证券代码： 000526　　证券简称：学大教育

学大（厦门）教育科技集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	√特定对象调研　□ 分析师会议 □ 媒体采访　□ 业绩说明会 □ 新闻发布会　□ 路演活动 √ 现场参观 □ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券、广发证券、国泰海通、汇添富、平安资产、中银基金、华泰柏瑞、浦银基金、德邦基金、泉果基金、万家基金、汇丰晋信、博道基金、银河基金、富安达、西部利得、鑫元基金、长江资管、财通资管、国泰基金、天风证券、华西证券、中信建投基金
时间	2026 年 10 月 27 日-10 月 30 日
地点	上海、北京
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书　崔志勇
投资者关系活动主要内容介绍	**一、公司 2026 年前三季度主要经营情况介绍** 2026 年前三季度，公司实现营业收入 29.19 亿元，同比增长 11.73%；归属于上市公司股东的净利润 3.21 亿元，同比增长 38.70%；扣除非经常性损益后的归母净利润 3.20 亿元，同比增长 52.99%。利润增速明显快于收入增速，体现出公司在收入稳步增长的同时，盈利质量进一步提升。 从单季度节奏来看，三季度营业收入 7.57 亿元，同比增长 8.59%，公司营业收入已连续 15 个季度实现同比正增长；归母净利润达到 2,001.61 万元，在淡季实现同比增长 1297.04%。 **（一）个性化教育业务** 公司持续深耕线下实体教学渠道，稳步推进全国常规校区网络优化布局，不断完善多层次、广覆盖的线下服务阵地，依托成

	熟的“双螺旋”线上线下融合智慧教育模式，精准匹配不同阶段学生的学习需求，持续输出标准化、高质量的个性化教育产品。全日制教育业务作为公司传统优势板块，上半年全日制招生人数同比增长 17%，在校生规模同比增长 12%；同步推进布局优化，新建 1 家全日制学校（长春高新超达全日制），并对郑州、深圳城院、银川 3 家全日制基地进行全面升级；此外，公司在大连、宁波、苏州、驻马店等地兴办具有个性化教育特色的全日制双语学校，多个校区已成为所在地区民办学校的标杆。 **（二）职业教育业务** 公司职业教育涵盖中等职业教育、高等职业教育及产教融合、职业技能培训三个板块。截至上半年，公司已收购东莞市鼎文职业技术学校、珠海市工贸技工学校、大连通才中等职业技术学校、沈阳国际商务学校，并与江西机电职业技术学院等多所职业院校以及行业头部企业达成深度合作，合作项目涵盖共建产业学院、实习实训基地、产教融合基地建设等多个方面。上半年，公司积极推进海南区域战略布局，拜访海南省教育厅，围绕服务海南自贸港建设，就依托新紫光集团产业优势与公司职业教育运营经验、深化产教融合与校企合作进行了交流，明确了三方协同育人方向，拟在集成电路、智能制造等领域共建高水平专业群。低空经济产教融合方面，公司战略投资北斗伏羲信息技术有限公司，依托长春市建设技工学校共建“北斗伏羲（东北地区）低空经济发展中心”，并参与《低空物流无人机末端配送要求》团体标准制定工作，已建成集生产、应用、教学及实训等环节于一体的低空经济校企合作平台及人才培养体系。 **（三）文化阅读业务** 公司基于在教育行业 25 年的深耕，着力打造全民阅读体验升级的全新文化业态。公司旗下句象书店构建集图书借阅、咖啡轻食、文化空间、阅读指导、文化活动、文创产品等业态于一体的复合型文化阅读空间，绘本馆为儿童提供阅读评测、阅读推荐、

