

证券代码：000887

证券简称：中鼎股份

安徽中鼎密封件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 9 月 17 日 (周四) 下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ） 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待 人员姓名	1、副总经理、董事会秘书蒋伟坚 2、证券事务代表汪松源
投资者关系活动 主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、蒋总你好！请问公司今年人形机器人相关业务销售收入多少？ 您好，公司机器人业务依托核心零部件的技术纵深、本体代工的规模化智造以及销售应用端的场景化落地能力，形成三轮协同驱动。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截至 2026 年半年度已获订单总量约 30 万颗，力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点，已获得订单总量约 18 万件。同时公司积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人形机器人零部件配套业务，其中轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得多项定点。今年上半年，公司旗下子公司鼎力科兴已经代工生产 60 台人形机器人。公司凭借完备的精密制造能力与全产业链布局，公司稳居合肥机器人产业链核心链

	主地位，已先后与逐际动力、墨甲机器人、众擎机器人、上海傅利叶等国内一线机器人品牌建立深度战略合作，汽车 OEM 入局机器人的客户也进入全面对接开发中；在智造端与逐际动力、水性科天等公司建立供应链端合作，同时与中国科技大学等高校团队建立了研发合作。公司旗下子公司科科宝正在积极推动人形机器人销售及应用场景推广，并在合肥成立旗下第一家 6S 店和二次开发公司，初步形成了以中鼎为核心的机器人核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广的产业生态，进一步强化了这一协同效应。感谢您的关注，谢谢。 2、请问公司搭建千卡集群或者万卡集群用的是哪家的卡？ 您好，公司将 AI 算力中心作为核心战略目标之一，重点布局 AI 算力中心，规划建设万卡级 GPU 集群，公司智算中心将依托高标准机房，配备行业领先的算力设备与高速网络架构，面向政企客户提供高性能算力租赁、大模型私有化部署、AI 推理服务等商业化服务，公司目前正在搭建 Token 工厂专项团队，构建全栈式智算运维体系，全力推进公司 AI 算力业务的产业化落地。感谢您的关注，谢谢。 3、请问公司的 token 项目对比其余同类型公司有何优势？ 您好，目前公司已与联通绿算、腾讯云签署战略合作协议，目前正在搭建 Token 工厂专项团队，构建全栈式智算运维体系，全力推进公司 AI 算力业务的产业化落地。感谢您的关注，谢谢。 4、公司六维力传感器及相关校准设备是否实现量产和对外销售？和蓝点触控等公司相比，公司具有哪些独有的技术实力？ 您好，公司旗下子公司星汇传感为多家头部客户定制包括超薄六维力传感器、抗轴向力扭矩传感器、Mini 一维拉压力传感器、六维联合标定测试仪等高性能产品，相关产品具备精度高、抗过载能力强、量程覆盖范围广等突出优势，具备非常高的行业技术门槛。目前力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样。公司在不断提升产品力的同时，也在积极提升传感器的量产能力，年产能达 20 万颗/年。感谢您的关注，谢谢。 5、您好，看你前面介绍人形机器人有不少订单，但股民对几万颗没什么概念，方便透露金额吗？今年目前为止人形机器人订单大概总额是多少呢 您好，目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截至半年度已获订单总量约 30 万颗，力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点，已获得订单总量约 18 万件。同时公司积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人形机器人零部件配套业务，其中轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得
--	--

	多项定点。今年上半年，公司旗下子公司鼎力科兴已经代工生产 60 台人形机器人。公司凭借完备的精密制造能力与全产业链布局，公司稳居合肥机器人产业链核心链主地位，已先后与逐际动力、墨甲机器人、众擎机器人、上海傅利叶等国内一线机器人品牌建立深度战略合作，汽车 OEM 入局机器人的客户也进入全面对接开发中；在智造端与逐际动力、水性科天等公司建立供应链端合作，同时与中国科技大学等高校团队建立了研发合作。公司旗下子公司科科宝正在积极推动人形机器人销售及应用场景推广，并在合肥成立旗下第一家 6S 店和二次开发公司，初步形成了以中鼎为核心的机器人核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广的产业生态，进一步强化了这一协同效应。感谢您的关注，谢谢。 6、公司有开展人民币汇率对冲工作么 您好，公司持续关注人民币汇率波动，重视外币业务的汇兑风险，目前已开展外汇套期保值业务，后续公司将持续评估外汇敞口变化，灵活调整套保策略，缓解汇率波动的影响，感谢您的关注，谢谢。 7、公司存在大额委托贷款，请问借款人主要是哪些企业。 您好，公司委托贷款系结合经营实际、资金统筹管理安排，相关披露内容请查阅公司公告，感谢您的关注。 8、中鼎股份存在存贷双高的情形，请公司说明具体原因。 您好，存贷并存主要是公司统筹经营周转、资金安全管理等的安排，资金主要用于保障公司相关业务发展，感谢您的关注，谢谢。 9、与腾讯云的合作有进一步推进吗？是否产生实质性订单？贵公司发债进度着实缓慢，同时期或之后申请发债的公司均已完成发债工作，效率为何如此低？ 您好，公司与腾讯云签署的《战略合作协议》属于框架性协议，具体合作业务的金额、落地时间等，须经双方进一步协商后签署具体协议，目前暂未产生收入，对公司本年度经营业绩暂不会构成重大影响，对公司未来年度经营业绩的影响将视公司与合作方后续签订的具体项目协议以及实施情况而确定，后续公司将根据战略合作协议的后续进展情况，按照法律法规的要求及时履行相关决策程序及信息披露义务，敬请坚持理性投资，审慎决策，注意投资风险。公司可转债相关工作正在有序推进，后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。 10、您好，可转债是不是因为之前发过一次，改变了一些用途，不及预期，资金还有剩余等因素，导致迟迟不发可转债呢 您好，本次可转债相关工作正在有序推进，本次发行工作与公司此前发行的可转债不存在关联。后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务，感谢您的关注，谢谢。
--	---

