

证券代码：002980

证券简称：华盛昌

深圳市华盛昌科技实业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他线上会议
参与单位名称	HCFund、IDG Capital、Trivest 禾其投资、爱信证券、安联保险资产管理有限公司、安信基金管理有限责任公司、百嘉基金管理有限公司、百年保险资产管理有限责任公司、宝盈基金管理有限公司、北京高信百诺投资管理有限公司、北京和聚投资管理有限公司、北京遵道资产管理有限公司、博道基金、博时基金管理有限公司、财通证券资产管理有限公司、常春藤、辰光资本、创金合信管理有限公司、淳厚基金管理有限公司、大成基金、大成基金管理有限公司、淡水泉（北京）投资管理有限公司、德邦基金管理有限公司、东北证券、东方阿尔法基金管理有限公司、东方红、东方基金管理有限责任公司、东方证券资产管理有限公司、东吴基金管理有限公司、东吴人寿保险股份有限公司、东亚前海证券、峰汇基金、福州经济技术开发区川海私募基金管理有限公司、复星国际、富安达基金管理公司、富国基金管理有限公司、铭博科技、工银安盛资产管理有限公司、光大保德信基金管理有限公司、光大永明资产管理股份有限公司、光大证券、光大证券股份有限公司自营、广东光帆私募基金管理合伙企业(有限合伙)、广发基金管理有限公司、广发证券资产管理（广东）、广州筠道私募证券投资咨询有限公司、国海富兰克林基金、国金基金管理有限公司、国金永恒私募基金、国联安基金管理有限公司、国联基金、国寿安保基金、国泰海通证券股份有限公司、国泰君安证券股份有限公司、国元证券（自营）、海富通基金、海富通基金管理有限公司、海南翎展私募基金管理有限公司、海南盛熙私募基金管理合伙企业(有限合伙)、杭州博信投资管理有限公司、合众资产、和沣资产、和途、红土创新管理有限公司、泓铭资本集团有限公司、鸿途私募基金管理(广东)有限公司、华安基金管理有限公司、华宝基金管理有限公司、华创证券研究所、华创证券资产管理部、华福证券有限责任公司（资管）、华富基金管理有限公司、华农保险、华商基金管理有限公司、华泰柏

	瑞基金管理有限公司、华泰证券、华泰资产管理公司、华夏基金管理有限公司、华鑫证券有限责任公司、晖锐投资、汇丰晋信基金、汇华理财有限公司、汇添富基金管理股份有限公司、惠通、嘉合基金管理有限公司、嘉实基金管理有限公司、建信基金管理有限公司、建信理财有限责任公司、江苏瑞华投资控股集团有限公司、江信基金管理有限公司、交银保险资产管理有限公司、金田基金、久续私募、巨杉（上海）资产管理有限公司、巨子、开源证券（自营）、开源资管、猎投资本、民生加银基金管理有限公司、摩根士丹利基金管理（中国）有限公司、南方基金管理股份有限公司、南方天辰（北京）投资管理有限公司、南华基金管理有限公司、宁波荣冰私募基金管理合伙企业（有限合伙）、宁银理财有限责任公司、农银汇理基金管理有限公司、诺德基金管理有限公司、诺实资本、磐厚投资、磐厚资产、鹏华、鹏华基金、鹏华基金管理有限公司、平安基金管理有限公司、平安理财有限责任公司、平安养老保险股份有限公司、浦银理财有限责任公司、前海开源基金管理有限公司、清洁能源、仁桥（北京）资产管理有限公司、日胜隆资产管理（上海）有限公司（营业部）、融通基金管理有限公司、睿远基金管理有限公司、厦门高成企业、上海博鸿资产管理合伙企业（有限合伙）、上海常春藤资产管理有限公司、上海电气集团财务有限责任公司、上海非马投资管理有限公司、上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙）、上海古曲私募基金管理有限公司、上海汉泽基金、上海和途私募基金管理有限公司、上海和谐汇一资产管理有限公司、上海鹤禧投资管理有限公司、上海锦泓私募基金管理有限公司、上海景林资产管理有限公司、上海玖歌投资管理有限公司、上海聚鸣投资管理有限公司、上海明河投资管理有限公司、上海宁泉资产管理有限公司、上海鹏山资产管理有限公司、上海世诚投资管理有限公司、上海松熙私募基金管理合伙企业(有限合伙)、上海通晟资产管理有限公司、上海途灵资产管理有限公司、上海五中私募基金管理有限公司、上海喜世润投资管理有限公司、上海鑫垣私募基金管理有限公司、上海信托、上海银叶投资、上海于翼资产管理合伙企业有限合伙、上海驭秉投资管理有限公司、上海重阳投资管理有限公司、上海竹润投资有限公司、上银基金管理有限公司、申万菱信基金管理有限公司、深圳红荔湾投资管理有限公司、深圳华尔资本管理有限公司、深圳铭海私募证券基金管理有限公司、深圳前海聚融汇资本投资管理有限公司、深圳前海瑞园资产管理有限公司、深圳瑞信致远私募证券基金管理有限公司、深圳市华安合鑫资产管理有限公司、深圳市惠通基金管理有限公司、深圳市金广资产管理有限公司、深圳市金之灝基金管理有限公司、深圳市前海海运通资产管理有限公司、深圳市榕树投资管理有限公司、深圳市新思哲投资管理有限公司、深圳正圆投资有限公司、盛世景、世纪证券有限责任公司投资交易部、世纪证券有限责任公司资产管理部、硕丰基金、苏银理财、太平基金、太平洋保险资产管理有限责任公司、太平养老保险股份有限公司、太平资产管理有限公司、泰康资产、泰信基金、天风证券、同德磐石控股（北京）有限公司、同泰基金、万家基金管理有限公司、五地投资、西部利得基金、西部证券股份有限公司（自营）、西南证券、新华基
--	--

