福建永福电力设计股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：永福股份

证券代码：300712

编号：2022-006

投资者关系活动类型	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他_____
时间、地点	2022年8月25日（15:40-16:40）电话会议
参与单位名称及人员	上海国泰君安证券资产管理有限公司、上海睿信投资管理有限公司、华泰柏瑞基金管理有限公司、中银国际证券股份有限公司、平安资产管理有限责任公司、银华基金管理股份有限公司、中邮人寿保险股份有限公司、德邦证券资产管理有限公司、华夏基金管理有限公司、鑫元基金管理有限公司、中信保诚基金管理有限公司等 34 家机构投资者
公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 吴轶群 投关专员 陈璐
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、投关专员介绍公司基本情况及发展规划。</p> <p>二、沟通交流环节：</p> <p>1. 请介绍一下公司在户用光伏领域未来的计划。</p> <p>答：为积极响应国家双碳计划、“乡村振兴战略”、“整县光伏”等政策，公司创新商务模式，以“设计标准化+产品工业化+运维智能化”为核心，以全过程信息化管理的户用光伏云平台为基础，推出面向千家万户的装配式户用光伏电站产品，将户用光伏电站整体作为产品销售给户用光伏投资商，满足户用光伏投资商大规模开发的需求，并通过“互联网+电站产品+全生命周期服务”最大化提升发电收益与质量保证，为客户创造价值。</p> <p>2. 公司在户用光伏领域有什么竞争优势？</p> <p>答：我们在户用光伏领域具有全方位的竞争优势，主要体现在几个方面：</p> <p>市场优势：公司深耕电力能源行业，具备电力能源综合服务能力，与户用光伏投资主力军——五大六小电力央企及地方电力投资商有长期稳定的合作关系，投资商认可度高，订单获取能力强；</p>

产品优势：以“设计标准化+产品工业化+运维智能化”为核心，以全过程信息化管理的户用光伏云平台为基础，公司已打造出性价比高、安全、可靠的装配式户用光伏电站产品；

成本优势：标准化设计，全过程信息化、工业化、精细化管理以实现成本的精细化控制；

规模化开发优势：基于深厚的行业背景，拥有突出的电力系统规划等专业能力，可有效解决大规模户用光伏并网的关键技术问题，实现大规模开发；

运营模式优势：推出“包运维+保发电量+高比例分享超发电量收益”模式，投资商风险低，公司盈利能力更强。

3. 简要介绍一下公司的发展方向。

答：公司深耕电力能源行业，聚焦新能源、储能、数字能源等领域，已经构建了电力能源全生命周期服务能力。今年我们推出了永福绿能（户用光伏）和永福数能（数字能源）两个新兴业务板块，一批自主开发的产品落地。公司正由电力能源系统集成解决方案提供商向电力能源综合服务商转型，以“服务+产品”的模式为客户创造更优的价值。

4. 请介绍一下公司的储能业务？

答：公司储能业务类型主要为：第一，提供储能站咨询、勘察设计、EPC 工程总承包服务；第二，提供储能站的数字储能整体解决方案服务；第三，研发有自主知识产权的储能系统相关产品。公司承接了国网时代华电大同热电储能工程，打造全国储能工程全过程工程服务标杆项目；为国网时代福建吉瓦级宁德霞浦储能项目提供数字化技术服务，实现储能站设计、施工、移交、运维等全生命周期数字化技术应用；正在为数个储能站的开发投资提供前期服务。

5. 公司在特高压领域有什么业绩？

答：公司拥有从开发、设计、建设、运维完整的电力能源全生命周期服务能力，具备电力行业全产业链系列资质。拥有电力设计最高资质等级——工程设计（电力行业）甲级资质。公司输变电业务涵盖 220V—±1100kV 全电压等级，是目前国内唯一一家参与特高压勘察设计的民营企业，目前已参与了 12 条特高压线路、1 个特高压变电站工程的勘察设计，积累了丰富的项目经验。

6. 公司海上风电业务有什么技术优势？

答：公司从 2015 年开始布局海上风电业务，技术实力名列全国前茅，拥有国内知名的海上风电专家团队、丰富的工程业绩，获评为 2020 年度海上风电工程技术领军企业，目

	<p>前已主编/参编了约 20 项国家、能源行业和地方海上风电标准编制，引进并掌握了国际先进的吸力桩技术，并进行中国本土化、标准制定。该技术能够为海上风电业主节省基础用钢量、缩短基础施工海上作业时间，明显降低工程造价，受到业主的广泛认可。未来，公司仍将在海上风电技术研发方面加大投入，巩固并提升海上风电竞争优势。</p>
附件清单（如有）	无
记录员签字	
证券事务代表签字	
董事会秘书签字	