

证券代码：002475

证券简称：立讯精密

**立讯精密工业股份有限公司**  
**投资者关系活动记录表**

编号：2023-006

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名 称及人员姓 名	请参看附件
时间	2023年10月22日 10:00-11:00
地点	广东省东莞市清溪镇北环路 313 号
上市公司接 待人员姓名	董事长、总经理王来春女士；副总经理、董事会秘书黄大伟先生；财务总监吴天送先生；会计机构负责人陈会永先生。
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p style="text-align: center;"><b>一、会计机构负责人陈会永先生对 2023 年前三季度财务状况进行说明</b></p> <p>从外部大环境来看，全球宏观经济依然低迷，欧美国家通货膨胀、地缘政治等外部因素的影响依然存在，造成消费者购买力下降；在美联储的不断加息下，造成美元融资成本的上升；虽外部环境带来的挑战不断，但经过前三季度积极的开源节流，在公司短、中、长期的战略指引下，公司在报告期内取得不错成绩。</p> <p>公司前三个季度累计毛利率为 11.80%，虽然较去年同期略有下降，但从 Q3 单季度看，营业收入 579 亿较去年同期的 633 亿，下降了 53.9 亿，毛利率 13.76% 较去年同期 13.08% 增长 0.68 个百分点。主要的变动原因有以下三点：</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1、由于消费电子传统的行业旺季在 9 月之后，重心更多是在第四季度，因此营收的比较需要 Q3、Q4 合起来看；</li> <li>2、三季度按照客户要求策略备货，待四季度实现销售；</li> <li>3、策略性减少一些低毛利率的产品。</li> </ol> <p>在偿债能力方面，公司截至 9 月 30 日的资产负债率为 61.15%，较年初的 60.38%，增加了 0.77%，主要是增加了现金安全水位导致</p>

有息负债增加。

在经营活动产生的现金流量净额方面，三季度累计为 72.22 亿，较去年同期的 29.61 亿增加 143.88%，主要因更严谨的策略备料、存货销售以及回款增加，应收帐款周转天数由去年同期 59.6 天，降到 53.6 天，三季度存货余额同比 2022 年同期减少 45 亿。

公司前三季度销管研费用占营收比为 6.51%，较去年同期的 6.95%降低了 0.44%，虽然公司受股权激励成本增加的影响，但整体费用率呈下降走势，主要因公司不断优化组织和系统流程，实现降本增效。

报告期内，公司财务费用为 1.87 亿元，较去年同期的 4.11 亿元，降低了 2.24 亿元，主要在于存款利息收入及汇率波动导致汇兑收益增加，同时也覆盖了利息支出的增加额。针对汇兑的部份，已实现及未实现的汇率评价，加上相关远期外汇避险操作，三季度累计汇兑产生的收益为 5.13 亿。

## 二、公司管理层与投资者互动交流

### 1、公司董事长、总经理王来春女士就投资人普遍关心的问题作统一说明

因为今天是周末，不希望耽误大家太多时间，加上与半年报交流的间隔较短，所以本次仅安排一个小时的会议时长。根据会议前与投资人的交流，有收集到一些大家关注的问题，我在提问环节之前，对大家共同关心的问题先做简单说明。

首先，第三季度营收同比下滑的情况，我们认为是一个比较正常的现象，但针对大家的关心，我还是详细的梳理一下。营收主要受到以下四个方面因素影响，一是在决策过程中，策略性放弃一些通讯产业利润率相对低的 OEM 业务；二是可穿戴产品业务，因为未推出新产品以及客户管控库存的原因，第三季度表面看略有下降，但是我们前三季度分别有 9%、26%的同比增长，所以整体上来看全年预计还是可以的；三是部分产品交易模式发生变化，原本 SIP 直接交客户，现在改为立讯直接内部交易，销售合并冲销；四是终端客户的 MINI LED 产品销售状况不及预期，确实也有受到影响。上面四点量化金额大约是 60.6 亿，另外，客户今年 930 比往年严控自身库存，与往年提货标准相比较，受影响减少的销售额约是 40 亿。整体看是乐观的，因为大客户外的消费电子业务、汽车产业、通讯产业第三季度同比仍是呈明显的增长趋势。

其次，是财务面的数据。基于美元融资利率上升，公司整体融资成本同比增加，同时五期股权激励时间线在今年重合，带来激励成本同比增加，加上公司基于谨慎原则对部分资产进行计提减值，一定程度上影响本报告期的利润，但是随着 Capex 由去年的高峰点逐渐下修，以及今年联营企业在利润上的贡献基本可以覆盖前三季度同比增加的成本，所以我个人感觉前三季度的整体表现是非常良好的，甚至超越我个人对于大环境、对公司判断的预期。

然后，从业务面来讲，整体如我们半年报交流的，在大客户外的消费电子、汽车、通讯等业务，还是如预期正常发挥。

以上是对于大家所关心的营收面、毛利面、财务面问题做的整体汇报，谢谢各位的关心。没想到大家对第三季度的营收同比下滑有担心，我还是要特别强调一下，事实上因为我们更多是关心如何更好的利用资金，为此选择放弃一些低毛利的产品线，同时客户基于重库存的考虑合理放缓提货速度，多方因素相加所带来同比下降，对这个情况我们是不担心的，毕竟客户的需求还是在那里，也并非本质性的下降，大家也能看到我们整体上的表现，所以不用去想太多。

