A 股代码：688428　　A 股简称：诺诚健华　　公告编号：2026-049

港股代码：09969　　港股简称：诺诚健华

诺诚健华医药有限公司

2027 年度“提质增效重回报”2.0 行动方案的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

诺诚健华医药有限公司（以下简称“公司”）为落实国务院《关于进一步提高上市公司质量的意见》相关要求，积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司“提质增效重回报”2.0 专项行动的倡议》及配套示范文本，公司践行“以投资者为本”的发展理念，切实履行上市公司主体责任，推动公司实现高质量发展，在原有行动方案基础上制定 2027 年度“提质增效重回报”2.0 行动方案，现报告如下：

一、 公司经营情况概述

公司是一家以卓越的自主研发能力为核心驱动力的创新生物医药企业，专注于肿瘤和自身免疫性疾病等存在巨大未满足临床需求的领域，开发具有突破性潜力的同类最佳或同类首创药物，公司现有的在研药物涵盖多个极具市场前景的创新靶点及适应症，包括用于治疗血液瘤、各类自身免疫性疾病及实体瘤的小分子药物、单克隆抗体、双特异性抗体及 ADC。

在具有丰富研发、生产和商业化经验的管理团队的带领下，公司已构建起一体化的生物医药平台，兼顾研发质量与研发速度，建立涵盖多个极具市场前景的热门靶点的产品管线，致力于为患者开发并提供多种创新药物及疗法。

（一）分板块经营情况分析

1、血液肿瘤

血液肿瘤是公司目前的核心增长引擎，已商业化产品，不断拓展的适应症及差异化的下一代疗法管线为此提供了有力支撑。

奥布替尼在 2026 年商业化增长势头强劲。1L CLL/SLL 适应症的获批及医保

准入进一步扩大了患者覆盖面，巩固了其市场地位。此外，奥布替尼仍是中国唯一获批用于治疗 r/r MZL 的 BTK 抑制剂，进一步强化了产品的差异化优势。在全球范围，奥布替尼的注册版图持续拓展，r/r MCL 适应症在澳大利亚获批，r/r MZL 适应症在新加坡获批，进一步验证了其差异化的临床特征，并夯实了其作为具备全球竞争力 BTK 抑制剂的潜力。

坦昔妥单抗于 2025 年获 NMPA 批准用于治疗不符合 ASCT 条件的 r/r DLBCL 成人患者。该产品进一步丰富了公司的血液肿瘤产品组合，依托《中国临床肿瘤学会（CSCO）恶性淋巴瘤诊断与治疗指南》的更新推荐，进一步明确其临床定位：坦昔妥单抗联合来那度胺方案被升级为 DLBCL 二线及以上治疗的Ⅰ级推荐；同时，坦昔妥单抗联合利妥昔单抗及来那度胺方案新增纳入复发/难治性滤泡性淋巴瘤（r/r FL）的Ⅰ级推荐。

美托克拉（ICP-248）作为血液肿瘤管线的战略增长支柱持续进阶。针对 CLL/SLL、MCL、MZL 和 AML 的多项注册性试验正在推进。在 2026 年 ASCO 年会上公布的更新临床数据，进一步支持了美托克拉（ICP-248）在多种非霍奇金淋巴瘤及髓系恶性肿瘤中的潜力。凭借不断夯实的商业化基础及多项后期临床项目的推进，公司有望进一步巩固在血液肿瘤领域的领导地位。

