

证券代码：300950

证券简称：德固特

青岛德固特节能装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-019

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	不特定投资者	
时间	2024年11月28日 15:00-17:00	
地点	中国证券报中证网（ https://www.cs.com.cn ）	
上市公司接待人员姓名	董事长 魏振文 董事、总经理 宋超 董事、副总经理、财务总监、董事会秘书 高琳琳	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司2024年前三季度业绩情况？</p> <p>答：公司毛利率提升主要得益于“国际化”路线的持续深入布局。通过多年深耕国际市场，借助技术实力、工期、质量和服务优势，公司产品在国际市场迅速崛起，产品受到众多国际龙头企业青睐；此外，近年来公司持续加大国外市场的开拓力度，不断推进海外市场渠道建设和品牌推广，产品市场覆盖率和占有率不断提高，积累了大量的优质境外客户资源，建立起了覆盖全球的市场销售网络，保证了公司出口业务的持续增长。</p> <p>近年来，公司海外市场毛利率基本维持在50%左右，出海业务毛利显著优于国内业务，随着海外收入的不断上涨，持续带动公司盈利水平的整体上升。</p> <p>2、公司2024年业绩较往年有较大提升的主要原因是什么？</p> <p>答：公司业绩增长主要得益于公司在“出海”业务上的持续扩展及与国家</p>	

双碳政策及设备更新政策的紧密结合。

德固特始终坚持走“国际化发展之路，创国际知名企业”的经营理念，不断巩固公司海外发展战略，以品牌技术国际化、海外市场需求分析为侧重点，逐步将海外市场打造成为公司新的增长引擎。公司通过多年深耕国际市场，借助技术实力、工期、质量和服务优势，公司品牌在国际市场受到众多国际龙头企业青睐。报告期内，公司海外销售订单增加对业绩增长贡献较大。

同时，国家“双碳”政策和设备更新政策是德固特业务发展的重要推动力。德固特生产的节能换热装备如空气预热器、余热锅炉等，能够有效提高能源利用效率，减少能源消耗和碳排放，为实现碳达峰和碳中和提供了有力的技术保障。此外，德固特的产品与国家设备更新政策高度契合，特别是在节能环保领域，公司的产品受益于国家的政策支持，为其业务的扩展和升级提供了良好的外部环境。

3、公司的出海情况如何？

答：在国际市场，公司是美国卡博特、德国欧励隆、印度博拉等跨国公司的全球设备配套供应商，全球产能前十大炭黑生产商均为公司客户。公司依托大客户在海外的生产布局，为客户提供相应的配套设备，给公司带了很多出海的机会。近年来，公司海外出口增速较快的市场主要为欧美和东南亚市场，如美国、意大利、土耳其、巴西、印度、泰国、墨西哥等。

4、公司如何绑定优质客户？

答：公司积极推动与关键核心客户建立战略性框架协议，并就产品质量、定价原则、结算方式等方面作出框架性约定，后续结合客户对产品的更新或配置要求来开展合作。同时，发挥“保龄球效应”，借助与各行业头部企业、一流研发机构的合作机会，探索新的合作与服务模式，发挥产品应用在新行业的示范效应，为迅速打开新市场奠定基础。

5、公司在国际市场的竞争对手和竞争优势是什么？

答：目前公司竞争对手主要为傲华集团(ARVOSGroup)。相比竞争对手，公司凭借较短的产品交付周期、快速的服务响应速度、优良的产品质量、优势的产品价格，赢得了客户的认可，从而保持了稳定的业务合作。

6、公司目前的产能情况？

答：公司目前现有产能较饱和，产能上限存在可突破空间。为应对下游产业不断增长的需求，2024年，公司将加快推进“节能装备生产线技术改造项目建设”建设；同时，公司于2024年3月26日取得胶州市自然资源和规划局出具的《中华人民共和国不动产权证书》，该块土地使用权是为进一步扩大产能，满足未来业务发展对生产经营场地的需要。未来，公司将加快扩产进度，加速释放产能，综合提升公司业务规模和盈利水平；同时，公司实行数字化、精细化管理，促进产品设计标准化，优化原材料库存管理，从而进一步缩短订单交付周转期，一定程度上提高产能上限。

7、看过董事长一个采访，大意是公司属小众行业，最大隐忧是即将触及行业天花板。请问魏董事长在外延式发展壮大方面，有哪些考虑？他日若并购，重点瞄准哪些方向？

答：公司在稳固传统优势行业地位的基础上，利用公司在高温换热领域的成熟技术，开拓了拓污泥处理、煤炭清洁利用、废旧轮胎裂解处理等外延应用场景，为公司业绩带来新的增长点。在开拓市场时，发挥“保龄球效应”，借助与各行业头部企业、一流研发机构的合作机会，探索新的合作与服务模式，发挥产品应用在新行业的示范效应，为迅速打开新市场和业绩的快速增长奠定基础。

公司将持续聚焦主业，同时根据国家政策导向和市场需求，结合自身发展战略，持续关注、挖掘与公司具有良好协同效应的，与战略步骤推进相匹配的或具有良好发展前景的并购项目，加强产业链资源协同。

8、公司近期有无并购重组计划？

答：9月24日，证监会发布《关于深化上市公司并购重组市场改革的意见》，公司对此持开放态度，不排除抓住政策红利，寻找优质资产，探索新的增长点的可能性。

9、公司未来若重组，会关注什么方向资产？

答：公司将持续聚焦主业，同时根据国家政策导向和市场需求，结合自身发展战略，持续关注、挖掘与公司具有良好协同效应的，与战略步骤推进相匹配的或具有良好发展前景的并购项目，加强产业链资源协同。

附件清单（如有）	无
日期	2024年11月28日