我非常高兴的跟大家讲，创业 26.5 年来，我觉得此时此刻最让我心安，跟我们的团队一起构建公司短、中、长期的团队组织建设目标以及内部治理优化方向等，让我能非常从容淡定地面对公司未来三五年的发展。当然，我们这么多年的成长也离不开投资人的关心与批评，谢谢各位对立讯的支持，欢迎大家多提建议。

**2、首先恭喜公司团队，在这种大环境下还可以交出超预期的成绩单，就像您说的，最坏的情况已经过去，我们也认为明年科技产业应该会有很多创新，可否请您给我们展望下明年或者 25 年的增长动能会来自哪些方面？**

答：首先大客户部分的增长有两个方面，一个是立臻这一部分，未来三、四年的增长都是非常可期的；另一个是零部件模组类，我们还有非常多的机会，如果说一个产品的垂直整合是 5~6 层，我们是为数不多可以把垂直整合做得更好的，无论是在 Camera 产品上面的垂直整合，或是在更多新的功能体系的整合，我们都是全球领先的厂商，对于这一块我之前的看法还是比较保守的，最近看到基于团队的优异表现和客户的创新需求，我们在模组以及精密组件上的增长，未来三、四年会比我原先预期的还要好。

在消费电子大客户以外，虽然大家看到今年市场整体不太好，但

是以我们 1~9 月份的情况来看,大客户以外的国内外消费电子业务我们还增长了 10~20%。所以未来在大客户以外的消费电子业务,我们还是如预期每年会超市场平均水平以两位数百分比增长。

汽车和通讯方面,我们毫无疑问未来 3~5 年是高速成长期,也就是超过我们公司平均预期,也超过行业标准的增长,而且是高质量的增长,这一点我们从不怀疑。

其他比如汇率部分的影响(我们都是用对冲的方式弱化),外币融资情况等,最坏就是今年的情况,股权激励成本今年也是最大分摊,几个股权激励的项目都集中在一起,明年就会少一点。

我们还有一些孵化的产品线,过去几年在培养期,只有付出没有太多利润贡献,之后几年这种培养型的大投入也在逐渐收缩,而这些产品线也都逐渐回暖,包括我们在常熟工厂的精密组件及医疗产品业务,或者其他我们没预期到的很多生意机会,明年的利润贡献可能都会比今年同期要高出数倍。

所以现在无论是在公司业务面的成长性,还是内部管理的成长性,都是向好趋势。因此对于未来三年的数字,我们是非常清晰的,对于三年以后的成长大方向我们也是非常乐观的。

### 3、在消费电子同业对行业复苏较有信心的背景下,公司如何看待复苏趋势?

答:我觉得并没有所谓复苏的说法,之前是大家对未来不确定,可能在库存上会更保守。现在大家觉得最坏的时候已经过去了,也就继续正常经营,这是我的看法。我们这产业的表现主要看两部分:一是服务的市场(客户),大家都是 To B 的生意,客户的表现很大程度上影响你的表现;二是企业自己在客户端的价值。所以,包括我们立讯在内,一个公司并不能代表整个行业,企业差异还是比较大的。

### 4、前三季度整体营收利润都是增长的,但是单三季度营收相对去年有所下降,想请王总讲一下我们三季度的情况以及对四季度的趋势;另外市场对于大客户今年的销量,国内国外有些分歧,您能大概从全球范围讲一下整个大客户手机的销售趋势吗?

答:三季度的营收下滑如我前面所讲,一个是有些产品我们跟客户的交易模式,比如 SiP 业务发生变化,这一共影响大概三十亿,但这一变化对我们的毛利是有正面帮助的;另外三季度看到客户在一些库存上的管控对我们营收影响近四五十亿,这部分在第四季度将是正

常发挥的，所以我认为这对全年并没有影响。至于说立臻的助力，我认为会持续到未来三、四年；

从我们的角度看，大客户的产品无论是零件还是模组以及系统级产品，今年都非常稳定，没有受到任何削弱的影响，每个产品线都相对稳健，这是比较可喜的。

#### **5、公司未来对于三大业务板块的资本开支有哪些展望？**

答：在 Capex 方面，由于汽车、通讯业务的柔性度、共享度比较高，明年虽然通讯业务还会有一些投资，但总体不会有大比例波动。对于汽车产业而言，则会比以往有更多的投入，这主要是为将来作前置的准备。在消费电子板块，我们会重点考虑投入回收的效率，但由于除大客户以外的消费电子 Capex 投资我们可以在内部作资源的拉通与共享，在经历 2022 年 Cpaex 高峰后，未来将是处于受控和下降的状态。

#### **6、请问公司对于未来全球范围手机竞争格局的看法以及公司的策略调整？**

答：我认为手机行业经过这么多年的发展，现在基本上不会有特别明显的变化。无论是今年国内大品牌的成长，或者是其他品牌的发展，对立讯而言都是东边不亮西边亮。我也很高兴看到，我们北美客户像平板、电脑等终端消费产品在全球范围内受到经济影响时，手机依然保持坚挺，说明大客户在手机上，无论是创新程度或者是市场的认可度，都是比较好的。从手机各个品牌的发展来看，作为 To B 的供应链，我们是乐见大家成长的，并没有什么需要特别顾虑的。