2、自身免疫性疾病

在自身免疫性疾病领域，公司依托口服小分子创新，已建立起差异化且日趋成熟的管线组合，全面覆盖 B 细胞与 T 细胞介导的疾病通路。

（1）奥布替尼在多个自身免疫适应症中临床进展迅速：

①ITP：在完成注册性 III 期研究后，新药上市申请（NDA）于 2026 年 5 月获 NMPA 受理。

②SLE：在 2026 年 EULAR 大会上公布的积极 IIb 期数据支持了 III 期临床的持续开展，目前 III 期临床患者入组持续进行中。

③MS：通过与 Zenas BioPharma, Inc.的合作，针对 PPMS 和 naSPMS 的全球 III 期项目正在开展中，患者入组持续开展。

（2）舒昔替尼（ICP-332）作为关键的 T 细胞通路资产持续推进：

①治疗中重度特应性皮炎的 III 期注册性试验已完成患者招募，达到主要疗

效终点及多项关键次要终点。

②治疗非节段型白癜风的 II/III 期研究中的 II 期阶段达到预设主要终点，目前正与 CDE 沟通 III 期研究设计方案。

③包括 CSU、银屑病及 PN 在内的其他适应症稳步推进。

（3）Fadeucravacitinib（ICP-488）作为一款高选择性 TYK2 变构抑制剂，进一步强化了公司的自免管线：

①银屑病 III 期研究已完成患者招募并达到主要疗效终点。

②皮肤型红斑狼疮（CLE）及干燥综合征的 II 期研究进展顺利，临床开发在多类自身免疫适应症中全面推进。

除后期项目外，公司持续拓展自免管线。ICP-538（VAV1 靶向降解剂）已进入临床开发阶段，I 期临床的 SAD 及 MAD 队列正在推进。ICP-054（口服 IL-17 小分子）也已启动 I 期临床开发，SAD/MAD 剂量递增正在进行中。ICP-B161（TL1A/IL-23p19 双抗）已于 2026 年 10 月获批临床，用于治疗炎症性肠病（IBD）等自身免疫性疾病。

3、实体瘤

在实体瘤领域，公司正通过靶向疗法与自研 ADC 技术的结合，构建具备竞争力的产品组合。

佐来曲替尼（ICP-723）获 NMPA 批准用于治疗 NTRK 融合阳性实体瘤，标志着公司首款实体瘤疗法获批上市，儿科适应症 NDA 也已经提交。

公司自主开发的 ADC 平台已有 3 款候选药物进入临床阶段。ICP-B794（B7-H3 靶向 ADC）的早期安全性和药代动力学信号令人鼓舞。ICP-B208（CDH17 靶向 ADC）处于 I 期临床剂量递增阶段。ICP-B381 是一款差异化 PSMA/STEAP1 双抗 ADC，目前已完成 I 期临床试验首例患者入组，用于治疗前列腺癌等实体瘤。

（二）近三年主要财务指标情况

单位：万元　币种：人民币

经营指标	2023 年（经审计）	2024 年（经审计）	2025 年（经审计）	2026 年前三季度（未经审计）
营业收入	73,853.70	100,944.80	237,490.60	209,910.45

归母净利润/(亏损）	-63,126.29	-44,063.30	64,246.73	65,569.83
扣非归母净利润/(亏损）	-62,584.46	-44,022.01	55,339.36	58,603.82
总资产	991,999.59	940,749.37	1,082,360.09	1,147,571.71
净资产	714,784.87	672,530.14	772,682.32	819,652.05
毛利率（%）	82.61	86.29	91.95	91.19
研发投入	75,725.31	81,460.94	95,161.83	78,505.28
研发投入占营业收入比例（%）	102.53	80.70	40.07	37.40
研发投入同比增长比例（%）	16.73	7.57	16.82	16.12

主要指标变化趋势及变动原因：

1、营业收入

2023–2024 年，公司营业收入增长主要来自核心产品奥布替尼依托医保续约、新适应症获批带来的持续医院渗透与处方放量，属于该药品商业化稳步爬坡阶段；2025 年起，奥布替尼一线 CLL/SLL 适应症加入医保放量、坦昔妥单抗以及佐来曲替尼获批上市形成多产品商业布局，叠加全球商业拓展授权大额里程碑收入确认，当年营业收入同比增长 135.3%；2026 年前三季度，奥布替尼、坦昔妥单抗、佐来曲替尼多产品持续贡献药品收入，同时前期海外合作后续里程碑持续兑现，营业收入同比增长 88.2%。整体来看，公司收入增长是自主创新管线临床转化、商业化体系建设、全球化资产授权多因素共同作用的结果，经营质量持续改善。

2、归母净利润（亏损）、扣非归母净利润（亏损）

2023–2024 年，公司处于创新药商业化爬坡、管线持续投入阶段，归母净利润、扣非归母净利润为负，但随着核心产品销售放量、费用精细化管控，亏损幅度逐年收窄；2025 年依托核心药品放量、全球授权里程碑收入确认，公司首次实

现归母、扣非双盈利；2026 年前三季度，公司产品矩阵进一步丰富、授权业务持续兑现收益，盈利延续。公司利润变动主线为创新药商业化成熟、全球商业拓展价值释放、费用提质增效，盈利来源以主营业务即药品销售收入、商业拓展收入为主，扣非利润与归母利润变动趋势基本一致。

