证券代码：301257　　证券简称：普蕊斯

普蕊斯（上海）医药科技开发股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-011

投资者关系活动类别	☐特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观 ☑其他（国泰海通证券、东北证券、国盛证券、华创证券、华泰证券、平安证券、西部证券、兴业证券、招商证券、中金公司、中泰证券、中信证券、中邮证券 13 家券商联合主持的 2026 年三季度业绩交流电话会）
参与单位名称及人员姓名	华夏基金　富国基金　南方基金　嘉实基金 鹏华基金　华安基金　平安基金　银华基金 兴业基金　海富通基金　华宝基金　建信基金 国寿安保基金　摩根士丹利基金　创金合信基金　国联基金 国联安基金　招银理财　太平洋资管　浦银理财 建信理财　中国人寿养老保险 等共 103 家机构 159 人
时间	2026 年 10 月 30 日
地点	上海公司会议室
上市公司接待人员姓名	总经理 杨宏伟　董事会秘书 赖小龙
投资者关系活动主要内容介绍	**一、介绍公司 2026 年前三季度经营情况** 普蕊斯是一家大数据驱动创新型临床研究服务商，坚持“以患者为中心”，通过将临床试验和医院实际场景进行解构，创建出一套临床试验全流程项目管理体系，为全球创新药的研发提供高效合规的临床试验现场管理（SMO）服务。 2026 年前三季度，公司实现营业收入 58,621.93 万元，实现归

投资者关系活动主要内容介绍	属于上市公司股东的净利润 739.44 万元，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-717.22 万元。面对当前经营环境，公司深入开展管理复盘，着力改善经营基本面，2026 年第三季度公司新签合同金额同比、环比均实现较快增长。同时，2026 年第三季度公司营业收入及盈利水平呈现环比显著改善的良好态势，具体来说，公司 2026 年第三季度营业收入环比增长 19.91%，实现归属于上市公司股东的净利润环比增长 150.92%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润环比增长 116.85%。 公司持续提升服务效能与质量，加强业务覆盖范围，丰富项目执行经验。截至 2026 年 9 月末，公司累计承接超 4,900 个国内外临床试验项目，在执行项目 2,772 个，公司员工总数为 4,807 人，累计服务 990 余家临床试验机构，服务范围覆盖全国 200 多个城市。 未来，公司将积极拓展对外商务，继续推进组织管理创新，积极探索人工智能和新技术在临床试验执行上的开发与应用，持续为客户交付高质量项目执行服务。 **二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下：** **问：需求是否有复苏？公司三季度新签订单整体价格如何？** 2026 年以来随着医药行业政策导向与产业趋势同频共振，行业和客户需求呈现较好的发展态势。公司积极加强拓展对外商务，2026 年第三季度公司新签合同金额同比、环比均实现较快增长，反映了市场需求景气度与公司订单获取能力的提升，公司存量合同储备充足，为长远稳健高质量发展构筑了坚实基础。 订单价格方面，在行业需求扩容、投融资资金面回暖与监管趋严利好头部企业等多重因素共同作用下，行业竞争格局与定价逻辑正在发生积极变化，新签订单价格企稳回暖信号清晰。 **问：公司 AI 的应用进展如何？** 公司在数智化方面的持续研发投入于 2026 年 9 月取得了阶段性成果，收到国家知识产权局下发的两项授予发明专利权通知书，涉及临床试验医疗文本自然语言处理技术领域。“一种基于异构双模

投资者关系活动主要内容介绍	型的大模型输出可靠性增强方法”聚焦医学文档的智能识别与解析，有助于提升临床试验数据的录入效率；“一种基于大模型段落标识与重排序的答案溯源方法”以大模型段落标识与重排序技术构建答案溯源能力，有利于提升大模型生成内容的可解释性与准确性，为临床试验数据溯源处理提供技术支撑。 公司将继续推动已建设功能在业务端的深度落地应用，积极探索人工智能等新技术在临床试验执行上的运用和创新，逐步实现对传统人工操作业务模式的升级，并通过数智化技术为内部管理提质增效，未来有望从业务端和管理端两个方向赋能企业综合运营效率的提升。 **问：公司最新人员招聘节奏？** 公司人员招聘规划的核心策略是基于现有项目存量与新签订单的增量需求进行科学预测与动态部署，实现人员规模与业务发展的同步、健康增长。 2026年以来随着客户需求呈现较好复苏态势，行业整体产能阶段性偏紧。为确保项目高质量交付与客户满意度，公司前瞻性推进人员储备扩充与组织能力建设以缓解一线业务产能紧张的情况。截至2026年9月末，公司员工增至4,807人，较去年同期末净增加536人。 未来，公司会持续关注市场人才供需、行业趋势及政策导向，灵活调整招聘策略，持续优化人才梯队结构。同时通过加强培训、AI赋能、完善的考核激励体系来提升员工工时利用率及人均产值，推动成本结构优化。 **问：公司盈利能力的展望？** 整体来看，公司收入确认与项目执行进度密切相关，成本则以人力投入为主且具有刚性，收入与成本的时序错配及人力成本的刚性特征，是公司短期业绩波动的重要原因。 面对当前经营环境，公司管理层已进行深刻复盘，着力改善公司经营基本面，2026年第三季度公司营业收入和盈利水平呈现环比

投资者关系活动主要内容介绍	显著改善的良好态势，具体来说，公司 2026 年第三季度营业收入环比增长 19.91%，归母净利润环比增长 150.92%，扣非净利润环比增长 116.85%，第三季度毛利率环比有所改善。 **问：海外药企、国内药企以及 biotech 不同客户需求情况如何？** 整体来看，创新药研发生态尤其是新技术新疗法领域持续活跃，肿瘤项目仍是核心需求方向。根据 Insight（丁香园）数据，2026 年 1 月至 9 月国内新药 CDE 临床试验登记数量达 1,963 个，同比增长 22%。工信部数据显示，2026 年前三季度我国获批的创新药中，国产占比达 80%，肿瘤、精神、抗感染、痛风、罕见病等多领域药物研究取得重大突破。不同客户多元化的研发需求与创新疗法的持续涌现，为临床研究服务行业提供了坚实的需求支撑。 历经十余年的深耕与发展，公司已成长为一家覆盖全疾病种领域的临床研究服务供应商。目前公司已在 ADC、小核酸、CGT、治疗用核药、溶瘤病毒、阿尔兹海默症、多抗、GLP-1 等前沿研发领域进行业务布局，在血液肿瘤新药、胸部肿瘤新药、糖尿病新药、传染疾病新药和血液非肿瘤新药等多个疾病领域具备较强的竞争优势。公司具备强大的项目迭代学习能力，能够承接全球首创及国内首创等难度较高的项目，并已成功助力多款全球及国内首个产品获批上市。公司质量管理体系获得国内外监管认可，累计通过多次国家药监局核查、FDA 及 EMA 视察。公司将继续以高质量的项目交付持续为客户创造更大价值。
附件清单	无
日期	2026 年 10 月 30 日