	11、中鼎拟进军算力服务、词元服务等新业务，公司内部如何定位该项目？是否具有核心的战略地位？公司是否具备相关技术储备和竞争能力？当前是否已组建了项目团队？此项目为重资产项目，公司将如何解决巨额资金需求？ 您好，公司将 AI 算力中心作为核心战略目标之一，重点布局 AI 算力中心，规划建设万卡级 GPU 集群，公司搭建 Token 工厂专项团队，支持大模型训练与推理一体化服务。目前公司已与联通绿算、腾讯云签署战略合作协议。公司智算中心将依托高标准机房，配备行业领先的算力设备与高速网络架构，面向政企客户提供高性能算力租赁、大模型私有化部署、AI 推理服务等商业化服务，公司目前正在搭建 Token 工厂专项团队，构建全栈式智算运维体系，全力推进公司 AI 算力业务的产业化落地。项目资金采用自有资金与融资相结合的方式统筹安排。感谢您的关注，谢谢。 12、海外市场现在战略思路如何，海外大客户特别是北美客户进展如何 您好，公司持续推进海外工厂的成本控制和精细化管理的提升，进一步推进海外原材料生产及模具制造业务建设；通过降低海外企业制造成本，优化费用等一系列举措，增加海外业务盈利能力及确定性；通过不断的管理提升，国内外业务保持持续向好的成长态势，公司整体利润逐步提升。在与海外企业多年磨合的基础上，公司逐步强化管理输出和文化输出战略，加强海外企业的成本管控，推进业务整合和市场拓展，同时发挥中国工程师红利的优势，进一步加快技术吸收和创新。感谢您的关注，谢谢。 13、领导好，公司全年利润能否实行比上年增长 您好，公司 2026 年半年度营业收入为 100.91 亿元，净利润为 6.80 亿元，扣除非经常性损益的净利润为 8.06 亿元，全年业务情况届时请关注公司年度报告，感谢您的关注，谢谢。 14、您好！请问公司可转债预计发行时间窗口，募资投向液冷、机器人产能何时投产，带来多少业绩增量？ 您好，公司可转债相关工作正在有序推进。后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务。截至 2026 年半年度报告披露日，公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，已获订单总产值约 4300 万元，同时公司正在加速扩充产能，保障订单交付。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截至半年度已获订单总量约 30 万颗，力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点，已获得订单总量约 18 万件。同时公司积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人形机器人零部件配套业务，其中轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得多项定点。今年上半年，公司旗下子公司鼎力科兴已经代工生产 60 台人形机器人。公司凭
--	--

	借完备的精密制造能力与全产业链布局，公司稳居合肥机器人产业链核心链主地位，已先后与逐际动力、墨甲机器人、众擎机器人、上海傅利叶等国内一线机器人品牌建立深度战略合作，汽车 OEM 入局机器人的客户也进入全面对接开发中；在智造端与逐际动力、水性科天等公司建立供应链端合作，同时与中国科技大学等高校团队建立了研发合作。公司旗下子公司科科宝正在积极推动人形机器人销售及应用场景推广，并在合肥成立旗下第一家 6S 店和二次开发公司，初步形成了以中鼎为核心的机器人核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广的产业生态，进一步强化了这一协同效应。感谢您的关注，谢谢。 15、你好领导，液冷业务 2026 全年预计确认营收、毛利率目标，以及头部智算客户定点进展？ 您好，目前公司冷却业务已与多家企业均有合作，2026 年半年度公司冷却业务收入为 24.88 亿元，毛利率为 18.63%。感谢您的关注，谢谢。 16、请问公司对外投资了哪些企业，投资额是多少？ 您好，公司围绕整体战略开展对外投资布局，涉及多家企业。相关投资主体、金额等详细信息，请查阅公司定期报告及临时公告，以公告披露内容为准，感谢您的关注。 17、请问贵司后续的市值管理有哪些具体举措，谢谢？ 您好，公司始终坚持深耕汽车主业，在汽车领域公司将继续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进数据中心、人形机器人、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。公司向 AI 领域迈进，着力打造“科技中鼎”，正在搭建 Token 工厂专项团队，构建全栈式智算运维体系，全力推进公司 AI 算力业务的产业化落地，数据中心热管理也已经完成高端技术突破，实现全系列产品配套并获得定点制造。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，建立机器人全生态链。同时公司通过业绩说明会、安徽辖区投资者接待日活动等渠道加强与投资者沟通，并且通过稳健经营和持续分红，公司与各利益相关方共享企业发展成果。后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。 18、拖延那么久不发债，会取消发债改用自有资金吗？ 您好，公司可转债相关工作正在有序推进。发行前期涉及较多筹备事项，目前公司正会同中介机构逐项推进落实。后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。 19、你的，中鼎股份的可转债什么时候可以发行 您好，公司可转债相关工作正在有序推进，公司将按照监管
--	---

