

股票代码：002096

股票简称：易普力

易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☐业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（中国能建-易普力联合反向路演）
参与单位名称及人员姓名	申万宏源：任杰、马小梅、李雨轩、李皓、程琳云、路丹； 广发证券：张子峻；长江证券：徐静、郑秋晨； 华西证券：王丽丽；华福证券：周丹露； 中信证券：裘科；中泰证券：曹惠；中金公司：任嘉禹 财通证券：杨景奥；中安汇富：张泓哲； 浙商证券：毕春晖；银河证券：岳鹏、王鹏； 长城财富：王卫华；寒武纪投资：田园、刘备； 神采基金：郭嘉；建信养老：刘腾尧； 上银基金：黄颢；国投瑞银：吴默村。
时间	2026 年 10 月 20 日
地点	新疆准东维也纳国际酒店会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：邹七平 证券事务部：罗辉权、饶明胜、王东东
投资者关系活动主要内容介绍	1. 今年新签订单如何？目前在手订单如何？ 答：您好！公司坚决贯彻落实党中央、国务院关于保障国家能源资源安全和推进重大基础设施建设的决策部署，主动服务和融入新发展格局，聚焦主责主业，持续优化市场布局。公司深耕新疆、西藏等战略性矿产资源富集区域，积极抢抓“一带一路”建设机遇，稳步推进海外市场拓展，市场开发工作取得显著成效，高质量发展动能持续增强。

	前三季度，公司累计新签日常经营合同金额 163.06 亿元，其中爆破服务工程类合同金额 120.09 亿元、产品销售类合同金额 42.97 亿元。2026 年 4—9 月新签合同金额 104.09 亿元，占前三季度签约合同总量的 63.8%，市场拓展呈现逐季提速、量质齐升的良好态势。新签项目覆盖大型煤炭及金属矿山开采、水利水电工程、抽水蓄能电站等多个重点领域，并在境外市场实现积极突破，国际化经营迈出坚实步伐。 公司新签合同以中长期项目为主，重大项目期限普遍在 3 年以上，部分矿山开采及境外项目合同期限长达 10 年以上。此类项目具备周期长、稳定性强、履约连续性高的特点，将持续转化为稳定的在手订单，为公司未来业绩增长提供坚实支撑。当前，公司在手订单储备充裕，履约接续有力、增长后劲充足，充分彰显了中央企业在服务国家战略、保障产业链供应链稳定中的“压舱石”和“顶梁柱”作用。 2. 西藏市场目前还有哪些可见的增量？ 答：您好！西藏是我国重要的战略资源储备基地和清洁能源基地，也是公司长期深耕、重点布局的核心战略市场。当前，区域发展机遇与国家战略深度叠加，市场需求确定性持续提升，区域可见增量主要来自以下两个方面： 一是战略性矿产资源开发带动的矿山服务增量。 “十五五”期间，西藏被明确列为国家战略性矿产资源重点勘查开发区域，肩负打造世界级有色金属产业基地的重要使命。从资源禀赋看，西藏已查明铜资源储量占全国一半以上，区域内多个大型铜矿有序开发，为公司矿山服务业务提供了长期、稳定的需求支撑。 二是国家重大基础设施建设带动的民爆需求增量。 西藏是国家重要清洁能源基地，在保障国家能源安全、推动能源绿色低碳转型中承担着重大战略使命。随着雅鲁藏布江下游水电工程等国家重大项目的加快推进，以及藏东南清洁能源基地、金沙江上游清洁能源基地等集群化建设的全面铺开，西藏清洁能源产业正步入高质量发展快车道，区域民爆需求将持续扩容。截至 8 月底，西藏全年工
--	---

