

证券代码：002557

证券简称：洽洽食品

洽洽食品股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系 活动类别	<div>☐特定对象调研</div> <div>☐分析师会议</div> <div>☐媒体采访</div> <div>☐业绩说明会</div> <div>☐新闻发布会</div> <div>☐路演活动</div> <div>☐现场参观</div> <div>☒其他（线上会议）</div>
参与单位名称 及人员姓名	具体参与单位名称及人员姓名见附件。
时间	2026 年 10 月 23 日
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书陈俊，证券事务代表杜君
	<div>1、介绍下今年三季度以来，公司各个品类以及渠道大概的的表现情况。</div> <div>回答：第三季度，品类方面，公司葵花子品类和坚果品类销售收入都有增长，坚果品类增长更快一些，其他休闲食品品类，总体表现良好；渠道方面，线下经销渠道基本持平，零食量贩渠道、即时零售等渠道增速较快，电商也有所增长。公司积极拓展新渠道，加大县乡市场开拓力度，提升终端网点服务能力和单点卖力。</div> <div>2、如何展望今年四季度、明年一季度的经销渠道表现？坚果礼盒销售情况如何？</div> <div>回答：坚果礼盒的销售主要集中在春节，中秋期间占比相对较小。公司已积极备战年货节，在产品、渠道、品牌传播及市场促销投入等方面做好规划。</div> <div>3、公司预期后续的葵花籽采购价格趋势如何？坚果成本目前维持高位，明年是否还有进一步上涨的可能？</div> <div>回答：公司新采购季葵花籽原料的批量采购从 10 月中下旬开始，</div>

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>当前采购价格与去年同期相比稳中略降，后期采购价格随行就市。坚果成本受供需关系、关税等多方面因素影响，部分品种价格有所上涨，也有部分坚果原料品种价格下降，公司将持续加大上游布局，深化与战略供应商及农场等的合作。</p> <p>4、公司单三季度坚果的增速表现，坚果能够持续增长的原因是什么？</p> <p>回答：公司单三季度坚果销售收入同比增长接近双位数。公司坚果礼盒、全坚果产品、单袋坚果产品以及在部分新渠道推出的风味坚果等均有较好表现。除礼赠场景外，日常消费场景也表现较好。</p> <p>5、电商单三季度增长及盈利情况如何？</p> <p>回答：电商单三季度销售收入持续保持增长态势。公司在杭州、上海、合肥增设多个直播间，不断提升自播运营能力。电商毛利率持续提升，目前仍略有亏损，公司力争逐步减少亏损乃至实现盈亏平衡。</p> <p>6、公司哪些渠道的盈利水平仍需提升？明年渠道端战略如何？</p> <p>回答：目前电商渠道略有亏损，公司将丰富产品组合、开发与线下有所区隔的新品，提升电商整体的经营质量。线下渠道将结合各细分渠道特点优化产品定价，提升整体毛利率与净利率水平。公司希望渠道多元化均衡发展，积极布局即时零售、会员店、新鲜零食等新渠道，并对商超、KA、便利店等采取差异化渠道策略，提升市占率与单店销量。</p> <p>7、海外业务的经营策略、新品及未来规划如何？</p> <p>回答：海外市场，目前以葵花籽产品销售为主，同时也增加了坚果、薯片、豆类花生、魔芋、冰淇淋等品类产品；东南亚市场增速相对更快，后续将加大欧洲、非洲等潜力市场开发。</p> <p>8、公司与零食量贩渠道合作方式是否发生变化？SKU 储备情况如何？</p> <p>回答：公司与零食很忙、万辰集团、零食有鸣等零食量贩系统保持良好合作关系，随着其门店规模扩大及公司 SKU 扩充，公司在该渠道销售收入实现较好增长；同时，公司与他们采购及商品部门保持良好沟通，做好后续 SKU 储备等工作。</p> <p>9、三季度毛利率环比下降的原因是什么？公司如何看待坚果产</p>
---------------------------------------	---

	<p>品提价与市场竞争？</p> <p>回答：公司三季度毛利率环比略有下降，主要是因为坚果收入占比有所提升，同时葵花籽在持续进行产品力提升，对毛利率有一定影响，但波动不大。坚果产品提价方面，公司优先考虑内部消化成本压力；若上游价格影响较大，公司可能会对部分品种进行适当调价，总体上调价策略较为谨慎。</p> <p>10、公司未来分红如何规划？</p> <p>回答：公司一直致力于为股东提供持续、稳定的回报，将在考虑综合多方面因素的基础上，确定适合的股利分配方案。</p> <p>11、公司对魔芋品类发展如何看？</p> <p>回答：对于魔芋品类的发展，公司将坚持产品差异化经营策略，已推出素耳尖、素鱼片等新品，市场反馈较好，未来将持续推出更多新产品。</p> <p>12、目前葵花籽与坚果品类的竞争格局和市占率有何变化？</p> <p>答：2025 年受葵花籽原料价格影响，行业经营难度普遍较大，随着经营压力缓解有望逐步改善。渠道调研数据显示，公司葵花籽市场份额略有提升；公司原香赤峰 363 瓜子、打手瓜子、葵珍等产品成长较快，毛利率情况也有所提升。坚果方面，受上游原料及价格竞争影响，加工制造端利润率较低，公司将通过产品差异化，进一步提升坚果产品品质与品牌竞争力。公司在坚果品类的市场份额保持稳中有升，去年坚果礼盒在春节旺季增长较快，全坚果增长也较好；公司将持续把坚果品类作为第二增长曲线做大做强。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单 (如有)	参与机构单位名称及人员姓名
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证；敬请广大投资者注意投资风险。