	要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。 20、蒋总好！请问公司算力集群业务进展情况以及资金来源？ 您好，目前公司已与联通绿算、腾讯云签署战略合作协议，目前正在搭建 Token 工厂专项团队，构建全栈式智算运维体系，全力推进公司 AI 算力业务的产业化落地，项目资金采用自有资金与融资相结合的方式统筹安排。感谢您的关注，谢谢。 21、什么时候可以发债？ 您好，公司可转债相关工作正在有序推进，后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。 22、请问和腾讯的深度合作现在拿到腾讯的订单了吗？ 您好，公司与腾讯云签署的《战略合作协议》属于框架性协议，具体合作业务的金额、落地时间等，须经双方进一步协商后签署具体协议，目前暂未产生收入，对公司本年度经营业绩暂不会构成重大影响，对公司未来年度经营业绩的影响将视公司与合作方后续签订的具体项目协议以及实施情况而确定，后续公司将根据战略合作协议的后续进展情况，按照法律法规的要求及时履行相关决策程序及信息披露义务，敬请坚持理性投资，审慎决策，注意投资风险。感谢您的关注，谢谢。 23、中鼎股份可转债还发不发 您好，公司可转债相关工作正在有序推进，后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。 24、1、公司可转债已获批复近 2 个月，公司出于何种原因迟迟不发行？希望公司说明原因，避免二级市场的猜疑和波动；2、对于公司与腾讯云合作数据中心的事，公司的公告缺乏透明度，希望公司及时批露具体的规划、进展等；3、公司称在机器人、液冷领域有独特的技术优势，但给人的印象只停留在概念，没见更多的具体的订单落地，是何原因？ 您好，公司可转债相关工作正在有序推进。后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务；公司与腾讯云签署的《战略合作协议》，是双方结成战略合作关系的框架性协议，未触及强制性披露的要求，具体合作业务的金额、落地时间等，须经双方进一步协商后签署具体协议，目前暂未产生收入，对公司本年度经营业绩暂不会构成重大影响，对公司未来年度经营业绩的影响将视公司与合作方后续签订的具体项目协议以及实施情况而确定。公司将 AI 算力中心以及数据中心热管理领域作为核心战略目标之一，重点布局 AI 算力中心，规划建设万卡级 GPU 集群，公司搭建 Token 工厂专项团队，支持大模型训练与推理一体化服务。后续公司将根据战略合作协议的后续进展情况，按照法律法规的要求及时履行相关决策程序及信息披露义务，敬请坚持
--	---

	理性投资，审慎决策，注意投资风险； 目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截至半年度已获订单总量约 30 万颗，力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点，已获得订单总量约 18 万件。同时公司积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人形机器人零部件配套业务，其中轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得多项定点。今年上半年，公司旗下子公司鼎力科兴已经代工生产 60 台人形机器人。公司凭借完备的精密制造能力与全产业链布局，公司稳居合肥机器人产业链核心链主地位，已先后与逐际动力、墨甲机器人、众擎机器人、上海傅利叶等国内一线机器人品牌建立深度战略合作，汽车 OEM 入局机器人的客户也进入全面对接开发中；在智造端与逐际动力、水性科天等公司建立供应链端合作，同时与中国科技大学等高校团队建立了研发合作。公司旗下子公司科科宝正在积极推动人形机器人销售及应用场景推广，并在合肥成立旗下第一家 6S 店和二次开发公司，初步形成了以中鼎为核心的机器人核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广的产业生态，进一步强化了这一协同效应。截止 2026 年半年度报告披露日，公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，已获订单总产值约 4300 万元，同时公司正在加速扩充产能，保障订单交付。感谢您的关注，谢谢。 25、请问一下贵公司什么时候能够发布债券 您好，公司可转债相关工作正在有序推进。发行前期涉及较多筹备事项，目前公司正会同中介机构逐项推进落实。后续相关事项如有进展，公司将按照监管要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢。 26、多家比中鼎更晚拿到批文的上市公司已启动或完成发行工作，相比之下，中鼎推进效率低下，公司声称“发行前期涉及较多筹备事项”，能否详细介绍一下具体涉及哪些事项？是否与夏总尚未获得银行授信或夏总认为转股价较低会稀释持股比例有关？请不要复制粘贴你们的所谓标准答案！ 您好，可转债发行前期涉及多项内部及中介准备工作，后续相关事项取得进展，公司将按照监管要求及时披露，感谢您的关注。
附件清单 (如有)	
日期	2026 年 9 月 17 日