	业炸药产量、销量同比分别增长 37%和 52%，区域市场高景气度持续凸显。 长期以来，公司始终将西藏地区作为核心战略市场，主动深度融入国家西部大开发战略和区域协调发展战略，先后设立墨竹工卡分公司、林芝分公司，并组建西藏工程公司，跟踪服务西藏区域矿山开发、重大基础设施建设等重大工程项目。目前，公司已在西藏布局 3 万吨工业炸药产能，专项服务于巨龙铜矿开采项目，属地化服务能力和区域保障能力进一步增强。 下一步，公司将坚决贯彻新时代党的治藏方略，紧密围绕西藏战略性矿产资源开发和清洁能源基地建设两大主线，持续跟进巨龙、金龙等千万吨级铜矿开采项目及水电工程等国家重大基建项目，延伸服务链条、巩固区域市场先发优势，深度把握西藏资源开发与基础设施建设叠加释放的长期战略机遇，切实发挥央企在保障国家能源资源安全中的主力军、排头兵作用，助力区域经济社会高质量发展。 3. 公司未来 3 年左右的战略规划是什么样的？收并购产能目标有无变化？ 答：您好！公司锚定建设值得尊重的世界一流民爆与矿服企业战略目标，全面贯彻新发展理念，牢牢把握高质量发展这个首要任务，坚持稳中求进工作总基调，以经营提质增效支撑企业价值稳步提升，力争营业收入、利润总额保持稳健增长，持续巩固行业龙头地位，不断增强核心功能、提升核心竞争力，更好发挥中央企业在民爆与矿山服务领域的引领带动作用。 重点推进四方面工作：一是深耕民爆与矿山服务主业，巩固新疆、西藏、内蒙古等资源富集区域战略布局，积极拓展大型矿山和国家重大工程市场，不断增强服务国家能源资源安全和重大基础设施建设的能力，切实扛起央企在保障产业链供应链稳定中的使命担当。二是向矿山建设、开采和运营综合服务延伸，完善集科研、生产、销售、爆破服务于一体的全产业链服务体系，提升一体化、专业化、综合化服务能力，持续增强产业控制力和价值链话语
--	---

	权。三是稳步拓展海外重点市场，深化属地化经营，积极服务高质量共建“一带一路”，统筹用好国内国际两个市场、两种资源，不断提升国际化经营水平和全球资源配置能力，在高水平对外开放中展现央企作为。四是深入推进绿色化、数智化转型，坚持智能化、绿色化、融合化发展方向，以技术进步和精益管理提升经营质量，加快培育发展新质生产力，推动科技创新和产业创新深度融合，促进企业发展方式向质量效益型转变，为建设现代化产业体系贡献央企力量。 公司牢牢把握民爆行业整合窗口期，积极参与市场化并购，大力推进战略性、专业化重组整合，不断强化产能领先优势，更好发挥央企在推动行业集中度提升中的引领带动作用。始终坚持“贯彻战略、聚焦主业、效益优先、风险可控”原则，紧扣国有资本“三个集中”要求，推动并购更好地服务产业发展和产能利用率提升，紧扣绿色化、数智化、无人化发展方向，围绕民爆主业及产业链上下游延链补链强链，积极寻找优质标的，持续提升经营质量和核心竞争力，在服务国家战略和推动行业高质量发展中展现央企担当。 4. 五彩湾一号项目的经济性和复制能力如何？与传统作业相比，无人运输、智能钻爆等技术在用工、单方采剥成本、设备利用率及安全管理方面带来了多大改善？这一模式复制到其他矿山需要哪些条件，能否带来利润率提升？ 答：您好！五彩湾一号露天煤矿项目是公司深入贯彻落实民爆行业“十五五”规划关于绿色化、智能化、无人化发展部署，全面贯彻新发展理念，充分发挥民爆一体化与采剥智能化协同优势打造的标志性示范项目。项目坚持创新驱动、科技兴安，通过应用无人驾驶、智能钻爆等先进技术，推动矿山作业由“人工主导”向“系统智能管控”转变，在压减危险作业岗位用工、提升设备连续作业效率、降低现场安全风险等方面取得积极成效，本质安全水平和综合运营效益稳步提升，为行业智能化转型提供了可复制、可推广的实践经验。
--	---

