证券代码：603031　　股票简称：安孚科技　　编号：2026-080

安徽安孚电池科技股份有限公司
关于 2026 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

安徽安孚电池科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 11 月 25 日 11:00-12:00 通过“价值在线”（www.ir-online.cn）以网络文字互动的方式召开了 2026 年第三季度业绩说明会，针对公司 2026 年第三季度经营业绩、发展战略等具体情况与投资者进行互动交流和沟通，在遵循信息披露规则的前提下，就投资者普遍关注的问题进行了回答交流。现将相关召开情况公告如下：

一、本次说明会召开情况

公司于 2026 年 11 月 17 日在上海证券交易所网站披露了《关于召开 2026 年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：2026-076），并向广大投资者征集大家所关心的问题。

2026 年 11 月 25 日上午 11:00-12:00，公司副董事长兼总经理林隆华先生、独立董事王凯先生、董事兼董事会秘书任顺英先生及财务总监刘剑波先生出席了本次说明会，在信息披露允许的范围内就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司就投资者提出的普遍关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：

1、请介绍一下公司 2026 年前三季度的整体经营业绩情况。

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您的关注。公司整体经营业绩保持稳健向好态势，2026 年前三季度，实现营业收入 36.50 亿元，同比增长 1.16%；利润总额 8.95 亿元，同比增长 4.67%；归属于上市公司股东的净利润 3.09 亿元，同比增长 76.93%；单季度看，第三季度实现营业收入 12.72 亿元，同比增长 7.74%；实现归属于上市公司股东的净利润 1.12 亿元，同比增长 65.23%。前三季度经营活动产生的现金流量净额为 9.67 亿元，同比增长 19.30%。截至报告期末，公司

总资产 73.65 亿元，较上年度末增长 1.43%；归属于上市公司股东的所有者权益 28.59 亿元，较上年度末增长 4.14%。敬请投资者注意风险、审慎投资。

2、目前现金流如何？是否负债过高

回复：尊敬的投资者：您好，现金流方面，公司始终重视现金流管理，2026 年前三季度合并经营活动产生的现金流量净额为 9.67 亿元，较 2025 年同期增长 19.30%，表现良好。负债方面，截至 2026 年 9 月 30 日，公司负债合计为 36.76 亿元，较 2025 年末下降 4.96%；公司资产负债率为 49.91%，较 2025 年末下降 3.36%，整体资产负债率处于合理区间，不存在负债过高的情形，同时公司坚持在保障长远发展战略所需资金的前提下，积极通过分红等方式回报投资者，力求实现企业长远价值与股东当期回报的平衡。感谢您对公司的关注。

3、公司新增长曲线的整体布局和最新进展如何？

回复：尊敬的投资者：您好！公司核心资产南孚电池筑牢经营基本盘，拥有领先研发制造、完善供应链与精细化管理体系，品牌与行业壁垒突出。南孚经营稳健、现金流充沛且分红稳定，持续为上市公司提供资金、运营经验及风险缓冲支撑。同时，公司具备成熟的战略迭代与转型升级能力，过往已成功实现从传统零售百货业务向消费电池主业的跨越式转型，在产业研判、资产整合、业务重塑与精细化经营方面积累了丰富的成功实操经验，为公司布局新兴赛道、培育新增长曲线夯实了管理基础与转型底气。公司持续推动南孚电池产品迭代、新技术研发及国际化市场拓展，并将择机逐步提升南孚电池权益持有比例，进一步增厚上市公司盈利底盘，为新赛道稳健投资筑牢基本盘。公司所有新业务布局均依托稳健主业有序推进，不存在盲目跨界扩张的情形。依托稳固主业根基与成熟转型经验，公司聚焦硬科技国产替代与 AI 产业发展重大机遇，重点布局光通信、半导体装备两大高壁垒战略性新兴赛道，培育公司中长期第二增长曲线。两大赛道高度契合国家产业战略导向，聚焦产业链关键短板环节，具备技术壁垒高、下游需求扎实、成长确定性强、国产替代空间广阔等核心优势。公司通过产业投资、股权赋能、产业合资合作等多元方式精准卡位优质硬核科技领域，持续完善新兴产业布局，助力公司转型升级、打开长期成长空间，整体布局逻辑清晰、战略必要性充足。后续公司将依托南孚主业优势，依靠标准化投决与精细化投后管理稳步拓展新产业，推动企业由消费电池龙头向科技驱动型产业平台转型，以可持续产业价值回馈全体股东。公司相关工作都在有序推进过程中，苏州易缆微和杭州华

