

证券代码：000887

证券简称：中鼎股份

安徽中鼎密封件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☒ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	参与公司可转换公司债券网上路演的投资者
时间	2026 年 10 月 21 日(周三)下午 15:00~16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待 人员姓名	1、董事长、总经理夏迎松 2、副总经理、董事会秘书蒋伟坚 3、董事、副总经理、财务总监易善兵 4、保荐代表人陈尧 5、保荐代表人张坤
投资者关系活动 主要内容介绍	公司于 2026 年 10 月 21 日（星期三）15:00—16:00 以网络文字交流的方式召开了可转换公司债券网上路演，就投资者普遍关注的问题进行沟通与交流，问答情况如下： 1、随着国际局势影响，原材料价格攀升，对公司第三季度影响大不大 尊敬的投资者，您好。公司将密切跟踪原料行情，公司在主要原材料价格低位已进行战略储备，同时公司通过优化采购策略、推进降本增效、与客户协商调价等方式积极对冲相关影响。具体经营数据请以公司后续披露的三季度报告为准。感谢您的关注。 2、现阶段大量的公司回购注销，中鼎股份有没有这方面的计划，来提振股民的信心 尊敬的投资者，您好。公司暂无相关计划，后续如有相关安排，公司将严格履行审议及信息披露程序，及时公告。

	感谢您的关注。 3、你好，请问贵公司有没有囤货橡胶呢，就像存储一样，低价囤货，后期涨价利润非常客观。 尊敬的投资者，您好。公司在主要原材料价格低位已进行战略储备，同时公司会持续跟踪橡胶价格行情，基于生产排产、安全库存需求灵活调整采购计划。感谢关注！ 4、夏总，公司发债用于机器人项目和液冷项目，能否介绍下半年报公布以来这两方面的进展情况 尊敬的投资者，您好。公司积极布局超算中心热管理业务，已形成以液冷整机柜、CDU(冷液分配装置)，微通道冷板、管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局，提供“系统+软件+产品”三位一体定制化解决方案和灵活供货服务，公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单。机器人业务方面，公司依托核心零部件的技术纵深、本体代工的规模化智造以及销售应用端的场景化落地能力，形成三轮协同驱动，构建起“研发-制造-商业转化”的精准闭环，确立产业链链主地位，实现机器人全生态链的自主可控与协同赋能。相关业务在有序推进当中，感谢您的关注。 5、目前公司已有的机器人产能，是否已经满产，需要建立新的生产线，有没有可能，建成即闲置。 尊敬的投资者，您好，公司已实现从精密传动-力觉感知-末端执行的全栈自主研制，并配套自研电机、旋转执行器及轻量化骨骼，构建起覆盖机器人“肌肉-神经-骨骼”的核心部件矩阵。旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商，具备国际一流的研发实力与规模化制造能力，行业技术门槛高。公司谐波减速器产品具备使用寿命长、传动精度高等突出优势，是提升机器人定位精度、响应速度与运行稳定性的核心模块，产品技术附加值高、单台价值量大，在机器人产业链中拥有不可替代的战略地位。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达 15 万颗/年，截至目前已获订单总量约 30 万颗。公司旗下子公司星汇传感为多家头部客户定制包括超轻薄六维力传感器、抗轴向力扭矩传感器、Mini 一维拉压力传感器、六维联合标定测试仪等高性能产品，相关产品具备精度高、抗过载能力强、量程覆盖范围广等突出优势，具备非常高的行业技术门槛。目前力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样。公司在不断提升产品力的同时，也在积极提升传感器的量产能力，年产能达 20 万颗/年。公司旗下子公司鼎拓精密主要负责微型电机领域业务，长期致力于高精度、低噪音、长寿命电机研发；高效节能、小型化电机技术；电机驱动控制一体化模块研发，高效节能电机研发与升级；大功率电机核心技术研发；特种电机适配性研发。
--	---

