

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)對本公佈之內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公佈全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。



Capital Finance Holdings Limited
首都金融控股有限公司

(於開曼群島註冊成立及於百慕達存續之有限公司)
(股份代號:8239)

截至二零二五年十二月三十一日止年度
全年業績公佈的
補充公佈

茲提述首都金融控股有限公司(「本公司」，連同其附屬公司，統稱「本集團」)日期為二零二六年三月三十日之公佈(「該公佈」)，內容有關本公司截至二零二五年十二月三十一日止年度(「二零二五財政年度」)之全年業績及本公司於二零二六年四月二十八日刊發之二零二五財政年度之年報(「該年報」)。

董事(各為一名「董事」)會(「董事會」)謹此提供有關本集團業務營運、財務表現及未來計劃之進一步補充資料。

1. 本集團業務模式及其最新發展

本集團主要於中華人民共和國(僅就本補充公佈而言，不包括香港、中國澳門特別行政區及台灣)(「中國」)及香港從事提供短期融資服務。

於二零二五財政年度，本集團亦發展諮詢及IT解決方案服務，旨在與本集團的融資相關業務形成互補並提供支持。

本集團於二零二五財政年度的主要收益來源包括：

- (i) 短期融資服務(包括利息收入及不良債權資產產生之收入)；及
- (ii) 金融領域的諮詢及IT解決方案服務。

諮詢及IT解決方案服務業務是基於本集團在其融資相關業務中累積的營運經驗及技術應用而發展，旨在與本集團的融資業務形成互補並提供支持。

2. 本集團之財務表現

誠如該公佈及該年報所披露，二零二五財政年度本集團營運產生的總收益(包括融資相關收入以及諮詢及IT相關收入)約為40,600,000港元，包括客戶貸款利息收入以及分類為客戶貸款的不良債權資產之結算收益所產生的約20,300,000港元，與截至二零二四年十二月三十一日止年度(「二零二四財政年度」)約18,900,000港元相比，表現有所改善。

於二零二五年十二月三十一日，本集團所授出的貸款中，約22,100,000港元的本金及利息金額已到期且逾期，經本集團採取各項催收行動(包括發出催款函、電話追收、處置抵押品等)後，直至二零二六年七月三十一日，該等貸款已無仍需向本集團償還的結餘，其中：(a)約16,000,000港元已透過借款人以現金結算，或透過處置貸款或抵押品的所得款項結算；(b)約5,900,000港元的不良資產已透過出售附屬公司的方式進行處置；及(c)約200,000港元已由本集團予以撇銷。

於二零二五財政年度，中國及全球信貸市場依然動盪，令私人信貸及小額貸款行業(尤其是本集團的短期融資服務業務)面臨不利的經營環境。因此，誠如該公佈所披露，客戶貸款出現暫時性減少。

地緣政治局勢緊張，包括中東局勢升級以及俄烏衝突持續，加上美中貿易與關稅摩擦加劇，導致風險溢價擴大、特定板塊的信貸利差走闊，並加劇了政策不確定性，進而導致資本市場活動放緩，並對依賴貿易的借款人造成壓力。

於中國，短期融資服務業務面臨極具挑戰的宏觀經濟環境。新增人民幣（「人民幣」）貸款發放量觸及二零一八年以來的最低水平，反映國內需求持續疲弱、房地產行業長期低迷，以及企業與家庭的借貸意願萎縮。在中國充滿挑戰的市場狀況下，這導致新貸款發放量大幅下降。該等狀況包括不利的經濟環境、困難的行業形勢及加劇的市場競爭。

此外，針對消費者借貸及助貸平台的監管措施加強，包括(i)更嚴格的綜合融資成本上限；(ii)強制性披露；及(iii)勒令平台轉向低利率輔助模式的指令，導致中國小額貸款及微型信貸機構的高收益貸款量縮減且利潤空間遭到壓縮。再者，銀行業持續進行整合、小型及農村金融機構的不良貸款壓力上升，加上對風險管理的監管力度提高，進一步限制了中國私人信貸及短期融資領域積極發放貸款的活動。

於本公佈日期，本集團並未與中國的新借款客戶訂立任何正式貸款協議，亦未向其授予新信貸額度。儘管如此，本集團繼續於其有抵押及無抵押放債業務的日常及一般業務過程中，積極尋求潛在商業機會並與潛在借款人接洽。展望未來，本集團仍致力以審慎方式擴大其客戶組合，運用其完善的信貸評估框架、風險控制措施及客戶盡職審查標準，以確保長期業務的可持續性及資本保全。

