

证券代码：920072

证券简称：科莱瑞迪

公告编号：2026-095

广州科莱瑞迪医疗器材股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 9 月 15 日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）采用网络远程的方式召开业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加 2026 年广东辖区投资者集体接待日暨半年度业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：1、公司董事长、总经理：詹德仁先生；2、公司董事、副总经理、董事会秘书兼财务总监：冯海斌先生。

三、 投资者关系活动主要内容

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，问题及回复如下：

问题 1：公司上半年营收和净利均实现双位数增长，主要业务表现亮眼。公司如何看待当前的增长驱动力？这种增长态势能否在下半年和明年延续，全年目标如何？

回答：您好！感谢提问。

放疗业务方面：受益于市场需求、政策导向等外部环境的积极变化，公司“全流程、全场景”战略的深入推进，以及在产品迭代、渠道拓展等方面的持续提升，2026 年上半年公司放疗定位装置业务保持了较快的增长势头，实现收入 14,325.30 万元，同比增长 20.25%。其中，传统优势产品体位固定产品实现收入 12,317.05 万元，同比增长 15.00%，新型一体化固定系统 R616 系列和新型质子固定方案等高端产品凭借其优异的产品性能、多场景的覆盖能力以及高端技术适配能力，销售表现突出；新兴产品放疗定位系统加速放量，报告期内分别落地贵州省人民医院、合肥离子医学中心、青岛海慈医院、上海质子重离子医院、遵义医科大学附属医院等多家医疗机构，实现收入 2,008.25 万元，同比增长 67.04%。

康复业务方面：2026 年上半年，公司持续推进一站式康复解决方案的落地应用，分别落地了漯河医学高等专科学校第三附属医院、东莞职业技术学院等康复工程业务，助力康复辅助器械业务稳健增长，实现收入 2,876.61 万元，同比增长 9.43%。

在上述主营业务的稳健推进下，公司已形成多极驱动的良好发展格局，2026 年上半年实现营业收入 17,663.83 万元，同比增长 16.08%；归属于上市公司股东的净利润 3,521.73 万元，同比增长 15.30%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润 3,459.01 万元，同比增长 15.70%。

公司业绩的持续增长主要得益于所处细分领域的良好景气度，公司综合竞争实力的持续提升以及新品增长贡献持续增加等多方面的因素，未来，公司将不断夯实主业，持续加大研发投入，努力抓住产业发展机遇，争取以更亮眼的业绩回报投资者。

上述特征是否可持续还与行业市场需求波动、公司经营发展情况等因素相关，仍存在一定的不确定性，请投资者注意投资风险，审慎投资。

问题 2：公司上市后即推出中期分红方案。未来分红政策如何规划？在业绩

持续增长的基础上，公司将如何平衡业务投入与股东回报，提升投资者获得感？

回答：您好！感谢提问。公司上市后推出中期分红方案，是结合当期经营情况、现金流状况以及对股东回报的重视所做出的安排，体现公司兼顾长期发展与股东合理回报的经营思路。公司将严格遵守公司章程及相关监管规定，持续坚持兼顾企业可持续发展与股东回报的利润分配原则。分红方案会综合考量每年经营业绩、现金流水平、业务扩产、研发投入、市场拓展资金需求等因素来统筹制定，保持利润分配政策的连续性与稳定性，在具备分红条件时积极回报股东。

问题 3：放疗定位是公司的核心业务，上半年增速显著。公司在行业内的竞争地位如何？随着放疗设备配置和国产替代推进，这一主业的长期市场空间有多大？

回答：感谢这位投资者的提问。公司放疗定位业务目前涉及的品类主要包括体位固定产品和放疗定位系统两大类，有关这两大类产品的竞争地位和长期市场空间概况如下：

1、竞争地位：根据弗若斯特沙利文的行业研究报告，按销售额统计，2023 年度公司以 7.0% 的市场占有率在体位固定产品细分市场排名全球第三，以 42.5% 的市场占有率排名国内第一；放疗定位系统方面，公司是国内首具备结构光技术的 SGRT 生产制造厂商，2025 年以来放疗定位系统收入加速放量，展示了较强的竞争力。

2、长期市场空间：伴随全球范围内癌症患者人数增加、放疗技术迭代发展及放疗普及率的逐步提升，放疗定位产品的市场空间预计仍将保持快速增长趋势，根据弗若斯特沙利文的行业研究报告，预计全球体位固定产品市场规模在 2030 年将增长至 6.14 亿美元，全球放疗定位系统市场规模将扩大至 11.99 亿美元，2023 年至 2030 年年均复合增长率分别为 8.23% 和 26.86%。公司核心主业长期市场空间广阔，发展潜力较大。

