证券代码：301232　　证券简称：飞沃科技

湖南飞沃新能源科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　☑路演活动 ☐现场参观　☐电话会议 ☐其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	前海禾丰正则 汪亚 财通证券 杨博星、任旭欢
时间	2026 年 11 月 20 日
地点	长沙万达文华酒店会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事、副总经理 潘左熠
投资者关系活动主要内容介绍	**1、公司 2026 年前三季度的经营情况。** 2026 年前三季度，公司实现营业收入 21.03 亿元，同比增长 10.79%，收入规模保持增长；受风电紧固件收入下降、非风电新业务及海外工厂处于投入和产能爬坡期、期间费用增加等因素影响，归属于上市公司股东的净利润为-841.62 万元。业务层面，风电紧固件主业基本盘稳固；塔筒业务进入批量交付阶段，目前仍处于产能爬坡期；非风电板块虽仍处于亏损阶段，但实现收入 1.41 亿元，同比增长 224%，实现由研发认证向批量交付的阶段性转变，在手订单较为充足。 **2、公司商业航天业务基本情况如何？**

	公司及相关子公司主要业务为商业火箭发动机推力室、涡轮泵、阀门和管路等零部件的3D打印、精密机械加工及推力室液流测试；商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段、整流罩等。目前在手订单较为充足，生产排产有序推进；持续推进3D打印、精密机械加工等产能建设，贮箱产线预计于2026年底开始设备陆续到位。 **3、公司在商业航天领域具有那些竞争优势？** 公司经过一年多的能力建设与业务布局,具备如下竞争优势： （1）专业人才优势，相关子公司创始人及高管具备丰富商业航天零部件配套经验，曾参与多个入轨级火箭型号的产品配套，具备批量交付能力。 （2）体系优势，公司具备火箭紧固件、管路、钣金结构件、金属密封件的配套能力，结合并购子公司的火箭箭体结构件及火箭发动机各类零部件各工序的配套制造加工能力，形成火箭体系化的零部件配套与交付能力。不同子公司之间的生产经验、工艺工序、设备产能、客户资源可以相互补充，产生协同增效。 （3）资源优势，依托上市公司的资源优势，根据市场需求，购买设备，招聘人才，扩建产线。 **4、公司的“两机”业务和出海的情况？** 公司航空、燃气轮机业务已获得核心客户供方认证，在手订单较为充足，逐步进入批量交付阶段，预计2027年收入有望进一步增长、亏损有望收窄；越南工厂于2026年下半年通过多家海外头部客户多品类产品认证，并取得相关客户2027年度较高份额的供货安排，预计2027年营业收入有望显著增长、亏损状况有望改善。

	风险提示：上述有关未来订单、收入、产能建设及经营改善的表述，系公司基于当前经营情况作出的预计，不构成业绩承诺，实际进展可能受客户型号研制及发射计划、订单签署、产品交付和市场需求等因素影响，敬请广大投资者注意投资风险。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 11 月 20 日