

证券代码：920112

证券简称：巴兰仕

公告编号：2026-068

上海巴兰仕汽车检测设备股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 9 月 17 日

活动地点：上海巴兰仕汽车检测设备股份有限公司（以下简称“公司”）通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://rs.p5w.net/company/920112>）采取网络方式召开 2026 年半年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：线上参与公司 2026 年半年度报告业绩说明会的全体投资者

上市公司接待人员：公司董事长兼总经理蔡喜林先生；公司董事会秘书周沙峰先生；公司财务总监张兴龙先生；国金证券股份有限公司保荐代表人储彦炯先生

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题及回复如下：

问题 1：2026 年上半年，公司营业总收入同比增长 4.04%；归母净利润同比下降 21.98%。增收不增利的主要原因是什么？哪些导致利润下滑的因素是可控的？下半年利润端是否有望改善？

回复：尊敬的投资者，您好！2026 年上半年公司增收不增利主要受多重因素影响：公司外销收入占比较高且主要采用美元结算，人民币汇率波动导致汇兑损失增加；生产所用有色金属、化工等上游大宗商品价格上涨推高生产成本；同时，销售费用和研发费用同比增速高于营收，部分产品毛利率有所下降等多重因素影响所致。

针对上述因素，公司已采取积极应对措施：汇率方面，持续关注汇率变化，择机开展外汇套期保值业务并适时调整售价，以对冲汇率波动风险；原材料方面，密切跟踪大宗商品价格走势，优化采购策略、适时适度备货，并通过与核心供应商签订长期协议锁定采购价格。销售费用及研发投入与公司营业收入存在一定关联性，随着公司持续加大研发投入、推进产品向智能化方向升级，相关投入保持趋势性增长，有利于提升产品差异化竞争力和中长期市场竞争力。汇率走势和大宗商品价格等外部因素难以提前预判，其后续变化对公司经营业绩的影响存在不确定性，公司将持续优化内部管理、强化成本管控，具体经营业绩请以公司后续定期报告及公告为准。市场因素尚存在不确定性，敬请投资者注意投资风险，感谢您的关注！

问题 2：举升机作为公司第一大收入来源，但毛利率只有 23.85%，为各产品线中最低，举升机业务是否已接近国内增长的天花板？毛利率是否还有提升空间？

回复：尊敬的投资者，您好！举升机属于汽车维修保养场景中使用频率较高的设备，随着全球和国内汽车保有量和平均车龄的增长，汽车维保需求呈增长趋势，2026 年 1-6 月举升机销售量较上年同期保持增长。毛利率方面，当前 23.85% 虽为各产品线中最低，但仍有提升空间，后续若产量增加形成规模效应、美元兑人民币汇率上升、原材料钢材价格下降，均有助于推动举升机毛利率上升。公司将继续拓展市场、优化成本，努力改善盈利水平。市场因素尚存在不确定性，敬

请投资者注意投资风险，感谢您的关注！

问题 3：在净利润下滑、经营现金流下降的背景下，分红比例是否偏高？未来分红政策如何平衡股东回报与经营资金需求？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2026 年半年度权益分派预案已经董事会审议通过，拟向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），预计派发现金红利约 3,564 万元，该预案尚需提交股东会审议。本次分红综合考量了盈利水平、现金流状况、累计未分配利润及后续经营资金安排。尽管本期净利润、经营现金流有所下滑，但公司留存资金可保障日常经营与项目投入，本次分红比例具备合理性。未来分红政策将在保持稳定性与连续性，统筹平衡股东回报、业务发展资金需求的前提下，结合公司经营、现金流情况，动态调整分红方案。感谢您的关注！

问题 4：公司外销收入占比高，汇率敞口较大，公司是否已开展外汇套期保值业务？

回复：尊敬的投资者，您好！公司已持续关注汇率变化，针对相关汇率波动的风险，将择机开展外汇套期保值业务，以对冲汇率波动风险。如后续实际开展相关工作，公司将严格按照相关规定履行审议程序和信息披露义务。具体请以公司公告为准，感谢您的关注！

问题 5：公司将大量募集资金用于理财，是否说明项目推进缓慢？募投项目的实际建设进度与计划是否一致？

回复：尊敬的投资者，您好！公司自上市以来，董事会及管理层积极推动募投项目建设。2026 年 7 月，经公司管理层审慎评估，并结合项目实际情况，决定对“汽车维修保养设备智能化改造及扩产项目”及“举升设备智能化工厂项目”的预定完成时间进行合理调整，具体情况详见公司披露的《募投项目延期公告》，鉴于募集资金投资项目建设需要一定周期，现阶段募集资金在短期内出现暂时部分闲置。为提高资金使用效率，公司使用闲置募集资金进行现金管理，获得一定的投资收益，为公司及股东获取更多的投资回报。感谢您的关注！

问题 6：新能源车渗透率持续提升的趋势下，传统燃油车维保设备的下滑是否不可逆？公司有何应对策略？目前公司研发投入主要集中在哪些方向？在专利结构上，未来是否会进一步加大发明专利的布局力度，以持续强化核心技术壁垒？

回复：尊敬的投资者，您好！公司主要产品举升机、拆胎机、平衡机、四轮

定位仪、洗车机等产品均属于新能源和燃油车汽车维修保养所需设备。汽车保有量和平均车龄增长带动汽车维保需求整体保持增长趋势。近年来，新能源车渗透率提升带动维保设备更新和迭代，公司积极把握行业发展趋势，已推出适配新能源汽车的电池举升机、全车型举升机及全自动拆胎机等产品，并持续推动产品向自动化、高端化、数字化方向转型。

专利技术方面，公司紧密围绕汽车产业发展趋势、汽保设备更新迭代需求及维修检测使用场景等方面开展相关研发及投入。专利布局上，后续将持续加大发明专利申请，强化核心技术保护，巩固技术壁垒。研发进度尚存在不确定性，敬请投资者注意投资风险，感谢您的关注！

问题 7：请问智能工具柜的客户结构和订单持续性如何？该品类的毛利率水平是否高于传统产品？

回复：尊敬的投资者，您好！智能工具柜的客户主要包括整车制造、高铁及航空设备维修、核电站等工业领域客户以及汽保类客户，目前业务正常开展，该品类产品涉及客户的定制化需求，毛利率略高于传统产品。同时，公司正积极拓展公司工具类业务的范围，在原有客户基础上，将智能工具柜、智能工具车及管理系统等智能系统业务，以及绝缘工具、车间装备、工位器具、扭力工具等工具类业务向汽车维保设备客户进行拓展，进一步增加公司的市场影响力。若涉及应披露事项，请关注公司公告。市场因素尚存在不确定性，敬请投资者注意投资风险，感谢您的关注！

本次活动交流内容不涉及公司未公开披露的重大信息，本公告不构成对投资者的任何投资建议或意见，市场因素尚存在不确定性，敬请投资者注意相关投资风险。

特此公告。

上海巴兰仕汽车检测设备股份有限公司

董事会

2026 年 9 月 18 日