昇迈尚处于发展阶段，其技术商业化、客户拓展、产能建设等工作仍存在不确定性，敬请各位投资者理性看待产业发展规律，注意投资风险、审慎投资。

4、关注到业绩会之前的股权激励方案，请问两个问题：第一个，为什么我司不针对科技第二曲线业务进行考核和激励，反而南孚电池作为一个在国内几乎完全垄断的成熟消费品品类，海外企业几乎放弃的无明显竞争的情况下，属于做好了应该，做不好应该处罚，而且已经给电池业务高管每年小几千万年终奖的情况下，还要去搞股权激励，必要性在哪里？第二个，为什么我司针对电池业务的股权激励要给那么多的股权，按照每年增加 3 亿收入的解锁目标，收入累计增加 3+6+9 亿=18 亿，17%净利率，南孚股权 46%，只额外贡献 1.4 亿净利润，股权激励方案 242 万股，25 元股价，0.6 亿市值就要分给 15 个高管，这种投入产出比在任何企业里是不是都过于夸张了，合理性在哪里？

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您对公司的关注。本次股权激励本质上是核心团队薪酬激励方式的一次结构调整，并非在原有现金薪酬与业绩奖金之外新增一块收益。激励落地后，公司会对相关团队原有的现金奖金、短期激励进行统筹平衡与相应调整，即以股权形式承接一部分长期激励份额，替代原先部分直接发放的现金奖金；激励对象以自有资金认购、先行出资并承担锁定风险，最终能否解锁及获得多少收益，取决于公司层面业绩考核与个人绩效结果，与公司长期经营成果和资本市场表现挂钩，而非无条件兑付。南孚电池是公司主要的利润来源与现金流支柱，其经营质量直接影响上市公司整体价值。尽管南孚在国内碱性电池市场长期保持领先，但横向品类拓展、海外市场纵深开拓以及新应用场景挖掘，仍需要经营团队投入持续且突破性的努力，并非在既有格局下按部就班即可自然实现。将该板块纳入激励与考核范围，目的在于推动其在存量优势上继续寻求增量，稳固上市公司基本盘。需要说明的是，本次方案的收入考核口径为上市公司合并层面的收入增长，考核涵盖公司各业务板块，并非仅以南孚单一业务的收入增量作为解锁依据，公司其他新增长曲线带来的收入同样计入考核口径。同时，公司新增长曲线的培育并不限定由上市平台独立开展，围绕南孚既有产业链、客户与渠道基础延伸出的新品类、新应用，同样属于公司新增长曲线的组成部分，也可由南孚层面承接推进。本次激励对象涵盖董事、高管、中层管理人员及核心骨干，并非针对单一业务板块个体，核心是将上市公司核心团队整体利益与公司长期发展深度绑定。方案设计过程中，公司已综合权衡激励力度、覆盖范围与股

东利益之间的平衡，后续将持续关注实施效果，确保激励机制真正服务于长期价值创造，具备合理性。敬请投资者注意风险、审慎投资。

5、易缆微目前进展

回复：尊敬的投资者：您好！苏州易缆微目前经营有序推进。产品方面，光芯片已与头部客户展开深度合作，正积极推进 1.6T、3.2T 光模块的产品适配与量产导入；中试线工艺持续优化，新一轮 3.2 亿元融资已完成。产能方面，FAU 无源器件产线已于 2026 年 5 月投产，当前订单饱满、产能逐步爬坡，供应链等配套资源已提前布局，可支撑后续订单交付。易缆微尚处发展阶段，技术商业化、客户拓展等仍存在不确定性，敬请投资者注意投资风险、理性判断。感谢您对公司的关注。

