

证券代码： 300168

证券简称： 万达信息

万达信息股份有限公司投资者关系活动记录

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者交流会）
参与单位名称及人员姓名	详细名单信息请参阅文末附表
时间	2024年5月8日（周三）下午 14:30~18:00
地点	公司 863 研发基地（上海市联航路 1518 号）
上市公司接待人员姓名	钱维章 党委书记、副董事长兼总裁 李光亚 党委委员、董事兼高级副总裁 姜 锋 高级副总裁 张丽艳 高级副总裁兼董事会秘书 王兆进 高级副总裁 王向军 高级副总裁
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、党委书记、副董事长兼总裁钱维章致辞</b></p> <p>我是万达信息党委书记、副董事长兼总裁钱维章。在此，我谨代表公司管理团队及全体员工，向今天前来参加交流活动的各位资本市场的朋友表示热烈欢迎，向长期关心支持万达信息的各位朋友表示衷心的感谢！</p> <p>根据国寿推荐，万达信息董事长提名，并经董事会审议通过，我于2023年12月28日任万达信息总裁，今年1月16日任副董事长，1月26日任党委书记。今天，是我来万达信息之后，第一次与如此众多的投资者朋友面对面交流。首先，我想简单介绍一下我的教育背景。我本科就读于南京大学数学系，专业是计算数学，也就是现在的应用数学。应用数学的思维方式对我影响深远，它教会了我在面对各种条件时，如何找到最优解。此外，我在清华大学学习了三年市场营销，让我认识到了渠道的重要性，无论是市场营销还是IT技术，我们都需要综合考虑内外部因素，以做出最明智的决策。在工作经历方面，我拥有36年的经验，</p>

其中 26 年专注于 IT 软件研发和健康管理，10 年则专注于市场营销和团队管理。我要感谢公司和董事会对我的信任，让我有机会在万达信息发挥我的专长。

在过去的四个月里，公司在组织架构调整、薪酬体系改革、绩效考核体系革新等方面取得了显著成效。我们根据市场化原则推动了薪酬体系的改革，无论是涨薪还是降薪，都以市场为导向。这样的改革在 4 个月内完成，整体队伍还能基本保持稳定，这是非常不容易的。这也要感谢我们的管理团队和广大员工的支持。

接下来，我和公司几位高管会结合各自的专业领域和大家做汇报分享，并解答大家的疑问。

## 二、公司高级副总裁兼董事会秘书张丽艳介绍公司整体情况及新一届管理层战略

我从公司基本情况、所处赛道发展趋势、公司未来发展战略三个方面介绍万达信息。

**公司基本情况：**公司是国内领先的智慧城市整体解决方案提供商。公司拥有国际一流资质，业务领域涵盖广泛，有着丰富的行业经验，具备人工智能、区块链、大数据、大模型及数字孪生等先进技术并赋能主营业务。在过去的 29 年中，公司完成了从信息化建设走向“互联网+”的进程，并积极拥抱当下人工智能及数据要素的时代。公司搭建了科学优质的管理架构与组织体系，能够将人才和团队的优势最大化。同时，在数智政务、数智医卫、数智金融领域，公司拥有全链条一体化的服务能力，可以提供从顶层规划、标准制定、方案设计、信创集成到研发交付的整体解决方案。

**所处赛道发展趋势：**首先，从政策角度出发，国家及地方政府对数字经济信息化建设及大数据、人工智能非常重视；其次，国家数据局的成立，各地数据交易所的成立对做大做强数字经济奠定了很好的基础。公司重点布局的医疗信息化、政务信息化、大健康、人工智能和大数据领域，未来市场规模增长率都在两位数以上，市场空间大，前景广阔。

**公司未来发展战略：**新一届管理层确定了“54321”工程为总体发展战略。即立足“五”类业务：在做深功能类项目，挖掘非功能类项目商业价值，加强云化服务，做广平台化服务和流量业务等五方面发力，不断做强软件开发，做大业务规模。依靠“四”层联动：紧紧依靠党委

