证券代码：603231　　证券简称：索宝蛋白

宁波索宝蛋白科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研　　☐分析师会议 ☐媒体采访　　☑业绩说明会 ☐新闻发布会　　☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与索宝蛋白（603231）2026年第三季度业绩说明会的投资者
时间	2026年11月13日 15:00-16:00
地点	价值在线（https://www.ir-online.cn/）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 刘季善 董事、董事会秘书、财务负责人 房吉国 独立董事 韩跃
投资者关系活动主要内容介绍	**1.当前蛋白深加工行业逐渐转向红海竞争，公司计划如何突围，持续提升盈利能力？** 答:尊敬的投资者，您好！面对蛋白深加工行业竞争加剧，公司管理层将坚持聚焦大豆蛋白主业，以客户需求为导向，围绕降本增效、产品结构升级和市场拓展，持续提升经营质量。首先，公司坚持聚焦大豆蛋白主业，以客户需求为导向深耕市场，作为国内少数掌握高端分离蛋白生产技术与工艺的企业之一，依托已构建的完整非转基因大豆深加工产业链，通过技改及新建生产线的方式持续提升产能，充分释放规模化效益，有效降低加工成本，夯实成本竞争优势。其次，公司通过补链、强链、延链持续延伸产业链布局，子公司吉林民德生物科技有限公司20万吨非转基因大豆全产业链加

	工项目、山东万得福生物科技有限公司膳食纤维项目已实现稳定生产，公司万得福工业园高端大豆分离蛋白生产线改造项目、组织拉丝蛋白项目等项目正在有序推进，将进一步丰富高附加值产品矩阵，推动产品结构向高端化、专业化方向优化升级，覆盖食品、保健品、动物营养、宠物食品等多元下游应用场景，拓宽盈利增长空间。同时公司积极响应国家“双碳”目标，通过技术改造和工艺优化降低能耗与排放，提升资源利用效率，依托核心管理团队对行业的深度理解和前瞻性布局，紧跟行业技术前沿开展产品、配方及生产工艺流程创新，为不同客户提供定制化的大豆蛋白健康营养解决方案，进一步巩固公司产品在海内外的品牌知名度与美誉度，增强整体核心竞争力与持续盈利能力。感谢您对公司的关注！ **2.目前公司海南15万吨高端营养蛋白项目目前进度如何？** 答:尊敬的投资者，您好！公司在海南洋浦15万吨/年高端营养蛋白项目目前处于前期筹备阶段，正在推进项目论证及落地前期工作。项目从建设到达产尚需一定周期，根据目前规划，预计不会对公司2026年度及2027年度经营业绩构成重大影响。感谢您对公司的关注！ **3.目前国内大豆蛋白行业新增产能较多，行业竞争加剧，公司相比同行在非转基因、功能性蛋白、定制化方案上的竞争壁垒怎么维持？** 答:尊敬的投资者，您好！面对大豆蛋白行业新增产能增加、竞争加剧，公司将从非转基因原料、功能性蛋白研发和定制化服务三个维度持续巩固差异化竞争壁垒。首先在非转基因领域，公司已构建完整的非转基因大豆深加工全产业链，产品线覆盖从大豆采购到各类大豆蛋白产品、膳食纤维等全系列品类，从源头把控非转基因原料品质，保障全链路产品的非转基因属性，是国内少数掌握高端分离蛋白生产技术与工艺的企业之一，子公司吉林民德生物科技20万吨非转基因大豆全产业链加工项目已稳定生产，全产业链协同优势凸显，持续巩固差异化优势。其次在功能性蛋白领域，公司始终坚持以用户体验及市场需求为导向，依托多个省级研发平台，与高校、科研院所开展合作，承担多项国家级、省部级科研项目，持续加大研发投入，加强内部人才培养并适时引入外部高层次技术人才，推进产品配方、生产工艺和应用技术迭代，提升蛋白的保水性、乳化性、凝胶性等功能属性，持续开发高附加值功能性蛋白新品类，完善产品结构。最后在定制化解决方案方面，公司深耕行业

