

编号：2026006

证券代码：002483

证券简称：润邦股份

江苏润邦重工股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动 ☐ 其他
参与单位名称 及人员姓名	南方基金 王宁
时间	2026 年 9 月 28 日
地点	公司全资子公司南通润邦重机有限公司
上市公司 接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书 谢贵兴；证券事务代表 刘聪；证券事务 专员 窦晓林
投资者关系活 动主要内容介 绍	2026 年 9 月 28 日，公司接待了南方基金分析师的来访并与其进行了交流。主要沟通内容如下： 1、问：公司近年来在集装箱港口起重装备方面业务发展情况如何？ 答：在集装箱港口起重装备业务领域，公司核心产品涵盖轮胎式集装箱起重机、轨道式集装箱起重机、岸边集装箱起重机等，同时可提供成套设备自动化整体解决方案。公司紧抓全球港口自动化、智能化、绿色化升级发展机遇，依托稳定可靠的产品性能、成熟的项目工程交付能力以及完备的售后服务体系，公司港机业务的市场影响力持续提升。相关产品远销亚洲、欧洲、非洲、美洲等多个地区，与境内外多家重点港口运营商构建了长期稳定的合作关系。 同时，公司积极参与海外专业行业展会，今年已先后参加欧洲 Breakbulk、智利 EXPONOR 等国际展会，加强海外市场交流

	对接，助力推动可持续发展。现阶段公司集装箱港口起重装备业务发展态势向好，在手订单储备充足，产销规模稳步增长。 2、问：介绍一下公司在船舶及海洋工程装备方面的业务布局及未来市场情况？ 答：船舶及海洋工程装备业务是润邦股份的战略核心业务之一，也是公司后续业绩增长的核心驱动力之一。当前，全球海洋经济蓬勃发展，海上油气资本开支持续回暖、海上风电向深远海加速拓展，叠加航运市场供需结构优化，高端海工船舶、特种运输船舶及绿色智能船舶的市场需求旺盛。 公司自 2011 年进入该领域以来，已构建起差异化的核心竞争优势：硬件端拥有自建船台（含顶棚覆盖的室内化作业设施）、高端不锈钢制造车间及自有码头，具备年产不少于 10 艘船舶的产能规模，且能灵活适配海工船舶与海上风电基础桩的产能调配；技术端掌握特种材料加工、高精度焊接等关键工艺，可满足化学品船、液化气船、平台供应船等高附加值产品的建造要求。目前公司船舶及海洋工程装备业务主要聚焦于特种运输船舶、海工船舶、海上风电基础桩、LNG 和氨气液罐、船舶舱口盖、绑扎桥等产品。 未来，公司将持续聚焦高端化、智能化、国际化，随着行业高景气周期延续与公司产能释放、订单落地，船舶及海工装备业务的收入贡献与盈利能力将持续提升，公司致力于成为全球领先的高端海工与特种船舶综合解决方案提供商。 3、问：目前，公司船舶及海洋工程装备板块业务拓展及订单获取情况如何？ 答：在船舶及海洋工程装备板块，公司实现多点突破，先后获得包括平台供应船、AHTS 三用工作船、特种运输船（化学品船、活鱼运输船等）、高端海工服务工作船等船型在内的等优质项目订单。整体来看，公司船舶及海洋工程装备板块订单储备较为充足，为后续生产交付奠定较好基础，当前整体经营态
--	---

	势保持良好。 4、问：公司通州湾项目进展及未来布局规划情况如何？ 答：今年上半年，公司通州湾装备制造基地码头工程顺利通过竣工验收，标志着该码头已具备作业能力，码头工程建成一座4万吨级件杂货码头及配套设施，使用岸线343米，设计年通过能力达82万吨，将为GENMA、KOCH等产品的高效发运和全球交付提供强有力支撑。目前公司正积极推进项目相关陆域工程的施工建设工作，预计今年下半年项目全面建成并逐步开始投产。 通州湾装备制造基地项目将在物料起重搬运装备板块、船舶及海洋工程装备板块等领域展开业务布局，并在公司现有各类高端装备产品基础上新增包括漂浮式海上风电基础、大兆瓦海上风电稳桩平台、LNG清洁能源模块等在内的新产品，扩充公司高端装备业务的产能（项目全面建成后可形成海工、港机及散料装卸输送装备15~20万吨/年产能规模）。 5、问：请介绍一下公司对本年度整体经营情况的展望以及公司未来发展规划？ 答：综合来看，结合公司当前高端装备板块在手订单规模、项目排产计划以及生产交付节奏等多重因素，目前公司在手项目正按合同节点有序组织生产、推进落地实施，公司对全年整体经营业绩保持相对稳健具备信心。 未来，公司将紧扣国家“十五五”发展规划导向，结合自身发展实际进行战略布局，总体战略定位是聚焦高端装备制造及服务主业，将公司打造成为“国际化的物料起重搬运及船舶海工领域的领军企业”。围绕该战略目标，公司将明确业务发展策略，落地重点战略举措，并从文化、企业、品牌、人才、制造等方面完善配套支撑体系，统筹推进规划落地实施。
附件清单（如有）	无
日期	2026年9月29日