证券代码：301021　　证券简称：英诺激光

英诺激光科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-10

投资者关系活动类别	☑特定对象调研　　□分析师会议 □媒体采访　　□业绩说明会 □新闻发布会　　□路演活动 □现场参观 □其他
参与单位名称	申万宏源、华创证券、国投证券、天风证券、招商证券、中信证券、兴业证券、山西证券、国泰海通、第一创业、国联民生、国金证券、银河证券、开源证券、国海证券、广发证券、浙商证券、长城证券、中信建投、华安证券、东北证券、博时基金、国泰基金、华安基金、农银汇理、鹏华基金、国联安基金、广发基金、大成基金、国寿安保、易方达、富国基金、华泰柏瑞、宏道投资、彤源投资、国隆资本、禾永投资、旌安投资、稻沣投资、上海熵盈、上海清淙、中银基金、银华基金、玄元基金、紫阁投资、融德资产、大唐基金、善思投资、混沌投资、亚太财险、新华资产、华夏久盈、前海开源、中金资管、友邦保险、三井住友、证券时报、南方基金、朱雀基金、南土资产、安信基金、信达澳亚及个人投资者（以上排名不分先后）
时间	2026 年 10 月 23 日-2026 年 11 月 5 日
地点	深圳市南山区总部、投资者现场
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 ZHAO XIAOJIE 董事兼财务总监 陈文 副总经理兼董事会秘书 张勇 等

投资者关系活动主要内容介绍	**ZHAO XIAOJIE 先生就公司最新业务情况进行了介绍，交流的主要问题如下：** **一、 请问公司 3-5 年的战略发展是如何规划的？** **答：**未来 3-5 年，公司会持续以激光器引领的“光源+光学/运控/视觉+工艺”平台能力为核心，坚持“持续健康发展、创新驱动公司赢得跨越式增长机会”的经营理念。 近期，公司将重点聚焦超快激光钻孔设备带来的在 IC 载板、类载板、高阶 HDI 领域的机会，加快样机验证工作。除此以外，公司已培育了若干“有深度、有宽度、有长度”的新领域，取得一些阶段性进展。 超硬材料业务方面，公司推出了定制激光器和定制化设备，去年营收为 4500 万元，同比增长约 50%。 Micro LED 业务方面，公司已建成集 ″装备、工艺、材料″ 于一体的 ″Micro LED 巨量转移工艺线″，涵盖 ″剥离、转移、去晶、补晶、共晶″ 等多个工序，正与多家伙伴协同开展创新工艺开发。 此外，公司中长期还布局了高值医疗植/介入器械业务，正持续推进神经介入、电生理、结构性心脏病等管线的 CDMO 业务。 **二、 公司如何保持激光技术的领先性？** 答：超快激光凭借高峰值功率等特性，多用于高端装备，对激光器的性能、质量、稳定性要求高。公司将坚持自主研发，持续把技术领先性转化为成本、质量领先。对成熟下游场景，通过规模化生产和成本优化，为客户提供最具性价比的激光器产品；对新兴应用场景，立足行业 ″痛点″ 需求，提供最具创新性的激光解决方案。

三、 与国内外激光器公司相比，公司的竞争优势如何体现？

答：公司聚焦棒状增益介质构型开展深度技术攻关与工艺优化，实现高功率、高光束质量的稳定输出，且在生产、成本控制与产品一致性方面同样突出，为高端固体激光器的规模化应用奠定了坚实基础。

对比海外厂商，公司发挥离下游客户近、工艺迭代快的优势，凭借自研能力与头部客户协作，能够快速开发出最适合行业应用的产品。

对比国内同行，公司是国内最早开展 DPSS 固体激光器、超短脉冲激光器研发及产业化的公司之一，是全球少数同时具有纳秒、亚纳秒、皮秒、飞秒级微加工激光器核心技术和生产能力的激光器生产厂商之一，拥有领先的激光器引领的平台能力。

此外，公司积极拥抱 AI，既利用激光技术成为 AI 算力行业的赋能者，也受益于 AI 技术重塑经营和管理，持续推进 AI 技术与激光工艺和智能诊断服务的深度融合，以 AI 辅助技术研发与产品开发，以此不断加强公司的研发壁垒。

四、 公司超快激光钻孔设备有什么进展？

答：公司超快激光钻孔设备凭借其 30-100μm 等多种规格孔径的稳定加工、最高≥10000 孔/秒的钻孔效率等优异性能，已于 2025 年底在 IC 载板领域取得首台订单，并于今年上半年完成验收。同时，此设备可满足类载板，以及 M8、M9 等规格的 PCB 精密钻孔需求，适用材料包含 ABF、CBF、BT、Q 布、陶瓷、PTFE 等，正加快样机验证工作。

五、 陶瓷材料上的钻孔有什么进展？

答：公司利用固体激光器优势，从脉宽、功率、能量、

	波长等维度定制开发了针对陶瓷材料的专用钻孔方案，配合客户验证。 **六、 在载板领域，公司的超快激光钻孔设备的进展如何？** 答：载板作为高端 PCB，将向更精细化方向发展，线宽线距与孔径更小，传统二氧化碳激光受波长物理极限限制，不利于微孔加工。 公司的超快激光钻孔设备可以满足 ABF/BT 等载板的盲/埋孔、通孔加工需求，孔径更小、效率更高，适用于钻孔、开槽等多种工艺需求。 **七、 公司金刚石业务进展？** 答：近年来，针对金刚石等超硬材料难加工的行业难题，公司依托自主激光技术，实现了从单点样机测试到多机型批量交付、一体化方案输出的进阶升级，定制化激光器及激光设备的技术先进性持续领跑行业。公司精准把握超硬材料的市场机遇，攻克了金刚石隐切技术，首次实现 25mm 大尺寸单晶及马赛克拼接单晶金刚石的切片技术，设备效率、精度、耗损率水平领先。面向工业级应用、消费级应用及高功率器件散热等前沿应用的多场景的解决方案能力获得国内外客户的好评，已广泛服务 Diamond Foundry、国机精工、中兵红箭等众多客户。2025 年金刚石业务实现营收约 4500 万元，同比增长约 50%。 **交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。**

附件清单（如有）	无