	该智能化模式的复制推广，将坚持因地制宜、分类施策原则，结合各矿山项目资源禀赋，重点考量矿区规模、现场施工条件、现场混装炸药生产系统配套布局等因素，科学论证、有序推进，坚决防止简单照搬、“一刀切”，确保智能化建设与实际需求相匹配、与经济效益相协调。 下一步，公司将紧扣民爆行业“十五五”期间深化智能制造、绿色制造部署要求，坚持“安全为底线、智能为路径、绿色为方向”，加快人工智能等新技术与民爆制造装备深度融合，持续推进智能爆破、无人驾驶等先进技术在矿山服务场景的成熟应用与规模化推广，不断拓展智能制造应用场景，提升全产业链一体化服务能力。加快培育矿山服务领域新质生产力，推动科技创新和产业创新深度融合，促进企业发展方式向质量效益型转变，切实以科技创新赋能传统产业升级，以新质生产力塑造高质量发展新动能新优势。 5. 新疆区域市场供需分析及展望？“十五五”期间，新疆业务在收入、利润、市场份额及炸药产能方面有哪些目标？ 答：您好！“十五五”时期，新疆矿产开发进入先进产能有序释放和高质量发展的重要机遇期。从煤炭产能看，作为国家“三基地一通道”和大型煤炭供应保障基地，新疆加快建设国家煤制油气、现代煤化工基地和煤炭外运基地，已建成准东、哈密两个亿吨级煤炭生产基地，露天煤矿产能占比约 70%，大型现代化矿井集群效应持续显现，为露天爆破、采剥服务提供了广阔需求空间。从区域结构看，东疆哈密区域煤炭煤质优良、外运通道畅通，叠加本地煤化工、火电项目陆续落地，矿山剥离、爆破工程需求较为旺盛，是公司市场攻坚和区域布局的重点；北疆准东区域受煤种结构、外运运力及煤价影响，部分矿井以销定产、柔性限产，工程量有所承压，公司将因地制宜、动态跟进。从金属矿产看，随着新疆新一轮找矿突破战略行动深入推进，铜、镍、锂、金等战略性矿产勘探开发提速，金属露天矿山市场增量潜力加快释放。总体来看，新疆煤炭及金属露天矿山市场未来需求空间广阔，为公司优
--	--

	化业务结构、拓展多元市场提供了重大战略机遇。 “十五五”期间，公司将深入贯彻国家区域协调发展总体部署，紧扣新疆区域政策导向，始终把服务国家能源资源安全作为首要之责，主动服务和深度融入国家“三基地一通道”建设大局，抢抓新疆大型煤炭供应保障基地建设的重大战略机遇，坚定不移做强做优区域业务。公司将立足全局、着眼长远，持续优化区域业务布局，全面提升服务保障能力，推动新疆区域营收、利润、产能协调增长，以高质量发展成效支撑区域战略落地。在此基础上，进一步巩固在新疆民爆及矿山服务市场的领先地位，稳步提升市场份额，不断夯实区域市场竞争优势。公司坚持需求牵引、动态调配，围绕重点矿区和重大项目科学优化产能布局，切实增强产能与市场需求的匹配能力、供应保障能力，以过硬本领扛牢服务国家战略的央企责任，为新疆能源资源保供和区域经济社会高质量发展贡献更大力量。 6. 公司已披露纳米比亚双子山金矿、利比里亚邦矿等项目进展，这些项目目前的动员、投产和收入确认节奏如何？“十五五”海外收入及利润贡献有怎样的目标？ 答：您好！近年来，公司始终把服务国家高水平对外开放作为重大政治责任，扎实推动国际业务行稳致远。坚持依法合规经营，强化属地化发展和全流程管理，国际市场开发和项目履约取得积极成效。目前，公司已签约的纳米比亚双子山金矿项目、利比里亚邦矿钻爆工程项目按照合同约定有序进入履约实施阶段。海外项目收入确认严格遵循企业会计准则，根据实际履约进度分期确认，具体进展请以公司定期报告及指定信息披露媒体公告为准。 “十五五”期间，公司将深度融入高质量共建“一带一路”大局，坚持合作共赢，秉持“落地一个国别、深耕一个国别”的经营理念，持续深耕非洲等核心国别市场，稳步拓展亚欧、南美等资源富集区域，以更高站位、更实举措服务国家对外开放战略。锚定建设值得尊重的世界一流民爆与矿服企业战略目标，坚持规模与质量并重、效益与安全并举，推动国际业务实现质的有效提升和量的合理增长，切实把国际化打造成为公司高质量发展的重要增长
--	--

