证券代码：300358　　证券简称：楚天科技

楚天科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-006

调研活动类别	☑特定对象调研　　☐分析师会议 ☐媒体采访　　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　　☐路演活动 ☑现场参观　　☐其他
时　间 参与单位名称	2026 年 11 月 10 日下午 13:30-15:00 华福证券、融通基金、圆合资本
地　点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：黄玉婷 证券事务代表：周德伟
交流内容	**一、内容提要：** 1、厂区参观 2、会议室座谈 **二、主要关注的问题与回复如下：** **1、公司今年毛利率趋势展望？** 2026 年 1-9 月，公司主营业务收入综合毛利率 35.49%，较上年同期提升 4.32 个百分点，毛利率稳步改善主要源于两大因素：一方面，公司持续加大国际市场拓展力度，海外业务收入占比持续提高，业务结构不断优化，带动整体盈利韧性增强；另一方面，公司实施精细化管理，持续强化项目全流程成本管控，有效实现成本优化、增厚盈利。希望未来毛利率稳步提升。 **2、目前公司新增订单和在手订单情况怎么样？** 公司新增订单稳步拓展，在手订单整体情况良好，生产排产有序推进。公司持续优化订单结构，积极拓展生物工程、高端无菌装备、海外市场等高附加值业务，依托公司整体技术解决方案能力持续承接项目。 **3、公司订单交付周期和收入确认是什么样？**

交流内容	主机产品制造周期一般情况在 3-9 个月，产品制造完成后，调试安装交付受客户的现场条件和项目进度的影响。 公司国内主机订单，以取得客户签字的现场安装调试验收（SAT）合格单为收入确认时点。出口订单，以取得报关单和提单为收入确认时点。 **4、公司业务在欧洲市场覆盖情况怎么样？** 依托公司欧洲地区部以及 Romaco 成熟的欧洲本土网络，公司销售已覆盖欧洲多个主要制药强国，包括德国、意大利、英国、西班牙等。 **5、并购德国 ROMACO 项目双方有哪些协同？** 并购德国 ROMACO 后，公司坚持保持 ROMACO 独立运营，持续在产品、技术研发、市场渠道、制造能力等多维度发挥协同效应： ①产品互补协同：并购前，楚天以水剂类制药装备为主，ROMACO 在固体制剂装备领域具备深厚技术积累，双方产品线互补，可为全球客户提供一体化整体解决方案，丰富了公司产品矩阵。 ②研发技术协同：建立双向研发交流机制，中德研发团队互访交流，融合欧洲高端工艺、GMP 合规理念与国内快速迭代、成本优化的研发优势，共同开发智能化、符合欧美法规的新产品，提升了高端装备技术迭代升级能力。 ③市场与客户协同：ROMACO 拥有成熟的欧洲、美洲等海外与高端药企客户资源，可助力楚天品牌进入欧美高端市场；同时依托楚天国内渠道、本地化服务能力，可帮助 ROMACO 拓展国内及亚太市场，双向扩大客户覆盖，联合参展、协同对接项目。 ④制造能力协同：引入德国精益制造、质量管控体系，提升了楚天整体制造与品控水平。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 11 月 10 日