会、董事会、监事会、总裁室四个层级上下联动的合力，不断提高规范治理、精细化管理水平。聚焦“三”大领域：在强化优势业务领域的基础上，立足股东的行业优势，整合资源，深度布局数智医卫、数智政务、数智金融三大业务领域，加速转型升级。同时，业务发展有所侧重，集中优势兵力，深耕华东、华南、华北、西南和华中的重点区域市场，在重点区域市场拓展建立深度合作生态圈。瞄准“两”条赛道：完整、准确、全面贯彻新发展理念，瞄准产业经营与资本运作两条赛道，实业为主，金融助力，双管齐下促发展。实现“一”个目标：通过共同努力，实现经营业绩好转。

基于万达信息的股东背景、行业沉淀、科技实力、团队力量及全新的业务布局，我们相信公司已蓄势待发，经营指标将稳步趋好。

### 三、公司党委委员、董事兼高级副总裁李光亚介绍公司在科创、数创、ICT领域的核心能力

我从公司行业地位、技术概况、重点技术产品三个方面介绍万达信息在科创、数创、ICT领域的核心能力。

**公司所处的行业地位：**公司是国家人工智能标准化总体组单位，在元宇宙探元方阵、区块链、物联网、VR虚拟现实，我们都处于领先地位。公司从2019年开始，基本上每年都会参与世界人工智能大会的竞赛，并拿到算法大赛的冠军、银奖等，包括慢病管理、保险核赔、糖尿病管理、互联网医院等赛道。我们还获得全国首届数商大赛二等奖、上海市职业技能大赛区块链应用操作（省赛）项目金奖等。

公司拥有国内顶级的资质荣誉，包括全国首家整体通过CMMI5（软件能力成熟度模型最高等级）；上海市首家、全国前五家通过DCMM乙级四级评审；全国首批获得最高等级LS4级。公司拥有知识产权累计3000余项，其中已授权发明专利95项，72项申请中，2023年授权发明专利22项，为历年最多；软件著作权3000余项。我们牵头及参与国家重点研发计划、863计划、科技支撑计划61项，并参与了众多标准的制定。

**关键技术：**公司在人工智能/aigc、区块链/隐私计算、元宇宙、数据要素等方面投入了非常多的资源，来进行技术跟踪和产品研发以及推广落地。**人工智能能力，**一个是底层通用人工智能技术，基于开源框架，或者成熟的商业产品，进行行业化的定制和改造。在此基础上，形成了我们特有的一些通用产品或者是平台，包括像慧读、慧眼、慧画、

慧聊等。我们将智慧城市、医疗卫生等领域的一些通用功能抽象出来，形成了 100+AI 人工智能行业应用场景落地。针对行业的一些特点，形成了行业产品，包括白泽晓医疗大模型、灵素健康管理平台等，公司做了很多实实在在的研发，实实在在的应用落地。**大模型能力**，2023 年公司跟华为的盘古大模型展开了战略合作，跟宁波市卫健委合作了白泽晓医疗大模型；跟百度文心一言的合作获得了全国卫健委创新大赛的大奖。我们的重点不是通用大模型，而是面向行业的垂类模型。**机器学习全流程运营能力 (MLOps)**，公司参与了相关标准的制订，包括人工智能研发运营一体化能力成熟度模型的第一部分、第二部分、第三部分。公司把 MLOps 作为内部研发人工智能算法的一个工具和标准，支撑了百余 AI 算法孵化。**区块链能力**，公司和国内顶级的长安链、FISCO BCOS 和 Hyperledger Fabric 等开源平台，建立了广泛的合作。重点研发在政府业务和医疗行业的应用。**隐私计算能力**，公司与上海六院、CDC 合作，进行了一些研究工作。**数字孪生能力**，公司有从事数字场馆和数字文化业务的专业团队，具有 20 年文博领域国家一级馆智慧化项目经验，已入选《2022 元宇宙产业化赋能白皮书》最佳案例。**数据要素能力方面**，公司数创中心专门做数据要素相关的产品研发、技术攻关以及运营探索。我们在宁波鄞州区与国内顶级的学术机构、药企都有合作。公司获得了“年度上海市优秀数商”的称号，携手宁唐健康在浙江数交所挂牌糖尿病并发症筛查模型数据产品并达成交易。**云计算能力**，公司拥有包含英伟达 A100 在内的多种高性能运算卡，全年云平台可用性>99.99%，数据可用性>99.999%，提供适配项目应用场景的上云解决方案及云服务支撑、等保三协助评测等服务能力。除此以外，公司在**大型复杂系统软硬一体总集总包、信息安全、信创方面**均有深厚积淀。