	多年，深度洞悉下游肉制品、休闲食品、植物肉、保健品、宠物食品等不同领域客户的差异化需求，可针对客户对蛋白含量、乳化、凝胶、保油保水等不同参数要求，匹配对应型号类别的大豆蛋白提供专属定制化营养方案，同时公司还参与多项行业标准的编制修订，依托长期积累的品牌知名度、稳定的产品品质以及完善的服务体系，不断提升客户粘性，稳固差异化竞争优势。此外，公司积极响应国家“双碳”目标，通过技术改造降低能耗排放、提升资源利用效率，并结合行业经验动态调整经营策略，全方位巩固自身核心竞争壁垒。感谢您对公司的关注！ **4.中长期来看，公司未来 3 年战略目标是什么？** 答:尊敬的投资者，您好！公司以丰富蛋白营养为使命，致力于成为全球领先的蛋白开发与应用专家。未来三年将持续深耕大豆蛋白主业，巩固全产业链优势，加大研发投入，推进绿色生产，依托技改与新项目开发高附加值产品，拓展植物基、特医食品等新兴领域；同时强化人才建设、内部管理，落实股东回报规划，稳步实现长期战略目标。感谢您对公司的关注！ **5.公司前三季度归母净利润同比下滑明显原因？后续将采取怎样的措施？** 答:尊敬的投资者，您好！公司2026年前三季度归属于上市公司股东的净利润较2025年前三季度同比下滑主要有三方面原因：一是原材料非转基因大豆采购成本上涨幅度大于产品销售价格上涨幅度，导致公司毛利率下降；二是汇率波动产生的汇兑损益，导致财务费用同比增加；三是新投资的子公司山东索宝元启特医食品有限公司处于研发投入、产品申报阶段，导致研发费用增加。后续公司将密切跟踪原料价格走势，优化成本管控；同时加强外汇风险管理，降低汇率波动对经营业绩的影响。公司将继续聚焦大豆蛋白主业，提升经营质量，推动业绩逐步改善，持续为股东创造价值。感谢您对公司的关注！ **6.组织化拉丝蛋白是植物肉核心原料，当前国内植物基市场热度不及预期，公司这块业务的调整策略，是转向宠物食品、餐饮 B 端还是继续深耕肉制品？** 答:尊敬的投资者，您好！公司拥有完整的大豆蛋白深加工产业链，产品线丰富。一方面，持续深耕肉制品、餐饮B端赛道，根据客户对蛋白含量、纤维组织等差异化需求提供定制化方案，巩固存量客户、挖掘增量订单，夯实传统应用场景竞争力；另一方面，

	积极把握宠物食品、动物营养领域市场机遇，将组织化拉丝蛋白、大豆分离蛋白、浓缩蛋白作为高品质原料对外拓展，拓宽产品应用场景，分散单一赛道波动风险。公司将依托完整大豆深加工产业链，持续通过研发迭代优化产品结构，根据各下游市场需求动态调整资源投放，稳步拓展市场，力争提升经营业绩，为股东创造价值。感谢您对公司的关注！ **7.非转基因大豆采购成本对盈利影响较大。请问公司目前原料库存周期、采购锁价机制、东北原料基地协同效果如何？吉林敦化项目投产后的降本空间能否量化？** 答:尊敬的投资者，您好！公司主要原料为非转基因大豆，采购部安排专人持续跟踪产业政策和国内外市场行情，并结合生产计划、库存水平和价格判断制定采购计划。公司大豆库存的安全周期为30天，实际库存天数会随季节性采购和生产安排有所波动。采购定价以市场化、分批采购为主，具体锁价安排根据采购计划和市场情况确定。公司子公司吉林民德生物科技有限公司20万吨非转基因大豆全产业链加工项目已稳定生产，全产业链协同发展优势更加凸显，依托东北产区的区位优势，有助于缩短采购半径、提升原料供应稳定性，有效助力采购成本管控。公司将继续完善采购策略，优化库存管理，推进降本增效和产品结构优化，进一步夯实盈利水平。感谢您对公司的关注！ **8.请问公司对全年经营情况有没有一个整体展望？比如四季度和明年，收入利润大概会是什么趋势？** 答:尊敬的投资者，您好！公司及管理层聚焦主营业务和经营质量的提升，积极推进各项经营管理工作。公司在经营过程中会受到原料价格波动、汇率波动等影响，后续公司将持续紧盯原料价格走势，优化成本管控，同时合理做好外汇风险管理，持续推进降本增效工作；公司也将继续发挥全产业链协同发展优势，深耕高端蛋白产品市场，进一步提升高附加值产品的营收占比，持续拓展海内外市场，努力改善经营效益，推动公司稳健可持续发展。相关经营情况请关注公司披露的定期报告。感谢您对公司的关注！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2026年11月13日