证券代码： 002437　　证券简称：誉衡药业

哈尔滨誉衡药业股份有限公司投资者关系活动记录表

2026-008

投资者关系活动类别	√ 特定对象调研　□ 分析师会议 □ 媒体采访　□ 业绩说明会 □ 新闻发布会　□ 路演活动 □ 现场参观 □ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	杭州瀚石私募基金管理有限公司
时间	2026 年 11 月 3 日 15:00-15:30
形式	口现场　口网上　√电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书：刘月寅 证券事务代表：白雪龙
投资者关系活动主要内容介绍	**问题 1：请问公司未来 1-2 年哪些产品会有较好的增速？** **答复：** 1、公司独家、基药中药品种安脑丸资质较好，预计未来具备较好的增长潜力； 2、公司将重点推进预充式甲氨蝶呤注射液在相关省份重点医院的资质准入、医院开发相关工作，预计该产品明后年的销量及收入会有明显提升。 3、今年纳入集采的品种如银杏达莫注射液、注射用盐酸平阳霉素、氟比洛芬酯注射液等产品，预计也会实现增量。 **问题 2：请问公司集采产品带来的销售增量能否弥补集采降价导致的收入下降？** **答复：** 注射用多种维生素（12）占公司的收入比例较大，该产品集采后的销量实现快速/稳定增长，但未能弥补集采降价带来的收入下降。该产品收入的下降也是 2025 年以来公司营业收入下降的主

	要原因之一。 **问题 3：请问公司注射用多种维生素（12）价格未来是否会进一步下降以及对公司收入的影响？该产品未来的增长情况如何？** **答复：** 集采有一定周期，预计该产品终端价格将趋于平稳，对收入的影响也将变小；该产品未来的销量有望保持平稳。 **问题 4：公司安脑丸/片是否面临集采风险？** **答复：** 目前，安脑丸/片集采的风险较小。 **问题 5：公司此前引进的兴和制药产品，目前情况如何？** **答复：** 截至目前，公司与兴和制药合作的产品佩玛贝特片尚未贡献收入，也未列入今年的销售计划中。主要原因如下：该产品在 2025 年底未进入国谈目录，双方签署协议的背景发生了变化。双方尚在沟通、确认后续合作方案。 **问题 6：请问公司与第一三共业务终止的原因？** **答复：** 公司与第一三共终止产品推广合作，主要原因为合作的核心产品普伐他汀钠片未进入第 11 批集采，双方合作场景发生变化。此外，双方合作的其他部分产品的合作协议已到期。 **问题 7：请问公司 CSO 业务目前占比情况？未来是否会继续收缩？** **答复：** 截至 2026 年三季度，公司 CSO 业务收入占比已降到较低

	比例，现有 CSO 业务较为稳定，预计不会继续收缩。 公司在 MNC 产品推广领域积累了十余年经验，后续如果有匹配的产品合作机会，仍会开展相关合作。 **问题 8：目前公司商誉是否有减值压力？** **答复：** 公司的商誉为收购普德药业时产生的，公司每年度会进行商誉减值测试，目前判断，不存在减值迹象。 **问题 9：请问公司受让首都医科大学 2 个创新产品的专利，后续的研发投入安排情况？** **答复：** 今年，公司与首都医科大学签署了两份技术转让合同，分别取得了 Pgk1 及 TLK2 两项创新项目的专利权，具体研发投入将视研发进度而定。 在产品 IND 前，预计不会有太大投入，公司现金流及账面资金充裕，能够有效保障创新产品的研发。未来，若产品进入临床阶段需要大量资金，也可考虑通过引入外部投资人等方式推进研发进程。
附件清单（如有）	无
日期	2026-11-3