

证券代码： 300899

证券简称：上海凯鑫

上海凯鑫分离技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月9日（周四）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事会秘书、财务总监袁莉 2、董事长、总经理葛文越 3、独立董事王剑锋 4、长江证券承销保荐有限公司保荐代表人陆亚锋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、您好！我来自四川大决策公司业务规模始终有限，不利于以后持续发展。公司是否有开拓新业务、扩大营收的想法？</p> <p>公司始终注重国内外市场的业务拓展，依托“纵向深耕，横向拓展”的发展策略，通过与核心优质客户的长期合作，不断挖掘新的应用点，有序推进“纵向深耕”；同时，公司也保持对新的膜技术应用行业领域有选择地投入研究开发工作，以便逐步拓展新的业务领域，开发新的客户，逐步壮大核心客户群；公司近年来积极开拓海外市场，目前业务已布局东南亚、南亚、非洲、欧洲等市场，公司通过以上两个方面持续推进“横向拓展”策略，进一步提高国内外市场占有率。感谢您的关注！</p> <p>2、想了解下咱们公司的供应链管理情况如何？是否存在供应风险？如何保障原材料的稳定供应？</p> <p>公司制定了采购业务相关的管理制度，在日常生产经营过</p>

程中形成了供应商考核准入评价体系。鉴于公司业务发展的延续性和客户对新材料的接受和更替需要一定的时间，短期内如若公司与主要供应商之间的业务合作关系发生不利变化，可能会对公司生产经营带来不利影响。对此，公司针对主要原材料供应商，通常保留 2-3 个的合格供应渠道，以保障供应稳定。感谢您的关注！

3、您好，请问贵公司 2023 年经营活动现金流量净额为负的主要原因是什么？

您好，2023 年度受部分下游客户控制产能的影响，货款回笼速度减缓，同时收到票据增加，其次，受年末在执行项目的影响，采购支出有所增加，故经营活动产生的现金流量净额为负值。感谢您的关注！

4、凯鑫如何应对股价持续处于低位的情况？是否有回购计划或其他措施来提升股东信心？

您好，公司将进一步加强技术研发，加快新市场、新领域的拓展，通过提高公司经营业绩，在为股东们带来良好回报的同时，不断提升投资者对公司的信心，从而提升公司二级市场股价表现。关于是否有回购计划，公司会根据实际经营情况和相关规定进行决策，同时将履行信息披露义务，请持续关注公司公告。感谢您的关注！

5、请问公司在膜分离技术应用方面有哪些新的突破和创新成果？这些成果对公司业务有何实质性影响？

您好，感谢您对上海凯鑫的关注！研发项目及其未来对公司发展的影响详见年报第三节/四/4 研发投入。

6、4 月 30 末，股东人数多少

您好，根据中国证监会及深圳证券交易所的相关规定，公司需在定期报告中及时披露股东人数情况，请持续关注公司相关定期报告

7、开始了么

您好，上海凯鑫 2023 年度网上业绩说明会的时间是 2024

年5月9号，15:00-17:00，感谢您的关注！

8、公司在国内外市场的拓展计划能介绍下吗？特别是在国际市场方面，公司如何进一步提高国际市场占有率？

公司始终注重国内外市场的业务拓展，依托“纵向深耕，横向拓展”的发展策略，通过与核心优质客户的长期合作，不断挖掘新的应用点，有序推进“纵向深耕”；同时，公司也保持对新的膜技术应用行业领域有选择地投入研究开发工作，以便逐步拓展新的业务领域，开发新的客户，逐步壮大核心客户群；公司近年来积极开拓海外市场，目前业务已布局东南亚、南亚、非洲、欧洲等市场，公司通过以上两个方面持续推进“横向拓展”策略。2024年，公司计划进一步拓展孟加拉、印尼等东南亚市场，扩充项目资源，进一步提高国际市场占有率。感谢您的关注！

