

广东宏大控股集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<div>☒特定对象调研☐ 分析师会议</div> <div>☐ 媒体采访☐ 业绩说明会</div> <div>☐ 新闻发布会☐ 路演活动</div> <div>☐ 现场参观</div> <div>☒其他（电话会议）</div>
参与单位名称及人员姓名	<div>长城基金 尹宁</div> <div>华安基金 王晨</div> <div>宝盈基金 侯星宇</div> <div>中银基金 陈晨</div> <div>招商基金 李毅</div> <div>银华基金 甘孟欣</div> <div>融通基金 钱佳兴</div> <div>浦银基金 吴頔</div> <div>南方基金 刘宇堂</div> <div>汇丰晋信基金 叶繁</div> <div>华夏基金 胡斌</div> <div>光大保德信基金 华叶舒</div> <div>创金合信基金 李晗</div> <div>中泰证券 曹惠</div> <div>长江证券 徐静</div> <div>国信资管 张浩冉</div> <div>国信证券 王新航</div> <div>中银国际 李倩倩</div> <div>中信证券 裘科</div> <div>中信建投 陈俊新</div> <div>浙商证券 焦浩潏</div> <div>招商证券 战泳壮</div> <div>兴业证券 张博宇、周登科</div> <div>信达证券 洪英东</div> <div>西部证券 李旋坤</div> <div>天风证券 裴子航</div> <div>太平洋证券 王亮</div> <div>申万宏源 任杰</div> <div>山西证券 张天</div> <div>南京证券 顾诗园</div> <div>华源证券 汤永俊</div> <div>华鑫证券 宋子豪</div> <div>华西证券 王丽丽</div> <div>华泰证券 方晏荷、马强</div> <div>华福证券 魏征宇、周丹露</div>

	华创证券 李妍 国泰海通 李智、刘威 国盛证券 方晓舟 国联民生 赵嘉卉 国海证券 赵博轩、李朝源、于畅 国都证券 任选蓉 广发证券 林健 光大证券 刘勇、汲萌 东方财富 李京波、刘天祥 财达证券 向正富 中国人保资产 奚晨弗 新华资产 罗立炜 和谐健康保险 朱之轩 上海信托 刘白、戚星宇、陆方 江岳基金 吕政和 闻天基金 黄景荣 民沚资管 陈诤 准锦投资 朱斌 云门投资 俞忠华 途灵资管 赵梓峰 嘉世基金 李其东 沣杨资管 吴亮 梵星基金 潘韵奕 金光紫金 李晟 宝隼资管 董一平 乐盈投资 李诗睿 华美投资 颜滨 长心基金 徐行余 源乘基金 彭晴 鸿运基金 张丽青 硕丰基金 张庭坚 航长投资 麦浩明 草本投资 徐海涛 鼎熙基金 刘保瑶 正圆基金 吴晓思 臻远基金 秦海峰 象往基金 李卫彬 麻王投资 冯健饶 凯玄投资 周里亚 元昊投资 柴逸飞 度势投资 顾宝成 路翔投资 李正 拾贝投资 梁君岳 润晖投资 李勇 高腾资管 张俊杰 等共计99人
时间	2026年10月27日
地点	广东宏大控股集团股份有限公司