6、报告期新增对华昇迈投资，请问该投资是财务投资还是产业战略布局，后续有无进一步增资、并购计划？

回复：尊敬的投资者：您好，本次对华昇迈的投资属于公司围绕半导体与人工智能赛道打造新增长曲线的中长期产业战略布局，并非单纯财务投资。为紧抓国内半导体装备自主可控战略发展机遇，公司战略投资杭州华昇迈 5500 万元，直接持有其 10%的股份，并与杭州华昇迈及核心管理层共同投资设立合资公司安孚华昇迈，目前合资公司各项工作正在有序推进，预计明年上半年可以投产，旨在布局高端半导体装备相关功能组件的高精度零部件制造领域，构筑上市公司全新产业增长主线，拓宽公司长期业务成长空间。杭州华昇迈深耕半导体装备相关功能组件制造领域，具备自主研发工艺与生产能力，掌握相关核心技术，可独立完成半导体装备相关功能组件的独立开发与供货，该布局是公司从光通信芯片赛道进一步延伸至半导体装备相关功能组件精密部件领域的重要举措，多维度布局半导体上游核心赛道，构筑差异化竞争壁垒，持续提升公司中长期产业价值与资本市场成长价值。依托主业南孚电池稳定的现金流与上市公司资本平台优势，后续公司将持续依托自有资金优势，以现有战略投资项目为支点，一方面通过股权受让、增资赋能、产业资源对接，助力被投企业加快技术验证、产能建设与商业化拓展；另一方面择机开展产业合作、并购整合，持续完善半导体与 AI 算力产业链布局。新业务布局受技术迭代、市场需求、行业竞争、客户认证及产业化进度等多重因素影响，存在研发不及预期、产品商业化进度滞后、新业务拓展不达预期等不确定性风险。敬请投资者注意投资风险、审慎决策。感谢您对公司的

关注。

7、公司已通过安孚华昇迈切入高端半导体装备核心功能组件领域，未来在完善精密制造能力、加快国产替代的过程中，是否会考虑通过产业投资进一步整合具有互补工艺和技术优势的企业

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注。公司通过安孚华昇迈切入高端半导体装备核心功能组件领域，核心目的在于依托杭州华昇迈在相关功能组件制造领域的技术积淀与工艺能力，结合上市公司在资金实力及规模化运营方面的优势，逐步构建自主可控的精密零部件制造体系。在战略层面，公司秉持内生发展与外延并购相结合的原则，对于能够与安孚华昇迈现有精密制造能力形成协同的优质标的，管理层会保持积极关注与审慎研判，以期在条件成熟时通过产业投资等方式进一步完善整体布局。公司本次投资布局的高端半导体设备相关功能组件业务的验证、商业化落地具有不确定性，敬请投资者注意风险、审慎投资。

8、贵公司海外南孚电池市场拓展，怎么有效占据市场优势？

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您的关注。南孚电池的海外市场拓展始终围绕“世界南孚”战略统筹推进，核心思路是以制造优势与产品优势为根基，分阶段推动 OEM 业务放量与品牌出海协同并进。现阶段，公司依托南孚自主研发的智能化产线持续扩充碱性电池产能，有效承接海外客户订单需求；南孚聚能环系列产品性能在全球碱性电池中处于领先地位，为公司在海外 OEM 合作中赢得了国际知名品牌商与零售巨头的长期信任，也为后续议价能力提升与客户结构优化提供了有力支撑。从中长期看，公司积极评估海外并购标的，重点考量标的对核心消费市场的辐射能力以及目标区域品牌渠道的成熟度，倾向于通过“技术+渠道+品牌”的融合方式快速切入当地市场。与此同时，公司密切关注国际贸易政策与关税变化，做好前置管控，保障海外业务在复杂环境下的稳健运营。敬请投资者注意风险、审慎投资。

9、公司持续推进国际化战略，结合三季报涉外财务费用里的汇兑影响，海外拓展节奏如何规划？

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您的关注。南孚电池的海外市场拓展始终围绕“世界南孚”战略统筹推进，核心思路是以制造优势与产品优势为根基，分阶段推动 OEM 业务放量与品牌出海协同并进。现阶段，公司依托南孚自主研发的智能化产线持续扩充碱性电池产能，有效承接海外客户订单需求，并积极推动