3、总资产、净资产

2023–2024 年，公司处于商业化销售爬坡、管线持续投入的尚未盈利阶段，经营亏损造成留存收益减少进而带动总资产、归母净资产于 2024 年略有下降；2025 年公司依托核心药品销售放量、全球商业拓展授权里程碑收入兑现，首次实现年度盈利，经营现金流转正，内生利润积累推动净资产增厚，总资产、净资产实现增长。2026 年前三季度，公司盈利持续兑现，留存收益继续增厚，资产规模继续稳步上行。公司资产结构以货币资金、金融资产、经营性应收为主，长期资产占比相对较低；盈利驱动的内生资本积累是当前净资产增长核心路径。公司坚持低杠杆经营策略，优先依靠经营利润、经营性现金流支撑业务扩张，财务结构持续稳健。

4、毛利率

2023–2024 年核心产品奥布替尼销售放量、生产规模效应释放，因此药品单品盈利水平改善；2025 年毛利率大幅上行，核心是高毛利的全球管线授权里程碑收入纳入营收，收入结构优化叠加药品生产成本持续优化，盈利质量显著提升。2026 年前三季度，随着药品销售规模进一步扩大、收入结构进一步多元化，综合毛利率仍比较稳定，盈利基础稳固。

5、研发投入、研发投入占营业收入比例、研发投入同比增长比例

2023 至 2026 年前三季度，公司研发投入总额持续增加，研发投入同比增速较为稳定；营收对研发投入的覆盖能力持续增强，研发投入占营业收入比例从 2023 年 102.53%下降至 2026 年前三季度 37.40%。从提质增效角度看，公司持续优化研发资源投向和精准度，持续推进技术平台创新及旨在加速转型的临床试验的投资，同时商业化与商业拓展业务带来营收快速增长，研发投入产出效率持续改善，实现创新投入与经营效益的动态平衡。

二、 管理层对公司提质增效重回报现状的讨论与分析

（一）经营类指标分析

1、经营类指标选取

指标	2025 年	2026 年前三季度	2027 年目标
研发投入增长率	16.82%	16.12%	≥10%
启动新的临床试验数量（包括 I-III 期临床试验，以实现首例受试者入组为标准）	13	14	≥8

2、经营类指标说明及改善措施

（1）研发投入增长率

创新药行业具备研发周期长、前期投入高、价值滞后兑现的特征，公司当前处于研发管线进入临床关键爬坡的快速发展阶段，研发投入本质是对未来产品、管线资产和长期竞争力的战略性投资。提质增效不等于压缩研发投入，核心是引导研发投入增长与管线战略布局、商业化转化节奏相适配，在保持研发持续增长的前提下，提升每一分研发投入的转化效率，实现“投入增长、效能提升”并重。综上，公司会于 2027 年持续进行研发费用投入，计划同比增长不低于 10%。

研发费用“投入增长、效能提升”的改善措施：

常态化管线复盘，聚焦核心项目投入：定期梳理在研项目，优先保障优先级重要的项目资源投入；对进展不及预期、竞争优势偏弱的早期项目及时调整，资金向高转化潜力项目集中。

细化项目预算管控，跟踪实际进展：按项目单独进行预算编制，并在实际执行中加强过程管理，以项目进展情况作为后续预算调整依据。同步跟踪研发投入实际情况，及时组织内部复盘调整，定期向管理层反馈研发投入成效。

优化研发费用相关外部采购管理：对常用 CRO 及其它外采服务做好框架比价，在投入规模增长的前提下尽量节约单位服务成本。

（2）启动新的临床试验数量

公司是一家以卓越的自主研发能力为核心驱动力的创新生物医药企业，布局多个极具市场前景的创新靶点及适应症，包括用于治疗血液瘤、各类自身免疫性

疾病及实体瘤的小分子药物、单克隆抗体、双特异性抗体及 ADC 等。创新药研发具备周期长、资本投入高、技术壁垒突出的行业特征，研发投入规模与临床试验布局情况，能够客观反映管线推进节奏，是评估公司长期成长潜力的核心观测指标。

2027 年，公司将持续推进各类创新药物的研发和临床开发进展，计划新增启动不少于 8 项临床试验（包括 I-III 期临床试验，以实现首例受试者入组为标准）。

（二）回报类指标分析

1、回报类指标选取

指标	现状	2027 年目标
投资者关系管理	当前公司已形成常态化召开机制，每次定期报告披露后均召开业绩说明会。	持续优化中小投资者沟通渠道与质量，常态化开展投资者交流活动，举办业绩说明会不少于 4 场。
ESG 管理	公司已连续第 7 年披露 ESG 相关报告。	完善 ESG 数据及信息的统计、归集、披露体系，高质量完成 2026 年度 ESG 报告的披露工作；继续优化公司温室气体核算体系，扩大范围三（Scope 3）类别碳排放测算范围。