	阅读指导及绘本活动等个性化阅读服务。截至目前，公司文化空间布局覆盖七座城市，各门店常态化落地各类全民阅读推广活动，切实推动全民阅读工作落地见效。 **（四）医教融合业务** 公司医教融合业务立足全人群健康需求开展健康管理，面向国家在儿童青少年发展领域的重大需求，整合脑科学、发育行为儿科学、教育学多学科，为儿童青少年提供精准的分龄式测评、个性化成长导航、儿童康复等服务，涵盖孤独症、学习困难、多动症、抽动症等干预康复及融合支持。上半年，公司旗下千翼健康子品牌持续深耕医教融合领域，原许昌千翼康复医院正式更名为许昌千翼儿童医院，未来将聚焦儿童康复与诊疗服务。 **二、投资者互动提问** **提问 1、公司的学习中心和师资队伍的扩张情况如何？** 答复：公司持续深耕线下实体教学渠道，稳步推进全国常规校区网络优化布局。根据 2025 年年底制定的经营计划，2026 年个性化学习中心目标从约 330 所增加约 50 所至约 380 所，专职教师从 5,100 人增加至超过 6,000 人，相关拓展工作根据经营计划稳步推进中。 **提问 2、前三季度公司归母净利润增速显著高于营业收入增速，这种盈利质量的提升，主要是什么原因驱动？** 答复：公司前三季度营收 29.19 亿元，同比增长 11.73%；归母净利润 3.21 亿元，同比增长 38.70%，增速高于营业收入。前三季度的综合毛利率为 34.67%，较上年同期提升 0.81 个百分点，成本控制对盈利释放带来贡献。费用方面，销售、管理、研发与财务四项期间费用合计约 6.07 亿元，略低于上年同期的 6.12 亿元。期间费用占营业收入的比例，由 23.42%降至 20.80%，下降 2.62 个百分点，规模效应带动费用率下行。公司在扩大业务规模的同时，毛利率提高、控制费用增长，更多收入得以转化为利润，盈利质量进一步提升。

	提问 3、公司此前启动了股份回购，目前进展如何？回购股份的后续用途是什么？ 答复：为维护公司价值及股东权益，公司于 2026 年 6 月启动股份回购方案，回购金额不低于 5,000 万元、不超过 1 亿元，资金来源为自有资金和/或自筹资金，并已取得银行出具的股票回购专项贷款承诺函。截至目前，本次股份回购已实施完毕，累计回购股份 2,949,700 股，占公司总股本的 2.42%，成交总金额约 9,894.89 万元（不含交易费用）。回购股份已存放于公司回购专用证券账户，后续公司将按照相关规定，在披露回购完成公告满十二个月后、三年内依法依规对回购股份进行出售，未出售部分将依法注销。 **提问 4、公司拟投资开源中国是什么原因，会展开业务合作吗？** 答复：教育是人工智能最广阔、最具社会价值的应用场景之一。公司深耕教育服务多年，业务覆盖个性化教育、职业教育、文化阅读及医教融合四大板块，具备课程内容、教研体系与全国性教学交付能力；开源中国运营 OSCHINA 开源社区、Gitee 代码托管与研发效能平台及模力方舟模型与国产算力调度平台，拥有技术底座、算力、工具链及开发者生态等资源。双方能力互补，并拟在人才培养、教育应用与技术研究等多个方向开展合作，共同推进人工智能在教育场景中的应用。本次增资是公司落实双方战略合作安排、深化“教育+人工智能”业务布局的重要举措，有利于公司依托开源中国在技术底座、算力及开发者生态方面的资源，推动教育业务数字化转型，增强公司的核心竞争力。 公司与开源中国已签署战略合作框架协议，推进 AI 应用人才培养和人工智能在教育场景中的应用，并发布了首个合作项目 FDE 人才培养课程框架，FDE 即“前沿部署工程师”，面向企业 AI 应用需求，深入业务现场，承担需求诊断、方案设计、工程实现及项目交付等工作。双方将开源中国的技术平台与工程实践能

	力，同学大教育的课程产品化和教学交付能力结合，推进相关课程研发与规模化交付。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 11 月 3 日