#### **7、请问公司汽车业务在华为新车中的配套情况如何？**

答：很抱歉我们不方便针对客户产品具体情况发表言论。但是，无论是对于鸿蒙智行系统在汽车行业的开拓，还是对于中国汽车品牌本身的发展，我都充满信心。在我看来，立讯属于在中国汽车多品类 Tier 1 厂商中成长性最强的企业。

关于公司汽车产品的具体品类，之前交流会中已经跟大家进行过较为详细的沟通。正如我们之前所提到的，立讯的汽车产品品类在整车里的价值量布局接近 3 万元人民币，并且公司未来也会尽可能开辟更多新产品及产品线。从 2023 年 1-9 月的情况来看，公司汽车业务板块增长超过 50%，在未来 3-4 年，我认为该板块也能够预见一个较

为良好的增速。

长期以来，汽车行业的众多品牌客户都认可立讯、支持立讯，在汽车电子、连接器线束、无线充电等业务模块给予立讯的良好的合作机会，对此公司由衷感谢。公司会不断强化多元化汽车品类的前期布局，把握科技发展的新趋势；同时，公司也会根据自己的能力合理分配资源，应对市场的新需求。

#### **8、公司对于未来毛利率的改善有哪些看法？**

答：从目前产业发展的角度看，通讯产品的毛利会持续增长，在未来 5 年内暂时还看不到获利能力走向平稳的趋势。在汽车业务中，除了域控制器外，其他产品的毛利都优于公司平均水平。对于消费电子而言，由于我们大客户的生态相较产业整体而言存在差异，无法一概而论，但我们始终坚持比自己的昨天更优秀，比行业中的参与者更强，短期一个季度或者单一产品线的获利能力不是我们着重思考的，我们更看重公司整体 ROE 水平能否保持在 20% 以上。

#### **9、请问公司对未来供应链地区分布以及竞争格局有何看法？**

答：虽然部分产品的产能基于地缘政治的原因会有全球分布的需要，但不论产业链转移到什么地区，我们始终认为，在遵纪守法的前提下，只要自身足够优秀，能够在行业中展现出更具价值的一面，市场都会需要你。

#### **10、请问公司在非大客户的消费电子部分，是否会参与其他可穿戴、手机、平板等产品的合作？**

答：目前公司在消费电子的业务上，除了 Display、电池以及一些主被动器件以外都能做。我们的业务覆盖结构件、精密零组件到功能模组，但是目前来讲，我们没有那么多的精力去开展这么多的业务。我们会更侧重于与公司资源、与公司财务指标表现能有较好匹配的业务。

#### **11、请问公司在通讯业务中做了哪些策略调整，从而实现毛利率的改善？**

答：在通讯产品中我们调整的比较多，因为 OEM 和 ODM 的毛利是不一样的，我们会逐步把 OEM 业务做舍弃，保留毛利较高的 ODM 业务

**12、请问下公司在大客户可穿戴产品业务上的情况？**

答：从客户的角度来讲，全球穿戴式产品基本上格局变化不大，而我们大客户在可穿戴产品上的表现，无论从质还是从量而言，都是遥遥领先的。大家所关注的提高使用体验的方式，也一定是客户端如何给市场带来更多价值的考量。我们相信未来可穿戴产品将随着功能的增加，传感器的增加，会给消费者带来性价比更好的体验，满足更多的需求，进而增加市场的需求度。我们一直都跟全球领先的客户在一起，所以能比较清晰的知道有哪些品牌哪些产品是需要跟紧的。

**13、前面您有提到通讯业务对低毛利做了业务结构调整，能否请您跟我们讲一讲公司对于通信的业务方向，包括数通业务的结构升级？**

答：我们的 High speed 铜连接器以及线束在海外的业务正在快速增长，这部分业务的质和量都是非常让人欣慰的；

除了 High speed Cable/ Connector 以外，我们在光模块产品上面，目前还是会走的比较辛苦，但可喜的是它已经有质的突破，而且在铜连接产品的带动下，已快速进入前三大数据中心客户项目，有的在测试阶段，有的已经小批量交货；

散热产品部分，因为国内的散热技术比国外要更强一些，加上我们的散热产品也得到国际上大的数据中心客户的认可，所以未来几年也会进入高速成长期；电源模块我们正在进入 AI 服务器系统项目，在 AI 服务器平台上，我们有三大块业务是值得期待的，一个是 High speed Cable/ Connector，一个是我们的散热产品，一个是我们的电源模块；而铜的 High speed Cable/ Connector 的进展，也带动了 AI 光模块产品的突破。

**14、请问公司在 AI 服务器中有哪些规划？**

答：在通讯数通领域中，我们团队自 2009 年起就在普通的服务器中努力和服务客户，在 100G 时代，我们的产品开发与技术落地已不亚于行业平均水平，到了 400G 时代，我们开始引起市场及客户的关注，到了 800G，我们很多落地的产品已明显优于同业。因此，并不是如今 AI 发展令人瞩目，我们才开始从事这个行业。

AI 服务器相关的业务中，我们有四个产品线是非常领先的，首先是铜的连接器和连接线，第二是我们前期并购了的一家有 20 年历史

的散热企业，通过引入了行业领先的技术人才，用了不到一年的时间，散热团队的经营状况得到大幅的改善，同时技术实力也得到了国际头部数据中心客户的高度认可。第三是电源模块，由于 AI 高超算力服务器对电源存在较高的要求，为此我们在原有电源团队的基础上，引入了符合行业发展需求的专业技术团队作专项的研发。最后则是光模块业务，这部分我们沉淀了 6 年时间，在传统的铜链接和散热业务的保护下，目前也逐步向数据中心客户供应。