2、回报类指标说明及改善措施

（1）投资者关系管理

公司建立了“三位一体”的沟通渠道：上证 e 互动平台定期回复、投资者热线专人值守、IR 邮箱 24 小时内响应机制。公司通过上证 e 互动回复投资者提问的回复率达 100%，切实保障了中小投资者的知情权与参与权。公司在定期报告和重大事项发布时主动联系投资者，2026 年已召开 2025 年年度业绩说明会、2026 年一季度业绩说明会、2026 年半年度业绩说明会和 2026 年三季度业绩说明会，公司核心管理层悉数出席与中小投资者在线沟通，已形成常态化召开机制。此外，在 2026 年 5 月 14 日，公司董事会主席兼行政总裁 Jisong Cui（崔霁松）通过视

频方式参加上交所组织的“对话成长”2025 年度暨 2026 年一季度集体业绩说明会，与行业领军人物围绕业绩兑现、盈利拐点、管线研发、出海布局、AI 赋能等方面开展深度交流，呈现中国创新药从研发投入期迈向价值收获期的关键转型，解读产业成长逻辑与全球竞争格局，为投资者传递真实、前沿的行业洞察。2027 年公司将持续优化中小投资者沟通渠道与质量，常态化开展投资者交流活动，举办业绩说明会不少于 4 场。

（2）ESG 管理

公司建立了以董事会为领导主体，ESG 工作小组为核心管理层，各职能部门为执行落地主力的自上而下、权责分明的 ESG 管理架构，连续七年发布中英版 ESG 报告。凭借优异的 ESG 表现，公司首次入选标普全球《可持续发展年鉴（中国版）2026》。2027 年公司将继续完善 ESG 数据及信息的统计、归集、披露体系，高质量完成 2026 年度 ESG 报告的披露工作；并继续优化公司温室气体核算体系，扩大范围三（Scope 3）类别碳排放测算范围。

（三）规范类指标分析

1、规范类指标选取

指标	现状	2027 年目标
公司治理制度建设	公司对照新监管要求，修订《公司章程》及其他 5 项内部治理制度，新制定 1 项内部治理制度。	持续跟踪法律法规、监管规则变化并及时更新公司治理相关制度。
信息披露	公司持续落实高标准信息披露管理，优化公告呈现形式，不断增强信息披露可读性，提升价值信息传递效果。公司已连续 2 年获得上海证券交易所信息披露工作评价“A”评级。	巩固信息披露质量，严把公告编制审核关口，确保 0 重大披露差错，做到 0 更正；在合规框架下优化经营信息解读，提升指标、战略叙事的清晰度，减少信息不对称，稳定市场预期。
董事会审核委员会履职	充分发挥董事会审核委员会对公司财务报告、内外部	全年召开审核委员会会议不少于 4 次，针对年度财务报

	审计工作以及内部控制工作等事项的审查监督职责。	告审计期间的控制工作等事项履行审查监督职责。审核委员会成员全年培训不少于2次。

2、规范类指标说明及改善措施

（1）公司治理制度建设

公司严格按照《中华人民共和国证券法》《上海证券交易所科创板股票上市规则》及《香港联合交易所有限公司证券上市规则》等相关规定要求，动态跟进政策变化，相应完善各项制度，确保制度指导的有效性。2026年公司对照新监管要求，并结合公司实际情况，修订了《公司章程》及其他5项内部治理制度（《审核委员会职权范围》《薪酬委员会职权范围》《提名委员会职权范围》《董事会议事规则》《股东大会议事规则》），新制定1项内部治理制度（《董事和高级管理人员薪酬管理制度》）。2027年，公司将持续跟踪法律法规、监管规则变化并及时更新公司治理相关制度。

（2）信息披露

公司在信息披露方面，建立了《信息披露管理制度》《信息披露境内代表工作细则》等规范化制度，严格执行内部流程，2026年未发现任何重大错误，为投资者提供了高质量的信息披露。同时，基于生物医药行业特性及投资者关切，公司主动通过自愿性披露形式，及时公布奥布替尼、美托克拉、Fadeucravacitinib（ICP-488）、佐来曲替尼（ICP-723）等重点在研产品的临床试验进展与关键研发动态，持续提升研发透明度，助力投资者及时把握集团创新管线的发展态势与长期价值。公司已连续2年获得上海证券交易所信息披露工作评价“A”评级。2027年，公司将巩固信息披露质量，严把公告编制审核关口，确保0重大披露差错，做到0更正；在合规框架下优化经营信息解读，提升指标、战略叙事的清晰度，减少信息不对称，稳定市场预期。