与头部客户开展海外产能合作，以进一步增强订单承接能力与客户黏性；南孚聚能环系列产品性能在全球碱性电池中处于领先地位，为公司在海外 OEM 合作中赢得了国际知名品牌商与零售巨头的长期信任，也为后续议价能力提升与客户结构优化提供了有力支撑。三季报涉外财务费用中的汇兑影响主要系报告期内汇率波动所致，属于阶段性、非经营性因素。公司将持续加强外汇风险管理，通过合理运用远期结售汇等工具做好汇率敞口管控，降低汇率波动对经营业绩的扰动。从中长期看，公司积极评估海外并购标的，重点考量标的对核心消费市场的辐射能力以及目标区域品牌渠道的成熟度，倾向于通过“技术+渠道+品牌”的融合方式快速切入当地市场。与此同时，公司密切关注国际贸易政策与关税变化，做好前置管控，保障海外业务在复杂环境下的稳健运营。敬请投资者注意风险、审慎投资。

10、安孚华昇迈（合肥）项目进展如何？

回复：尊敬的投资者，您好！2026 年 7 月，公司与杭州华昇迈及其核心管理团队共同出资设立安孚华昇迈（合肥）半导体设备有限公司，公司出资 4800 万元持股 60%，合作方杭州华昇迈出资 2400 万元持股 30%，公司核心高管、合作方核心经营管理团队合计出资 800 万元持股 10%，通过核心团队跟投绑定研发运营。合资公司已于 2026 年 7 月 20 日完成工商注册并取得营业执照，注册地为合肥市蜀山区蜀山经济开发区自主创新产业基地，按公告规划分阶段建设精密加工中心，一期工程已经动工建设。感谢您对公司的关注。

11、易缆微验证效果如何

回复：尊敬的投资者，您好。苏州易缆微已向国内外多家主流光模块厂商送样测试，验证反馈良好，光芯片已与头部客户展开深度合作，正积极推进 1.6T、3.2T 光模块的产品适配与量产导入。感谢您的关注。

12、想咨询一下公司科技第二曲线的项目规划思路和战略布局落地，2023 年公司正式启动筛选项目确定产业方向，2024 年最终确定了固态和 GPU，这是 AI 很多 1-10 的刚商业化起步阶段可以投，确定性高利润丰厚，结果我们不投，蓝盾和东山都积极布局，但最终我们就把项目放弃了，在战略上面既不坚持也不优化，到了 2025-2026 年 AI 行业大爆发，公司重回 AI，但 1-10 的项目市场上已经没办法谈了，我们被迫只能选择下一代博下一轮机会，踏空了，退而求其次也可以理解，但未来毕竟有不确定性我们又不愿意投入更多股权，又以一个非常尴

尬的状态在推进，单纯从玩家数量看，易缆微和华昇迈的难度就远高于固态电池和 GPU，按照以前有困难就暂停推进的经营思路这两个项目后续肯定要失败，到了 2027-2028 年 AI 行业进入衰退期，初创公司的生存压力很大，估值很低，正是我们要布局科技项目最佳的时间，结果公司居然又要放弃后续其他项目的布局规划，专注在易缆微和华昇迈的推进上面。我真的是由衷的赞叹公司这几年在战略上面的发展节奏，一步错步步错，可以说红利都没有赶上，转型困难都让你们体验了，后续我们战略规划会重新进行调整吗

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您对公司的关注。公司未来战略清晰明确，一方面持续聚焦优化碱性电池主业、研发拓展新型化学电池，夯实经营基本盘，并择机提升南孚电池权益比例；另一方面依托南孚稳定现金流优势，重点布局光通信芯片、高端半导体装备相关核心功能组件赛道，抢占硬科技领域核心卡位，相关项目当前虽未实现大规模收入，但赛道契合国产替代与 AI 算力发展大方向，符合国家大的战略方针，行业发展红利充足，未来成长前景广阔。高端硬科技优质项目成长窗口期极短，仅早期具备战略布局机会，一旦项目进入爆发期很难战略切入，公司前瞻性前置相对低成本布局，同时避免未来并购大额商誉的产生，为公司打开未来成长天花板。公司管理层具备扎实的产业运营与战略落地经验，将继往开来，夯实主业基本盘，稳步推进新增长曲线项目的技术迭代与商业化落地，力争为广大投资者创造更好收益，提升公司长期投资价值。敬请投资者注意风险、审慎投资。