### 15、公司的三大产品在 AI 服务器行业未来的重心如何平衡，如何发力？

答：对于刚才提到的我们在 AI 服务器上所提供的核心零部件业务，我们不仅在 0-1 的技术开发端，有不亚于别人甚至超越别人的能力，而且我们与全球友商相比在 1-10 的阶段更好的落地能力，也倍受客户的认可。所以很高兴看到诸如 800G、1.6T 这种新的高标准、高要求的 High Speed Connector 产品推出，这对立讯这类智能制造能力领先的企业来讲是很好的机会。我们可以通过个别遥遥领先的产品带动技术相对薄弱的部分，以此很好的打开商务格局，这也是我们对于 AI 服务器业务的战略，基于我们 High Speed 产品的领先，带动在散热、电源模块以及光模块的突破，未来的成长性可以预测，我们会比别人在成长性上面更好，在利润率上更有空间。在资源一定的情况下，我们会倾向于配合与公司发展战略相契合的客户，但是我们从来不会错过任何有利于公司发展的机会。

### 16、请简单介绍公司的汽车产品？

答：首先，汽车的线束、连接器属于 A 级品类的部件，是整个汽车的神经和血管，和消费电子线束、连接器的概念完全不同。

其次，在自动驾驶和智能座舱，我们兼具 JDM 的能力和 ODM 的理解。但是，在我看来，最终这个行业可能还是以 OEM 为主。过渡期 JDM 还是存在需求的，这个方向和市场的沙盘推演一致。因此，我们不排除 OEM 的业务机会，同时也夯实 JDM 的服务基础。目前，立讯已经具备自动驾驶和智能座舱的域控制器相关的工业能力，也和很多车企在汽车电子板块不断加深合作。

目前，立讯在汽车的屏幕、声学、无线充电、小电机、电感、抬头显示等各个板块，都在全方位配合客户需求。未来汽车和目前的传统车差别很大，公司在高低压线束/连接器等各个汽车品类的成长性还

	<p>是比较突出的。</p> <p><b>17、请问公司汽车业务的发展重点是什么？</b></p> <p>答：我认为，汽车产业很难产生一家龙头企业绝对垄断的局面，但是未来，海内外市场都会存在份额占比较大的汽车企业，中国也可能出现一些营收规模达到 300 万以上的汽车品牌。目前，无论是主要新势力造车或是国际上领先的汽车品牌，都没有排斥和立讯合作。立讯已经与其中的一些品牌客户建立了良好合作关系。其中，之前大家对于立讯投资奇瑞比较关注，立讯和奇瑞的战略合作，可能在 2024 年下半年之后，对公司汽车业务所带来的营收贡献就会有较高的可见度。未来，立讯会结合业务发展前景和自身资源情况，与优质品牌客户合作共赢。感谢汽车业界的朋友们对立讯一如既往的协助和支持。</p>
附件清单 (如有)	<p>【安联保险】：任智宇；【安联智能】：杜毅；【安信基金】：陈振宇、陈鹏、聂世林；【安信证券】：盛晓君、熊迪玮、马良；【白犀私募】：施平川；【百年保险】：蒋捷、胡戈游；【宝盈基金】：容志能；【鲍尔赛嘉】：周俊恺；【碧云资本】：冯家桢、汤礼辉；【博道基金】：史伟；【博鸿投资】：蔡成吉；【博时基金】：唐亮、陈伟、符昌铨、肖瑞瑾、蔡滨、赵易、董阳阳、陈鹏扬；【博裕景泰】：余高；【财通证券】：林承瑜、白宇、黄梦龙、张益敏、张苏；【财通资管】：虞圳劬、包敦文、黎来论；【财信证券】：顾少华、龙长会；【常春藤投资】：鲜峰、程熙云；【晨星(亚洲)】：李旭暘 (Phelix Lee)；【诚盼投资】：尹竞超、谢凯；【承周资产】：王正清；【冲积资产】：桑梓；【创金合信基金】：李晗、周志敏、陆迪、寸思敏；【淳厚基金】：翟羽佳；【大成国际】：马晓魁；【大成基金】：王磊、黄万青、方向、郭玮羚、齐炜中、岳苗、王晶晶、韩创；【大和资本】：Claire Lin、Kylie Huang、Travis Pao；【大家资产】：苗丰；【大摩】：李子扬；【淡马锡富敦投资】：王宇轩；【淡马锡投资】：宋辰霆；【淡水泉】：丁湛镭、林灏洋、陈晓生、董轶；【澹易资产】：柳洋；【道合投资】：冯弢；【道仁投资】：李晓光；【德邦证券】：戴永波；【迪策投资】：杨光；【东北证券】：李亚鑫；【东方基金】：吴昊；【东方证券】：江舟、陈晓生、董轶；【澹易资产】：柳洋；【道合投资】：冯弢；【道仁投资】：李晓光；【德邦证券】：戴永波；【迪策投资】：杨光；【东北证券】：李亚鑫；【东方基金】：吴昊；【东方证券】：江舟、曹伏飙、韩潇锐；【东方资管】：苗宇、蒋娜、刘锐、廖家瑞、纪文静、蔡志鹏、周杨、周云、胡伟；【东海基金】：王亦琛；【东海证券】：易尚；【东吴基金】：刘瑞、徐慢、刘元海、陈军；【东吴人寿保险】：冯佳怡；【东吴证券】：孟璐、王润芝、卞学清、刘欣瑜；【东兴基金】：张胡学；【东阳资管】：赖昱璋；【东鹰投资】：Wade Lin；【敦和资产】：盖婷婷、李乾；【多和美投资】：张益凡；【方正证券】：钟琳、肖超；【沅杨资产】：张楠、王志强、金晓鸣；【复需投资】：霍军；【复胜资产】：戴卡娜；【复星财富】：李晓翀；【富安达基金】：李昂；【富达基金(香港)】：MichaelZhang；【富达利泰】：王苗子；【富敦投资】：张子钊；【富国基金】：张富盛、何信、孙权、胡博、肖晶、徐颖真、白冰洋、朱少醒、厉叶淼、林庆、闫伟、周宁、顾飞飞、张啸伟；【富荣基金】：李延峥；【高盛高华证券】：Thurston；【高盛公司】：张璇；【高毅资产】：黄远豪、张新和、邓晓峰、孙庆瑞、罗晓迪、赵浩；【工银安盛人寿保险】：林高凡；【工银瑞信基金】：曾剑宇、单文、万力实；【光大】：蔡微未；【光大保德信基金】：</p>