整體而言，信貸增長依然緩慢，而對風險管理及借款人保護的監管力度提高，進一步限制了私人信貸領域積極發放貸款的活動。鑒於中國充滿挑戰的經營環境及相關業務不盡人意的財務表現，兩家典當貸款附屬公司已分別於二零二四財政年度及二零二五財政年度自本集團撤銷註冊。

相反，本集團已逐漸調整其融資業務的定位，主要專注於個人及公司貸款以及其他融資相關機會，包括(進一步詳情載於下文)於二零二五財政年度開始提供無抵押借貸。

在上述中國信貸條件收緊及有抵押貸款機會受限的背景下，本集團已策略性地擴大其在香港市場的融資業務資源，並於當地開發個人及公司貸款產品以捕捉市場需求。

上述將放貸重心由中國轉移至香港的舉措，主要是受到中國借貸市場結構性惡化所驅動。傳統上，本集團主要專注於以物業作抵押的短期貸款。然而，承接上文所述的解釋，中國房地產市場長期低迷，已對抵押品價值及流動性造成不利影響；同時，對消費及微型信貸融資的監管收緊、放貸利潤空間遭到壓縮及競爭加劇，均大幅減少了具備可接受風險調整後回報的放貸機會。與此同時，許多中小企業(特別是科技公司)並未擁有足夠的有形資產以支持物業抵押借貸。兩家典當貸款附屬公司的撤銷註冊，進一步證明在中國單純繼續依賴傳統的有抵押借貸模式，在商業上已不再具備可持續性。在此背景下，本集團認為香港能提供一個更透明且商業上可行的環境，以重新配置其借貸資源。

雖然與本集團傳統的有抵押放債業務相比，無抵押貸款本質上涉及較高的信貸風險，惟本集團在香港發現了特定的市場機遇。董事會認為，這為在有限度且具選擇性的基礎上開展此類業務提供了充分理據，包括但不限於擁有穩定經營現金流及經常性收益，但缺乏傳統銀行所接受的物業或其他有形資產作為抵押品的中小企業。這使得市場對短期營運資金融資的需求更為殷切。因此，具選擇性的公司借貸使本集團能夠填補這一融資缺口，同時將其香港貸款組合多元化，擴展至相對成熟且競爭激烈的物業抵押借貸市場以外的領域。

儘管與本集團的有抵押放債業務相比，無抵押放債業務本質上承擔較高的信貸風險，惟董事會認為，在審慎的風險評估方法基礎上開展此類業務乃屬合理。本集團放債業務的目標客戶群由經評估後被認為具備雄厚財務實力及還款能力的企業組成。本集團主要透過以下三個主要渠道開拓潛在借款人：

- (i) 本集團委聘獨立外部業務推廣及市場營銷顧問公司，於中國及香港等主要市場制定並執行具針對性的商業推廣策略。根據該等顧問安排，獨立中介機構為境內外企業客戶提供市場拓展、客戶開拓及轉介服務；
- (ii) 本集團利用自主研發的IT市場分析平台，該平台整合歷史企業數據庫、公開財務披露及宏觀市場指標。透過運用分析算法，該系統會自動匯總並評估新興行業政策、企業新聞以及宏觀經濟與地緣政治事件，以識別有資金需求的潛在客戶。此精準篩選機制使營運團隊能夠與潛在借款人展開具針對性的商業接洽；及

- (iii) 本集團利用其董事豐富的行業經驗、金融背景及專業網絡，以開拓高質量的商業借貸機遇及企業客戶線索。

本集團透過嚴格的信貸控制措施，進一步應對較高的內在風險。直至本公佈日期，無抵押貸款僅限於擁有良好經營業績及經營現金流的客戶，且須接受全面的了解你的客戶(KYC)及反洗錢(AML)審查、財務及現金流分析、信貸風險評估及適當的管理層批准。借款人亦須接受定期貸後監控，且在信貸質素出現任何重大惡化時可採取補救措施。因此，本集團進軍無抵押公司放貸領域，應被視為在中國內地有抵押放貸可行性下降及香港存在特定融資缺口的情況下，所作出的有限度且受到嚴格控制的策略性回應。本集團擬同時開展有抵押及無抵押放債業務。