	极，为增强全球资源配置能力和国际竞争力提供坚实支撑。 7. 按新疆及其他国内区域、海外，以及钻爆服务和采剥总承包，拆分最新在手未执行订单及预计执行年限？新增订单中，存量续签与新客户、新项目分别占多少？公告合同金额与实际收入确认之间，主要受哪些因素影响？ 答：您好！公司坚持底线思维和系统观念，把在手订单管理作为稳增长、强履约的重要抓手，立足经营全局，按照区域分布、业务类型等维度，对在手订单实行动态跟踪、精细管理、统筹调度，切实做到情况清、底数明、管理实，为科学组织生产、合理配置资源提供有力支撑。从整体布局看，公司在手订单主要分布于新疆等战略性矿产资源富集区域和海外市场，业务涵盖矿山采剥总承包、钻爆一体化服务等多种类型，以中长期合同为主，部分项目合同期限长达 10 年以上。订单储备总体充裕、履约连续性较强，为公司中长期业绩稳定增长提供了坚实支撑，充分彰显了公司服务国家能源资源安全、深耕民爆与矿服主业的战略定力。在市场开发中，公司坚持存量与增量并重、续签与新签并进，既注重与存量优质客户深化合作、持续续签，又积极拓展新客户、新市场，存量续签与新签项目保持合理均衡，市场开拓的持续性和稳定性不断增强。具体结构比例及更细分的在手订单数据，请以公司定期报告及相关公告披露为准。关于合同金额与实际收入确认，公司严格按照企业会计准则相关要求据实核算。公告合同金额系根据合同约定的服务内容及期限测算得出。爆破服务及采剥总承包合同通常按履约进度分期确认收入，实际收入还会受实际工程量、项目开工及施工进度、合同变更与结算等因素影响。 8. 矿安 78 号文对存量非煤矿山业务的影响有多大？目前资质优势（“双一级”资质）？目前是否已有明确推进的项目？对于头部企业来说未来估计能带来多大市场增量空间？ 答：您好！近年来，国家坚持统筹发展和安全，围绕矿山服务行业长远发展出台实施系列政策举措。78 号文推
--	--

	动矿服行业由碎片化外包向规范化自营、一体化托管转型，有效提高市场准入标准，加速淘汰落后产能，显著提升行业集中度。这一深刻变革，为具备综合实力的头部企业由专业分包向矿山整体托管升级提供了宝贵的战略窗口期，也与公司一体化综合服务商转型的发展方向高度契合。 坚持把服务国家矿产资源安全摆在突出位置，主动识变、积极应变。公司对存量非煤矿山业务开展系统摸排，深入梳理业主对政策调整的差异化需求，科学分类、精准施策，严格按照刚性整改时限稳妥完成合作模式调整与合同变更，确保各项业务依法合规、平稳过渡，切实做到政策落地与经营稳健“两手抓、两不误”。公司现有两大矿山“双一级”资质平台，具备承接整体托管业务的资质条件；旗下5家子企业拥有“爆破一级”和“矿山二级”资质，符合政策框架下与矿方共同组建合资平台公司的主体要求。公司将根据业务发展需要，统筹构建多层次资质矩阵，推进资质资源高效配置、协同支撑，不断增强项目承接和履约保障能力。 下一步，公司将坚持“样板先行、示范引路”的理念，着力打造可复制、可推广的托管标杆与合作范式，以点带面推动业务规模化拓展，充分发挥中央企业引领示范作用，促进行业安全生产水平和管理效能整体提升。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 10 月 20 日