**重点技术产品：大小模型结合的数字智脑**，公司融合大模型+小模型的技术能力，开展了百万级数据大模型的微调/预训练/强化训练等，形成了数字智脑这样的核心产品。**智能应用保驾护航的可信数据链**，连续 2 年荣获上海区块链应用操作员大赛省赛第一名，并获得 2023 年世界人工智能大会算法大赛（BPAA）公共赛道全球 TOP10、2020 年 CCF 大数据与计算智能大赛（BDCI）隐私识别赛道冠军。**业务中台**，产品的主要功能模块包括低代码设计器、业务集成、能力治理、能力开放等，在 10 多个行业产品里有应用。**白泽晓医疗大模型**，为大模型训练与落地应用提供可靠的数据、场景、实践和验证。**浙江数交所挂牌数据产品**，刚

才我们也已谈到。“**灵素**”**智能化健康管理平台**，目前已在国寿大健康平台上落地，可以解读 200 多家不同体检机构的报告，支持 19 种慢病评估，解读 500 多种检查指标等。**软硬一体的智能感知照护盒**，用机器学习技术打造的产品，已与上海、江苏、广州多个地方医保局、国寿单位，在长护险亲情照护、居家上门护理照护推进试点。

未来，公司将进一步强化基础支撑能力，持续研发推广核心技术产品，推动创新数据要素产品及运营，打造标杆应用场景，共创新质生产力，实现公司高质量发展。

#### **四、公司高级副总裁姜锋介绍智慧医卫、健康管理、智慧金融领域核心能力**

我将分别介绍智慧医卫、健康管理、智慧金融领域的情况。

**智慧医卫：**公司是智慧医卫市场的领导者。**在区域卫生领域**，公司建设了国家级全民健康信息平台，业务覆盖 26 个省份，市场份额超过 50%，市场占有率全国第一，互联互通（区域）测评通过率全国领先。**在公共卫生领域**，我们服务了 18 个省 50 多个地市，业务覆盖疾病预防控制中心、卫生监督所、食品药品监督管理局、妇幼保健中心、精神卫生中心等。**在医疗保障领域**，公司的结算和控费系统在全国服务了超过 10 多个省市、30 多个地市 100 余个统筹区域。**在医院领域**，我们覆盖了全国 4400 余家医疗机构，其中二三级医院近 400 家。**在医药领域**，公司建设的上海药事阳光平台连接近 1500 家医院和近 6500 家药企，月成交超过 50 亿元。公司建设了包括健康台州、上海申康、复旦大学儿科等多个**医联体**以及 20 家**互联网医院**。基于在智慧医卫细分领域的积淀，公司形成了纵向到底，横向到边的三医联动体系，形成了智慧医卫核心产品体系，打造了分级诊疗、便捷就医、智能可视化监管、公立医院绩效考核、县域医共体一体化、覆盖事前-事中-事后的传染病防控、慢病一体化管理系统等拳头产品和申康医联工程、海南三医联动一张网等标杆案例，全面助力健康中国。

**健康管理：****健康云**是基于互联网端的城市级服务总入口，是公共健康服务综合运营商，也是数字健康城市解决方案提供商。“健康云平台”作为健康云的基础，运用云计算、大数据、物联网和移动互联网等技术以区域卫生信息平台为基础，以医防融合的公卫慢性病管理为切入，通过互联网服务实现疾病的闭环管理，打造公益公共服务统一入