為進一步應對上述挑戰，本集團已實施並將繼續實施一系列措施，包括：(a)擴大向不同行業的個人及公司客戶發放有抵押及無抵押貸款的貸款組合，並透過不良債權資產投資進一步實現收益來源多元化；(b)透過數據處理及數字化工具提高營運效率及客戶管理；及(c)提升其顧問及IT解決方案服務的風險評估能力，以配合放債業務的需要。

儘管本集團努力擴大其貸款組合，惟本集團將採取審慎方法以確保相關貸款的可收回性，特別是考慮到全球經濟的不確定性。就新機構客戶借款人而言，目前該等客戶均為本集團於開發其IT解決方案服務業務過程中接觸到或經業務轉介而來、且需要短期融資的科技公司。隨著本集團自主開發IT解決方案服務，本集團對該等公司的需要有進一步及更深入了解。為免生疑問，本集團並未限制其放債業務客戶的行業領域。

據董事作出一切合理查詢後所深知、盡悉及確信，於本公佈日期，本集團授出的所有公司貸款均可延伸至本集團IT解決方案業務的客戶、供應商及彼等各自的關聯方；儘管直至本公佈日期，本集團並未向IT解決方案業務的供應商或其各自的關聯方授出任何公司貸款，惟已向有關IT解決方案業務的一名前客戶授出貸款。

作為補充資料，相關貸款於二零二六年五月授出，金額為2,200,000港元，用於其公司一般支出。相關IT合約的合約金額為2,800,000港元，且該客戶已於二零二五財政年度支付。鑒於該貸款是在該客戶已根據相關IT合約向本集團妥善結清應付費用後方予授出，故本集團認為不存在任何實際或潛在的衝突。為確保信貸評估及貸款審批流程獨立進行，本集團目前的政策為，除非客戶已妥善結清應付本集團的服務費用，否則不會向其授出貸款。

董事會認為，向相關前IT解決方案客戶授出該筆公司貸款在商業上屬合理，且基於以下理據而獲得充分支持：

- (i) 具備資訊優勢並減少資訊不對稱：透過向相關前IT解決方案客戶提供定製化IT解決方案及進行項目合作，本集團已對其業務模式、營運動態、現金流模式、管理能力及實際業務需要取得深入且第一手的了解。與並無關聯的第三方借款人相比，這使本集團能夠進行更準確及更高效的信貸風險評估，從而令本集團對借款人的財務狀況、還款能力及信貸風險作出更明智的評估。儘管如此，無論以往是否存在任何業務關係，相關貸款申請仍須嚴格遵守本集團標準的信貸評估及審批程序。
- (ii) 強大的業務協同效應及客戶黏性：向相關前IT客戶提供定製化的短期融資解決方案，不僅能滿足其對營運資金的迫切需要(由於科技公司通常缺乏有形固定資產，難以向傳統銀行進行有抵押借貸)，亦能深化本集團與相關客戶之間的戰略合作夥伴關係。
- (iii) 提高貸後監控效率：鑒於雙方在IT服務方面的合作，本集團能夠從借款人獲取業務資訊，監控借款人的財務表現及還款能力，並及時識別任何可能影響借款人信貸狀況的重大不利發展。
- (iv) 符合風險調整後回報：經考慮借款人的營運穩定性、還款往績記錄及本集團的風險控制措施後，該項公司貸款的定價已充分反映相關信貸風險。該貸款所產生的回報符合本集團審慎的風險承受水平，並為本集團提供穩定利息收入來源。

為消除潛在利益衝突並防止其再次發生，本公司已於其放債業務與IT解決方案業務之間建立並嚴格執行資訊防火牆政策。根據該政策，單一業務板塊的客戶於緊接相關業務活動完成前12個月期間及緊隨完成後12個月期間，被明確禁止與本公司任何其他業務板塊進行任何跨業務合作。

於批准每項貸款申請前，本集團均會根據其內部借貸政策及程序，按逐項貸款基準進行全面的信貸風險評估。有關評估一般包括：

(i) 了解你的客戶及合規審查

審查團隊對所有個人申請人、公司代表及最終實益擁有人進行強制性的當面身份核實，並對其身份證明文件原件進行實體認證。同時，審查團隊會進行正式的公司查冊(透過公司註冊處)，並開展全面的背景審查，以在相關司法管轄區內執行政治體制負責人員(PEP)篩查、負面媒體報導搜尋以及訴訟查冊；為確保嚴格遵守反洗錢及反恐怖主義籌資(AML/CFT)的合規要求，所有相關方、關聯個人及最終實益擁有人均會有系統地與法定監管觀察名單及制裁執行數據庫進行交叉比對—具體包括證券及期貨事務監察委員會(證監會)的警告名單、《聯合國(反恐怖主義措施)條例》(第575章)綜合目標名單、聯合國安全理事會制裁名單，以及聯合財富情報組(JFIU)旗下的本地法定申報框架。

