证券代码：002985　　证券简称：北摩高科

北京北摩高科摩擦材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观 ☑其他（电话交流会）
活动参与人员	汇添富基金管理有限公司 中航基金管理有限公司 中银基金管理有限公司 中信证券资产管理有限公司 中国南航集团资本控股有限公司 东方航空产业投资有限公司 圆信永丰基金管理有限公司 易米基金管理有限公司 民生通惠资产管理有限公司 中新融创资本管理有限公司 广州开投智造产业投资集团有限公司 四川璞信产融投资有限责任公司 湖南轻盐创业投资管理有限公司 锦绣中和(北京)投资管理有限公司 上海名禹资产管理有限公司 深圳前海春秋投资管理有限公司 北京高合投资有限公司 天津津融卓创投资管理有限公司 杭州东方嘉富投资管理有限公司 上海辰裕资产管理有限公司 江西农发资本管理有限公司

	浙江圣熙资产管理有限公司 山东现代海洋资产管理有限公司 山证(上海)资产管理有限公司 上海君和立成投资管理中心(有限合伙) 南京科诚软件技术有限公司 福建银丰创业投资有限责任公司 浙江农发产业投资有限公司 青岛城投城金股权投资有限公司 上海鼎赣投资发展有限公司 广东莲花私募证券投资基金管理有限公司 华金证券股份有限公司 中国银河投资管理有限公司 苏州苏高新产业投资有限公司 山东鲁花投资管有限公司 重庆环保产业私募股权投资基金管理有限公司 江苏苏豪投资集团 青岛国投创业投资有限公司 长江证券股份有限公司 福建省产业股权投资基金有限公司 北京朗姿韩亚资产管理有限公司 南昌产投投资基金管理有限公司 台州市国有资产投资集团有限公司 青岛稳泰投资管理有限公司 云南云投资本运营有限公司等机构（排名不分先后）
时间	2026年10月26日下午3点
地点	公司会议室电话会议
上市公司接待人员姓名	北摩高科副总经理、董事会秘书 王习 北摩高科财务总监 万鹏
形式	□现场　　□网上　　☑电话会议
交流内容及具体问答记录	**1.请公司介绍一下今年三季报的情况** 2026年1-9月实现营业收入6.88亿元，较上年同期增长

	5.86%，实现归属于上市公司股东的净利润为1.66亿元，较上年同期增长30.26%。其中，第三季度实现营业收入2.19亿元，同比增长15.01%，第三季度实现归属于上市公司股东净利润为6559.05万元，同比增长40.85%。净利润增长的主要原因为公司本期收入增长、成本管控能力提升。 **2.请公司介绍一下前三季度民航业务的进展和突破** 民航方面，今年以来，公司在民品起落架领域深度拓展，已承接某型号民机起落架的联合研发任务，并已入选某型号民航飞机机轮刹车的供应商。同时，公司子公司赛尼航空也完成与两家国际航空航天企业协议的签署，下半年已经正式启动国际转包业务的执行。今年赛尼航空无损探伤、火焰喷涂、喷丸和真空热处理4个项目通过了国际特种工艺 Nadcap 的复审。此外，全资控股公司天津全顺完成7个镀种 Nadcap 认证。天津全顺各产线已完成升级改造，可以满足军民飞机起落架制造和维修的电镀要求，现在已开始批量服务大型航空公司和专业的民航飞机起落架维修企业。2026年前三季度，公司的民航维修业务较去年同期有所增长。 **3.请公司介绍一下前三季度相对变化较大的会计科目变动原因** 在建工程科目由期初的221.74万元增加至6716.10万元，变动比例为2928.77%，主要原因为本期预投部分募投项目；购买商品、接受劳务支付的现金上期发生额为1.95亿元，本期发生额为3.83亿元，变动比例为96.27%，主要原因为本期备货增加以及采购付款增加；购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金上期发生额为3435.52万元，本期发生额为6966.93万元，变动比例为102.79%，主要原因为本期预投部分募投项目。 **4.请公司介绍一下2026年前三季度起落架、机轮和刹车盘业务方面的进展** 在起落架产品方面，2026年前三季度四型产品完成鉴

	定并进入批产交付阶段；两型产品正在开展试飞验证，预计本年度具备鉴定条件；两型产品完成地面试验并成功首飞，正式开展试飞验证；四型产品正在开展地面试验，预计本年度具备试飞条件；三型产品已完成方案设计，正在开展试制验证。 在刹车控制系统及机轮方面，2026年前三季度公司完成某两型主机轮产品的竞标并胜出；完成某四型主机轮的地面件交付；完成某型温度压力监控及冷却装置的地面件交付；完成某两型主机轮的状态鉴定；尚有若干型号机轮的研制工作进展顺利。 在刹车盘方面，2026年前三季度公司碳/碳、碳陶刹车盘同步开展型号验证，面向军机、民机两条主线同步推进材料迭代，提升摩擦稳定性、寿命、减重收益。配套现役军机型号订单按计划履约交付，多个新研军机型号碳刹车盘随主机研制节点开展地面制动试验、鉴定试验，部分型号进入小批量交付阶段；持续开展长寿命碳盘工艺优化，通过 CVD 沉积工艺、预制体结构优化，改善层间强度，提升在役可靠性。持续推进民航机型碳刹车盘适航取证、验证试验工作。 **5.公司为了开展定增项目，所进行的技术储备、人员和客户储备有哪些** 从技术角度讲，经过多年发展，公司拥有长期且深厚的飞机起降系统相关技术积淀，为本次募投项目一和募投项目二的实施提供了充分保障。公司自主研发的碳/碳（C/C）复合材料制备技术，覆盖从碳纤维预制体编织到快速化学气相沉积增密到高性能防氧化涂层应用的全工艺流程，相关技术已成功应用于多型飞机；公司机轮产品几乎覆盖了国内主战型号；公司近年来在起落架领域获得了多项专利授权，已完成多型起落架的交付。子公司上海凯奔2012年即获得民航局颁发的 CCAR145维修许可证，是国内获得该资质较早的企业，已在民航飞机起降系统维修领域深耕10余年。上海凯奔已掌握空客、波音、商飞等主流航空器制造商多机型轮刹检测、修理、翻新能力，维修科目

	逐年增项，为募投项目三的实施积累了技术基础。 从客户角度看，对于军品产品，军方市场具有“先入为主”的特点。产品一旦对客户形成批量供应，可在较长期间内保持优势地位。公司的军品客户包括航空工业等大型军工集团的下属主机厂商以及各军种的装备采购部门。公司军品起降系统产品已广泛应用各型号重点军工装备，与下游客户建立了稳定的配套关系。对于民航产品，公司已完成了从技术验证到市场准入的关键步骤，在产品取证方面，已取得中国民用航空局颁发的多项《零部件制造人批准书》1-13 （PMA），涵盖空客 A320、A321、A330及波音 B737（碳/钢盘）、B757、B767等多款主流机型，部分产品已交付多家国内外航空公司装机使用。公司已与航空公司、多家航空领域专业的贸易商等民品客户签订订单，与主机厂、航材公司、航空公司、专业维修公司等类型的多家客户已建立战略合作关系。对于适航保障业务，上海凯奔已获得多家大型航司供应商资质，包括中国国际航空公司、南方航空、海南航空、春秋航空、吉祥航空等。此外，上海凯奔通过了头部发动机供应商审核，提供配套维修支持服务，为后续新增发动机系统维修业务开展奠定基础。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	否