	金、新华基金管理有限公司、新华资产管理股份有限公司、鑫元基金管理公司、信达、信达澳亚基金管理有限公司、星火集团、兴合基金、兴业基金管理有限公司、兴业证券股份有限公司上海证券自营分公司、兴银理财、兴证全球基金管理有限公司、亚太财产保险有限公司、阳光资产管理股份有限公司、姚泾河、野村东方国际证券有限公司、易方达基金管理有限公司、银河基金管理有限公司、银华基金管理股份有限公司、英大保险资产管理有限公司、英大资产、瀛赐基金、永赢基金、甬兴证券有限公司、誉辉资本管理（北京）有限责任公司、圆石、圆信永丰基金管理有限公司、长城基金、长城基金管理有限公司、长江养老保险股份有限公司、长江证券（上海）资产管理有限公司、长盛基金管理有限公司、长信基金管理有限公司、招商基金管理有限公司、招商证券、招商证券资产管理有限公司、招银理财责任有限公司、浙江景和资产管理有限公司、浙江浙商证券资产管理有限公司、浙商基金管理有限公司、中国国际金融股份有限公司、中国人寿养老保险股份有限公司、中国人寿资产管理有限公司、中航基金管理有限公司、中金公司资产管理部、中科沃土基金管理有限公司、中山证券有限责任公司_资管、中信保诚基金管理有限公司、中信期货有限公司、中信银行理财有限责任公司、中信证券（自营）、中信证券资产管理部、中银基金管理有限公司、中邮保险资产管理有限公司、众安在线财产保险股份有限公司
时间	2026 年 10 月 22 日 21:00——22:00
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：袁剑敏先生 董事：余新文先生 财务总监：刘海琴女士 董事会秘书：季弘先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司三季度经营情况介绍 2026 年 1-9 月，公司实现营业收入 9.98 亿元，同比增长 88.38%；实现归属于上市公司股东的净利润 2.35 亿元，同比增长 262.80%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2.29 亿元，同比增长 268.62%。 其中公司子公司伽蓝特 2026 年第三季度实现销售收入 3.64 亿元，较第二季度增长 80%，实现净利润 1.36 亿元，较

第二季度增长 155%。

报告期内，受益于人工智能技术快速发展及全球算力需求持续提升，数据中心建设加速推进，高速光通信领域市场需求保持较快增长，带动光模块及光芯片厂商持续扩产，进一步促进公司基础光学测试仪器产品、信号与通信测试仪器产品及光连接与光通讯测试设备与系统产品销售增长。随着公司业务规模扩大，营业收入同比提升，推动公司归属于上市公司股东的净利润及扣除非经常性损益后的净利润较上年同期实现大幅增长。

1、在订单饱和的情况下，华盛昌和伽蓝特生产制造团队深度协作，在东莞和深圳两地新建光通讯仪器生产产线，并在数月内快速提升了产能，提升交付能力，更好的服务客户，获取客户进一步信任，形成产能、订单、业绩的良性循环。

2、与此同时，华盛昌和伽蓝特的开发团队进行合作，快速推进多个新产品的开发，完成上市，推动公司整体毛利率的稳步提升。并公司在今年光博会上也发布了光示波器产品，目前送样和测试进展符合预期。

