证券代码：华大基因　　证券简称：300676

深圳华大基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研　☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访　☐业绩说明会 ☐ 新闻发布会　☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☑ 其他（2026 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“全景路演”平台（http://rs.p5w.net）采用网络远程方式参加“2026 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”的投资者
时间	2026 年 11 月 26 日　15:00~17:00
地点	华大基因会议室、全景网路演平台（网络远程方式）
上市公司接待人员姓名	总经理 侯勇；副总经理、财务总监 王玉珏；副总经理、董事会秘书 徐茜
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2026 年 11 月 26 日通过网络远程的方式参加“2026 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动，与投资者就公司业绩、公司治理、发展战略、经营状况和可持续发展等投资者关心的问题进行了互动交流，本次交流的主要问题回复情况如下： **1、目前公司对于未来发展有什么转型计划吗？** 答：您好，感谢您对华大基因的关注。公司正处于智能化战略转型与经营改善的推进阶段，面对困难和挑战，公司和管理层正在大力进行战略聚焦、组织架构调整、降本增效及激励政策优化等一系列措施，力争尽快扭转局势、用实际业绩回报各位投资人。关于经营拐点与转型成效的判断，建议以公司披露的定期报告和正式公告为准。公司管理层对未来发展充满信心，将继续聚焦主营业务、坚持源头技术创新，努力提升业绩回报广大投资者。谢谢！ **2、公司在市值管理工作方面有哪些措施？** 答：您好，感谢您对华大基因的关注。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等多重因素影响。在市值管理方面，公司已于 2026 年 7 月 13 日至 2026 年 8 月 5 日期间以集中竞价交易

	方式累计回购公司股份数量为6,731,602股，占公司目前总股本比例的1.6092%，支付回购资金约2.51亿元，用于未来实施员工持股计划或股权激励。具体进展请关注公司在巨潮资讯网披露的月度回购进展公告。公司将持续提升运营效率与管理水平，扎实经营业务，努力以实际业绩回报广大投资者。谢谢！ **3、请问公司最近在人事、业务、研发、战略布局等方面作出的成效如何？** 答：您好，感谢您对华大基因的关注。关于您提到的人事、业务、研发及战略布局等方面的调整：人事上，公司以智能化战略转型为导向提升组织运营效率、优化人才结构，引进和培养医学、智能化等多学科优秀人才；业务上，持续聚焦主营业务，推进生育健康、肿瘤防控、感染防控、慢病防控等板块的技术转化与产品升级；研发上，持续加大符合市场需求导向的投入，推动基因检测智能化；战略上，稳步推进全球化布局与海外本地化。相关成效请以公司披露的定期报告为准，公司将继续努力以实际业绩回报投资者。谢谢！ **4、公司未来在肿瘤早筛产品研发方面的布局如何？** 答：您好，感谢您对华大基因的关注。在肿瘤早筛方面，公司持续加大研发投入、优化创新技术，聚焦临床需求布局多类检测产品：针对消化系统肿瘤，发布无创胃癌基因检测产品，与胃镜协同构建高效早期诊断体系，同时完成消化系统五癌甲基化早检产品发布，可一次性覆盖五大消化系统恶性肿瘤的同步风险评估；针对尿路上皮癌，推出尿路上皮癌基因甲基化检测产品，为疾病早期诊断及复发监测提供精准辅助依据。肿瘤诊疗方面，公司针对已获批的肺癌伴随诊断试剂盒，开发了基于SIRO平台的全自动解决方案，实现样本进报告出，赋能国内院内本地化检测，实现样本到报告的自动化交付。同时，华择安™实体瘤用药精选panel产品检测服务+本地化解决方案上市，通过DNA和RNA共检进一步提升融合基因检测性能，更好地满足临床核心用药指导需求，并进一步丰富和完善了肿瘤诊断本地化解决方案产品管线。谢谢！ **5、公司在AI应用方面的进展如何？**