（3）董事会审核委员会履职

公司目前充分发挥董事会审核委员会对公司财务报告、内外部审计工作以及内部控制工作等事项的审查监督职责，2026年公司共召开董事会审核委员会会议4次，对公司财务报告、内外部审计工作以及内部控制工作等事项进行了充分

的指导与审查，同时在年度财务报告审计期间，通过召开审前、审中以及审后沟通会议对财务报告的审计工作进行了全程的指导、监督和检查，保障财务报告真实、准确、完整地反映了公司的实际经营情况。2027 年，公司将致力于进一步完善法人治理结构，切实提高公司治理水平，建立更加有效的运行、管理与控制体制，全年召开审核委员会会议不少于 4 次，针对年度财务报告审计期间的控制工作等事项履行审查监督职责。审核委员会成员全年培训不少于 2 次。

三、 提质增效重回报行动方案目标汇总

公司 2027 年度“提质增效重回报”行动方案的目标汇总如下：

1、经营类指标及行动计划

指标	2026 年前三季度现状	2027 年目标	计划	风险
研发投入增长率	16.12%	≥10%	持续进行研发费用投入，常态化管线复盘，聚焦核心项目投入；细化项目预算管控，跟踪实际进展；优化研发费用相关外部采购管理。	临床试验存在入组、数据或审批不及预期的可能，造成研发费用增速波动；管线价值评估偏差风险，错失研发机会或产生低效投入。
启动新的临床试验数量（包括 I-III 期临床试验，以实现首例受试者入组	14	≥8	持续推进各类创新药物的研发和临床开发进展。	公司的临床试验受到诸多因素的影响，包括但不限于主管部门审批、临床试验机构数量及内部审批、患者招募情况、临床试验方案的制定

为标准）				与执行、与外部第三方机构的合作、数据处理及统计分析、与监管机构沟通等，可能导致其进度延迟，进而无法如期取得监管批准或无法按计划将候选药物商业化。

2、回报类、规范类指标及行动计划

指标	现状	2027 年计划
投资者关系管理	当前公司已形成常态化召开机制，每次定期报告披露后均召开业绩说明会。	持续优化中小投资者沟通渠道与质量，常态化开展投资者交流活动，举办业绩说明会不少于 4 场。
ESG 管理	公司已连续第 7 年披露 ESG 相关报告。	完善 ESG 数据及信息的统计、归集、披露体系，高质量完成 2026 年度 ESG 报告的披露工作；继续优化公司温室气体核算体系，扩大范围三（Scope 3）类别碳排放测算范围。
公司治理制度建设	公司对照新监管要求，修订《公司章程》及其他 5 项内部治理制度，新制定 1 项内	持续跟踪法律法规、监管规则变化并及时更新公司治理相关制度。

	部治理制度。	
信息披露	公司持续落实高标准信息披露管理，优化公告呈现形式，不断增强信息披露可读性，提升价值信息传递效果。公司已连续 2 年获得上海证券交易所信息披露工作评价“A”评级。	巩固信息披露质量，严把公告编制审核关口，确保 0 重大披露差错，做到 0 更正；在合规框架下优化经营信息解读，提升指标、战略叙事的清晰度，减少信息不对称，稳定市场预期。
董事会审核委员会履职	充分发挥董事会审核委员会对公司财务报告、内外部审计工作以及内部控制工作等事项的审查监督职责。	全年召开审核委员会会议不少于 4 次，针对年度财务报告审计期间的控制工作等事项履行审查监督职责。审核委员会成员全年培训不少于 2 次。

四、 投资者交流渠道

公司建立了多渠道、多层次的投资者日常交流与沟通机制，投资者可通过以下渠道与公司进行沟通与反馈：

投资者热线电话：010-66609913

投资者电子邮箱：IR@innocarepharma.com

互动平台：上海证券交易所“上证 e 互动”平台

公司将通过日常电话、邮件沟通、上证 e 互动答复，以及定期召开业绩说明会、集体接待日等多种形式，广泛听取投资者对公司经营发展及“提质增效重回报”2.0 行动方案的意见和建议，持续提升上市公司质量与投资者满意度。

五、 风险提示和其他说明

上述行动方案系公司结合当前经营实际及外部环境制定，后续实施效果可能

受国内外市场环境、行业政策等因素变动影响，存在一定的不确定性，不构成对公司未来经营业绩的承诺。敬请广大投资者理性判断，注意投资风险。

特此公告。

诺诚健华医药有限公司董事会

2026 年 11 月 21 日