(ii) 評估財務狀況及還款能力

- (a) 針對企業客戶：審查團隊透過檢查官方公司申報文件—包括商業登記證(BR)、公司註冊證書(COI)、組織章程細則(M&A)及最新的週年申報表(NAR1)，對該實體的法律地位、股權結構及財務流動性進行全面核實。審查團隊亦會核實指定公司代表的法律授權及身份證明文件，同時透過審閱經審核財務報表、最新管理賬目及緊接前連續三個月的銀行帳單進行定量財務評核，以分析其現金流穩定性、現有債務、槓桿水平、預期債務償還能力及主要還款來源；

- (b) 針對個人客戶：審查團隊透過審閱官方身份證明文件(例如香港身份證或護照)、過去三個月內發出的正式居住地址證明(例如水電費賬單或銀行信函，如有)、受僱證明及收入證明(例如薪金單或稅單)，以評估申請人的個人身份、居住地及財務能力。此外，審查團隊會檢查緊接前連續三個月的銀行戶口結單及補充資產證明(例如物業所有權紀錄或流動金融資產)，以評估借款人的整體淨流動性、現有債務責任及可持續的債務償還能力。

(iii) 業務及信貸評估

審查團隊對企業客戶的行業環境及市場前景進行研究，同時對企業客戶的收入模式及實際現金回收週期進行結構性拆解。透過分析企業客戶在其行業價值鏈中的地位(包括其相對於上游供應商及下游客戶的商業議價能力)，審查團隊對應收賬款週轉期進行嚴謹評核，並評估現金流入的可預測性及時間點；

基於上述營運評查結果，審查團隊透過自獨立信貸機構獲取外部信貸報告，並審閱借款人於各金融機構的過往還款記錄(如有)，藉此進行信貸評估。根據上述業務評估及過往信貸表現，審查團隊在進行正式批准前，會針對企業客戶的整體信貸風險狀況及債務償還能力，釐定合適的貸款本金金額、利率及貸款期限。

在審批流程方面，每項貸款申請均由負責的風險及信貸人員(包括放債業務附屬公司兩名董事及一名獨立外部合規主任)進行審核，並根據本集團的獲授權審核權限正式批准。

信貸額度的審批架構涉及雙董事授權，並由一名獨立外部合規專家提供支持。具體而言，曾志雲先生同時擔任本公司(於上市發行人層面)及其放債業務附屬公司的董事，而黃揚傑先生則擔任該放債業務附屬公司的董事。除上述兩名負責評估及審批貸款的董事外，本公司已聘請黃啟賢先生擔任獨立外部合規主任，對所有貸款申請進行客觀且公正的審核。由黃啟賢先生提供的合規評估構成本集團信貸審批架構中不可或缺且具決定性的一環，用以決定申請是否獲批。

此外，本公司已實施IT風險評估系統，用以評估所有貸款申請。當申請數據上傳至系統後，專有演算法會自動匯入、交叉比對並分析廣泛的多維度風險參數，包括歷史現金流波動性、資產負債表償付能力指標、資產負債率、銀行結單流動性模式、外部信貸資料庫評分、歷史還款記錄、實時宏觀經濟及行業特定風險因素，以及媒體情緒、訴訟記錄及制裁資料庫。透過將該等多元分析向量與內部數據庫指標進行綜合集成，系統將生成客觀且標準化的風險評分，作為審批人員在信用審查流程後續各階段中的強制基準及量化參考。鑒於上述情況，董事會認為就無擔保貸款而言，授權審批權限的做法仍然適當。

於每筆貸款發放後，本集團會定期實施持續的貸後監控程序。該等監控一般包括：

- (i) 監控還款表現及任何逾期狀況；
- (ii) 審閱借款人的最新財務資料、管理賬目及現金流(如有)；
- (iii) 與借款人保持定期溝通，以了解其最新業務營運及財務狀況；
- (iv) 定期進行訴訟、清盤、破產、公司註冊處紀錄及負面媒體報導的查詢；
- (v) 審查借款人的業務營運、財務狀況或還款能力是否出現任何重大不利變動；及
- (vi) 在適當情況下重新評估借款人的內部信貸評級。