二、互动交流环节

1、我们可以看到华盛昌收购伽蓝特后给予伽蓝特很大的支持，尤其在产能扩张和研发角度，我想问伽蓝特后续在华盛昌体内的定位，以及未来的发展目标？

答：收购后，伽蓝特定位为华盛昌高端光通信测试业务的核心主体、光电协同战略下的第二增长曲线：保持专业团队独立运营，专注高速光模块、硅光芯片的高端测试设备与自动化测试系统研发；华盛昌在供应链、产能、资金、质量与品牌上赋能，形成技术、产线、渠道协同互补，不打断成熟团队，保

	留其技术基因与客户服务能力。 短期：支持产能爬坡、加大研发，紧跟 800G/1.6T 光模块及硅光、CPO 技术迭代，完善产品矩阵，巩固国内高速光模块自动化测试系统市场地位，推进高端测试仪器国产替代，稳步提升营收与盈利。 中长期：依托华盛昌平台，将伽蓝特从单一测试设备厂商打造成覆盖光器件、光模块、硅光晶圆全链条的测试方案提供商，深耕国内头部客户，借助华盛昌全球渠道拓展海外市场，并推动与现有精密测量、仪器研发能力双向联动，开拓跨领域高端测试仪器机会 2、我们知道伽蓝特在年初时候有好几家上市公司对其收并购进体内非常感兴趣,您也是用股权协转的方式绑定了伽蓝特核心高管,我想问我们在后续过程中,是如何稳定核心管理团队? 以及在产能快速扩张过程中进行技术人员培养。 答：首先，当初我们能够和伽蓝特达成合作，不仅仅是资本层面的交易，更多是双方在发展理念、长期战略上达成共识。我们清楚，高端测试设备行业，核心团队、技术人才是最核心的资产，所以在交易设计之初，就把团队稳定放在优先位置。 第一，关于核心管理团队的稳定机制。 一方面，本次交易通过股权转让、业绩对赌等股权安排，把核心管理层的利益和上市公司长期发展深度绑定，核心团队共享业务成长收益，同时设置相应约束机制，保障业务连续性。 另一方面，我们采用“业务独立运营 + 集团赋能”的管理模式。伽蓝特原有管理团队继续负责日常经营、研发规划、客户交付，保持决策链条高效，尊重原有团队的技术判断和行
--	---

业积累，不会简单套用华盛昌原有管理模式，避免过度管控。

同时，我们建立分层激励体系，除了已经落地的股权安排，后续集团层面的股权激励、专项项目奖励，伽蓝特核心骨干同样有参与通道；我们也会建立常态化沟通机制，定期和核心团队对齐战略、解决经营痛点，保障团队有稳定、持续的发展平台。

3、光模块以及 CPO 等技术的爆发，给国内仪器仪表公司带来前所未有的发展机遇。您自己对华盛昌未来成长的预期是什么样？

答：AI 算力带动光模块、CPO、NPO 技术产业化，确实是国内高端测试仪器非常难得的窗口期。过去高端光电测试设备长期被海外巨头主导，现在下游产业链本土化、国产替代加速，这是我们华盛昌最重要的时代机遇。站在公司层面，我们未来的成长思路是双轮驱动、光电协同。

第一，夯实我们传统测试测量仪器基本盘。华盛昌三十多年沉淀的通用及专业测试仪表、环境检测、电力、医疗检测等业务保持稳健经营，持续走高端化、全球化路线，依托越南海外产能和全球销售网络，稳步提升海外市场份额，为公司提供稳定现金流和制造、供应链能力底座，支撑新业务研发投入。

第二，把伽蓝特打造为公司第二增长曲线，抓住高速光通信赛道红利。伽蓝特聚焦 800G、1.6T 光模块、硅光晶圆测试，CPO 产品已经完成验证并获得客户认可，NPO 相关测试方案也在持续推进。短期，我们会持续完成伽蓝特产能爬坡，保障订单交付，持续扩大在国内高速光模块自动化测试系统的市场份额，兑现光通信业务的业绩增量。

中长期，我们不局限于光模块量产测试设备，继续往硅光、

	下一代共封装光学等前沿测试领域延伸，逐步实现高端光电测试仪器国产替代。同时，未来借助华盛昌成熟的海外渠道，推动伽蓝特产品出海，打开更大市场空间。 把华盛昌从传统的通用仪器厂商，升级为平台型高端测试测量企业，未来在更多高端电子测试领域寻找国产替代机会。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 10 月 22 日