	答：2026 年，公司围绕自主硬件底座、多组学数据中台、AI 转化能力以及生态合作，展开相应的探索和规划。在数据资产化方面，依托 OmicsDB 平台已建成专项数据库，并完成首批多个项目入库，通过“一数多用”策略以多组学数据补充合作方临床资源。下一阶段，公司将持续深耕 AI for Science 领域，积极探索符合中国院内临床场景的 AI 转化落地路径。 在 AI 产品化与自主平台方面，公司紧跟智能体技术发展趋势，GeneT 平台已通过本地化部署及云端服务接入多家医疗机构，并将持续加大商业化推广力度。同时，公司重点推进全读长、长读长与短读长联合方案，充分发挥上游核心测序仪及生物信息算法优势，进一步降低全基因组检测的边际成本。 在生态合作与内部运营方面，公司积极推动与重点医疗机构的合作共研，拓展多元化渠道与资源共享机制，以开放生态加速技术成果转化；运用 AI 技术驱动中后台提效，覆盖研发及经营全链条，目前已设定各部门智能化提效的阶段性目标，后续将以经营成果验证本次体系优化成效。未来，公司将以自主测序仪及多组学平台为硬件底座，以多组学数据库为数据中台，以 AI 产品及服务为价值转化引擎，持续将技术与数据优势转化为可持续的商业回报。谢谢！ **6、公司在肿瘤业务方面的增长点有哪些方面，MRD 业务目前有什么进展？** 答：您好，在 MRD 的技术储备方面，公司发布了不依赖肿瘤组织的 MRD 检测技术 BISCUIT-seq (Biotin-Integrated Selective Capture of Unmethylated sites with comprehensive Information Template) ，该技术基于血浆循环游离 DNA (cfDNA)，可在低起始量条件下实现稳定建库，同时检测 ctDNA 变异、精准覆盖指定 CpG 位点，并保留 cfDNA 末端片段信息，突破了传统单维度检测的局限；通过整合甲基化、片段组学和基因突变三大核心特征，BISCUIT-seq 能够对 ctDNA 进行多维度、系统性、高精度的动态评估。即使不依赖肿瘤组织样本，该技术也可为肿瘤进展提供关键参考，显著弥补现有技术的不足，在肿瘤精准监测领域具有重要的临床转化与应用前景。目前公司正在推进基于新技术的 tumor-naive MRD 产品的研发工作，并在 tumor-informed 方向上

	规划升级计划，重点对现有的华见微®产品进行优化迭代，降低检测限，提升对微小残留病灶的检测性能。谢谢！ **7、公司与其它基因测序公司相比护城河是什么？** 答：您好，公司的数据积累源于二十余年真实临床样本的持续沉淀，并非抓取自公开数据库，这也是公司与绝大多数医疗企业的核心差异。具体来看：生育健康板块，无创产前检测（NIFTY®）截至 2026 年 6 月末已服务全球 2,338 万人次；肿瘤板块，粪便 DNA 甲基化检测累计服务超 327 万人次，同步沉淀肿瘤用药指导、遗传性肿瘤检测等相关诊疗数据；感染板块，配套 AI 辅助解读的病原宏基因组检测，累计处理报告超 10 万份；科研板块，多组学服务持续产出时空组学、单细胞、质谱类数据。上述数据经过标准化清洗后纳入万象综合数据库，可为 AI 模型训练提供充足的数据基础。随着技术与行业持续演进，行业发展重心已从单纯检测服务，转向数据解读、信息整合与深度挖掘。顺应 AI for Science 发展趋势，公司将生物科技与人工智能的融合落地作为下一阶段核心发展方向，重点推进检验、病理、遗传场景下 AI for Science 的产业化应用。谢谢！ **8、请问人民币升值对公司影响多大，公司如何应对？** 答：您好，感谢您对华大基因的关注。为提高公司应对外汇波动风险的能力，公司将通过适时运用外汇套期保值等汇率避险工具，降低汇率波动对公司业绩的影响。 **9、请公司介绍一下现在海外业务布局情况？** 答：您好，感谢您对华大基因的关注。公司业务覆盖全球 100 多个国家和地区，涉及生育健康、肿瘤防控、感染防控等领域。未来公司将稳步推进全球化布局与海外本地化战略，结合各地市场需求持续推进技术转化与产品升级，公司对海外业务的长期发展空间抱有信心。具体业务进展请以公司披露的定期报告为准。谢谢！ **10、请问公司未来如何发展面向普通消费者的个人健康业务？** 答：您好，近年来，公司业务模式从传统的 ICL（独立医学实验室）外送服务模式，向“设备+试剂+服务”模式加速转型。同时随着民众健康意识不断加强，公司组建专业化线下服务团队，通过融合基

	因组、代谢组、影像组等多维数据与智能化算法，构建全生命周期量化评估体系，推动业务从单一检测服务向面向 C 端的主动健康管理与疾病预防闭环战略升级。公司统筹推进 C 端业务发展，构建线上线下协同发展格局。线上持续深化精细化运营，强化全域用户触达与整合，构建分层会员运营体系，以个性化服务增强客户粘性，依托数据链路提升精准营销效能。线下实体网点布局加速落地。报告期内华大时空智惠健康中心正式开业，打造“检测 - 评估 - 干预 - 复评”全闭环健康服务标杆，布局社区健康小屋网点等，推动健康服务下沉。公司持续推动业务模式从单次检测向全生命周期健康管理方案升级，线上赋能用户留存、线下网点承接实体服务，双向协同驱动 C 端业务稳健发展。谢谢！ **风险提示** 本次投资者交流主要就现阶段技术理论及未来可能应用场景进行探讨，AI 技术的应用对公司未来经营业绩的影响，取决于产品研发及行业场景应用的落地进度，具有不确定性。请广大投资者理性看待前沿技术快速发展，注意二级市场股价波动风险。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 11 月 26 日