倘發現借款人的信貸狀況或還款能力出現任何惡化，本集團可實施更嚴格的風險控制措施，包括要求提供額外資料、要求提供額外抵押品或擔保(如適用)、調整還款安排、暫停任何進一步的信貸風險敞口，或於必要時採取追討行動。

於釐定批准貸款金額時，本集團會考慮(其中包括)借款人的預測經營現金流、預期債務償還能力、歷史還款記錄、現有財務責任、可用流動資金、所得款項擬定用途及整體信貸風險狀況等因素。批准的信貸額度須經管理層定期審閱。

於本公佈日期，本集團已授出合共17項無抵押公司貸款，本金總額為92,100,000港元。該等貸款的年利率介乎每年33%至39%，詳情如下：(i)四筆無抵押公司貸款的年利率為每年33%；(ii)四筆無抵押公司貸款的年利率為每年34%；(iii)七筆無抵押公司貸款的年利率為每年36%；及(iv)兩筆無抵押公司貸款的年利率為每年39%。

根據相關貸款協議的條款，所有17項無抵押公司貸款均已於二零二六年五月提款，期限為一年，並預計於二零二七年五月陸續到期。該等無抵押公司貸款的還款結構包括定期支付利息，並於到期一次償還本金。本集團積極且定期監控本金及利息的結算情況。於本公佈日期，所有相關利息款項已按時全額收取，並無逾期或違約付款記錄。

鑒於現有無抵押公司貸款組合的期限一般為一年，且須定期支付利息，本集團會進行監控，以在早期階段識別借款人還款能力是否出現任何惡化。任何現有貸款的續期並非自動進行，且每項續期申請均須經過新的信貸評估，其程序與適用於新貸款申請的程序大致相同。於本公佈日期，借款人於本公佈日期應付該等貸款的所有利息均已根據協定的還款時間表妥為償還。為免生疑問，所有該等借款人均為獨立於本公司的第三方，且本集團無意向任何與本公司及／或其主要或控股股東有關連的各方授出任何貸款。

董事會認為，上述貸款前盡職審查程序、審批流程及持續的貸後監控措施，均與本集團的內部信貸風險管理政策一致，旨在確保每筆貸款僅在仔細評估借款人的財務狀況、還款能力及整體信貸狀況後方會授出。本集團妥善保存相關信貸評估記錄、證明文件及審批記錄，並由管理層定期審閱。

展望未來，鑒於近期中東地緣政治衝突升級及全球經濟持續存在不確定性，本集團將繼續採取審慎謹慎的策略。董事會認為，本集團採取上述措施，長遠而言可提高收益穩定性並改善本集團的整體財務表現。

3. 本集團的業務策略

為應對瞬息萬變的商業環境，本集團目前及近期已採取以下策略：

(i) 短期融資服務

本集團的短期融資服務業務仍為其核心業務。其目標為在考慮當前市場狀況的情況下，透過適當的風險管理實現可持續回報。

本集團的主要策略包括：

- (a) 維持審慎的信貸政策，並加強風險控制措施；
- (b) 選擇性將其貸款組合擴展至具備相對穩定還款能力的客戶；
- (c) 優化資產配置，包括探索具回收潛力的不良債務資產的機會；及
- (d) 鑒於經濟持續存在不確定性，在增長與風險敞口之間取得平衡。

本集團亦一直致力於其融資業務，涵蓋個人貸款、公司貸款及不良債務相關機會，以期拓展收益來源。

(ii) 技術整合及能力提升

本集團已透過在融資業務的各個層面(包括客戶管理、風險評估及營運支援)應用資訊科技及數據分析工具，逐步優化若干內部營運流程。

為支持其諮詢及IT解決方案服務業務的發展，本集團已與香港理工大學建立研究合作安排，並設有內部團隊，負責軟件開發、項目實施及技術支援。

於本公佈日期，本集團共有七名專責人員從事諮詢及IT解決方案服務業務，涵蓋研發、項目交付及客戶服務職能。

本集團目前正在開發及優化與客戶管理、工作流程管理、數據處理及風險評估職能相關的軟件應用程式及營運支持系統，以應用於融資相關場景。

本集團擬在考慮市場狀況及業務需求的情況下，透過逐步整合技術，持續提升其營運效率及服務能力。

(iii) 金融行業諮詢及IT解決方案服務的發展

憑藉在融資業務中應用科技所累積的經驗，本集團已開始向外部客戶提供諮詢及IT解決方案服務，其最初源於本集團觀察到，應用科技可提升其短期融資業務的生產力及效率，進而促使本集團進一步提供下文詳述的諮詢及IT解決方案服務。