口，是连接居民与医生的桥梁。健康云提供覆盖健康管理全周期生态链的解决方案，为超过 6687 万注册用户提供互联网+医疗健康的应用服务，打造了长三角示范区第一家智慧互联网医院。**蛮牛健康**是公司面向 C 端的一个探索，依托卫健、公立医疗资源，基于公共数据运营，构建了城市级、企业级和家庭级三个层级的健康管理服务平台，提供健康资讯、健康咨询、健康测评、健康管家、健康权益五大服务，形成自主体检和健康管理一体化硬件设备产品——智能微诊室。

**智慧金融：**大家一直非常关注公司与**国寿协同**的情况。公司累计已为中国人寿全系统 21 个省 83 个地市分公司提供医保科技方面的服务，包括支付方式改革（DRG/DIP）、智能审核、医保飞行检查、长期护理保险经办、商保服务等。营口市基本医疗保险按病种分值付费（DIP）、海南 89 家定点医疗机构智能监控综合检查、开封一体化长护闭环流程都是国寿协同的典型成功案例。**智慧金融中心**则是今年新成立的、面向包括国寿在内的所有金融机构提供服务的业务中心，它将作为统一对接国寿体系提供服务的协同门户，对内整合公司各业务中心、中台部门的能力，对外整合外部合作伙伴的能力，统一输出国寿需要的能力和服务。智慧金融中心将全方位数据科技赋能保险主业。

## 五、公司高级副总裁王兆进介绍智慧政务、智慧城市、市民云领域核心能力

尊敬的各位投资者朋友，下午好。今天，我将向大家介绍万达信息作为一家高科技企业在支撑数字中国战略方面的进展。

万达信息在智慧城市领域具有显著的竞争优势，这主要体现在两个方面：一是支撑城市运转的关键行业系统，这些系统与国计民生紧密相关，对城市正常运转至关重要；二是我们具备以城市或区域为单位的多行业整合能力。我们的智慧城市服务已经覆盖了 10 多个省份，并在上海取得了显著成就。

万达信息的智慧城市业务不仅停留在概念层面，而是已经转化为实际服务，如随申办市民云等。我们根据数字中国建设的

“2522”总框架进行产品研发。万达信息正逐步发挥更大的优势。

在基础设施方面，从三通一平之后，我们就能够做新型的基础设施，包括数据中枢赋能平台。中国智慧城市的格局都可以概括成 123X 的格局。1 是数字底座整体底层设计能力；2 是两张网，一网

通办和一网统管；3是数字经济、数字生活和数字治理；X指的是应用场景。在这123x格局里面，万达信息能够提供整体性的解决方案。尤其是数据中枢，我们要把大数据从采集、加工、治理，行业模型的梳理，变成能够开箱即用的数据中枢。接下来，我们的工作重点是一网统管。

在赋能政府应急指挥和产业经济发展方面，万达信息有专项的解决方案。我们既有国家标准的制定资质，也有实际开箱即用的数据产品，这些都可赋能城市治理。城市数字孪生、数字人，以及我们和浙江的一些城市合作的数字公务员业务，通过自然语言的方式，预判城市运行的体征风险并进行处理。过去的应急指挥，一方面是强调人海战术，另一方面是强调突发情况的事后处置。未来，强调的则是数据驱动和预判能力，提前防范处理。这样的新一代有实战意义的系统，是公司正在研发布局的。产业经济方面，从国家市场监督管理总局、全国很多地方的自贸区、数字监管试验区，万达信息都有参与建设，提供赋能政府经济管理的相应平台。

在上海之外，万达信息最有代表性的是乌鲁木齐的一个项目。从一幢毛坯大楼到建成整个承运中心，从电话对讲指挥时代进入数据调度时代，我们只用了不到一个月的时间。

人社医疗方面，从国家的14亿人的参保人员库到二十多省市的社会保障系统，万达信息都有覆盖。我们在医疗方面服务六七亿人，人社方面服务将近4亿人。去重之后，中国有将近8亿人的生老病死，背后是万达信息在提供系统服务。