13、对收购亚锦科技及蓝孚电池少数股东权益有什么样的时间指引？否则公司 27 年业绩无法增长。

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您的关注。公司将结合市场环境、公司财务状况及整体战略规划等多方面因素进行综合研判，审慎评估并制定符合公司长远利益的实施策略，适时启动收购亚锦科技的剩余股份和南孚电池少数股东持有的股权，以进一步提升对南孚电池的权益比例，从而继续提高公司归母净利润及每股收益。公司业绩增长并不完全依赖于对少数股东权益的进一步收购，南孚电池主业的品类扩张、海外市场渗透以及盈利结构的持续优化，构成了独立于少数股权收购之外的增长基础，能够为业绩提供多重驱动支撑。公司将继续夯实经营基本面，以稳健的经营成果回报投资者信任，切实维护全体股东的长远利益。敬请投资者注意风险、审慎投资。

14、南孚后续股权收购

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您的关注。公司将结合市场环境、公司财务状况及整体战略规划等多方面因素进行综合研判，审慎评估并制定符合公司长远利益的实施策略，适时启动收购亚锦科技的剩余股份和南孚电池少数股东持有的股权，以进一步提升对南孚电池的权益比例，从而继续提高公司归母净利润及每股收益。敬请投资者注意风险、审慎投资。

15、南孚半年报降低了分红，对公司的还款能力是否有影响？南孚明年是否会恢复到前几年的分红率水平？公司未来是否有足够的能力按照原定价划，在2029年3月31日前完成对亚锦科技剩余股份的收购？

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您的关注。南孚电池作为公司的核心资产，经营稳健、现金流充沛，持续为公司提供稳定支撑。半年度分红节奏的调整系南孚电池结合自身资金安排与经营需求作出的统筹考量，公司当前资产负债结构处于健康区间，本次分红变化不会对相关还款义务构成实质性影响。公司将结合市场环境、公司财务状况及整体战略规划等多方面因素进行综合研判，适时启动收购亚锦科技的剩余股份和南孚电池少数股东持有的股权，以进一步提升对南孚电池的权益比例，从而继续提高公司归母净利润及每股收益。敬请投资者注意风险、审慎投资。

16、问：1.公司股价近期连续下跌，公司有没有维护股价的计划，此前的回购在几天内就实施完毕，是出于什么考虑？ 2.公司目前商誉非常高，公司有什么措施应对商誉减值的风险？ 3.公司战略投资的半导体和光通信产业，预计什么时候可以贡献收入和利润？未来是否有进一步增资易缆微等企业的打算？

回复：尊敬的投资者：您好，感谢您的关注。二级市场股价波动受宏观经济环境、行业周期及市场情绪等多重因素综合影响，敬请投资者理性看待短期波动、注意投资风险。此前回购方案经董事会审议通过后，公司根据市场情况在回购期限内积极推进实施，实际回购金额约1.33亿元。回购在较短时间内实施完毕，主要系结合当时市场状况与资金安排作出的效率性决策，体现了公司执行效率与稳定预期的意图。

公司每年均严格执行商誉减值测试程序，确保会计处理符合准则要求。2025年度，公司聘请安徽中联国信资产评估有限责任公司对合并亚锦科技所形成的包含商誉的相关资产组的可回收金额进行评估。根据其出具的《资产评估报告》（皖

中联国信评报字(2026)第 117 号），该资产组的可收回金额不低于 90 亿元，高于包含商誉的相关资产组账面价值 64.69 亿元，因此无需计提商誉减值准备。作为国内消费电池领域的龙头企业，南孚电池经营稳健、市场份额领先，具备持续的盈利能力与现金流创造能力，是商誉价值的重要支撑。只要南孚电池业绩稳定，就不存在商誉减值的风险。

作为苏州易缆微直接股东中唯一的上市公司和产业资本投资人，公司高度认可其核心技术的领先性及在国产化替代进程中的战略价值。未来随着苏州易缆微经营确定性持续兑现，公司将择机进一步加大资金投入、提升持股比例，最大化发挥产业与资本协同价值。长远来看，公司不排除在合适的时机、满足相应条件下，进一步推进股权层面整合的可能性。苏州易缆微尚处于发展阶段，其技术商业化、客户拓展等均面临不确定性。敬请投资者注意风险、审慎投资。