此業務線採用B2B模式營運，據此，本集團向外部客戶(主要為服務金融及小額信貸行業的IT解決方案供應商)提供定製化軟件解決方案、系統開發服務及技術諮詢服務。

本集團憑藉其營運經驗及現有技術應用，根據客戶的營運需求為其提供定製化IT解決方案及技術諮詢服務。本集團就軟件開發、系統實施及技術諮詢服務收取服務費。

董事會認為，本集團的IT解決方案及技術顧問服務，可為其放債業務提供強大的戰略協同效應。其可作為與更廣泛的機構客戶建立聯繫的有效渠道，大幅拓展本集團的客戶資源。同時，本集團計劃利用其完善的人工智能模型及技術，建構整合營銷、數據處理及信貸風險分析模組的綜合服務平台。儘管該平台的開發需時較長，惟其完成後將透過智能營銷吸引大量用戶流量、提升品牌知名度，並拓寬借貸業務的客戶獲取管道，從而全面支援放債業務。

於本公佈日期，本集團已向香港及中國的10家客戶提供IT解決方案相關服務，該等客戶均為IT解決方案供應商，專門為金融及小額信貸行業提供解決方案，而該等客戶源自本集團內部銷售團隊主導的直接銷售及業務開發活動、現有客戶、業務夥伴及行業網絡的轉介，以及參與行業展覽會、會議及交流活動。

本集團的諮詢及IT解決方案服務主要包括：

- (i) 用於客戶管理、數字推廣及潛在客戶追蹤的智能營銷系統；¹
- (ii) 用於內部營運管理的數據處理及工作流程管理系統，包括數據標準化、智能數據處理及工作流程自動化；²

¹ 本集團專營智能營銷系統，旨在協助客戶優化產品推廣及潛在客戶轉換。

- (a) 機制：客戶透過本集團的專有系統或軟件分發營銷材料(例如小冊子、文章)。
- (b) 功能：系統利用智能數據工具追蹤並分析用戶行為，例如文章瀏覽量、閱讀時長及產品互動時間。
- (c) 成果：此舉使客戶能夠識別高意向的潛在客戶，並執行精準營銷，以將讀者轉化為活躍客戶。

² 本集團為科技公司提供關鍵的前端數據預處理及結構化服務。

- (a) 數據標準化：人工智能演算法需要高度標準化的數據以優化其模型。本集團利用專有人工智能技術對非結構化、多語言數據(包括中文、英文、韓文等文本，以及圖像及影片)進行清理、篩選及轉換，使其成為統一的機器可讀格式(例如標準英文數據集)。
- (b) 數據清理：篩選出錯誤或無關的資料，並處理語言間的轉換(例如將不匹配的日文數據轉換為所需的英文格式)，使數據為模型訓練做好充分準備。
- (c) 內部營運：此智能數據結構化能力亦應用於內部企業管治，協助客戶自動化並簡化海量內部文件的分析、分類及工作流程管理。

(iii) 旨在協助客戶篩選、數據驗證、信貸評估、風險分析及持續監控的風險控制相關軟件應用程式；³及

(iv) 相關系統定製化、維護及技術支援服務。

該等解決方案一般根據個別IT解決方案客戶的營運需求進行定製化，並以項目形式或定期服務形式提供。本集團運用其專有技術及人工智能輔助的數據處理能力，開發量身訂製的軟件應用程式及營運支援系統，以滿足IT解決方案客戶的特定業務需求，而非提供標準化的現成軟件產品。

於業務線中，本集團於必要時可能會不時委聘第三方技術供應商或軟件供應商，以補充其內部能力及技術資源。目前，本集團與四家外部供應商合作，該等供應商主要為小型軟件開發公司。該等供應商主要協助開發非核心功能模組，並在軟件開發方面提供技術支援。

