股票代码：300159　　股票简称：新研股份

新疆机械研究院股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	□特定对象调研　　□分析师会议 □媒体采访　　√业绩说明会 □新闻发布会　　□路演活动 □现场参观 □其他　（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2026 年第三季度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 11 月 5 日（星期四）15:30-16:30
地点	https://ir.p5w.net/（全景网投资者关系互动平台）
上市公司接待人员姓名	董事长：孙悦先生　　董事、总经理：万翔先生 财务总监：吴玲娟女士　董事会秘书：马智先生
投资者关系活动主要内容介绍	**投资者提问和公司回复情况** **1.贵司前三季度航空航天业务收入同比增长约 225%，可控核聚变及商业航天业务也取得进展。未来面对新兴业务规模化交付需求，公司会更侧重发挥现有产能优势，还是加强与专业技术及零部件企业的产业协同？** 尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司前三季度航空航天业务收入实现较快增长，可控核聚变、商业航天等新兴业务推进顺利，已取得积极进展，关于新兴业务的规模化交付，公司将在既定战略规划的指引下，一方面充分发挥现有产能、工艺技术和管理积淀优势，深挖内部潜能，持续提升交付效率与产品质量；另一方面积极与专业技术及零部件领域的优质企业开展产业协同，通过战略合作、配套合作等方式补强关键环节能力，与产业链上下游伙伴共同保障订单交付、推动新兴业务发展壮大。未来若有达到披露标准的相关事项，公司将严格按照法律法规的要求及时履行信息披露义务。相关经营情况请以公司定期报告及公告为准。感谢您的关注！ **2.公司的农机出口主要是哪些国家？**

	尊敬的投资者您好，公司农机产品出口目前实现了中亚地区哈萨克斯坦、土库曼斯坦、乌兹别克斯坦以及巴西的出口突破，未来公司还将继续扩大海外销售版图，并计划在中亚布局总装厂，扩大成套装备供给能力，感谢您的关注。 **3.请问公司对公司股价长期低迷怎么打算？** 尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。我们充分理解广大投资者对于公司二级市场股价表现的关切。二级市场股价受到宏观环境、行业周期、市场资金偏好、投资者风险偏好等多重外部因素综合影响，股价短期波动并不完全与公司基本面同步。公司完成司法重整、实控人变更为新疆地方国资之后，聚焦农机装备+航空航天精密制造双主业发展，营业收入实现同比增长，债务结构得到显著优化，内部治理体系持续完善。夯实经营基本面是市值修复的根本抓手，管理层将继续全力以赴抓经营：农机板块持续深耕国内市场并拓展中亚海外出口，迭代升级多款重点农机新品；航空航天板块抢抓可控核聚变、商业航天等赛道机遇，全力推进市场拓展、订单转化与重点项目交付，持续降本增效，努力改善盈利水平，筑牢公司内在价值基础。同时公司也持续关注产业链相关股权投资、并购整合机会，围绕双主业方向审慎开展项目研判，服务于公司中长期战略发展。与此同时，公司持续做实投资者关系管理工作，通过业绩说明会、机构调研接待、互动平台等多种渠道，客观完整向资本市场传递公司业务进展与战略规划，减少市场信息差，推动市场更加充分认知公司价值。公司也会持续跟踪资本市场走势，若后续涉及具体的市场化维稳措施，将严格按照监管规则履行信息披露程序，相关事项以公司披露的正式公告为准。 **4.前三季度营业收入为 5.56 亿元，同比增长 35.76%，主要是什么驱动？** 尊敬的投资者您好，公司前三季度实现营业收入 5.56 亿元，同比增长 35.76%，收入增长主要系“农牧机械+航空航天”双主业协同发力、经营基本面持续改善的成果，核心驱动有两个：一是农机订单增长——公司紧抓农机销售旺季窗口，前三季度农机合同订单同比增长 6.8%、实际发货台量同比增长 12.2%，国内新增经销商 41 家，海外市场还与哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦等中亚国家达成多品类装备出口合作，收入交付稳步放量；二是可控核聚变项目交付验收，公司技术路线完成业务布局，重点研发项目完成客户现场验收、首台套试制装调并投入运行，带动航空航天板块前三季度实现营业收入 1.8 亿元、同比增长 225.19%，

