

证券代码：301333

证券简称：诺思格

诺思格（北京）医药科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他 （2026 年半年报业绩交流电话会）
参与单位名称及人员姓名	中金公司、华源证券、兴业证券、中信建投、国泰海通、招商证券、东方财富证券、西部证券、长江证券、申万宏源、平安证券、国联民生、华泰证券、华夏基金、银河证券、摩根士丹利华鑫基金、中欧基金、交银施罗德基金、易方达基金、华泰资管、华安证券、广发证券、嘉实基金、工银瑞信、泰康资产、人寿养老、人保养老、新华养老、诺德基金、财通基金、中泰证券、开源证券、新华基金、华宝基金、华商基金、申万菱信基金、华安基金、平安基金、太平洋证券、国金证券、东北证券、华福证券、国信证券、方正证券、银河基金、青岛长风私募基金、东海基金、华宝信托、浙商证券、华西证券、渤海证券、招银国际 等
时间	2026 年 8 月 31 日-2026 年 9 月 24 日
地点	北京市海淀区华通大厦 B 座北塔 11 层会议室、线上会议
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：武杰 董事、董事会秘书、副总经理：李树奇 财务总监：赵倩
投资者关系活动主要内容介绍	公司就 2026 年上半年的经营情况与投资者进行了交流，问题汇总如下：

	1、临床 CRO 行业的整体复苏态势如何？ 自 2025 年起，临床 CRO 行业经历一轮行业调整周期，市场内部分中小规模产能逐步出清，行业资源持续向具备综合服务能力、项目质量管控优势的头部企业集聚，行业集中度稳步提升，整体市场竞争格局得到持续优化。 现阶段临床 CRO 行业基本面呈现积极态势，下游医药研发需求保持稳定增长，同时行业项目报价水平有所复苏。 2、公司 2026 年上半年营收情况、公司客户结构以及新签订单趋势如何？ 2026 年，公司收入规模持续扩大，上半年实现营收约 4.68 亿元，同比增长 23.26%，其中临床试验技术服务板块实现营收约 2.30 亿元，同比增长高达 37.48%。 关于新签订单趋势，相比 2024 年，2025 年公司订单的数量与价格已有所回暖，2026 年上半年行业整体订单持续好转，下半年有望加速恢复。 3、公司人工智能技术的应用前景与展望？ 人工智能是公司当前战略布局的重要方向，核心定位是利用其为临床试验服务提供支持，实现降本增效。这与药企使用人工智能进行临床前药物开发的方向有所不同。 当前公司人工智能技术的使用已为公司的医学事务领域与临床药理学领域带来一定的降本增效效果。公司目前正在数据管理等其他领域开展人工智能相关探索与开发应用。该技术尚处于开发阶段，存在不确定性。若后续研发成熟并顺利投入使用，有望进一步提升公司整体业务运行效率、优化运营成本。 4、公司员工总人数以及本年度招聘规划？ 当前公司员工总人数超过 3000 人。公司的招聘将主要围绕临床监查员（CRA）、临床协调员（CRC）、数据管理与统计分析、医学事务等核心岗位展开。同时，公司设有实习生培养与转正机制，持续为团队储备专业人才。 公司将根据在手订单和业务拓展节奏，动态调整招聘规模，确保人效匹配。
--	---

	5、公司在哪些疾病领域和分子类型领域有优势？ 从治疗领域看，主要分为肿瘤药与非肿瘤药两大类。公司的肿瘤药项目储备依然强劲，在多个靶点等精准治疗方向有成功助力新药上市的经验；在非肿瘤领域中，代谢、免疫领域发展迅速，尤其是减肥药相关订单增长明显。从分子类型看，公司服务覆盖小分子化药、生物药及细胞治疗等，具备全链条临床试验交付能力。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 9 月 24 日