

证券代码：300474

证券简称：景嘉微

编号：2026-006

长沙景嘉微电子股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<div>☒ 特定对象调研</div> <div>☐ 分析师会议</div> <div>☐ 媒体采访</div> <div>☐ 业绩说明会</div> <div>☐ 新闻发布会</div> <div>☐ 路演活动</div> <div>☐ 现场参观</div> <div>☐ 其他</div>
参与单位名称及人员姓名	易方达基金、银河证券、方正证券、国投证券、长沙国控资本等共 24 人
时间	2026 年 10 月 29 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总裁 董事会秘书 周振武 证券事务代表 石焱
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>公司自成立以来致力于信息探测、信息处理和综合应用，为客户提供高品质、高可靠的产品、解决方案和服务。公司主要从事高可靠电子产品的研发、生产和销售，产品主要涉及图形显控领域、小型专用化雷达领域、芯片领域和其他。图形显控是公司现有核心业务，也是传统优势业务，小型专用化雷达和芯片是公司未来大力发展的业务方向。</p> <p>公司芯片产品主要为图形处理芯片（GPU）和边端侧 AI SoC 芯片。</p> <p>公司成功研发了以 JM5400、JM7 系列、JM9 系列和 JM11 系列为代表的一系列 GPU 芯片，支持 Windows、Linux 及国产主流操作系统，可广泛应用于服务器、图形工作站、台式机、笔记本等设备，已在政务、电信、电力、能源、金融、轨交等多领</p>

域实现应用，形成了云桌面、CAD 工业设计软件、BIM 建筑信息模型设计、3D 地理信息渲染、工业数字孪生等场景的完整解决方案。

公司控股子公司诚恒微自主研发的边端侧 AI SoC 芯片 CH37 系列产品采用高集成度的单芯片设计，集成了高端 CPU、GPU、NPU、GPGPU、ISP 等高规格处理单元，以其 64TOPS@INT8 的峰值算力、低功耗、灵活计算精度、高实时与低延迟等特性，精准地切入了端侧 AI 应用的核心需求，为客户提供了可靠、高效的算力解决方案；主要面向算力需求较高的具身智能与边缘计算等通用市场，可以涵盖包括但不限于机器人、AI 盒子、智能终端、智能识别、无人机吊舱等多种场景。

目前，公司坚定看好高性能 GPU 与边端侧 AI SoC 未来广阔的发展前景，凭借深厚的技术积淀与研发优势，紧扣“十五五”规划，加强研发投入，优化研发资源配置，推动“高性能 GPU+边端侧 AI SoC 芯片”双轮驱动战略，丰富产品矩阵，以构建覆盖“云一边一端”的算力闭环。同时，公司致力于打造安全可控的国产化算力底座，并通过投资等方式深度融合芯片技术与国防、低空经济等应用场景，拓展具身智能及边缘计算等通用市场，形成“芯片一场景一生态”的协同发展模式。

二、座谈交流环节

1、请问公司控股子公司诚恒微的 CH37 系列边端侧 AI SoC 芯片，当前在产品落地、客户验证与场景应用方面取得了哪些最新进展？公司未来在端侧芯片赛道，将重点布局哪些技术方向与产品规划？

目前诚恒微边端侧 AI SoC 芯片 CH37 系列产品开始进入小批量交付阶段。以配送/清洁机器人为例，传统方案通常需要将主控、AI 加速、视觉处理等能力分散在多颗芯片上，硬件设计和软件适配较为复杂；基于 CH37 系列的机器人模组可在单芯片上完成视觉感知、路径规划、语音理解、运动控制等任务，客户

无需额外拼接多颗芯片，有助于降低硬件集成和软件适配复杂度。

未来端侧会围绕不同算力档位的芯片布局、成本优化、AI感知与端侧大模型能力、多模态融合感知等方向做探索和评估，具体包括但不限于提升 VLA 等轻量化模型的本地推理与专用加速能力；相关方向将结合场景需求和研发进展动态调整，不排除后续取舍或变化。

2、公司低空业务相关进展情况如何？

公司低空业务当前以低空安防为切入点开展相关产品与技术探索。其中，公司自主研发的便携式反无人机雷达具备轻便灵活部署的特性，已应用于低空监视、近程防空及要地防御等场景；同时，公司的低空智能安防系统已在永州零陵机场等场景完成试点部署，能够为重点区域提供有效的低空目标探测与预警，后续将以民航机场场景为切入点，持续完善低空安全产品体系。

3、结合公司今年做的激励计划，未来 1—2 年公司的战略规划是怎样的？

2026 年推出的限制性股票激励计划和员工持股计划，考核体系为公司、事业部/子公司及个人三个层面相结合，旨在将核心骨干利益与具体业务单元的研发进展、经营质量更直接地对齐，为战略落地提供组织保障。

未来公司将继续围绕“高性能 GPU+边端侧 AI SoC 芯片”双轮驱动推进业务布局，按既定战略推进核心能力建设和研发产业化工作。依托现有客户资源与产品竞争力，持续深耕重点行业市场，巩固存量客户、挖掘潜在需求，推动业务规模稳步提升；同时聚焦主营业务，优化产品与服务体系，夯实客户基础。内部管理方面，不断完善内部管理、提升运营效率，强化应收账款管理，改善现金流水平。公司将积极把握行业机遇，审慎应对宏观

	经济波动、行业竞争及市场需求变化等挑战，推动业务稳健可持续发展。相关研发及产业化项目进展受生态适配、客户导入及市场需求等多重因素影响，存在不确定性；上述展望不构成公司对未来业绩的预测及承诺。
附件清单(如有)	
日期	2026 年 10 月 29 日