市场监管就是围绕着企业服务，从国家市场监督管理总局到很多地方局，中国有将近1/4的省份企业服务相关的核心系统，是万达信息在做，包括上海的400万的法人库，全国的9,000万家中小企业的法人库，也是万达信息建设并持续运营的。这方面更是市场安全有序的关键。

上海政法行业里，基于数据驱动的侦查审判、数字检察官、数字公务员、法律文书的自动生成、自动档案等城市核心系统业务，我们都有参与建设。随着国家政府对数字化建设的重视，我相信万达信息的能量和市场影响力会更加有效发挥。

教育领域，万达信息提供的在线教学平台，使得上海近200万师生停课期间不停学。这个模式，我们也正在逐步向全国复制。

市民云方面，大家在上海都用过随申办，当初我们的定位就是提供可信城市服务的入口。我们提出一体两翼，一体是超级 APP；两翼，一个是城市服务社区服务，还有一个是未来的数据运营。

万达信息在很多地方也成立了合资公司，比如在浙江永康我们跟政府合作成立合资公司。将来在数据资产入表之后，万达信息这些布局这些基本也是非常重要的。

万达信息作为一个经营近 30 年的科技企业，过去我们提出的信息化让人们生活更美好的愿景，激励我们持续发展了 30 年。步入数字化时代，万达信息积累的行业经验、数据治理能力和丰厚的技术积淀，以及面向用户的应用产品快速创新能力，将保障公司顺利进行数字化转型升级。

## 六、投资者提问环节

### Q1 公司近年来业绩表现不佳的原因是什么？

A1 公司成本比较高，现在已经采取了一系列措施来优化成本结构和提升运营效率：一是公司从高管团队开始，实施了降低成本的措施，首先降低了高管的薪酬，以身作则，推动整个组织提高成本控制意识；同时还完成了管理干部、员工的定岗、定级和定薪工作；二是做好成本与收入的平衡，必须将成本控制在收入可以承受的范围内，以确保利润。利润等于收入减去成本，因此在收入固定的情况下，控制成本是提升利润的关键；三是提升人均效能，公司内部设立了人均效能的考核指标，改革了绩效考核体系，将员工的薪酬与规模、效能挂钩，推动市场化考核和激励；四是聚焦业务增长，通过发展解决问题，不止抓合同金额，更要抓合同毛利。

### Q2 公司有没有可能在数字资产方面进一步发展？

A2 公司将建立数据服务平台，通过与政府的合作获得授权，进而提供数字资产方面的服务。公司健康云就是典型的数据要素资产化的服务平台，取得政府授权，通过服务和 IT 建设、场景和应用，为社会提供服务。

### Q3 一季度亏损的原因是什么？

A3 由于 2023 年度新签合同规模未达预期，期初存量合同规模下降，叠加一季度项目验收进度短期内有所波动所致，虽然一季度公司新签规模较上年同期略有提升，但新签转换仍需要过程，营业收入规模同比下降



约 47%，导致亏损规模同比加大。

**Q4 万达信息与中国人寿未来的合作将如何进行？**

A4 今年公司成立了智慧金融中心，统一对接国寿体系，统一获取国寿需求，整合内外部资源，统一向国寿及其他金融机构提供组织级的服务供给和技术保障，为包括中国人寿在内的金融领域客户提供更全面的解决方案。此外，在健康管理服务和养老服务领域，双方也有广阔的合作空间。

**Q5 未来 3-5 年，公司能否给投资者好的回报？**

A5 未来 3-5 年，公司将集中力量在关键领域和地区实施战略聚焦。公司计划重点聚焦三大板块：数智医卫、数智政务、数智金融。同时，业务发展有所侧重，集中优势兵力，深耕华东、华南、华北、西南和华中中的重点区域市场。此外，公司将通过优化组织架构和薪酬体系，控制成本，提高效能，理顺销售体系，强化销售队伍培养，建立代理渠道，完善机制流程，实现规范治理、科学管理，提高决策科学水平等多方面措施，平衡好发展和控制成本之间的关系，努力提升盈利能力，做到可持续发展、高质量发展。