上述特征是否可持续还与行业市场需求波动、公司经营发展情况等因素相关，仍存在一定的不确定性，请投资者注意投资风险，审慎投资。

问题 4：公司刚在北交所上市并完成募资，正加速全球化布局。募投项目的推进进度如何？海外市场的拓展策略和重点区域是什么？

回答：公司募投项目的土建及装修工作已基本完工，部分设备已购置并投入

使用，未来将结合建设计划和下游需求的增长稳步推进募投项目的建设。

海外市场方面，公司将重点围绕以下三大方向拓展：

1、全球推动全球市场产品准入与标杆建设，为海外销售奠定基础。公司正全力构建国际法规准入能力与本地临床信任。在产品准入层面，SGRT 产品已于 2025 年获得美国 FDA 认证；CT 及 MR 激光定位系统的 FDA 与 CE 认证正按计划稳步推进；同时，公司正联合经销商在东南亚、中东、南美等市场推进本地注册，目标于 2026 年底前基本完成主要海外市场的准入流程。在临床与品牌层面，公司已在韩国、葡萄牙建成临床示范基地，并计划进一步在美国、东欧、中东等地布局，通过示范应用的标杆效应，辐射并带动区域市场的全产品线推广。

2、把握发达国家市场存量更新与采购变革机遇，实现高端突破。针对发达国家市场在医保控费压力下呈现的采购逻辑向“务实决策”和“性价比”转变的趋势，以及其设备进入“存量更新”周期的结构性机会，公司制定了针对性策略。一方面，凭借覆盖 LINAC、MR-LINAC、CT-SIM 及质子治疗等全技术链路的定位产品组合，提供具备兼容性、稳定性与成本优势的一体化方案，直接满足更新需求。另一方面，通过系统强化本地化运营能力来提升客户体验与长期粘性，具体包括：在美国市场，计划扩大直销团队覆盖范围，并深化与大型私立医疗连锁集团的战略开发，以提升单笔订单规模、优化客户结构；在欧洲市场，探讨设立服务基地的可行性，以辐射欧洲范围内的客户服务需求，力争实现快速交付与现场响应，从而显著缩短服务周期与提升客户满意度。

3、把握新兴国家市场建设机遇，实现快速渗透与业绩增长。面对新兴市场正处于放疗能力快速建设高峰期这一增长机遇，公司凭借全流程完整产品线，制定了针对性的市场开拓策略。首先，凭借全系列产品线实现精准需求匹配。公司产品横跨基础型到高端智能系统，能够灵活对接不同发展阶段医疗机构的需求：为新建或发展初期的医院提供高性价比、易操作的基础产品；为追求技术升级的客户提供 SGRT 等高端解决方案。相较于仅提供高端单品的国际厂商，公司的产品组合具备更强的市场适配性与扩展性。其次，输出国内已验证的全流程、一体化服务能力，构建差异化优势。新兴市场医院在系统上线、流程建立和人员培训方面普遍依赖深度支持。公司计划将长期深耕国内所积累的全流程培训体系与一体化服务模式快速复制，为客户提供从科室规划到技师培训的“一站式”支持，以

此建立竞争壁垒，并带动耗材等产品的协同销售。再次，与上游设备厂商协同拓展新兴市场。公司将基于与联影、西门子等头部厂商在国内建立的供应链合作与质量信任，积极寻求将合作延伸至新兴市场。公司力争成为国内设备厂商出海开拓的战略级合作伙伴；并凭借高性价比优势，争取进入国际厂商面向新兴市场的供应链清单，通过与设备厂商的联合推广共同开发市场。最后，强化本地渠道网络建设与市场品牌投入。公司将持续在非洲、亚太等区域拓展优质经销商网络，并系统性提高在如 ESTRO Meets Asia、亚洲放疗联盟（FARO）年度学术会议等区域性权威学术会议的参与频率，以提升品牌认知。同时，通过加强本地技术培训、邀请专家来访交流等方式，深化临床端的认可，为市场持续渗透奠定基础。

上述规划的具体落地情况具有一定的不确定性，请投资者注意投资风险，审慎投资。

问题 5：公司在巩固放疗定位主业的同时，正布局康复辅助器械和新兴智能产品。这两块业务的进展和放量节奏如何？未来能否成为公司新的增长支撑？

回答：康复医疗器械主要用于机体功能有障碍的患者，因此康复医疗器械实现与患者之间的人机交互的智能化、数字化功能具有重要意义。随着新兴技术的不断发展，康复医疗器械将与智能传感器、物联网、大数据等技术融为一体，朝着智能化的方向发展，实现远程沟通和远程医疗，有利于提高患者康复锻炼的积极性和医务人员跟进患者的康复进程，提高康复治疗的效果。公司坚定看好智能化康复器械的市场前景，目前公司正在稳步推进各项智能化康复器械的研发及注册工作，尚未形成规模化收入。

经营层面，公司将持续聚焦主业，提升经营质量与盈利能力，夯实公司内在价值，优化经营管理，不断提升盈利能力与综合核心竞争力。公司管理层力争以持续稳定的经营成果回馈广大投资者。请投资者注意投资风险，审慎投资。

广州科莱瑞迪医疗器材股份有限公司

董事会

2026 年 9 月 16 日