

证券代码：688617

证券简称：惠泰医疗

深圳惠泰医疗器械股份有限公司 投资者关系活动记录表

(2022年04月)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位及人员	Wellington、GIC、海通证券、Superstring Capital、Teng Yue Partners、OrbiMed、海通证券、贝莱德、Indus Capital
时间	2022年04月22日
地点	通讯会议
接待人员	董事会秘书兼财务负责人：戴振华 证券事务代表：陈然然
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：目前国内疫情比较严重，对公司的生产经营是否有较大影响？</p> <p>A：目前疫情对湖南和深圳的生产、研发没有影响；上海的生产、研发和终端销售都受到了一些负面影响。</p> <p>Q2：福建省最近推出了电生理集采的信息，公司怎么看待福建集采的规则及对公司的影响？</p> <p>A：公司对产品集采的信息非常重视。一方面，公司支持国家旨在降低老百姓的就医成本、降低医保费用压力所采取的相关政策，同时也相信政府相关部门能够制订出合理的集采方案；另一方面，公司会积极应对，在生产和采购环节控制好成本，利用集采的机会加速产品入院。公司目前已入院的产品是以标测为主，相信集采会加速提升穿刺类耗材、三维耗材的入院速度。目前集采方案还未明确，相信政府相关部门能够考量到价格较高的电生理三维设备、跟台工程师、较长的手术时间等特殊因素，推出合理的集采方案，给国内企业保留一个追赶国际一流企业的通道。公司对电生理集采保持谨慎、乐观的态度。</p>

Q3: 电生理产品较为特殊，预判哪些产品会有优先集采？

A: 根据过去冠脉领域集采的情况来看，集采方案是基于大量数据分析而制定的，一般会优先考虑金额大的产品。相信电生理也会遵循类似原则。另外，电生理领域还有一个机器设备的问题，在房颤领域，国内厂家还没准备好，所以公司认为电生理集采是一个比较复杂的过程，公司相信政府相关部门会综合考虑多方面的因素，推出合理的集采方案。

Q4: PFA 项目的进展？

A: 预计今年 6 月份有临床病例开始入组。

Q5: 公司的电生理业务中，二维、三维占比是多少？

A: 目前二维手术量占比较低，占整个电生理手术的 6-7%，其他的都是三维手术。如果按公司销售收入来看，在二维手术中的耗材收入占比在 10%。

Q6: 公司去年获得的集采份额来自哪些区域？

A: 去年，公司参与了四川等六省二区联盟、京津冀新及新疆兵团联盟、上海、福建、江苏、安徽开展的冠脉球囊带量采购项目，并均已中选。参与了江苏、内蒙古等十三省区联盟、江西等九省联盟、广东省广州市等十市联盟开展的导引导丝带量采购项目，并已中选。参与了江苏、江西等九省联盟、广东省广州市等十市联盟开展的导引导管带量采购项目，并已中选。参与了山东等四省联盟开展的冠脉压力泵带量采购项目，并已中选。

Q7: 去年集采中的标的，目前有在实施吗？

A: 预计 22 年 5 月份，江西 9 省的导引导丝、导引导管采购项目会进入实施阶段，预计山东 4 省的压力泵，将按计划在 22 年 6 月开始执行。除江西 9 省和山东 4 省的带量项目，上述（如 Q6 回复）中的其他项目均在实施过程中。

Q8: 公司三个经营板块，22 年增长预期是多少？

A: 公司判断 22-23 年将延续 2021 年的增长结构，即冠脉、外周销售增长率在 22 年、23 年还是会高于其他产品线。电生理目前以市场准入为主，还在做前期铺垫，增速预计会在 24 年或者 25 年体现出来。

	<p>Q9：公司研发的产品中，根据重要性排序是怎样的？预计未来会是什么级别的产品？</p> <p>A：在研产品中，市场容量相对比较大的产品是高压脉冲消融导管（PFA）、配套三维设备的磁压力导管和高密度标测电极；大支架领域的胸主动脉支架（TAA）；肿瘤栓塞领域的市场容量也比较大，球囊微导管及未来颈动脉支架也会有几个亿的市场。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2022年04月22日</p>