# 浙江永太科技股份有限公司
# 投资者关系活动记录表

编号：2026-06

| | |
|---|---|
| 投资者关系活动类别 | ☑特定对象调研　　☐分析师会议<br>☐媒体采访　　☐业绩说明会<br>☐新闻发布会　　☐路演活动<br>☐现场参观　　☐其他 |
| 活动参与人员 | 华泰证券：邵梓洋<br>公司董事、副总经理、董事会秘书：张江山<br>公司证券事务代表：王英 |
| 时间 | 2026 年 11 月 18 日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 形式 | 现场调研 |
| 交流内容及具体问答记录 | **一、公司的基本情况**<br>公司成立于 1999 年，并于 2009 年上市，总部位于浙江省台州市，是一家以含氟技术为核心的精细化学品制造企业，也是行业内少数横跨无机及有机氟化工领域的企业之一。公司业务涵盖新型材料、医药、植物保护及贸易等板块，其中新型材料主要包括新能源锂电材料及氟化液材料，并已形成较为丰富的产品体系和上下游产业链布局。<br>公司在浙江、内蒙古、福建、广东等地布局了多个生产基地，在含氟分子设计、工艺开发和工程放大等方面积累了较为丰富的经验。近年来，公司重点推进锂电材料一体化布局，同时积极拓展电子级含氟材料等新业务。<br>**二、公司业绩经营情况**<br>2026 年前三季度，公司实现营业收入 60.74 亿元，同比增长 50.79%；归属于上市公司股东的净利润 4.30 亿元，同比增长 1,221.81%；归属于上市公司股东的扣 |

| | |
|---|---|
| | 除非经常性损益的净利润 4.25 亿元，同比增长 6,572.64%。其中，第三季度实现营业收入 23.28 亿元，同比增长 64.07%；归属于上市公司股东的净利润 1.56 亿元，同比增长 696.08%。<br>公司前三季度业绩增长主要得益于锂电材料销售规模扩大及盈利能力改善。从业务结构来看，锂电板块收入占比进一步提升，已成为公司第一大业务板块。报告期内，公司全资子公司内蒙古永太化学有限公司年产 6,666.6 吨 VC 项目进入试生产阶段，投产后公司 VC 总产能达到 16,666.6 吨/年。<br>**三、就部分问题进行了交流**<br>**1、公司 VC（碳酸亚乙烯酯）目前的产能及扩产进展如何？**<br>公司目前已投产 VC 产能约 1.67 万吨/年。内蒙古永太年产 6,666.6 吨 VC 项目于今年 8 月进入试生产，新增产能逐步释放。公司预计今年年底 VC 产能将提升至 3 万吨/年，年产 5 万吨项目正在建设中，计划于 2027 年建成投产。公司将结合下游订单和市场需求，合理安排产能释放节奏。<br>**2、公司如何看待 VC 未来的供需格局？**<br>VC 需求主要受动力电池和储能市场增长带动，具体用量与电池体系及电解液配方有关。供给方面，VC 项目从试生产到稳定达产仍需经历工艺调试、客户验证和产能爬坡，行业实际有效产能取决于各项目的投产及运行情况。公司新增产能将用于自有电解液配套、履行客户长协及满足其他客户的采购需求。<br>**3、公司 VC 产品的竞争优势主要体现在哪些方面？**<br>公司 VC 产品的竞争优势主要体现在上游原料配套、生产成本和稳定供货能力。内蒙古基地在能源和公用工程方面具备一定优势，公司通过降低原料单耗、提高中间物料回收利用水平等方式，持续降低综合生产成 |

| | |
|---|---|
| | 本。同时，公司在含氟精细化学品工艺开发及工程放大方面积累了较多经验，有助于保障产品品质和生产稳定性。<br>**4、公司锂电材料的一体化布局及客户拓展进展如何？**<br>公司已形成从锂盐、添加剂到电解液的一体化布局。目前，电解液、固态六氟磷酸锂和液态双氟磺酰亚胺锂已投产产能分别为 15 万吨/年、1.8 万吨/年和 6.7 万吨/年。锂盐及添加剂既可用于公司电解液生产，也可向其他客户销售。公司在深化与核心客户长期合作的同时，持续拓展其他电池及电解液客户，并根据订单情况和客户导入进度安排后续产能建设。<br>**5、公司第三季度非经常性损益主要受哪些因素影响？公司商品期货套期保值业务如何开展？**<br>公司第三季度非经常性损益为-1,974.96 万元，主要受非流动性资产处置损失及相关金融资产、金融负债的公允价值变动和处置损益等因素影响。公司开展商品期货套期保值业务主要用于管理原材料碳酸锂价格波动风险。由于期货端损益与现货采购成本在财务报表中分别列示，套期保值效果需结合期货和现货两端综合判断。公司将持续评估套保方案与现货经营周期的适配性，确保套期保值切实服务于原材料成本风险管理目标。<br>**6、公司氟化液业务目前处于什么发展阶段？**<br>公司氟化液业务目前处于商业化初期，主要依托中试装置开展小批量生产。在半导体温控、工业润滑等场景，部分产品已完成客户验证并实现小批量供货。在数据中心浸没式液冷领域，部分型号已通过部分下游厂商认证。公司将继续推进客户导入和产品验证，逐步扩大供货规模。<br>**7、公司氟化液业务的技术要求及后续产能规划如** |

| | |
|---|---|
| | **何？**<br>半导体等下游客户对氟化液产品的纯度、稳定性和一致性要求较高，产品验证及供应商导入周期相对较长。公司已布局全氟聚醚、氢氟醚等产品，并与相关科研院所开展技术合作。公司将以成熟产品推进客户导入，并结合客户需求开发新型号。目前，公司正推进年产 4,200 吨氟化液项目，后续将结合客户验证进展和市场需求安排建设及产能释放节奏。<br>**8、医药和植物保护业务在公司未来发展中的定位如何？**<br>医药和植物保护是公司长期深耕的业务，为公司经营提供稳定支撑。医药板块将依托中间体、原料药和制剂一体化布局，继续拓展国内外市场。植物保护板块将整合农药中间体、原药及制剂产业链资源，发挥海外农药登记证优势。公司将继续围绕含氟技术发展锂电材料、医药和植物保护业务，并逐步培育氟化液等电子级含氟材料业务。 |
| 关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明 | 本次调研活动不涉及未公开披露的重大信息。 |
| 活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件） | 无 |