证券代码：301005　　证券简称：超捷股份

超捷紧固系统(上海)股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号 2026-027

投资者关系活动类别	☐特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观　☑其他　策略会
参与单位名称及人员姓名	1、东北证券 谢佶圆； 2、西南证券 梁国荣、梁丹玥
时间	2026年11月12日 下午16：30-17：20
地点	上海浦东丽晶酒店
上市公司接待人员姓名	公司证券事务代表 刘玉
	1、公司汽车主业情况简介。 公司长期致力于高强度精密紧固件、异形连接件等产品的研发、生产与销售，产品主要应用于汽车发动机涡轮增压系统，换挡驻车控制系统，汽车排气系统，汽车座椅、车灯与后视镜等内外饰系统的汽车关键零部件的连接、紧固。在新能源汽车上，产品主要应用于电池托盘、底盘与车身、电控逆变器、换电系统等模块。此外，公司的紧固件产品还应用于电子电器、通信等行业。 **2、公司商业航天业务目前的布局和进展如何？能否介绍一下成都、上海两个基地的定位与分工？** 公司将商业航天业务定位为“第二大主业”，目前形成了“成都+上海”双基地协同布局：成都基地主要负责火箭壳段、整流罩等结构件的制造，核心工艺为铆接，后续公司会根据订单情况增加产能。新设立的上海超捷空天科技有限公司主要负责火

投资者关系活动主要内容介绍	箭贮箱、壳段、整流罩等的生产制造，核心工艺包含焊接、铆接。目前上海基地产线正处于建设阶段，未来建成后将与成都基地形成“铆接+焊接”的工艺互补与产能协同。 **3、2026 年以来公司商业航天业务收入情况如何？** 根据公司《2026 年第三季度报告》，2026 年 1-9 月公司商业航天业务实现营业收入 710.44 万元，营收占比 1.11%，比去年同期有所下降。主要的原因是下游客户的产品型号大多尚未定型，暂未进入规模化发射阶段，公司目前仍是小批量供应。 **4、火箭结构件占整个商业航天火箭成本的比重大概有多少？** 目前市场上主流尺寸的一枚商业火箭成本中结构件占比在25%以上。 **5、可回收实现常态化后，是否会影响公司火箭结构件价值量？** 当前商业航天领域中，可回收技术仍处于持续验证和迭代阶段。其核心目标是通过重复使用降低发射成本、提升发射频次，最终实现对轨道资源的高效抢占。但即便在可回收技术尚未完全成熟的情况下，入轨发射本身仍是当前市场刚性需求，且正逐步向常态化、高频次方向发展。 火箭一子级可回收技术的核心目标在于提升发射频次与经济性，其主要价值体现在发动机等高价值部件的重复使用。即便未来一子级的壳体结构或贮箱等部段实现回收，相关结构件通常仍需返厂进行检测、修复或局部更换，这将为公司带来持续的售后需求。 更重要的是，可回收技术的成熟将显著提升火箭的发射频率和运营效率，从而带动整箭制造需求的增长。随着发射任务密度提高，对新造箭体结构件的需求仍将保持强劲趋势，公司有望在增量市场中获得更多的订单机会。因此，从整体来看，可回收趋势不仅不会削弱公司产品的价值量，反而可能通过“高频发射+维护更新”双轮驱动，为公司创造新的业务增长点。

	6、公司在人形机器人领域有哪些产品？收入情况如何？ 公司在人形机器人领域产品主要包括紧固件、精密机加工件等。根据公司《2026 年第三季度报告》，2026 年 1-9 月公司人形机器人业务实现营业收入 279.56 万元，营收占比 0.43%。 **7、公司在火箭箭体结构件制造领域的优势主要体现在哪些方面？** 公司目前已实现对民营火箭公司的稳定、小批量产品交付，主要具备以下两方面突出优势：①人才优势，公司有专门商业航天业务团队，其中部分核心技术人员、生产制造人员、业务人员在该领域深耕多年，经验丰富；同时今年已经实现小批量交付客户产品，积累了丰富的研发及生产经验；②资源优势，可以依靠上市公司的资金和平台优势根据市场情况进行设备购买及产线建设。
附件清单（如有）	无
日期	2026年11月12日
备注	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。