	其中重整完成后恢复与各大央国企主机厂的合作、传统订单陆续恢复也是该板块高增的重要原因。整体来看，收入增长是主业订单、旺季交付和新兴项目验收交付共同作用的结果，公司经营基本面持续改善的态势得到验证。感谢您的关注。 **5.农机板块前三季度经营如何？** 尊敬的投资者您好，前三季度农机板块方面，紧抓农机销售旺季窗口，市场订单与生产交付保持双增长，合同订单同比增长 6.8%，实际发货台量同比增长 12.2%，产能保障能力持续增强；国内市场新增经销商 41 家，销售网络布局进一步完善，海外市场实现稳定输出。公司农机业务收入按照合同约定的交付及客户验收节点确认，具有一定季节性特征。按照行业惯例及合同安排，部分订单将于第四季度陆续完成交付验收并相应确认收入。具体经营数据请以公司披露的定期报告为准。谢谢您的关注。 **6.请问公司如何看待近期股价波动？** 尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。上市公司股价受到宏观环境、行业周期、市场资金偏好、投资者风险偏好等多重外部因素综合影响。近几个月以来，股票市场整体处于震荡调整与风格再平衡过程中，市场成交有所缩量。目前公司生产经营正常，各项业务按计划推进，不存在应披露而未披露的重大事项。公司将持续聚焦主业，努力提升经营质量与核心竞争力，并严格按照监管要求履行信息披露义务、加强与投资者的沟通交流。二级市场股价波动存在不确定性，敬请投资者注意投资风险，理性决策。 **7.公司是否有明确的市值管理计划？** 尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司高度重视市值管理工作，始终认为提升内在价值是市值管理的基础，并已制定《市值管理制度》和《市值管理计划》，通过优化业务结构、提升经营质量、完善公司治理、提高信息披露质量、加强与投资者的沟通交流、推进对外投资等方式，努力推动公司价值与股东长期利益的统一。同时，公司持续关注并研究市值管理相关监管要求，结合自身经营情况不断完善相关工作安排。 **8.请问前三季度财务费用大幅下降的主要原因是什么？** 尊敬的投资者您好，财务费用大幅下降主要是因为有息负债大幅下降，资金收

	益增加所致，谢谢。 **9.公司在航空航天领域有哪些优势？** 尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司航空航天业务主要由子公司四川新航钛及其北京、沈阳、景德镇等地的子公司承接，经过多年技术沉淀，在人才工艺、全链条制造、资质体系、赛道拓展等方面形成自身竞争优势：第一，完整的全工序一体化制造工艺能力。子公司具备机电一体化设计仿真、工装模具开发、大型复杂难加工材料数控加工、钛合金及高温合金热成型钣金、特种焊接、热处理、表面处理、综合检测、部组件集成装配完整工艺链条，拥有多系列专用生产检测设备，可实现零部件到部组件一站式交付，减少多环节外协带来的精度与周期风险。第二，专业的技术人才储备。拥有省级专家、行业技术专家、中高级工程技术人员组成的研发队伍，研发试验人员配置充足，在钛合金、高温合金等特种难加工材料构件加工领域积累大量工程化实践经验，能够承接研制试制与批量生产相结合的项目任务。第三，完备的行业资质与质量体系。公司拥有航空航天领域相关生产制造资质，建立数字化工艺管控体系，满足航空、航天、航发领域严苛的质量管控要求，是多家主机单位合格供应商。第四，柔性化跨赛道技术迁移优势。依托成熟的精密制造能力，技术可以向多领域延伸，除传统航空航天、航发零部件外，可快速适配商业航天、可控核聚变、低空装备等新兴领域的产品需求；在商业航天领域可承接箱体结构件、贮箱壁板、舱段相关构件，在可控核聚变领域已经实现多批次成套产品交付，完成工艺能力向营业收入转化，产线具备多品类、多项目并行承接的柔性生产能力。第五，持续的产能迭代升级能力。公司持续完善硬件配套，规划建设百级洁净间、超声清洗等专项产线，匹配新兴领域对超高洁净、高精度装配的要求，为后续承接部组件订单夯实产能基础。后续公司也将充分发挥上述技术与制造优势，持续拓展市场，挖掘各赛道业务机会。有关业务的详细经营数据，请以公司定期报告披露内容为准。 **10.股价为什么跌不停？** 尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。上市公司股价受宏观经济环境、市场流动性、行业景气度及投资者预期等多重因素影响。近几个月以来，股票市场整体处于震荡调整与风格再平衡过程中，市场成交有所缩量，目前公司生

