

证券代码：603368

证券简称：柳药集团

公告编号：2026-052

广西柳药集团股份有限公司 关于 2026 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

广西柳药集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2026年9月23日15:00-16:00在上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）以视频直播和网络互动方式召开2026年半年度业绩说明会（以下简称“本次业绩说明会”），现将有关情况公告如下：

一、本次说明会召开情况

公司于2026年9月15日在上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn>）披露了《关于召开2026年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2026-051）。2026年9月23日15:00-16:00，公司董事长、总裁朱朝阳先生，副总裁、财务总监曾祥兴先生，副总裁、董事会秘书徐扬先生及独立董事马念谊女士共同出席本次业绩说明会，在信息披露允许的范围内就公司经营业绩、战略规划、财务状况等事项与投资者进行沟通交流，并及时答复投资者普遍关注的问题。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司在本次业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，现将主要问题及答复整理如下：

问题1：请问贵公司目前海外市场的布局进展如何？

答复：您好！在海外市场方面，截至2026年上半年末，公司完成中药饮片、中成药在越南、文莱等地的GMP认证，已开展申请11个中成药产品在东盟国家的准入。报告期内，公司中药饮片、原药材产品已实现越南、澳门等6个国家/地区的出口销售。此外近期公司与越南签署战略合作备忘录，探索在越南落地AI辅助诊疗、病历生成、慢病管理、罕见病用药保障、社区康养等应用场景。同时，依

托越南方面在当地医疗健康产业资源、渠道网络和本地化运营等方面的优势，推动公司中药饮片、中药材、中成药以及医药AI应用等产品和解决方案在越南落地。谢谢！

问题2：和越南签约的合同有哪些？金额是多少？会有哪些合作？

答复：您好！公司在2026年9月开幕的第23届中国—东盟博览会上，与越南健康促进咨询协会、新华集团签署战略合作谅解备忘录，本次合作双方将围绕“中越AI+医疗共享”、中医药及大健康等领域开展，在越南落地AI辅助诊疗、病历生成、慢病管理、罕见病用药保障、社区康养等数字化应用场景，共建检测中心等。同时发挥合作方在越南医疗健康产业资源、渠道网络与本地化运营等优势，通过深度合作为公司中药饮片、中药材、中成药、医药AI应用等产品与解决方案进入越南市场搭建桥梁，加速东盟市场布局。本次合作是柳药集团紧扣向海图强战略、深化“广西集成+东盟应用”产业实践的重要里程碑，也是集团国际化布局 and 践行中医药“走出去”的关键一步，有力推动集团中药产品的越南市场准入、中药材供应链合作、技术输出、智慧健康服务共建，拓展集团在东盟区域的产业空间，服务中国—东盟健康产业协同发展大局。谢谢！

问题3：请问贵公司现在在AI应用方面的数字化转型情况进展如何？

答复：您好！在AI应用方面，公司发布了“AI+医药”全流程解决方案，构建覆盖医疗机构、零售药房、医药供应链、医药工业全场景的AI应用矩阵。在智慧供应链建设方面，公司迭代升级智慧供应链2.0版本。相比1.0版本，2.0系统更强化供应链全链条的数据价值挖掘，包括运用大数据挖掘终端消费特征、开展客户需求研判，建立需求预测模型，实现中心仓智能补货、跨区域库间智能调拨推荐，持续增强终端客户药品供应稳定性与履约韧性。在医院端，公司通过“SPD+AI”项目在医院内落地物资智慧管理、AI辅助诊疗、检测报告分析、病历生成等功能。在医药零售端，公司联合合作伙伴开展慢病、专病大模型研发，持续完善AI药师助手——“阿桂药师”功能，更强化AI药师与患者的互动，推出健康检测分析功能，提供用药指导、复诊提醒、指标跟踪等全病程管理，同时实时围绕患者健康需求提供饮食、用药等建议，回答患者健康咨询，辅助药师随访、门店服务优化等智能化应用场景，赋能门店专业健康服务能力提升。在医药工业