杨一飞、林晓凤;【光大永明人寿保险】: 蒋冰、沈繁呈;【光大证券】: 何昊、刘勇;【光大证券资管】: 尚青、李行杰;【广东佳润实业】: 马成;【广东立湾创业】: 彭建超;【广东民营投资】: 陈泰诚;【广东温氏投资】: 杨子江;【广发基金】: 赵古月、刘彬、观富卿;【广发证券】: 郇正林、王钰乔;【国海富兰克林基金】: 杜飞、陈郑宇;【国际信托】: 刘白;【国金基金】: 多飞帆;【国金证券】: 刘妍雪、应明哲、楼韬、樊志远、邵广雨;【国联安基金】: 韦明亮;【国寿安保基金】: 李捷、闫阳;【国泰基金】: 李林珈、王茜、李阜阳、应明哲、楼韬、樊志远、邵广雨;【国联安基金】: 韦明亮;【国寿安保基金】: 李捷、闫阳;【国泰基金】: 李林珈、王茜、李阜阳、赵大震、张阳、杨飞、于腾达、高司民、朱丹、孙家旭;【国泰君安证券】: 史霄宇、黄行辉;【国泰证券信托】: 张圣鸿;【国投瑞银基金】: 马柯;【国信钧翎】: 朱慧琦;【国信证券】: 贺东伟;【国元证券】: 张晋;【海宸投资】: 俞夏雨奇;【海创投资】: 谢涵涛;【海富通基金】: 宫衍海、范庭芳;【海通国际证券】: 纪雨岑、蒲得宇;【海通证券】: 张晓飞、李轩;【韩国投资公司】: 王文文;【韩华投资】: 孙雨竹;【汉和资本】: 李昂;【瀚川投资】: 陆忆天;【瀚亚投资】: 齐皓、许骁骅;【杭银理财】: 郑亮、薛翔;【好买财富】: 邹帅;【浩成资产】: Dino Chen、LilyChou;【灏霖】: 王若擎;【合远私募】: 陈晓蕾;【合众资产】: 张看;【和谐汇一】: 潘东煦、林鹏、施跃、梁爽、韩冬;【和谐健康保险】: 朱之轩;【河床投资】: 张建宾;【恒安标准人寿】: 张宇;【恒德投资】: 王凡;【恒远资本】: 卞大利、张立东;【弘尚资产】: 江凡;【弘盛资本】: 曹萌;【红土创新基金】: 郑泽滨;【泓澄投资】: 徐哲桐;【泓德基金】: 孟炎毅;【湖北铁路】: 田雨鑫;【花旗银行(中国)】: 关天玥;【华安财保资产】: 李阳;【华安基金】: 刘潇、李欣、吴运阳、鲍清、鲍清;【华安证券】: 陈重伊;【华宝基金】: 涂围、曹旭辰、丁靖斐、闫旭、卢毅;【华宝信托】: 尹利晟;【华创证券】: 高远;【华富基金】: 陈奇;【华能贵诚信托】: 刘耘州、郝晨光;【华商基金】: 彭雾、余懿、刘力;【华泰柏瑞基金】: 王萃;【华泰证券】: 陈旭东、阳桦、谷媛、黄礼悦、丁宁;【华泰资产】: 严勤、万静茹、丁星乐、杨帆、朱荣华;【华泰资管】: 刘瑞、陈欣;【华拓私募】: 曾华;【华西银峰投资】: 唐英培;【华夏基金】: 赵芷煜、郑晓辉、周克平、徐恒;【华夏久盈资产】: 姜微;【华夏未来资本】: 丁鑫;【华鑫证券】: 樊益静;【华信私募】: 李桂勇、曾沛;【汇丰环球投资(英国)】: William Chen;【汇丰晋信基金】: 李凡、郑晓辉、周克平、徐恒;【华夏久盈资产】: 姜微;【华夏未来资本】: 丁鑫;【华鑫证券】: 樊益静;【华信私募】: 李桂勇、曾沛;【汇丰环球投资(英国)】: William Chen;【汇丰晋信基金】: 李凡、周宗舟、陈平、许廷全、徐犇、黄志刚;【汇丰银行(中国)】: Steven Wang、Frank He;【汇华理财】: 张运昌;【汇泉基金】: 陈苏;【汇添富基金】: 谢昌旭、劳杰男、刘昇、陈潇扬、左剑、李超、徐志华;【惠华基金】: 王宇航;【惠理海外投资】: 龙铮;【惠升基金】: 彭柏文、王卓尔;【惠州创新投资】: 廖子铠;【嘉实基金】: 刘杰、王贵重、赵昌昊;【建信基金】: 张湘龙、姚锦、刘克飞;【建信养老金】: 陶胤至;【建银国际(控股)】: 苏林;【江信基金】: 王伟;【交银人寿保险】: 周捷、王玉英;【交银施罗德基金】: 陈俊华、于畅、张雪蓉、韩威俊;【金臣投资】: 王晓冉;【金鹰基金】: 杨凡、田啸;【津联(天津)资产】: 李鹏;【锦天成基金】: 张济鹏;【泾溪投资】: 柯伟;【景林资产】: 蒋彤、孙玮、徐伟;【景顺投资】: 林思聪;【景顺长城基金】: 刘力思、刘彦春、孟棋、农冰立、董晗、郭琳、王博瑞、周寒颖、詹成、董威;【璟镨私募】: 毛杰;【璟镨投资】: 焦庆;【静瑞私募】: 朱国源;【九泰基金】: 赵万隆、刘源、黄皓、黄振威、刘开运;【玖鹏资产】: 陈勇、郭鹏飞、康泽昊;【玖稳资产】: 胡艾佳、宋涛;【聚鸣投资】: 史书;【兰馨亚洲投资】: Roger Chu;【澜起投资】: 张益凯;【礼正】: 余璇;【立格资本投资】: 李学来;【利幄私募】:

孟舒豪;【瓴仁私募】: 何文婷;【聆泽投资】: 沙小川;【领骥投资】: 方力;【马可波罗资管】: 黄晨;【麦格理银行】: Cherry Ma;【美国伟肯基金会】: 王腾翔、粮宇峰;【民生加银基金】: 孙金成、王悦、郑爱刚、王亮;【民生通惠资产】: 黄岑安;【民生证券】: 吕天赐;【名禹资产】: 王友红;【明达资产】: 李涛;【明河投资】: 姜宇帆;【明亚基金】: 陈思雯;【摩根】: 叶敏;【摩根大通】: 刘叶、许日;【摩根士丹利华鑫基金】: 缈东航、陈修竹;【摩根士丹利投资公司】: Sharon Shih、Samantha Chen;【南方基金】: 孙鲁闽、【明河投资】: 姜宇帆;【明亚基金】: 陈思雯;【摩根】: 叶敏;【摩根大通】: 刘叶、许日;【摩根士丹利华鑫基金】: 缈东航、陈修竹;【摩根士丹利投资公司】: Sharon Shih、Samantha Chen;【南方基金】: 孙鲁闽、李锦文、章晖、竺绍迪、卢玉珊、陈思臻、吴凡、张磊、车育文、刘祎、刘树坤、邹寅隆、陈卓;【南京毅达投资】: 孙吉川;【南山人寿】: 朱怡轩;【宁银理财】: 郑筱薇;【宁涌富私募】: 黄盼盼;【农银汇理基金】: 魏刚、徐文卉;【诺安基金】: 李晓杰;【诺德基金】: 周建胜;【盘京投资】: 崔同魁、王莉;【磐厚动量】: 胡建芳;【鹏格斯资产】: Stanley Ip;【鹏华基金】: 梁浩、贺宁、刘玉江、胡颖、李沙浪、肖沛;【鹏扬基金】: 叶文强、曹敏、章鸿帆、罗成、张延鹏;【平安基金】: 李化松、季清斌、黄维、张淼;【平安养老保险】: 丁劲、蓝逸翔;【平安银行】: 贺顺利;【平安资产】: 邬炜、龚彦恺、张良、彭茜;【浦银国际】: 马智焱、沈岱、黄佳琦;【普徕仕投资】: Jodie Huang;【前海辰星】: 严冬冬;【前海开源基金】: 魏淳;【前海联合基金】: 熊钰、韦岸;【前海人寿保险】: 陈志新;【乾成资本】: 于亚飞;【乾图私募】: 黄立图;【勤辰咨询】: 刘志来;【沁源投资】: 傅明;【青创投】: 张斌燕;【青岛城投】: 李越、关忠科;【青岛鸿竹资产】: 费征帅;【青骊投资】: 苏雪晶;【轻盐创业投资】: 韩捷;【泉观资本】: 方雪;【泉果基金】: 李学涛、姜荷泽;【筌筌】: 郑峰;【群益证券】: 洪玉婷;【人寿保险】: 方军平;【仁桥资产】: 张鸿运;【日兴资产】: 杜毅忠;【融通基金】: 郭晓莹;【瑞华投资】: 刘无私;【瑞士百达资产】: 胡安祺;【瑞信证券】: 沈宇峰;【睿德信投资】: 肖斌;【睿郡资产】: 刘国星;【睿远基金】: 杨维舟、赵枫、杨维舟、傅鹏博、朱璘;【润晖投资香港】: 刘京;【润时私募】: 雷鸣;【森林湖】: 孙海连;【沙钢集团】: 毛龙飞;【厦门海翼投资】: 许晓毅;【山东国惠基金】: 梁铨;【山海资产投资】: 王鑫成;【山西证券】: 胡德军;【山楂树资产】: 汤权银;【陕西文化】: 王雪莹;【上汽顾臻】: 黄婷;【上投摩根基金】: 李德辉;【上银基金】: 卢扬、惠军;【尚正基金】: 张志梅;【申万宏源】: 杨海晏、【山海资产投资】: 王鑫成;【山西证券】: 胡德军;【山楂树资产】: 汤权银;【陕西文化】: 王雪莹;【上汽顾臻】: 黄婷;【上投摩根基金】: 李德辉;【上银基金】: 卢扬、惠军;【尚正基金】: 张志梅;【申万宏源】: 杨海晏、王奕飞、金陵、刘洋、武斌;【申万菱信基金】: 卜忠林;【慎知资产】: 崔澎;【盛钧投资】: 童胜;【盛松投资】: 王小松;【施罗德国际】: Alice Chen;【石锋资产】: 冯云泽、赵思昊;【时代复兴】: 王越;【拾贝投资】: 季语;【世诚投资】: 夏骏、陈之璩;【太平基金】: 刘金;【太平洋资产】: 张玮、王喆;【太平资产】: 孟欢、刘亚纬;【泰康资产】: 周昊、陈虎、林崇平;【天安人寿保险】: 曹勇;【天虫资本】: 陈飞;【天风证券】: 包恒星、温玉章;【天风资管】: 殷成钢;【天弘基金】: 周楷宁、张磊、申宗航;【天盟集团】: 郭奕行;【同犇投资】: 林烈雄;【彤源】: 薛凌云;【万家基金】: 周实、陈飞达;【万泰华瑞投资】: 何之渊;【微宇投资】: 刘政科;【武汉光谷产投】: 郭雯;【西部利得基金】: 王剑、温震宇、刑毅哲、林静;【西部证券】: 杜威;【西藏东财基金】: 唐忠、李惠;【西南证券】: 吴奕霖;【汐泰投资】: 袁淑文;【希瓦私募】: 田鹏鹏;【相生资产】: 张涛;【新华基金】: 王永明、陈磊;【新华资产】: 王羽展;【新加坡政府投资】: XuMeng;【新余善思】: 郑建鑫、詹世乾;

