证券代码：603786　　证券简称：科博达　　公告编号：2026-067

债券代码：113707　　债券简称：科博转债

科博达技术股份有限公司
关于 2026 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

科博达技术股份有限公司（以下简称“公司”）2026 年第三季度业绩说明会于 2026 年 11 月 4 日 15:00-16:00，在上海证券交易所上证路演中心（网址：https://roadshow.sseinfo.com/）以网络互动形式召开，就投资者关注的问题在信息披露允许的范围内进行了交流。现将有关事项公告如下：

一、本次说明会召开情况

公司于 2026 年 10 月 28 日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）及指定媒体披露了《科博达技术股份有限公司关于召开 2026 年第三季度业绩说明会的预告公告》（公告编号：2026-064）。

2026 年 11 月 4 日，公司董事长兼总裁柯桂华先生、董事会秘书赵泽元先生、财务负责人朱迎春女士、独立董事马钧先生出席了本次说明会，与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

问题 1：公司全球化业务布局进展情况如何？海外布局对订单获取和供应链安全有何价值？

回复：本地化配套是全球头部车企对零部件供应商的核心要求，全球化也是公司重要战略方向。公司出口业务占比超过三分之一，境外业务是公司重要增长极。

公司布局捷克、日本海外基地，匹配海外头部车企本地化配套需求，支撑全球化定点落地。产能上，日本工厂已稳定量产；捷克工厂 2026 年上半年已经通

过欧洲多家高端车企审核，当前处于产能爬坡、新项目导入阶段，部分项目已量产，后续随定点节奏承接项目转移落地。

公司依托日、捷属地工厂及德国海外技术团队，稳固存量项目交付，同时参与客户新一代平台竞标，推动业务从传统车身电子向高附加值域控、智驾域控及中央计算平台延伸。

订单端，本地化配套是进入海外高端供应链、获取平台定点的重要条件，就近交付可快速响应客户需求，提升粘性，争取高价值定点。供应链层面，国内外多点协同构建分布式产能，对冲物流、关税、地缘政策风险，培育本地配套，强化供应链韧性，保障海外订单稳定交付。

问题 2：公司前三季度主要客户结构如何？

回复：2026 年前三季度，公司前五大终端客户实现营收合计占总营收的比重为 51.78%，前五大终端客户分别为德国大众、蔚来汽车、一汽集团、康明斯、理想汽车。

问题 3：上海智能科技前三季度经营情况及客户开拓情况？

回复：2026 年前三季度，上海智能科技旗下中央计算平台与智驾域控产品实现销售收入超 7 亿元，业务处于项目量产爬坡阶段，前期定点项目陆续进入交付周期。

客户端，上海智能科技一方面持续巩固原有核心客户，跟进现有平台换代项目；另一方面持续拓展国内外主机厂，多家客户正在推进方案对接。产品端，上海智能科技在手定点项目储备充足，后续随着新车型上市，将持续推动定点转化落地。

问题 4：公司中央计算平台及智驾域控在手订单已超 200 亿元，在推动项目量产和盈利改善方面，公司未来会更侧重于自主提升交付能力，还是进一步深化与芯片及汽车电子企业的协同合作？

回复：2026 年前三季度，公司中央计算平台及智驾域控销售收入约 7.32 亿元，较上年同期增长超 72%，相关业务业绩持续释放。目前公司全部中央计算平台及智驾域控产品均实现自主生产、自主交付。后续随着规模效应持续显现，相关项目盈利能力有望稳步提升。

问题 5：科博达智能科技的智驾产品主要采用哪些 SOC 方案？

回复：公司智驾域控、中央计算平台与头部芯片生态伙伴深度合作，已在高通、地平线、新芯航途、神玑等多个 SOC 平台上开展域控产品开发，产品梯度完整覆盖旗舰、高阶、中阶不同等级的智能驾驶需求，可以给车企提供整套系统解决方案，匹配不同车型的差异化需求，同时公司也在和海外头部车企联合研发下一代智驾方案。

问题 6：请问独立董事，您如何看待公司不向下修正可转债转股价格？

回复：公司可转债触发下修条件，但综合考量下修会造成股权稀释、摊薄原有股东权益，结合公司经营基本面，全体独立董事一致认可本次不向下修正转股价格的安排，该决策立足公司长期发展、兼顾全体股东整体利益，审议流程符合监管及公司章程要求。

特此公告。

科博达技术股份有限公司董事会

2026 年 11 月 5 日