本集團目前正開發及優化與其融資業務模式相關的IT產品及營運支援系統，並擬繼續探索在融資相關場景中的適當技術應用，以期提高營運效率並使收益來源多元化。

本集團已建立內部系統及程序以支援此業務，包括項目管理及交付流程、品質控制及測試程序，以及數據安全及合規措施。

有別於本集團過往從事的短期融資業務(須持有適當的放貸牌照並受香港及中國相關監管機構規管)，該IT解決方案及技術諮詢服務並無

³ 本集團部署專有人工智能風險控制演算法，為客戶提供全面的數據分析、篩選及持續監察。

- (a) 信貸評估：在借貸領域，本集團的演算法會分析借款人的行為數據(例如消費記錄、信用卡還款記錄及消費模式)。
- (b) 償債能力分析：透過評估該等指標，系統會對借款人消費水平及債務償還能力進行初步評估，並標示高風險行為或疲弱的償債能力。
- (c) 持續監察：於貸款後，系統會進行動態智能監察，以追蹤借款人財務健康狀況及消費能力隨時間的變化。

任何通用基準或標準。該IT解決方案及技術諮詢服務仍處於相對早期的發展階段，目前為本集團融資業務的補充業務活動。

該業務線的發展主要由本集團的內部資源提供資金，鑒於IT解決方案及諮詢業務僅對核心貸款業務發揮輔助及支援作用，而非獨立的單獨盈利業務分部，董事會認為，現階段該資金屬充足。此外，該業務仍主要旨在作為本集團貸款業務可持續營運及長期發展的根本戰略基礎及核心推動支柱。目前，本集團結合具備融資營運經驗的現有員工，及擁有信息技術專業知識(包括系統開發及數據分析)的人員。於本公佈日期，除兩名負責市場推廣的銷售人員外，本集團共有七名專責人員負責該業務的研發、項目交付及客戶服務。

董事會認為，提供及發展IT解決方案業務，對本集團現有的融資服務業務並無任何影響。

4. 業務計劃及未來發展

展望未來，本集團擬繼續以審慎的方式發展其融資業務，並著重於資產質量及風險控制。本集團亦擬持續強化其營運系統及科技輔助能力，並繼續探索及發展其諮詢及IT解決方案服務，同時，本集團目前仍擬以提供短期融資服務作為其主要業務。

本集團將持續密切關注市場狀況，並適時調整其策略。

5. 資本需求及資金籌集

誠如本公司日期為二零二六年七月十日的公佈所披露，截至二零二六年六月三十日，本集團的未經審核現金及現金等價物約為90,000,000港元。

為免生疑問，誠如本公司日期為二零二六年七月三日、六日、十日及二十三日的公佈所披露近期擬進行的配售本公司新股份，均旨在償還本集團現有計息貸款，以改善本集團的流動資金及營運靈活性，此舉亦可擴大本公司的股東及資本基礎。儘管進行上述配售本公司新股份，董事會認為，本集團現有的財務資源在其他方面仍大致足以支持其截至二零二六年十二月三十一日止年度的業務營運及計劃發展。

本集團以綜合方式管理其資本，並將繼續根據其業務發展及市場狀況評估其資金需求。

6. 展望

董事會注意到，預計經營環境在短期內仍將充滿不確定性。

儘管如此，董事會認為，本集團將審慎的融資業務與持續的營運優化及逐步的技術整合相結合的策略，長遠而言或有助於提升營運效率，並使其收入來源多元化。

然而，股東及潛在投資者應注意，本集團業務的發展與表現受多種不確定因素影響，包括市場狀況、監管政策變化及競爭格局，且無法保證本集團的策略將達到預期成果。

承董事會命
首都金融控股有限公司
主席兼執行董事
曾志雲

香港，二零二六年十月九日

於本公佈日期，執行董事為曾志雲先生(主席)、邱夢如女士(行政總裁)及李巍女士；以及獨立非執行董事為鄧維祐先生、李煒先生及吳晨楠先生。

本公佈乃遵照聯交所GEM證券上市規則之規定而提供有關本公司之資料。董事願就本公佈共同及個別承擔全部責任。董事經作出一切合理查詢後確認，就彼等所深知及確信，本公佈所載資料在各重大方面均屬準確完整，並無誤導或欺詐成分，亦無遺漏任何其他事宜，致使本公佈所載任何聲明或本公佈產生誤導。

本公佈將自其刊發日期起計最少一連七日刊載於聯交所網站<http://www.hkexnews.hk>「最新上市公司公告」一頁及本公司網站<https://www.capitalfinance.hk>內。