

证券代码：300284

证券简称：苏交科

苏交科集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位及人员	上市行/重鼎资产：张益青 卡比尔基金：徐晴 南京中铭投资：张杰 爱骏资本：王健康 上海承风金萍私募基金：谢文豪 华泰证券：强军
时间	2026 年 9 月 14 日 10:00~12:00
地点	苏交科 2304 会议室
上市公司 接待人员姓名	副总裁、董事会秘书：凌晨 证券事务代表：姚晓萍
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司目前主要收入来源是什么？ 答：公司目前主要收入来自于工程勘察设计规划和检测业务，这部分占公司总收入的 90%。 2、公司业务的行业分类占比情况如何？ 答：从行业分类看，70%的业务集中在公路、市政和轨道交通，环保、水运、智慧城市等业务占比约 30%。 3、公司是否涉及工程施工？ 答：公司主要专注于工程咨询业务，工程施工业务体量较小。 4、公司新签订单的区域分布情况如何？ 答：国内新签订单主要集中在江苏和广东，占业务的 65%；福建、

	浙江、甘肃、青海、新疆等区域占 35%。 5、公司项目的业务周期如何划分？ 答：项目周期分为三部分：项目前期，规划设计等占 40%；项目中期，建设过程中的检测、科研、项目管理等占 30%；项目后期，运营养护、资产管理等占 30%。 6、公司未来在低空物流和低空安全领域的布局如何？公司如何看待低空安全领域的市场潜力？ 答：低空经济是耐心经济，低空安全是公司低空业务板块未来重点发展方向。公司已深度参与低空经济相关行业标准、地方规范与技术体系的研究构建工作；同时依托自身工程咨询与空域规划优势，构建低空安全管理网络。 7、公司传统业务下滑的情况下如何调整战略？ 答：面对国内传统基建投资放缓，公司战略由规模扩张转向高质量发展，稳住存量咨询与检测基本盘，聚焦高毛利、回款确定性强项目；依托现有技术资质能力，发力存量运维、城市生命线、低空经济、绿色低碳、数字化解决方案，叠加海外市场拓展，实现业务结构优化，对冲传统业务下滑压力。 8、公司是否有分红计划？ 答：公司一贯重视股东回报，已制定《未来三年（2026-2028 年度）股东分红回报规划》，坚持现金分红优先原则，保持利润分配政策的连续性与稳定性。我们每年现金分红不低于当年可供分配利润的 20%。同时，公司兼顾股东分红回报与业务转型资金需求。当前传统业务承压，公司正推进业务结构优化，布局存量运维、低空安全、基建数字化等新兴赛道，需要持续投入研发、市场拓展与适度产业投资。每一期具体分红方案，董事会将结合当期盈利水平、经营性现金流、资本开支计划、重大投资安排综合审慎论证，履行董事会、股东会审议程序后确定，并及时对外公告。 9、公司对投资并购有什么布局？
--	---

	答：公司上市以来持续围绕公司发展战略，通过投资并购拓展业务领域和市场区域。近年来投资并购持审慎态度，主要围绕主业及上下游进行优质标的并购，聚焦补能力、补资质、补区域、补场景的轻资产模式标的；审慎规避可能产生大额商誉、重资产、高业绩承诺的并购项目，严控投资风险。
附件清单 （如有）	无
日期	2026 年 9 月 14 日