**Q6 万达信息是否会考虑引入第三方战略投资方，比如中国移动，中国电信，中国联通等。这样可以更好地互相赋能？**

A6 公司前期完成了定增，成功募集资金近 20 亿。在定增过程中，公司与包括中国移动，中国电信，中国联通在内的各类投资者都进行了广泛接触，公司注重上下游和业务协同整合。公司高度关注监管部门关于资本市场高质量发展的政策要求，探索运用各类资本市场工具赋能公司发展。后续如引入第三方战略投资者，公司会严格按照相关法律法规履行信息披露义务。

**Q7 2024 年，公司的业务增量是什么？**

A7 （1）智慧医卫领域，在医疗卫生方面，国家在推动公立医院高质量发展。公司将在专科医共体建设、电子健康码、医院互联互通互认等方面寻求业务增长。在公共卫生方面，国家疾控局成立，公司将参与更多与公共卫生、疾病防控和慢病管理相关的信息化建设项目。此外，三医联动方面，公司医保、医疗、医药联动带来的新业务机会，如药品研发信息化支持、保险精算产品研发赋能等。（2）智慧政务领域，政府信息化系统正常升级换代，存量的行业客户稳中有升；国产化替代、数字化重构系统等带来业务机会。数据局成立后，面向数据局、城运中心等跨

	<p>部门增量新客户提供服务。此外，公司将继续通过市民云平台向 C 端和 B 端延伸服务，从城市级总入口，往下沉市场走，探索社区服务市场和市民云商业化。</p> <p><b>Q8 如何解决项目制毛利较低的问题？如何做好平台经济和流量经济？</b></p> <p>A8 公司健康云、蛮牛健康、市民云其实都是基于云服务的。公司在产品方面也在做 SaaS 化转型，海南省三医联动一张网项目中的二级、一级医院 HIS，部署在一个云上，使得系统部署更为集中和高效，降低了成本，同时便于管理和维护。并且 C 端的运营方面，公司也在做相应的 SaaS 方面的一些探索和转型。</p> <p><b>Q9 公司采购的英伟达芯片的主要用途？</b></p> <p>A9 主要是做人工智能的预训练、模型调优和数据整合等。对于一些敏感数据，公司要在自己的安全环境中进行训练和处理，在本地训练完成后，生成的模型会部署到用户的实际现场。此外，公司还租用了外部的算力资源。</p>
附件清单（如有）	《参与单位及人员名单》
日期	2024-05-08

附表：参与单位及人员名单（按参与单位名称首字母排序）

序号	参与单位	人员姓名
1	爱杭基金	李纳
2	安信证券总部	石晓敏
3	犇远资本	黄艺
4	渤海信托	贾贵影
5	财联社	李飞院
6	乘舟投资	姚沐丞
7	第一创业证券	张志翔
8	鼎裕资本	郭建文
9	东方财富	方科
10	东方财富证券	于东艳
11	东兴证券	刘蒙

序号	参与单位	人员姓名
12	东亚前海证券	郑杨
13	方正证券	金臻暘
14	蜂投基金	陈正标
15	复利	张晔
16	格创咨询	于晏烽
17	光大证券	周佳音
18	光大证券股份有限公司	冯秋生
19	国道基金	王洛俨
20	国道资产	韩欣彤
21	国海证券	赵乃佳
22	国海证券股份有限公司	谭晓娟
23	国花投资	魏胜男
24	国金证券	张思雨
25	国金证券	赵彤
26	国联证券股份有限公司	黄楷
27	国泰君安期货有限公司	王嘉麒
28	国泰君安	孙鹏
29	国泰君安证券	宋长安
30	国泰君安证券股份有限公司	曾希萌
31	国中长城资产	刘志强
32	海通期货股份有限公司	王育龙
33	杭州静山资产管理有限公司	汤由
34	杭州象树资产	胡宇桥
35	合骥基金	胡碧莹
36	华福证券上海分公司	王洪光
37	华福证券苏州分公司	王立春
38	华林证券	周伟
39	华林证券	吴寅
40	华泰证券	龚卿
41	华鑫证券	陈中霞
42	辉睦投资	周寅

