证券代码：301166　　证券简称：优宁维

上海优宁维生物科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	☑特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他 (电话会议)
参与单位名称	华创证券 财通基金
时间	2026 年 11 月 11 日 下午 15:00-16:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	冷启浩　投资总监 夏庆立　证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	**1、公司 2026 年前三季度业绩情况** 答：2026 年前三季度，公司实现营业收入 9.16 亿元，同比增长 17.97%，净利润-762.47 万元，同比减亏 49.44%。其中 2026 年第三季度实现营业收入 3.47 亿元，同比增长 27.94%，净利润 417.10 万元，同比增长 345.40%。公司业绩增长主要原因： （1）公司自主品牌产品业务持续保持高速增长势头，产品结构持续优化，带动公司整体毛利率回升。2026 年前三季度，公司整体毛利率为 20.59%，较上年同期提升 1.98%。 （2）下游工业客户需求增长。报告期内，创新药产业景气度自下游向上游传导：终端创新药产品放量带动药企研发投入增加，管线数量扩张推动研发外包需求上升，CXO 企业订单与业绩增长，进而传导至上游生命科学试剂等研发投入品的采购需求。 （3）科研市场保持稳定增长。 公司围绕两个极致战略，持续加大研发和营销网络建设，加快自主品牌产品研发投入和市场推广力度，持续优化产品结构和收入结构；此外通过参股产业基金和直接投资等方式，加快产业链上下游的资源整合，持续增强一站式服务能力，不断满足客户差异化需求。通过内生增长+外延拓展方式，持续提升公司持续经营能力。 **2、自主品牌增长情况**

	答：2026 年前三季度，公司自主品牌产品业务保持高速增长势头，产品结构持续优化，带动公司整体毛利率回升。2026 年前三季度，公司整体毛利率为 20.59%，较上年同期提升 1.98%。 **3、公司工业类客户业绩情况** 答：公司客户按下游用途分为以药物研发客户为主的工业客户、科研客户及其他客户：工业客户主要为 CRO/CDMO、创新药企、跨国药企等生物医药企业。公司服务对象已由早期以科研客户为主，转变为以工业客户为主。2026 年前三季度，公司工业客户收入占比超过 50%，并延续 2026 年上半年以来较高增速。 **4、公司回购情况** 答：截至 2026 年 10 月 31 日，公司已推出三期回购计划，累计回购股数 171.69 万股，累计支付回购总金额 4,848.39 万元（不包含交易费用）。其中公司第三期回购计划正在实施中，已回购股份 29.11 万股，支付总金额约 749.66 万元（不包含交易费用）。 **5、公司海外市场拓展情况及目前收入体量** 答：公司目前海外市场收入占比较小。为加快海外业务拓展，公司已在香港、新加坡设立子公司，在美国成立线下销售团队，还通过线上网络宣传、参加线下展会和招募海外业务代理商等方式不断提升产品知名度，进一步加快海外市场拓展。 **6、公司未来经营发展目标** 答：公司会继续围绕两个极致战略，不断加大自主品牌研发投入和市场拓展力度，持续优化产品结构和收入结构，并通过参与产业基金、参股公司等方式，借助外部投研力量和自身资源加快对外投资布局，加快上下游产业资源整合，持续提升一站式服务能力，更好地服务生命科学领域客户，力争实现业绩持续稳步增长。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 11 月 11 日