

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

英诺激光科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-09

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他 投资者策略会
参与单位名称	申万宏源、国投证券、长江证券、中金公司、中泰证券、国金证券、兴业证券、国联民生、华泰证券、中信建投、中信证券、方正证券、华源证券、浙商证券、开源证券、招商证券、山西证券、东北证券、野村东方证券、中银证券、长盛基金、广发基金、海富通基金、汇安基金、华安基金、华泰保兴基金、金鹰基金、鹏华基金、淳厚基金、恒越基金、鹏扬基金、富安达基金、博时基金、富国基金、安信基金、创金合信基金、华润元大基金、诺安基金、红土创新、招商基金、前海联合基金、信达澳亚、浦银安盛、华商基金、国信永丰基金、安联投资、宏利投资、富达投资、Franchise Capital、冯源资本、万方达资产、旌安资管、望正资产、锐方基金、永坤投资、健顺基金、德邻众福、坤易投资、凯石基金、玉侨资本、南京证券自营、明德投资、君中基金、鹤禧基金、稻沣投资、熵盈基金、国源信达、仙人掌基金、景和资产、华杉投资、大朴资产、泰聚基金、乾图私募、国力民生、勤辰资产、胤胜资产、荣炜基金、深圳证金投资、殷实基金、上海润义、中银资管、中金资管、招银理财、宁银理财、友邦资管、华泰资管、国信资管、财通资管、国信投资、国华人寿、前海人寿、陆家嘴信托、上海德汇、天珑港

	投资及个人投资者（以上排名不分先后）
时间	2026 年 8 月 31 日—2026 年 10 月 9 日
地点	深圳市南山区总部、投资者现场
上市公司接待人 员姓名	副总经理兼董事会秘书 张勇 投资者关系专员 陈展宏

投资者关系活动 主要内容介绍	张勇先生就公司最新业务情况进行了介绍，交流的主要问题如下： 一、 公司 2026 年上半年业绩持续取得增长，请问增长动能是什么？ 答：继 2024 年完成新业务布局、2025 年迎来发展新动能之后，公司在 2026 年继续保持向好趋势。公司聚焦主业，以长期主义深耕激光赛道，不断强化激光器引领的“光源+光学/运控/视觉+工艺”平台能力，坚持自主研发，夯实产品技术、市场开拓、团队和管理三项核心能力，只做瞄准客户“痛点”需求的事，只做为行业提供创新解决方案的事，只做立足自身激光器优势的事。伴随核心能力的持续提升，公司经营业绩再次迈上新台阶。2026 年上半年，公司实现营业收入约为 2.59 亿元，同比增长 19.02%，营业收入已连续 12 个季度实现同比增长。 二、 公司超快激光钻孔设备的核心优势是什么？ 答：超快激光钻孔设备很好的发挥了公司领先的激光器引领的“光源+光学/运控/视觉+工艺”平台能力，此设备已实现全栈自研，具备以下优势： 第一，激光器定制化。本设备搭载的超快激光器为针对钻孔应用定制开发，激光器的时间与空间能量分布均依据应用需求定制设计，可适配各类钻孔需求。 第二，光学系统自主设计。公司具备光学系统（外光路）自主研发能力，可根据客户不同应用场景优化光斑形态、光路设计等参数。 第三，迭代响应速度快。当前客户对超快激光钻孔的孔型、孔径、加工材料等需求持续多元化，要求设备能够快速迭代以适配客户需求，公司采用正向研发模式，可快速从工
---------------------------	---

艺与材料底层理解客户需求并完成产品迭代，目前已根据客户需求研发了系列化产品，持续强化本设备的领先优势。

三、 公司超快激光钻孔设备有什么进展？

答：公司超快激光钻孔设备凭借其 30-100 μm 等多种规格孔径的稳定加工、最高 ≥ 10000 孔/秒的钻孔效率等优异性能，已于 2025 年底在 IC 载板领域取得首台订单，并于今年上半年完成验收。同时，此设备可满足类载板，以及 M8、M9 等规格的 PCB 精密钻孔需求，适用材料包含 ABF、CBF、BT、Q 布、陶瓷、PTFE 等，正加快推进客户验证。

四、 公司金刚石业务有什么进展？

答：近年来，针对金刚石等超硬材料难加工的行业难题，公司依托自主激光技术，实现了从单点样机测试到多机型批量交付、一体化方案输出的进阶升级，定制化激光器及激光设备的技术先进性持续领跑行业。面向工业级应用、消费级应用及高功率器件散热等前沿应用的多场景的解决方案能力获得国内外客户的好评，已广泛服务 Diamond Foundry、国机精工、中兵红箭等众多客户。2025 年金刚石业务实现营收约 4500 万元，同比增长约 50%。

交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单（如有）	无
----------	---