

证券代码：920159

证券简称：农大科技

公告编号：2026-084

## 山东农大肥业科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☒ 其他

#### 二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 9 月 14 日

活动地点：“中证路演中心”网站（<https://www.cs.com.cn/roadshow/special-594.html>）

参会单位及人员：通过网络方式参加“2026 年山东辖区北交所上市公司投资者网上集体接待日”的投资者

上市公司接待人员：董事长、总经理马学文先生，董事会秘书马克先生，财务负责人仲维果先生。

#### 三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：公司 2026 年上半年营业收入为 16.02 亿元，同比增长 7.17%，但经营活动产生的现金流量净额由上年同期净流入 1.06 亿元转为净流出 3.10 亿元，

同比下降 392.66%。在营业收入增长的情况下，公司经营现金流却出现较大幅度下滑，请公司说明拟采取哪些措施改善经营现金流。

**答复：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！公司本期经营活动现金流下滑是阶段性因素导致的，一是去年年底预收货款在本期结转，使得本期销售收款减少；二是上半年磷肥受硫磺、硫酸等价格上涨影响，磷肥价格持续高位，导致原材料采购付现金额同比增长，公司为应对原材料价格波动风险、保障订单稳定交付，上半年原材料备货资金投入亦有所增加，导致公司经营现金流出现阶段性下滑。

公司已采取以下措施保障现金流持续改善：一是在销售端优化应收账款账期与客户信用管理，加速销售回款；二是在采购端调整付款节奏，优化存货与采购管理，减少预付及库存资金占用；随着措施落地执行以及下半年秋肥销售季到来，经营活动现金流预计将得到显著改善。

**问题 2：当前国际形势下，霍尔木兹海峡航行扰动、新一轮美伊冲突加剧对化肥行业有什么影响，对农大科技有什么影响？**

**答复：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！霍尔木兹海峡承担全球约 1/3 的海运化肥贸易，海湾地区是全球尿素、硫磺重要输出地。如果海峡航运持续扰动，不仅会使海运费上涨，还会造成中东尿素出口受限，推高天然气、硫磺等原料成本的价格，造成全球化肥供给收缩，国际化肥价格波动上行。

对农大科技而言，中东局势紧张不直接冲击农大科技的原料采购与生产，但会对公司生产经营带来部分间接影响。一是中东局势带来的国际市场化肥价格波动，会间接推升公司经营成本。霍尔木兹海峡承载全球化肥海运贸易的重要份额，冲突爆发后尿素价格一度从约 400 美元/吨飙升至 850 美元/吨以上。硫磺作为磷肥生产的关键原料，国内进口依存度接近 50%，其中中东货源占比过半，冲突期间硫磺价格一度冲至 11000 元/吨。农大科技的主要原材料包含氮肥、磷肥、钾肥，上游价格的全球性波动可能会通过国内原料市场传导至公司成本端。但公司的原料采购以国内供应链为主，不大量依赖进口硫磺、进口尿素。二是公司主营业务以国内市场为主，出口业务占比较低，并不依赖中东方向的进出口贸易。自今年三月以来，我国已暂停多类化肥出口业务，后续转为配额管理。国内化肥行业受国家粮食安全战略及相关出口管控政策调控，国内出口政策收紧，间接改变

国内市场竞争格局。这一政策客观上在国内市场形成了一道“保护墙”，屏蔽了海外低价货源冲击，但同时也意味着公司所处的国内市场竞争格局被政策重塑——出口通道收窄后，国内供给相对充裕，行业内部竞争可能加剧。因此冲突对公司的影响不是直接的，而是表现为“原料成本受国际价格牵引、竞争环境受出口政策约束”的双重间接压力。

**问题 3：公司接下来的回购计划如何安排？**

**答复：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！公司本次回购方案已经董事会审议通过，回购金额在 3000 万元到 5000 万元之间，回购价格不超过 38 元/股，回购股份将用于股权激励或员工持股计划，回购实施期限自董事会审议通过之日起 12 个月内，至 2027 年 7 月 29 日到期。

目前，回购业务正按计划推进，公司将严格按照北交所规则，根据股价、市场情况择机实施；后续每达到披露节点，公司会及时发布回购进展公告，所有回购操作以公司在北交所官网披露的公告为准。

**问题 4：公司最近发布公告拟在烟台、湖南成立子公司，请问公司在未来产业布局上有什么规划？**

**答复：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！公司在烟台、湖南设立全资子公司，是落实全国市场布局的重要一步。湖南子公司落地常德汉寿，面向南方稻区、柑橘、经济作物主产区，完善华中、华南区域本地化生产、仓储与农化技术服务，缩短供应链半径，降低物流成本，服务南方土壤酸化、有机质不足的种植痛点；烟台子公司立足胶东半岛，主打生物有机肥产品序列，强化环渤海市场的渠道与技术服务能力。

未来，公司将继续坚持“腐植酸+”核心战略，持续加大腐植酸、控释肥、生物土壤调理剂等高附加值产品研发，持续优化产品结构，稳步降低普通肥料占比；逐步在国内核心农业产区布局本地化子公司、生产与服务网点，向“肥料产品+农化技术服务”转型。

**问题 5：公司对未来权益分派有什么计划？**

**答复：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！公司高度重视对股东的现金分红回报，2025 年度已实施每 10 股派 8 元（含税）的现金分红方案。

关于未来权益分派，公司将严格遵守公司章程、北交所监管要求，综合考虑

当年经营业绩、现金流状况、资本开支计划、长期发展资金需求等多重因素，在兼顾企业持续发展和股东合理回报之间取得平衡。公司会持续保持稳健经营，为持续分红打下扎实的盈利与现金流基础。

山东农大肥业科技股份有限公司

董事会

2026 年 9 月 15 日