	产经营正常，各项业务按计划推进，不存在应披露而未披露的重大事项。公司将持续聚焦主业，努力提升经营质量与核心竞争力，并严格按照监管要求履行信息披露义务、加强与投资者的沟通交流。二级市场股价波动存在不确定性，敬请投资者注意投资风险，理性决策。感谢您的关注！ **11.领导好，请问公司航空航天板块经营情况如何？** 尊敬的投资者您好。公司航空航天板块目前已形成传统航空航天业务与新兴高端装备业务双轮驱动的发展格局。传统业务方面，公司持续巩固航空飞行器、航空发动机相关结构件配套能力，依托全流程精密制造工艺，做好现有主机单位的产品交付与项目协同，积极参与型号研制工作，相关产能利用率得到有效恢复。新兴赛道方面，充分发挥特种材料加工、特种焊接、部组件集成装配的技术迁移优势，将业务布局延伸至商业航天、可控核聚变、低空装备等领域。商业航天方向，公司掌握箱体结构件、燃料贮箱壁板、舱段构件加工能力，已通过多家行业头部企业供应商认证，部分产品实现批产交付；可控核聚变领域，相关产品已实现多套订单交付。公司持续完善生产硬件条件，规划建设百级洁净间、专项清洗装配产线，匹配新兴业务对于高精度、高洁净度的生产要求，同时持续拓展客户资源，积极参与下游客户的预研试制等工作，推动更多研制项目向批量订单转化。 **12.请问前三季度存货大幅增加，主要原因是什么？** 尊敬的投资者您好，存货增加主要系公司农机生产销售存在的季节性特征所致，公司农机业务具有较为明显的季节性特征，生产与备货节奏需与销售旺季相匹配。为保障秋收后及年末销售旺季的产品供应，公司通常会提前安排生产与备货，因此三季报所披露的存货为报告期末的时点余额，其中包含为四季度销售准备的产成品，以及相应的原材料、在产品等，存货规模相对较大符合公司实际经营节奏。进入四季度后，相关存货已陆续实现销售，存货规模将随销售进度逐步下降。谢谢您的关注。 **13.请问孙董，公司在可控核聚变领域有哪些新进展？** 尊敬的投资者您好，公司在可控核聚变领域，已完成对惯性约束、磁约束两大主流技术路径的业务布局，具备为两类路线相关装置提供配套构件的工艺与制造能力。依托公司在钛合金、高温合金难加工材料、大型复杂结构件、特种焊

	接、精密装配的全链条制造优势，公司可承接聚变装置真空腔体、支撑框架、特种壳体等各类核心结构部件的研制与生产任务，已经和多家科研院所、产业单位开展业务合作，部分配套产品已实现交付，获得客户认可。同时多项试验件、样机研制项目正在推进工艺验证工作。公司持续与核聚变领域的科研机构、产业客户开展技术交流与项目对接，挖掘后续配套合作机会。硬件层面持续完善超高洁净装配、特种加工相关产线条件，做好工艺储备与产能准备，匹配后续项目落地需求。谢谢您的关注。
附件清单（如有）	无