	目前公司微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点，年产能达 54 万件/年，已获得订单总量约 18 万件。公司拟通过本次可转债完善机器人业务产能，以满足订单需求。感谢您的关注。 6、公司液冷和机器人零部件方面有无新增订单？ 尊敬的投资者，您好。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截至半年度已获订单总量约 30 万颗，力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点，截止半年度已获得订单总量约 18 万件。同时公司积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人形机器人零部件配套业务，其中轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得多项定点。今年上半年，公司旗下子公司鼎力科兴已经代工生产 60 台人形机器人。公司凭借完备的精密制造能力与全产业链布局，公司稳居合肥机器人产业链核心链主地位，已先后与逐际动力、墨甲机器人、众擎机器人、上海傅利叶等国内一线机器人品牌建立深度战略合作，汽车 OEM 入局机器人的客户也进入全面对接开发中；在智造端与逐际动力、水性科天等公司建立供应链端合作，同时与中国科技大学等高校团队建立了研发合作。公司旗下子公司科科宝正在积极推动人形机器人销售及应用场景推广，并在合肥成立旗下第一家 6S 店和二次开发公司，初步形成了以中鼎为核心的机器人核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广的产业生态，进一步强化了这一协同效应。截止 2026 年半年度报告披露日，公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，已获订单总产值约 4300 万元，同时公司正在加速扩充产能，保障订单交付。相关业务正在有序推进中，感谢您的关注。 7、夏总，能否介绍下公司筹建 token 工厂的进展情况 尊敬的投资者，您好。公司将 AI 算力中心以及数据中心热管理领域作为核心战略目标之一，重点布局 AI 算力中心，规划建设万卡级 GPU 集群，公司搭建 Token 工厂专项团队，支持大模型训练与推理一体化服务，目前 Token 工厂正在有序推进。感谢您的关注。 8、贵司与联通绿算和腾讯数据云签的战略合作协议有一段时间了，目前的具体进展如何？ 尊敬的投资者，您好。公司与腾讯云签署的《战略合作协议》属于框架性协议，具体合作业务的金额、落地时间等，须经双方进一步协商后签署具体协议，目前暂未产生收入，对公司本年度经营业绩暂不会构成重大影响，对公司未来年度经营业绩的影响将视公司与合作方后续签订的具体项目协议以及实施情况而确定，后续公司将根据战略合作协议的后续进展情况，按照法律法规的要求及时履行相关决策程序及信息披露义务，敬请坚持理性投资，审慎决策，注意投资风
--	---

	险。感谢您的关注。 9、请问夏董事长：公司发行可转债已证明切入未来产业，现有带“密封”的公司全称有改名的需要吧？ 尊敬的投资者，您好，公司以密封业务为根基，持续拓展新兴产业布局。现阶段无更名计划，若后续涉及更名，公司将履行相应审议和披露义务。感谢关注。 10、您好，冷板式液冷现在是主流方案，而且量巨大，贵公司对冷板式液冷有没有什么突破布局，对服务器整机厂有没有合作签约？ 尊敬的投资者，您好。公司积极布局超算中心热管理业务，已形成以液冷整机柜、CDU(冷液分配装置)，微通道冷板、管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局，提供“系统+软件+产品”三位一体定制化解决方案和灵活供货服务。公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，同时公司正在加速扩充产能，保障订单交付。感谢您的关注。 11、公司有市值管理方面的考虑吗？ 您好，股价波动受宏观环境等多重因素影响，公司基本面稳健，在汽车领域公司围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进数据中心、机器人等新领域赛道的布局。公司坚持以扎实经营和持续成长为核心，努力推动公司估值合理反映内在价值。感谢您的关注，谢谢。 12、不低于募集说明书公告日前二十个交易日及前一交易日公司股票均价确定这个 18.2 是最低价么？ 尊敬的投资者，您好。本次可转债初始转股价 是严格按照监管规则，不低于募集说明书公告日前二十个交易日及前一交易日公司股票均价来确定。感谢您的关注。 13、请问夏董事长：公司是如何进行市值管理的，公司作为非常优秀的汽车零部件供应商为何股价涨幅老是远远落后相关板块指数，而跌幅却一般都是大于板块指数的？ 尊敬的投资者，您好。股价波动受宏观环境等多重因素影响，公司基本面稳健，在汽车领域公司围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进数据中心、机器人领域等新领域赛道的布局。公司坚持以扎实经营和持续成长为核心，努力推动公司估值合理反映内在价值。感谢您的关注。 14、现在众擎机器人热度很高，作为定点合作公司，为什么不加大参与投资呢？ 尊敬的投资者，您好。2025 年公司与深圳市众擎机器人科技有限公司签订战略合作协议，围绕人形机器人相关产品展开合作。目前公司谐波减速器已成功取得众擎的相关定点。感谢您的关注。
--	---