序号	参与单位	人员姓名
43	辉睦投资	廖元庆
44	辉睦投资	唐朝
45	汇博投资	张志伟
46	汇乾（海南）私募基金管理有限公司	王显国
47	惠弘家族办公室（筹）	吴盈桢
48	加峰（上海）私募基金	苏永刚
49	江苏锦达保税仓储股份有限公司	朱蓓蓓
50	锦江国际集团	虞齐翔
51	菁菁投资	莫佳君
52	久铭投资	赵开云
53	老虎基金	吴远志
54	老虎投资管理上海有限公司	汪欲雄
55	立元集团	邹玉蓉
56	联储证券	陈钰森
57	南京证券	王萍
58	牛散	康嘉桐
59	诺德基金	孙小明
60	磐佑家族办公室	郑善琦
61	平安银行股份有限公司上海分行	施乐翔
62	钡镜私募	陈友芳
63	钡镜私募	曹春延
64	三次方资本	陈亦青
65	山西证券	马小悦
66	上海 戊戌资产管理有限公司	由滢韵
67	上海复利投资	陈宇龙
68	上海高兴投资管理有限公司	莫群书
69	上海恒瑞私募	肖茂
70	上海虎柒私募基金管理有限公司	李兵
71	上海桀新投资	薛近秋
72	上海金量投资管理有限公司	刘明
73	上海津博基金	侯彩霞

序号	参与单位	人员姓名
74	上海九鑫投资有限公司	卓天育
75	上海恺博基金	刁心利
76	上海澜胜私募基金	王志恒
77	上海龙龟投资管理有限公司	汪少飞
78	上海明泰祥元私募基金有限公司	张慧婷
79	上海日胜隆私募基金管理有限公司	董善化
80	上海日赢投资控股有限公司	段峥嵘
81	上海拓牌基金	陈东振
82	上海彤鼎企业管理有限公司	郑立玲
83	上海鑫霓资产管理有限公司	黄璐璐
84	上海星斗资产管理有限公司	席长明
85	上海烜鼎资产	谭鹏
86	上海羿扬资产管理有限公司	王斌
87	上海优越商务咨询有限公司	李海涛
88	上海远海私募基金管理有限公司	邵万琦
89	上海喆欣资产管理有限公司	黄彦
90	上海珍石匠珠宝有限公司	麻彪勇
91	上海中兰私募基金管理有限公司	贾发军
92	寿宁投资管理（上海）有限公司	聂磊
93	苏州理念创私募基金管理有限公司	叶丽萍
94	苏州哲源私募基金管理有限公司	刘宏明
95	算话私募	曹试生
96	台州明道私募基金	杨捷
97	同花顺	余守栋
98	同花顺	王浩
99	万得基金销售有限公司	唐晗哲
100	万和证券上海分公司	宋强
101	西安玖润投资管理有限公司	韩宁
102	香港鼎裕资本管理有限公司	黄正涵
103	新湖期货	曹济麟
104	兴业证券	吴传蓉

序号	参与单位	人员姓名
105	银河期货股份有限公司	代艳平
106	永安期货股份有限公司	胡犇
107	优势资本	侯军兵
108	长江证券	常丽
109	长江证券	王泽昕
110	招商证券	肖瑞清
111	浙商创投股份有限公司	凌潇诚
112	浙商证券股份有限公司	林焕
113	贞越私募基金管理有限公司	林艺华
114	中国初级卫生保健基金会	杨联
115	中国银河证券股份有限公司	李光明
116	中金	黄婷
117	中融汇信期货	张世俊
118	中融信创	冯志远
119	中信建投	刘杰
120	中信建投证券	茅平波
121	中信证券	张昆
122	中信证券	张语嫣
123	中信证券	牛欢
124	中信证券股份有限公司	陈薇羽
125	中邮证券	常雨婷
126	中证乾元资本管理有限公司	员志强
127	/	颜晓滨
128	/	曲杰
129	/	刘磊
130	/	李西平
131	/	胥燕华
132	/	吴平
133	/	潘政荣
134	/	柯清