【鑫然投资】：庄椀筌；【鑫元基金】：韩子龙；【信达澳亚基金】：刘权；【信达证券】：郭一江；【星展银行】：Jim Au；【兴途投资】：李雪；【兴业基金】：高圣、肖滨；【兴业证券】：李晓康、姚丹丹、陈俊哲、陈文卿；【兴业证券资产】：杨亦；【兴银理财】：郦莉、江耀堃；【兴证全球基金】：乔迁、沈安妮、谢书英、虞淼、谢治宇、叶峰、曹娜、薛怡然、王品；【兴证证券资产】：范驾云；【寻常投资】：杜凡；【亚太财产保险】：韩慧；【阳光资产】：李曦辰、王涛；【一丰私募】：李国盛；【颐和银丰】：刘锡宇；【彝川资本】：张淞；【易方达基金】：陈广瑞、蔡荣成、刘健维、贾健、武阳；【毅木资产】：陈锡伟；【银河基金】：袁曦、祝建辉；【银河投资】：赵鹤；【银河证券】：翁林开、王子路；【银华基金】：方建、刘健维、贾健、武阳；【毅木资产】：陈锡伟；【银河基金】：袁曦、祝建辉；【银河投资】：赵鹤；【银河证券】：翁林开、王子路；【银华基金】：方建、陈晓雅、王卓立、郭磊；【银杏资本】：黄炯；【赢舟基金】：陈佛华；【永赢基金】：常远、郑奇波、张海啸；【涌德瑞炬】：钱靖；【由榕】：欧可升；【友邦保险】：Sophia Tang；【友邦保险控股】：赵一路；【禹田资本】：郭星岩、刘元根；【域秀资产】：白晗；【煜诚投资】：贾晓新；【煜德投资】：王秀平；【圆方资本】：张浩；【圆信永丰基金】：马红丽、邹维、汪萍、陈臣；【媛博投资】：谷川；【源乐晟】：吴雨哲、卢奕璇、吕小九；【远信私募】：周伟锋、谢振东、徐毅梁；【云禧投资】：龙华明；【运舟私募】：周应波；【泽熙资产】：李妮莎；【泽兴私募】：李思远；【长安基金】：刘嘉、徐小勇；【长城财富保险】：田环；【长城基金】：廖瀚博、林皓、陈良栋、韩林、杜鹏远；【长江养老保险】：杨小林；【长江证券】：蔡少东；【长盛基金】：汤其勇、郭堃、侯智中、代毅；【长信基金】：叶松、孙玥、陆晓锋；【招商基金】：楚昱、牛洪乾、阳宜洋、王景、吴潇、陈西中、张西林、尹苓；【招商信诺资产】：郁琦；【招商证券】：程鑫、谌薇、鄢凡、何雨明；【招商资管】：吴彤；【招银国际】：刘梦楠；【招银理财】：梁爽；【浙江金控投资】：陈凯；【浙江永禧投资】：陈淑婷；【浙江中环资产】：宋雅；【祺璞投资】：王海华；【正心谷实业】：李明；【正圆私募】：张荟慧；【证券通投资】：王龙；【智诚海威资产】：陈丹丹；【中国对外经贸信托】：陈沐彤；【中国光大控股】：陆宇；【中国国际金融】：李廌、李澄宁、黄天擎、贾顺鹤、汤杰、胡轶韬；【中国人保资产】：刘洋、汤祺、孙秋波、周亮、华旭桥、奚晨弗；【中国人民养老保险】：匡恒；【中国人寿养老保险】：于蕾、郑仁涛、杨兆鑫、静毅男；【中国人寿资产】：赵文龙、刘卓炜、王晓娟、闫立罡；【中海基金】：陈玮、谈必成；【中华联合保险集团】：李东、郑仁涛、杨兆鑫、静毅男；【中国人寿资产】：赵文龙、刘卓炜、王晓娟、闫立罡；【中海基金】：陈玮、谈必成；【中华联合保险集团】：李东；【中金基金】：汪洋；【中金资】：管高亦安；【中科沃土基金】：彭上、孟禄程、郝家宏；【中欧基金】：邵洁、金旭炜、罗佳明、罗佳明、李帅、代云锋；【中平国瑞】：刘伟康；【中融鼎投资】：关劲鹏；【中泰证券】：洪嘉琳、李硕文、王芳、杨旭、张琼；【中投】：党新龙；【中信保诚基金】：杨柳青、吴昊、郑弼禹；【中信保诚资产】：金炜；【中信建投基金】：周户、杨广；【中信建投证券】：郑寅铭、梁斌；【中信建投资本】：李明斯；【中信里昂证券】：Chris Liu、TracyCui；【中信证券】：刘海博、刘琦、曹苍剑、程威、龚嘉斌、唐佳、陈锦兴、胥洞菡、朱正忠；【中移资本】：安耀磊、刘松华；【中意资产】：胡祖嘉；【中银国际】：周世辉；【中银基金】：李佳勋、王帅；【中银理财】：李安心；【中银资产】：陆莎莎；【中英人寿保险】：秦策；【中邮创业基金】：李沐曦、王瑶、李培炎；【中域资产】：袁鹏涛；【中原证券】：邹臣；【中再】：周嵩尧；【重庆环保基金】：喻正全；【重阳投资】：李立源、贺建青、赵阳；【紫阁】：薛奇；【遵道资产】：杨增飞；【JefferiesHongKongHoldings】：Katherine、Jacky He；【Keystone】：Tianbo Yu；【LMRPartnersLimited】：francis；