9、公司在人才招聘方面有哪些渠道，如何确保吸引到优秀的人才，人才培养和激励机制是怎样的，请管理层介绍一下？

您好，公司十分注重人才的招聘和培养，目前已建立了较为完善专业人才招聘及培养体系。公司主要招聘渠道包括互联网招聘、参加现场招聘会、人才推荐等。2024年，公司将以内外部培养和外部引进相结合的方式进一步完善人才队伍建设，积极培养和引进具备专业知识、并且拥有膜分离技术应用领域从业经验的人才。在激励机制方面，公司将根据市场变化，进一步优化薪酬结构，建立有序的岗位责任制和绩效考核体系，并充分利用股权激励等方式吸纳和留住人才。感谢您的关注！

10、公司2023年度各个业务板块的具体营收和利润情况如何？各板块的发展趋势如何？

您好！2023年度公司各个业务板块的具体营收和利润情况详见年报“第三节管理层讨论与分析”之“四/2收入与成本”的相关内容。未来，公司将时刻关注市场变化，继续专注于工业流体过程处理、废水处理领域，进一步深耕化纤、生物制药、纺织印染、石油化工和煤化工等行业，并尝试拓展其它新的应

用领域。感谢您的关注！

11、公司作为国内少数能够在工业流体领域提供膜分离技术应用整体解决方案的企业之一，具有较强的技术研发能力和市场竞争能力。请问公司如何看待当前的市场竞争格局？

您好，在当今的膜分离行业中，同质化竞争日益激烈，许多企业面临着缺乏原创性和差异化的问题。公司作为一家研发驱动型企业，高度重视膜分离技术的研发创新工作，公司 2021 年至 2023 年研发费用分别为 1,688.20 万元、1,856.51 万元和 1,446.60 万元，研发费用占营业收入的比重始终保持在较高水平。未来，上海凯鑫在原有研发项目技术开发的基础上，继续深耕核心业务领域的技术开发，开拓新的应用场景，同时积极拓展新的应用市场，持续满足客户不断增长和变化的需求，积极探索自主创新之路，注重加强基础研究和人才培养，推动产品升级和研发创新来避开同质化竞争，感谢您的关注！

12、您好，公司的主要利润来源是哪些，将来是否考虑扩股

公司主要从事膜分离技术的研究与开发，利润主要来源于向工业客户提供以膜分离技术为核心的工业流体过程处理解决方案和零部件及其他耗材，就扩股事宜，公司将根据经营需求，进行相应安排，请持续关注公司信息披露相关公告。谢谢你的提问

13、公司在盐湖锂资源综合利用方面的技术优势是什么？未来是否会进一步加大在该领域的投入？

您好，公司拥有锂资源的综合利用工艺，该工艺可以解决卤水提锂的关键技术问题，同时实现卤水中的各种物质的提取，实现资源化回收利用，降低锂的提取成本，同时最大限度的实现水的回用，节约水资源，解决污水处理难题。但目前暂无盐湖提锂相关的项目，后续若有相关业务进展，公司将按照法规要求履行信披义务，感谢您的关注！

14、请问 2023 年营收利润双下降的原因是？公司在 2024 年采取了哪些措施来应对业绩下滑？

2024年，公司将在传统业务领域增加员工差旅、客户技术交流的频次，在煤化工及相关领域，持续加大研发力度，获得新的应用场景，从而获得更多项目来源。公司计划进一步拓展孟加拉、印尼等东南亚市场，积极参加海外展会，扩充项目资源。同时，公司也将有效控制原料采购成本，不断提高人力资源效率，从而降低整个项目成本。公司将通过以上方法提高公司收入和利润。

15、您好！请问公司经营现金流量大幅减少的原因是什么？是否带来其他风险？

您好，2023年度受部分下游客户控制产能的影响，货款回笼速度减缓，同时收到票据增加，其次，受年末在执行项目的影响，采购支出有所增加，故经营活动产生的现金流量净额为负值。但截至2023年末，公司账面货币资金余额较大，资金储备较为充裕，不存在流动性方面的风险。感谢您的关注！