17、董事会成员好，股东对于董事长的经营业绩和科技投资能力持质疑态度。第一，不具备战略判断能力，对于产业方向始终摇摆不定，导致任何一个项目都不敢重仓也不敢在遇到不确定性之后努力落地，象帝先高能时代都是案例，但偏偏科技行业壁垒高，高门槛高风险高收益，后续易缆微华昇迈那么低股权说明他在重复失败经验；第二，不具备战术执行能力，在投资并购业务上，南孚剩余股权的并购和象帝先的股改一拖再拖，现在科技产业红利逆转、IPO 窗口收紧，股价从 6 开头一度都快变成 1 开头，二级市场资本运作空间也都耗尽了，公司的规划都很清晰了，结果执行层面最终结果是什么都没有把握住；第三，不具备领导思维模式，在项目层面过于关注技术含量高不高，不关注收入和利润产出，在产品层面过于关注团队高端不高端，不关注是否能验证和商业化，大搞 PPT 经营之风，最终搞了那么多年了科技项目连一分钱收入都没有进公司报表；第四，董事长没有科技产业发展洞见、没有产业落地推进能力，甚至也没有和股东以及公司的利益捆绑，作为市场化的民营企业，公司这还谈什么发展呢，董事会的内控机制形同虚设吗，希望公司董事会参照英伟达对董事长表现进行相关审视，建议明年换真人才负责公司经营

回复：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注。公司重大投资与战略事项均严格按照公司章程及治理规则，经股东会、董事会或经营管理层集体研究决策，并非由个人单独拍板，决策程序完整、可追溯。余董事长及管理层的专业能力与过往贡献，公司投资者在长期交流中已有充分了解，相关情况亦可查阅历史

互动问答，此处不再展开。产业投资本身具有探索性与不确定性。以高能时代项目为例，公司在推进过程中及时识别风险、审慎终止投资，未对公司造成实质损失；其余对外投资项目目前均处于良性运转、价值增值状态。投资决策的本质，是在产业方向、技术路线与风险收益之间持续研判、动态取舍，管理层将结合技术成熟度、商业化进展及自身禀赋，在主业内沿审慎推进相关布局。公司各项工作均围绕既定战略稳步执行：以主业经营形成稳定现金流作为基本盘，同时紧密对接国家战略性新兴产业方向，培育发展新增长曲线，持续推进相关项目的技术迭代与商业化落地，以经营成果回报投资者，提升公司长期投资价值。亦敬请投资者注意投资风险，审慎决策。

18、三季度是否分红或者转增

回复：尊敬的投资者：您好，公司将结合实际经营情况综合考虑相关分红事宜，后续请以公司公告为准，感谢您的关注。

19、目前第二曲线投资项目进展如何

回复：尊敬的投资者，您好！公司核心资产南孚电池筑牢经营基本盘，依托稳固主业根基与成熟转型经验，公司聚焦硬科技国产替代与 AI 产业发展重大机遇，重点布局光通信、半导体装备两大高壁垒战略性新兴赛道，培育公司中长期第二增长曲线。两大赛道高度契合国家产业战略导向，聚焦产业链关键短板环节，具备技术壁垒高、下游需求扎实、成长确定性强、国产替代空间广阔等核心优势。目前公司相关工作都在有序推进过程中：苏州易缆微光芯片已与头部客户展开深度合作，正积极推进 1.6T、3.2T 光模块的产品适配与量产导入，FAU 无源器件产线已于 2026 年 5 月投产，当前订单饱满、产能逐步爬坡，供应链等配套资源已提前布局，可支撑后续订单交付；杭州华昇迈的核心组件产品已送头部客户验证，进展顺利；安孚华昇迈分阶段建设精密加工中心，一期工程已经动工建设，预计明年上半年投产。苏州易缆微和杭州华昇迈尚处于发展阶段，其技术商业化、客户拓展、产能建设等工作仍存在不确定性，敬请各位投资者理性看待产业发展规律，注意投资风险、审慎投资。

三、其他事项

投资者可以通过价值在线（www.ir-online.cn）查看本次投资者说明会的召开情况及主要内容。公司对积极参与本次说明会以及长期以来关注、支持公司发展

的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

安徽安孚电池科技股份有限公司董事会

2026 年 11 月 26 日