端，公司将数字化基因深度植入生产、质控、供应链全链条，建立了中药材采购AI分析模型，TCM全流程溯源管理系统，中药定性定量AI分析模型及营销一体化运营AI模型，覆盖从种植采收到生产销售全产业链的数字化场景。谢谢！

问题4：公司2026年上半年现金流、应收账款实现了较好改观，未来能否持续向好？请问贵公司下半年将如何维持？

答复：您好！随着医保结算、集采结算政策的出台执行，以及公司近年来持续加大应收账款控制、清欠工作，公司应收账款的规模和结构持续改善，2026年上半年应收账款规模较去年同期下降8.03%，整体账龄结构持续优化，经营性现金流净额较去年同期增长53.25%。公司应收账款主要为公立医院欠款，虽然该类客户的资信状况良好，回款能力有保障，发生坏账的风险极小，但是回款有一定周期压力。针对应收账款相关情况，公司将继续加强对业务人员的回款指标考核，加大应收账款的催收力度，坚持“有所为有所不为”标准，强化对销售规模大且回款优质的下游重点客户的深度开发，而对存在一定风险、账期偏长的客户适当缩减控制，持续提高公司高质量销售占比，推动销售与回款的平衡，从而改善公司现金流状况，稳步提升公司经营质量。公司相信，随着公司严控风险政策的执行，以及医保结算、集采品种结算政策的进一步执行落地，公司应收账款和现金流状况将会持续好转。谢谢！

问题5：公司需要在定期报告中更清晰地披露工业板块的省外拓展进度、集采中标品种的放量数据、东盟市场的实质性进展，签约了哪些合同，具体金额是多少？公司2025年推出了回购方案，但用途是股权激励和员工持股计划，回购价格上限25.04元。对股价的提振效果，回购注销远大于回购做激励。回购注销直接减少总股本，在净利润不变的情况下提升每股收益，是更诚实的市值维护手段。公司账上货币资金充裕，完全有能力加大回购注销力度。请问今年有回购计划吗？回购会注销吗？

答复：您好！公司在定期报告中对公司工业板块研发生产情况、市场拓展、产品备案情况、集采中标情况等进行了充分披露，请在公司经营情况分析相关章节中予以查阅。针对投资者普遍关心的事项，公司后续也将通过定期报告、公司公众号等形式及时披露如公司海外市场拓展、战略合作进展情况等，敬请关注。

同时，感谢您提出的关于回购股份用于注销的相关建议。公司目前尚未有新一轮回购计划，如有相关安排将及时履行信息披露义务。谢谢！

问题6：请问公司股价表现不佳，为何不回购注销呢？公司业绩并不逊色于同行业，但股价持续弱于板块和同行业的原因？

答复：您好！公司建立持续、稳定、科学的股东回报机制，通过稳定的现金分红提升公司内在价值，与投资者共享经营发展成果。公司于2025年7月披露了《关于以集中竞价交易方式回购股份方案的公告》，至2026年7月公司完成股份回购，本次回购股份用于员工持股计划及/或股权激励，有利于深度绑定核心团队与公司发展利益，为公司持续经营、创新发展筑牢人才根基，若相关激励考核未达标或未授予，公司将在到期后予以注销。目前公司估值符合现阶段医药商业整体估值水平，且在公司业态转型、结构优化及行业估值修复基础上仍有较大提升空间，不存在远落后于行业板块的情况。公司股价在二级市场的表现是宏观环境、行业政策、市场波动等多方面因素综合作用的结果。公司日常生产经营状况良好，将始终专注自身主业发展，持续提升公司经营业绩和市场竞争力。同时，公司会继续加强与投资者的沟通交流，向投资者和市场展示公司竞争优势、核心价值和理念等经营信息，积极传递公司价值，增强市场投资者信心，推动股价回归合理区间。谢谢！

三、其他说明

投资者可以通过上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）查看本次业绩说明会的召开情况及主要内容。公司衷心感谢长期以来关心及支持公司发展的广大投资者，欢迎投资者继续通过上证e互动、投资者电话等方式与公司互动交流。

特此公告。

广西柳药集团股份有限公司董事会

二〇二六年九月二十四日