

证券代码：301396

证券简称：宏景科技

宏景科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、东方财富 尹元彪 2、海南华银天夏 苏培海 3、小松（山东）私募 闫世文、陶理勇 4、广州长牛投资 王嘉艺 5、前海畅誉投资 董琳 6、珠海汇宽资管 罗小明 7、广东博众智能 吴志辉 8、广州冰湖私募 赵一龙 9、广东天合贝资管 黄少波 10、中大情私募 刘剑荣 11、广州以谦私募 陈沛桓 12、红塔基金 刘飞 13、侨鑫金融集团 李安露 14、深圳前海合智投资 赵鹏 15、邮政储蓄银行 张佳 16、北京久银投资 周月婵 17、广东广垦太证 陈炜坤 18、深圳财沣投资 吕喆 19、英飞尼迪资本 高金辉

	20、广州私募基金协会 梁敏蓉
时间	2024年11月12日（周二）10:00-12:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、副总经理、董事会秘书 许驰 2、总工程师 刘放芬 3、研发中心总经理 刘洋 4、证券事务代表 张铁舰
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司的回复情况</p> <p>1、请问公司是如何实现多行业智慧城市综合解决方案以及算力业务这么多业务共同发展的？</p> <p>公司成立 27 年以来持续深耕智慧城市领域，跟进各类新兴技术的迭代和成果转化，积累了丰富的业务经验和行业技术，具备智慧城市领域各类技术成果转化的实力，可以为智慧民生、城市综合管理以及智慧园区三大板块诸多细分行业的客户提供了定制化的智慧城市综合解决方案，实际推动了各客户乃至多行业的数字化转型之路。公司通过产学研用一体化平台与智慧城市云边端协同技术广东省工程技术研究中心等技术平台支持，结合各类大模型探索垂直行业核心痛点的解决方案，为各行业客户的高技术要求的实际需求提供切实可行的解决方案。</p> <p>同时，公司凭借以往数据中心业务的积累，以及全面的算力业务团队、技术与上下游资源，结合当下经济发展与技术迭代的实际情况以及市场的实际需求，逐步探索算力业务领域，并于 2023 年在算力设备集成服务领域实现破局，营业收入达到 1.15 亿元。今年公司在推动智慧城市领域持续健康发展的同时，进一步拓展算力业务，并在 10 月与客户签订合同总额约 8.9 亿的算力合同，通过向客户提供相应的智能算力服务，满足客户用于不同行业大模型训练等需求。具体内容详见公司于 2024 年 10 月 22 日、10 月 30 日披露在巨潮资讯网的《关</p>

于签署算力业务日常经营重大合同的公告》（公告编号：2024-043、2024-054）。

综上，公司所开展各类业务均是基于公司多年来深耕业务的积累，通过技术积累、团队建设以及产业上下游合作关系的逐步健全、整合，从而实现了在多个行业内均能受到市场高度认可，以及在算力业务的切入和拓展。

2、在参观展厅过程中有看到公司正在探索大模型以及数据入表两个方面的业务，请研发负责人详细介绍一下？

公司并不着眼于大模型的开发，公司作为智慧城市综合解决方案提供商，主要聚焦于在大模型应用方面的探索，基于不同行业的垂直领域的实际痛点和难点，通过市场上各种主要开源大模型与产业应用的实际结合，实现诸如税务 GPT、园区 GPT 等行业垂类应用的产出，为各产业客户提供“AI in ALL”的解决方案，切实解决各产业数智化进程中所遇到的阻碍，助力产业数字化转型。

而数据入表及相应业务与公司的智慧城市综合解决方案领域有着高度的协同关系，公司不实际拥有客户所获得的数据，公司短期内不会进行数据入表的相关事宜，而是着眼于以服务客户实现数据要素的充分利用，为客户相关业务提供可靠的技术支持和解决方案。公司在该领域已取得一定的技术积累，但如何实现成规模商业化成果转化以及实际场景应用仍处于探索阶段。

3、公司近期财务表现欠佳，是否与政府及国有企业现阶段面临的财务压力有关？新出台的一系列化债政策以及其他的财政支持政策是否会对公司未来的财务表现有一定的助力？

公司近几年的在手订单逐年增长，但财务利润确实受应收账款、资产减值以及部分在建项目的验收进展不及预期等方面的影响。但公司的客户绝大部分为华南地区的政府、事业单位、

国有企业及中大型民营企业，故其经营实力较强，资金能力较有保障。

近期新出台的资金保障政策会对公司未来的财务表现有一定帮助。同时，公司通过合理的行业结构规划实现了合理的多元化经营，有效降低了各类风险，保障公司经营过程中的各类长期利益不受市场波动因素而蒙受损失。

现阶段公司大力开展的算力业务也会对公司未来的现金流提供一定的保障作用，可以有效缓解公司现阶段的财务压力。

4、公司近期连续获得两个较大的算力相关业务合同，请公司详细讲解一下在算力相关领域的规划？

在算力相关业务推出前，公司已经拥有较多行业标杆级的数据中心建设项目，拥有着较为完善的技术储备、人员梯队及上下游资源，公司持续跟踪相关市场的发展情况：

一、主要表现为业务破局，通过以往经营中所积累的各供应商及客户资源，以客户的实际需求为出发点，提供算力服务，通过多年的项目积累，于 2023 年实现营业收入 1.15 亿元。

二、在经过初步的业务尝试后，归纳总结算力市场的各类机遇与风险，从而实现算力业务的深化布局，今年 7 月，公司参股深海之光（北京）先进计算技术有限公司，大力发展公司算力设备集成服务及算力租赁运营业务板块，拓宽公司在人工智能领域的产业布局，与公司现有业务协同发展，有利于提高公司的业务竞争能力和拓展公司发展空间，具体内容详见公司于 2024 年 7 月 8 日披露在巨潮资讯网的《关于对外投资的公告》（公告编号：2024-026）。今年 10 月，公司签订两份合同总额约 8.9 亿的算力合同，是市场对公司在算力业务、专业能力及服务客户的肯定，也是各方期望未来展开更大规模战略性合作的开始，对公司算力业务的深化布局、市场的积极开拓和品牌效应建立都有着积极正面的影响。

	<p>之后，公司将通过相关业务的开展，不断夯实算力相关技术的优势，不断加强巩固市场的认可度，为市场中缺乏实现算力资源集群调优调度的技术与能力的客户提供更为专业化的服务，从而实现以自有算力供给和提供算力业务服务的协同发展。</p> <p>未来，公司会更关注基于人工智能等新兴技术迭代的企业，持续为该类企业提供所需的算力业务，赋能其快速成长，从而通过业务合作或是可能的投资并购方式，实现公司的长远健康发展。</p> <p>5、公司今年有在青海进行算力领域的对外投资，请公司详细讲讲该投资在公司算力业务规划中的地位？</p> <p>公司认为目前市场正处于算力行业的大力发展阶段，各类算力需求者多为大型互联网企业等资金实力充沛、更关注时间价值的客户，该类客户对算力业务的各类成本相对不敏感，同时现阶段的算力供应者相对较少。随着算力业务的逐步完善，公司认为未来该领域可能会出现客户分散、高端设备稀缺等特征。</p> <p>青海地区具备光伏、环境等方面的资源优势，且当地为国家现代化建设所需的数字基础设施建设项目提供了大力的支持力度，凭借当地政府的高度支持和地区资源禀赋的优势，会为公司在未来算力领域的核心竞争力提供有力的保障。</p> <p>目前该项目仍按照相应的进度进行建设。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 11 月 12 日