	<p> <b>【Millennium】</b>: Chuck Yao; <b>【MLP】</b>: Cher Chen、Kathy Zhang、Qitian Luo; <b>【My.AlphaBuy-side】</b>: RGao; <b>【Neuberger Berman Asia】</b>: Shulei Wang; <b>【OAreteBuy-side】</b>: MaxSun; <b>【OP】</b>: 孟帅; <b>【Orchid Asia】</b>: Edmond Wong; <b>【Pinpoint】</b>: 邓书豪、Simon Shen、David Ni; <b>【Point72 Hong Kong Limited】</b>: 郑天涛; <b>【Point72Sam】</b>: Li; <b>【Polymer】</b>: Abel Lee; <b>【Power Sustainable China Corporation】</b>: Wendy; <b>【RegalBeloitCorporation】</b>: 陈思果、余谦 ; <b>【Schroders】</b>: Alice Chen; <b>【Templeton】</b>: 孙通; <b>【Torq Capital Management (HK)】</b>: David Dai; <b>【UBS O'Connor LLC】</b>: 张胤; <b>【WT 资产】</b>: 叶浩; <b>【abrdn plc.】</b>: Karl Li <b>【APS】</b>: 王兴林、蔡景彦; <b>【AzimutLimited】</b>: 刘伟亭; <b>【Barings】</b>: 张萌; <b>【Blackrock】</b>: 戴惟; <b>【BofA】</b>: Katherine Zhu、KevinZhang; <b>【Bright Valley】</b>: 兰飞; <b>【Citi】</b>: Karen Huang、Kyna Wong、Andre Lin; <b>【DC investments】</b>: key yin; <b>【Fidelity】</b>: LukeLi; <b>【LMR Partners】</b>: francis; <b>【Millennium】</b>: 罗奇添、Chuck Yao; <b>【MorganStanley】</b>: FreddieCai; <b>【Neuberger Berman】</b>: Wayne Liu、Shulei Wang; <b>【OP】</b>: 孟帅; <b>【Pinpoint】</b>: 邓书豪、David Ni; <b>【Point72】</b>: 郑天涛、Li Sam; <b>【Polymer】</b>: Abel Lee; <b>【Polymer capital】</b>: Virginia yiu ; <b>【Polymer IPR】</b>: GlendaHsia; <b>【Power Sustainable】</b>: Wendy; <b>【SanfordBernstein】</b>: 王含蓄 (AlexWang); <b>【Sirius】</b>: LiJing; <b>【Tybourne Capital】</b>: FredWang; <b>【UBS O'Connor LLC】</b>: 张胤; <b>【Venture】</b>: NicholasNgSun。                 </p>
日期	2023 年 10 月 22 日