证券代码：603018　　证券简称：华设集团　　公告编号：2026-052

转债代码：113674　　转债简称：华设转债

# 华设设计集团股份有限公司

# 投资者关系活动记录表

**编号：2026-001**

| | |
|---|---|
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研　□分析师会议<br>□媒体采访　□业绩说明会<br>□新闻发布会　□路演活动<br>√现场参观　□电话会议<br>√其他（现场会议） |
| **参与单位名称及姓名** | 中金銀海（香港）基金有限公司：雍心<br>多倫多（香港）私募基金：吴远志<br>中潤(香港)基金有限公司：朱旭偉<br>啟林私募基金：肖單<br>华海资本（深圳）有限公司：董承明<br>幻方私募基金：杜汀正<br>东方财富证券：豆昌珠<br>信三百基金：杜汀正<br>上海约牛软件：虞文娟<br>江苏天鼎证券投资：叶挺、罗旭<br>淳阳基金：刘晓薇 |
| **会议时间** | 2026 年 11 月 3 日 |
| **会议地点** | 江苏省南京市秦淮区紫云大道 9 号 B502 会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书、副总经理：邓润飞<br>证券事务管理部：祁盛 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **各位投资者先观看了企业宣传片，随后公司董秘将截至今年 3 季度的公司运营情况以及各业务板块的发展情况进行了总体介绍，之后交流的主要问题和公司回** |

| | |
|---|---|
| | **复如下：**<br>**1、公司目前的业务发展分类结构及总体经营情况如何？**<br>公司在基础设施、数智与智库、低碳环保、城市更新等业务领域提供一流的产品和服务。面对数字时代，公司坚持深耕基础设施勘察设计主业的同时，积极发力数字智慧、低碳环保和城市更新业务，构建双增长曲线发展格局。<br>截至今年 3 季度末，公司总体经营成果逐步回稳，盈利能力有所改善，实现营业收入 23.69 亿元，同比下降 6.8%，利润总额、归母净利润及扣非净利润分别为 2.38 亿元、1.95 亿元及 1.81 亿元，均实现同比增长。<br>**2、公司低空经济业务板块发展进展情况，华设低空科技、无界低空、江苏锐天科技三家主体业务的分工情况；昆山白莲湖试飞基地、太仓试验基地地等示范项目商业模式；公司在低空经济发展的优势有哪些？**<br>公司早在 2015 年就建立了航空专业队伍，2025 年 3 月在苏州正式组建成立华设低空科技公司。近年来，又通过设立和并购完善产业链，新设立无界低空科技（江苏）有限公司，聚焦智慧化垂直起降装备的研发、制造和运维；并购控股江苏锐天科技股份有限公司，开展航空机载系统仿真验证及适航取证和检测服务。 三者互为协同关系，华设低空科技承担规划设计、建设运营与系统集成，无界低空承担装备制造，江苏锐天科技承担适航取证，串联空域航路实施到低空起降设备到航空器适航的技术服务链条。<br>同时，试飞基地示范项目的收费结构已由单一的一次性设计建设费，向“一次性建设费用＋持续性运营收益”的复合模式演进：昆山项目以设计咨询与总集建设 |

| | |
|---|---|
| | 费用为主；太仓项目在建设服务费用之外，公司已通过合资公司参与基地运营并获取运营收益。<br>此外，公司低空经济业务发展的主要优势总结为以下几点：第一，全链条闭环。国内同时具备工程咨询综合资质与航空器适航验证能力的主体极少，公司通过“规划—建设—测试—取证—运营”的贯通，可在同一客户身上实现多次价值交付；第二，入口优势。低空基础设施投资决策权集中于地方政府，公司长期服务交通、城建、机场领域，具备与地方决策层对话的既有通道；第三，真实场景资产。两个试飞基地与省市公共航路构成适航服务的落地场景，江苏锐天科技已对接服务多家 eVTOL 主机企业。<br>公司的低空经济业务逐渐实现全国铺开，在已进入区域深耕多年，项目经验完整、地方资源积淀深厚；公司不涉及整机制造，保持独立第三方定位，能够与各类整机厂商建立无利益冲突的合作。目前，公司低空业务布局仍处于拓展阶段，对公司经营暂无重大影响。<br>**3、公司数智及智库业务中的紫坤、紫图、紫境、紫枢等七大数字平台目前的发展进度，是内部工具还是可对外销售的产品？**<br>近年来，公司数智化转型全面提速，系统推进从工程咨询业态向数智化深度赋能的战略跃迁，于今年上半年正式发布《华设集团数智化转型白皮书》，明确了“华设 DATA 数智化体系”，构建“1 个高质量数据基础、7 个通用开发能力、3 类数智工具产品集、5 阶段全生命周期应用”的“1735”架构，围绕数据基础、通用能力、工具产品和全周期应用形成系统布局。聚焦智能交通全链条，公司自研 12 项通用技术，自主构建了 7 大紫色系通用平台能力，并逐步转化为如 EICAD、AIRoad、 |

| | |
|---|---|
| | VRroad、行业智能体等软件产品，赋能行业智慧化转型，以构建华设智慧化转型护城河。<br>**4、目前公司应收、应付账款显示较高是什么原因造成？**<br>公司传统勘察设计主营业务客户 90%以上为政府部门或国资平台，近年来地方财政支付能力客观下降，导致公司合同应收款持续承压，间接也造成了对公司下游企业的应付账款的积累，但今年来，随着国家化债工作的顺利推广，公司组织相关力量，集中收款攻坚，保障公司现金流的同时，相关情况持续改善。<br><br>**注：本次活动不涉及应当披露重大信息的特别说明，其他相关介绍、交流情况可参阅近期披露正式公告。** |
| **附件清单（如有）** | 无附件 |
| **日期** | 2026 年 11 月 3 日 |