证券代码：301583　　证券简称：托伦斯

托伦斯精密制造（江苏）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☑特定对象调研　　☐分析师会议 ☐媒体采访　　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　　☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	易方达基金、嘉实基金、勤辰资产、泓德基金、禾永投资、招银理财、盘京投资、君榕资产、喜世润、于翼资产、明河投资、格林基金、高竹基金、远信投资
时间	2026 年 10 月 27 日 20：00-21：00
地点	公司会议室&线上会议
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理兼首席执行官：钱珂先生 董事、首席财务官兼董事会秘书：许红艳女士 董事、首席战略官：DAVID WAI CHEN 先生
投资者关系活动主要内容介绍	**交流环节主要内容如下：** **公司介绍三季度相关情况：** 2026 年第三季度，公司实现营业收入 2.09 亿元，较上年同期增长 53.25%；2026 年 1-9 月累计实现营业收入 5.94 亿元，同比增长 16.56%。2026 年第三季度归属于上市公司股东的净利润为 -1,773.11 万元，同比下降 1060.36%，2026 年 1-9 月归属于上市公司股东的净利润 2,076.12 万元，同比下降 65.00%，利润下滑主要是 2026 年 7 月公司上市，上市后一次性确认剩余尚未分摊的股份支付费用 3,118.16 万元，这笔费用作为非经常性损益一次性计入损益中，扣除非经常性损益后的 2026 年 Q3 的净利润同比增长 893.57%，扣除非经常性损益后的 2026 年 1-9 月份的净利润是

	5,169.42 万元，同比下降 10.78%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润下降的原因主要是公司扩充产能，新增设备投入，带动固定资产成本、人员薪酬等成本上升，导致毛利率下降；研发费用增加及汇兑损失的增加导致净利润下降。 目前公司的在手订单已经超过 6 亿元，比 2026 年 6 月 30 日的在手订单增长了 93%，目前订单储备充足，为后续生产交付提供支撑。在手订单仅反映当前客户需求情况，不构成对未来收入的承诺，订单存在变更、取消、延期交付等不确定性。 **2、交流环节** （1）公司的产能扩张计划及释放节奏是怎样的？ 答：公司目前在手订单充足，持续推进产能扩充，同步加快募投项目建设，新增了募投项目实施地点，旨在加快提升交付响应能力、保障扩产落地效率。产能将根据项目建设进度、设备进场、安装调试及客户订单需求分阶段释放；后续公司将严格按照创业板相关规则及监管要求及时披露募投项目进展，具体情况请以公告为准。 （2）未来产能释放后，毛利率是否会回升？ 答：毛利率受产品结构、原材料价格、客户结构、规模效应等多重因素综合影响。产能逐步释放后，规模效应会摊薄固定成本，对毛利率形成正向支撑；公司将持续提高产能利用率，提高人工效率、做好成本管控，努力改善盈利水平，相关经营数据请以定期报告公告为准。 （3）公司在产能扩张中面临的主要问题是什么，有什么应对之策？ 答：公司产能扩张过程中，面临的主要问题有：一、是高端精密设备采购交付周期较长；二、是技术工人的招募培养需要时间；三、是新增场地建设、产线调试需要时间。四、是产能提升需要爬坡。 应对措施：公司提前和核心设备供应商对接锁定排期，持续

	跟进交付节点；持续搭建人才梯队，内部培养与外部引进并举；合理规划项目建设时序，分阶段推进产线安装调试；在扩产过程中固化工艺标准，强化全流程质量管控，稳步提升良率，统筹资金安排，保障产能扩张平稳有序推进。 （4）AI 带动的产业链上下游的扩产，对半导体精密零部件的洁净度和耐腐蚀性等是否有更高的要求，以及这部分反应到产品价值量的提升变化有哪些，公司将如何应对？ 答：目前先进制程对零部件在洁净度、耐腐蚀等方面都提出了很高的要求，相关零部件产品的价值随工艺要求的提高也会有所提升；公司已经投入超洁净清洗线，将积极抓住机遇，努力探索研发新技术新工艺，完善工艺能力，努力实现半导体精密金属零部件“一站式”采购，提升综合竞争力。 （5）公司未来的业务发展规划与研发布局方向？ 答：未来公司将持续围绕国内半导体产业自主可控需求，深度绑定国内半导体设备客户，积极参与设备迭代与技术协同，巩固公司在国产供应链中的核心地位。一方面进一步丰富薄膜沉积设备、刻蚀设备的平台零部件，同时布局去胶、热处理、量检测等更多半导体设备的零部件品类，逐步拓宽激光设备零部件产品种类；另一方面将技术提前布局医疗设备等同样对零部件有严苛要求的高附加值领域，培育第二增长曲线。研发方面，持续聚焦复杂工艺的开发，前瞻性布局先进制程新一代零部件；同步搭建研发验证平台，持续推进特种工艺自主可控，助力关键零部件国产替代。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 10 月 28 日