附件：参与机构单位名称及人员姓名

序号	姓名	机构名称	序号	姓名	机构名称
1	沈旻、武雨欣、曹筱	中国国际金融股份有限公司	36	胡慧、高峰	广发证券股份有限公司
2	邓天娇、李育文	中银国际证券股份有限公司	37	孟斯硕、王洁婷	东兴证券股份有限公司
3	叶倩瑜、董博文、刘勇	光大证券股份有限公司	38	瞿猛	国泰海通证券股份有限公司
4	张玮升	工银瑞信基金管理有限公司	39	吕昌、张志昊	上海申银万国证券研究所有限 公司
5	燕斯娴	国投证券股份有限公司	40	邱天、王漪昆	天风（上海）证券资产管理 有限公司
6	陈宇君	国金证券股份有限公司	41	刘洁铭、黄诗汶	天风证券股份有限公司
7	范子盼	华创证券有限责任公司	42	徐爽	长江证券股份有限公司
8	范锡蒙	国联民生证券股份有限公司	43	卢潇航	方正证券股份有限公司
9	张馨予	东方证券股份有限公司	44	李梓语、王玲瑶	国盛证券有限责任公司
10	郑玲、邵思凝	国联基金管理有限公司	45	熊欣慰、于思淼	中泰证券股份有限公司
11	王毅成	兴业银行股份有限公司	46	孙山山	华鑫证券有限责任公司
12	陆亦遥	华泰证券股份有限公司	47	舒尚立	西南证券股份有限公司
13	杜宛泽、隋牧含	浙商证券股份有限公司	48	汪亚	深圳市前海禾丰正则资产管 理有限公司
14	于正	东方财富证券股份有限公司	49	姜思辰	上海松熙私募基金管理合伙 企业（有限合伙）
15	周翔	华源证券股份有限公司	50	李守强	深圳市君茂投资有限公司
16	杨洋	中财招商投资集团有限公 司	51	陈曦	上海递归私募基金管理有限 公司
17	郑少轩	华安证券股份有限公司	52	张海涛	上海慎知资产管理合伙企业 （有限合伙）
18	金明	上海域秀资产管理有限公 司	53	罗浩	润晖投资咨询（北京）有限 公司
19	蔡雪昱、杨逸文	中邮证券有限责任公司	54	韦一飞	北京才誉资产管理企业（有 限合伙）
20	彭潇颖	中国银河证券股份有限公 司	55	易干	北京沃虎私募基金管理有限 公司
21	张宇光、陈钟山	开源证券股份有限公司	56	王厚恩	深圳深高私募证券基金管理 有限公司
22	吴文德	财通证券股份有限公司	57	解睿	海南羊角私募基金管理合伙 企业（有限合伙）
23	程丽丽	信达证券股份有限公司	58	陈家利	耕霖（上海）投资管理有限 公司
24	林佳雯	兴业证券股份有限公司	59	王慧怡	北京乐正资本管理有限公司
25	汤学章	中信证券股份有限公司	60	唐忠	西藏东财基金管理有限公司

26	柴苏苏、杨苑	国信证券股份有限公司	61	周洋	高盛（亚洲）有限责任公司
27	陈力宇	国泰海通证券股份有限公司	62	于建钰	摩根士丹利亚洲有限公司
28	卢周伟	华西证券股份有限公司	63	刘思莹	瑞银证券有限责任公司
29	张弛	湘财证券股份有限公司	64	奚哲渔	Lazard Asset Management (Hong Kong) Limited
30	赵耀	安联基金管理有限公司	65	Adrian Chung	Goldman Sachs Asia Bank Limited
31	洪少猛	上海赞庚投资集团有限公司	66	Jeffery	PinPoint Asset Management Co., Ltd
32	吴杏	上海国际信托有限公司	67	WENSHU	ARISAIG PARTNERS (ASIA) PTE LTD
33	刘佳奇	上海宽远资产管理有限公司	68	洪瑞祥	Point 72 Hong Kong Limited
34	杨文广	上海顶天投资有限公司	69	夏弈聪、陈斯曼	大和资本市场香港有限公司
35	万鹏程	东亚前海证券有限责任公司	70	张迪欧	摩根士丹利基金管理（中国）有限公司