上市公司接待人员姓名	1、副总经理、董事会秘书 郑少娟 2、总法律顾问兼投资者关系负责人 赵国文
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司介绍了2026年三季度业绩情况。2026年度前三季度，公司实现营业收入159.11亿元，较上年同期145.52亿元上涨9.34%；实现归属于上市公司股东的净利润69,508.78万元，较上年同期65,338.88万元上涨6.38%。公司整体保持稳健增长态势，各业务板块的营收规模较上年同期均有所增长。</p> <p>此外，会议还就公司各业务板块经营情况、矿安〔2026〕78号文件的影响进行解读，并通报公司股份回购进展。</p> <p>本次会议交流主要如下：</p> <p>1、公司矿山工程服务板块整体托管业务的落地情况如何？如何看待矿安78号文的影响？</p> <p>答：矿安78号文一方面推动提高准入门槛，作为行业龙头，公司有望进一步提升市场份额与议价能力；另一方面将驱动矿服业务由“工程承包商”向“矿山运营服务商”升级，与公司“矿业管家”一体化战略高度契合，有利于公司战略落地。当前整体托管业务尚处于规模化放量初期。公司已先后落地海南石碌、湖北钟祥、内蒙双利整体托管项目，并储备一批在谈项目。</p> <p>2、公司前三季度在新疆区域的表现？如何看待明年新疆地区民爆矿服服务的发展？</p> <p>答：前三季度，公司新疆地区收入增速明显。新疆作为全国能源资源战略保障基地，公司坚定看好新疆民爆矿服市场，对当地民爆矿服业务保持积极预期。</p> <p>3、公司获得矿山工程施工总承包特级资质，该资质具体对公司有哪些赋能？</p> <p>答：矿山工程施工总承包特级资质是我国矿山工程施工领域的最高等级资质。此次获得该项资质充分体现了公司在矿山工程建设实力、技术装备水平、专业人才储备、标杆项目业绩等方面的领先优势。该资质的取得将直接增强公司在高端复杂项目招标中的竞争力，拓展大型复杂工程的承接空间，为公司发展夯实基础。</p>

	<p>4、公司向军工转型的整体战略如何？明年军工业务的增长情况怎样，能否深入介绍？</p> <p>答：当前，公司依托江苏红光、长之琳稳定的业绩贡献，防务装备板块基本面具备有力支撑。基于当前全球地缘局势，公司看好军贸市场的长期发展空间，并已围绕智能武器系统完成核心布局与配套，未来将继续通过内生式增长与外延式并购相结合的方式持续推进军工业务发展，对相关转型前景保持积极预期。</p> <p>5、公司矿服业务的订单情况？</p> <p>答：截至2026年9月末，公司在手订单超460亿元。特别是公司海外业务增长势头强劲，已逐步成为公司订单增长的核心驱动力。</p> <p>6、海外民爆矿服业务订单的盈利能力会比国内更好吗？如何应对汇兑风险？</p> <p>答：在海外市场，公司当前主要服务出海的中资企业，提供矿服、民爆等服务，海外营收整体保持高增长目标，在手订单充裕。海外盈利能力整体优于国内，已投产的海外项目在产品售价与盈利水平上整体高于国内，且仍处于爬坡阶段，具备进一步释放空间。随着当地客户逐步拓展，盈利水平有望持续提升。针对汇兑风险这一出海企业的共性问题，公司将通过加强人民币结算与套期保值等方式进行对冲，保障海外业务盈利能力。</p> <p>7、民爆板块整体的增长是否主要来自海外？国内是否整体基本持平？国内哪块业务有压力？</p> <p>答：国内民爆业务方面，公司表现较好，在行业整体承压背景下仍保持增长。分区域看：新疆地区因行业炸药使用量有所下滑，公司在甘肃生产的炸药销往新疆的业务受到一定影响，但公司在新疆的矿山工程服务业务仍表现较好；广东、内蒙古市场保持稳定且略有增长。整体来看，国内业务以稳为主，增长主要由海外贡献。</p> <p>8、公司在秘鲁和赞比亚的炸药厂发展情况如何？有何展望？</p> <p>答：秘鲁矿业开采需求旺盛，公司秘鲁炸药厂已完成扩产增产，产能逐步释放，产品销售及盈利情况良好；赞比亚炸药厂亦已实现盈利，且随</p>
--	--

	着公司在周边地区矿服项目逐步落地，其收入有望明显提升。产能方面，秘鲁正加快混装能力建设，设备已陆续到位；赞比亚生产许可产能充裕、后续提升空间大。整体看，海外炸药业务正稳步放量，具备良好的成长前景。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	公司参与交流人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，未出现涉及应披露重大信息等情况。
附件清单（如有）	
日期	2026-10-27