	15、机器人领域公司布局早，布局广，但落实到具体订单似乎增长缓慢，请问是啥情况？ 尊敬的投资者，您好。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达 15 万颗/年，截至 2026 年半年度已获订单总量约 30 万颗。目前力传感器已经取得傅利叶等多家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样。公司在不断提升产品力的同时，也在积极提升传感器的量产能力，年产能达 20 万颗/年。目前公司微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点，年产能达 54 万件/年，截止 2026 年半年度已获得订单总量约 18 万件。今年上半年，鼎力科兴已经代工生产 60 台人形机器人。公司依托核心零部件的技术纵深、本体代工的规模化智造以及销售应用端的场景化落地能力，形成三轮协同驱动，构建起“研发-制造-商业转化”的精准闭环，确立产业链链主地位，实现机器人全生态链的自主可控与协同赋能。感谢您的关注。 16、本次可转债的转股价定在 18.2 元，感觉偏低，是不是管理层对公司未来的增长低气不足？ 敬的投资者，您好！本次可转债初始转股价 18.2 元，是严格按照监管规则，不低于募集说明书公告日前二十个交易日及前一交易日公司股票均价确定。感谢您的关注！ 17、公司如何能保证汽车零部件业务的稳定增长？ 尊敬的投资者，您好。公司在立足自身业务发展的同时，依托海外并购，对欧美先进技术及工艺进行引进、消化与吸收，积极打造多个细分领域的头部企业，目前公司已形成由密封、底盘减震等非轮胎橡胶传统产品和空气悬挂系统、轻量化底盘系统、热管理系统等面向电动智能化趋势的增量产品组成的业务矩阵。相关产品配套奔驰、宝马、奥迪、沃尔沃、比亚迪、吉利、小鹏、理想、蔚来等国内外头部车企。同时公司积极向储能温控领域延伸，在储能领域已量产系列化液冷机组。公司将持续完善国内外供应链体系，进一步夯实全球产业布局。感谢您的关注。 18、请问蒋总，易总，上半年公允价值变动亏损 2.5 亿左右，具体是什么投资造成的，三季度还会有多大影响？谢谢 尊敬的投资者，您好。上半年公允价值变动主要系公司相关投资标的受股价波动影响所致。具体经营数据请以公司后续披露的三季度报告为准。感谢您的关注。 19、请问夏董事长：公司在液冷方面在技术在第几梯队呢？公司的磁流变减震器方面不是早就量产了吗？但是公司一直却没有公布在这方面的相关信息？ 尊敬的投资者，您好。公司积极布局超算中心热管理业务，已形成以液冷整机柜、CDU(冷液分配装置)，微通道冷板、管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局，提供“系统+软件+产品”三位一体定制化解决方案和灵活
--	---

	供货服务。同时公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单。公司磁流变减震器项目目前已投产，正在积极对接客户中。感谢您的关注。 20、贵司本次可转债方案调整后，机器人本体加工与制造项目改由自有或自筹资金投入。请问该项目是否考虑在现有股东之外引入新的产业投资人，还是完全通过内部及债务融资解决？ 尊敬的投资者，您好。机器人本体加工与制造项目调整后，资金来源以公司自有或自筹资金为主。后续若涉及引进产业投资方等重大安排，公司将严格按照规则及时履行信息披露义务。感谢您的关注。 21、请问夏总，可转债用途提到的机器人和液冷业务，从中报发布到现在，有什么进展？此前提到的 token 工厂的算力业务，从上次公布与腾讯云签署战略合作到现在，有什么进展，服务器何时能到货，谢谢！ 尊敬的投资者，您好。公司积极布局超算中心热管理业务，已形成以液冷整机柜、CDU(冷液分配装置)，微通道冷板、管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局，提供“系统+软件+产品”三位一体定制化解决方案和灵活供货服务。机器人业务方面，公司依托核心零部件的技术纵深、本体代工的规模化智造以及销售应用端的场景化落地能力，形成三轮协同驱动，构建起“研发-制造-商业转化”的精准闭环，确立产业链链主地位，实现机器人全生态链的自主可控与协同赋能。目前相关业务在有序推进当中。公司与腾讯云签署的《战略合作协议》属于框架性协议，具体合作业务的金额、落地时间等，须经双方进一步协商后签署具体协议，目前暂未产生收入，对公司本年度经营业绩暂不会构成重大影响，对公司未来年度经营业绩的影响将视公司与合作方后续签订的具体项目协议以及实施情况而确定。后续公司将根据战略合作协议的后续进展情况，按照法律法规的要求及时履行相关决策程序及信息披露义务，敬请坚持理性投资，审慎决策，注意投资风险。感谢您的关注。目前相关业务在有序推进当中，感谢您的关注。 22、蒋总，今年上半年公允价值变动收益亏损 2.5 亿元左右，具体什么投资造成的，三季度是否还会继续亏损？ 尊敬的投资者，您好。上半年公允价值变动主要系公司相关投资标的受股价波动影响所致。具体经营数据请以公司后续披露的三季度报告为准。感谢您的关注。
附件清单 (如有)	
日期	2026-10-21