16、研发投入情况如何？是否有重大研发或技改项目？这些项目对公司未来的发展有何影响？

您好，感谢您对上海凯鑫的关注。公司2021年至2023年研发费用分别为1,688.20万元、1,856.51万元和1,446.60万元，研发费用占营业收入的比重始终保持在较高水平。截至2023年末，公司研发支出占营业收入的比重为11.61%，公司现有研发人员占公司全体员工比重为27.27%。研发项目及其未来对公司发展的影响详见年报第三节/四/4研发投入。

17、公司在新能源汽车领域是否有布局计划？如果有，具体是什么方向？

您好！公司一直专注于工业流体特种分离业务领域，坚持走专业化道路，力争在细分领域做优做强，目前暂无向新能源汽车领域布局的计划。感谢您的关注！

18、公司计划积极拓展国际业务，提升市场开发能力。请问公司是否有具体的国际市场拓展计划？公司将如何克服可能遇到的市场准入、文化差异、竞争压力等挑战？

您好，近年来，随着公司积极开拓海外市场，公司业务在马来西亚、巴基斯坦、埃塞俄比亚、越南等市场持续发展；未来，公司通过在海外设立办事处、聘请国外的专业技术人才等方式组建符合当地企业需求及文化的人才团队，以适应公司在当地业务快速增长的需求。同时，公司将继续拓展海外市场，提升品牌在海外市场的知名度，扩充项目资源，提高服务质量及客户粘性来应对未来的竞争压力，感谢您的关注！

19、公司持续加大研发投入，占营业收入的 11.61%。请问公司是如何评估这些研发投入的效果的？这些投入是否转化为具体的技术创新或产品升级？

您好，公司是研发驱动型公司，研发工作贯穿于销售、项目实施与后续运行全过程，报告期内，公司已获得专利证书 44 项，公司自主研发的“KX 高浓度盐水浓缩装置”、“KX 工业废碱综合利用系统”和“甲醇制烯烃装置净化水处理系统”先后被认定为上海市高新技术成果转化项目。在深入挖掘客户潜在需求的过程中，公司新技术、新工艺的运用，提高了客户的资源利用效率、降低生产成本、减少污染物排放，实现客户经济效益、社会环保效益与公司经济利益的“互利共赢”。感谢您的关注！

20、公司 2023 年度经营活动产生的现金流量净额为负值，较上年同期减少 107.60%。请问这是否会对公司的日常运营和未来发展产生影响？公司将采取哪些措施来改善现金流状况？

您好，2023 年度受部分下游客户控制产能的影响，货款回笼速度减缓，同时收到票据增加，其次，受年末在执行项目的影响，采购支出有所增加，故经营活动产生的现金流量净额为负值。公司未来仍将深化资金预算管理，加强应收账款的监控及催收管理，及时调整存货策略，合理规划现金流，为公司持续发展提供保障。感谢您的关注！

21、公司 2023 年度营业收入和净利润均出现了较大幅度的下降，分别减少了 19.11%和 43.06%。请问公司能否详细解释这种下降

	<p>的主要原因？是由于市场需求减少、竞争加剧、成本上升，还是其他什么原因？</p> <p>您好，公司为一家专注于工业流体特种分离业务的技术型环保公司，主要为客户提供定制化的减排降耗和废弃物资源化综合利用整体解决方案。但受 2022 年国内外环境影响，员工差旅、技术交流等均受到一定程度影响，导致当年新获取订单减少，2022 年末结转至 2023 年实施的订单较往年末也出现明显较少，从而导致 2023 年营业收入、净利润均出现了较大幅度的下滑。2023 年下半年，公司业务开始回暖，截至 2023 年底，公司的在手订单金额为 8.605.41 万元。2024 年，公司仍将时刻关注市场变化、发挥研发优势，同时注重成本管理，做好降本增效的工作。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024-05-09