南通超达装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-006

| | | 编号: 2024-006 |
|-------------------|---|--------------|
| 投资者关系活动类 别 | ☑特定对象调研 | 口分析师会议 |
| | □媒体采访 | □业绩说明会 |
| | □新闻发布会 | □路演活动 |
| | □现场参观 | |
| | □其他(<u>请文字说明其他活动内容</u>) | |
| 参与单位名称及人 员姓名 | 华安证券: 胡倩倩 东方基金: 李金龙 东方基金: 龚洲加 弘毅远方基金: 华珮琪 瑞奇期货: 刘期彧 苏州银行: 许从宝 国信证券: 章耀 东莞证券: 黎云云 首创证券: 刘琳 东海证券: 张洺萁 | |
| 时间 | 2024年12月10日(星期二) 10:00-11:00 | |
| 地点 | 公司总部会议室 | |
| 上市公司接待人员 姓名 | 财务总监、董事会秘书: 郭巍巍 | |
| 投资者关系活动主 要内容介绍 | 1、公司如何平衡国内外市场的发展,特别是在全球经济不确定性增加的背景下? 答:尊敬的投资者,您好!公司作为国内领先的汽车内外饰模具供应商,公司始终以模具设计制造为核心,以国际、国内市场需求为导向,在巩固和提升自身模具产品竞争优势的同时,积极拓展汽车内外饰检具、车身检具、主模型匹配检具以及自动化工装设备/生产线等业务领域,不断深化与国际主流汽车 | |

整车厂及内外饰一级供应商(内外饰总成供应商)的合作,积极推动公司经营向"管理人性化、技术产业化、产品高端化、流程系统化、生产自动化、作业标准化、服务专业化、考核数据化"方向发展,力争成为全球重要的汽车内外饰模具及非标装备的研发制造基地。

为了加强国际市场开拓,并向欧洲、美洲客户提供更好的 技术服务支持,公司先后在德国、美国投资设立全资子公司超 达欧洲、超达美洲。此外,为满足客户和市场的需要,公司于 2023年7月24日召开第三届董事会第十三次(临时)会议和第 三届监事会第十一次(临时)会议,审议通过了《关于拟进行 海外投资的议案》,为了进一步推动公司在汽车内外饰模具和 包装材料模具领域的业务布局,公司拟在海外投资新建"关于 在海外投资汽车内外饰模具和包装材料模具的项目"。项目计 划总投资约为人民币1.5亿元,包括项目用地、厂房及设备投 资、铺底流动资金及实施该项目初期所需的生产材料储备,项 目建设周期为3年,最终以实际建设情况为准。具体内容详见 公司于2023年7月24日在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)披 露的《关于拟进行海外投资的公告》(公告编号: 2023-048)。公司目前已在泰国设立子公司,该项目的建设工作正 在有序进展中。感谢您对公司的关注和支持! 2、公司的技术工艺与国际同行相比有何优势?

答: 尊敬的投资者,您好!公司是EPS(可发性聚苯乙烯)、EPP(发泡聚丙烯)发泡模具行业标准《EPS、EPP发泡模技术条件》(JB/T11662-2013)的制定者,拥有"江苏省企业技术中心"和"江苏省大型复杂模具工艺及制造工程技术研究中心",并于2020年被江苏省商务厅授予"江苏省重点培育和发展的国际知名品牌",被江苏省工业和信息化厅认定为"2020年度省专精特新小巨人企业(制造类)",且2023年通过复核,于2022年被国家知识产权局认定为"国家知识产权示范企业",于2023年获得"2023-2025年度江苏省重点培育和发展的国际知名品牌"、"推动中小城市高质量发展特别贡献企业"、"江苏省工业信息安全防护一星级企业"等荣誉。

在汽车内外饰模具中的软饰件与发泡件模具领域,公司研发、设计、制造能力处于行业领先地位。汽车内外饰中的各类软饰件与发泡件具有成型难度大、制造工艺复杂的特点,其模具的制造属于汽车模具中较为专业的细分领域。经过多年的技术开发和实践积累,公司掌握了汽车内外饰模具中的各类软饰件热压成型模具和PU、EPP发泡模具研发、设计、制造的核心技术,形成针对此类产品的"设计规范"数据库,建立了较为完备的工艺技术标准化体系,公司可以在后续设计过程中直接调用标准件库数据,实现了模具制造的工序、工艺标准以及工艺参数的标准化;在模具生产环节,对于成型模具,公司通过优化模具料框和挂针结构、预拉伸结构等技术,有效解决了模具生产过程中常见的不易成型、易变形、易褶皱、易拉破等不良

情形;对于冲切模具,公司从德国引入了先进的激光淬火设备,使得刀口使用寿命稳定,减少了加工和配模时间;对于发泡模具,公司采用真空铸造工艺,铝锭经铸造成型后精度能控制在1‰以内,无需进一步CNC加工环节,提高了铸件合格率的同时减少了加工成本。上述技术缩短了模具设计和生产周期,提升了模具设计效率和设计精度,降低了生产制造环节的产品不良率,保证了产品质量和使用寿命,降低了模具制造成本和售后服务成本。感谢您对公司的关心与支持!

- 3、公司在全球汽车内外饰模具市场中的占有率是多少? 答:尊敬的投资者,您好!公司是国内领先的汽车内外饰模具供应商,主要从事模具、汽车检具、自动化工装设备及零部件的研发、生产与销售,具备为汽车整车厂及汽车内外饰零部件供应商同步开发模具及其配套产品的能力,与众多国内外知名汽车内外饰一级供应商形成了长期稳定的合作关系。根据中国模具工业协会出具的《市场竞争力证明》显示,公司系国内领先的汽车内外饰模具供应商,在汽车软饰件及发泡件模具领域的研发、设计、生产能力均处于行业第一方阵地位,亦是中国最大的汽车软饰件与发泡件模具供应商之一。感谢您对公司的关心与支持!
- 4、公司未来几年的财务预测是怎样的,包括营收和利润增长?
- 答: 尊敬的投资者, 您好! 公司目前生产经营正常, 相关生产 经营数据请关照公司后续披露的定期报告。感谢您对公司的关心与支持!
- 5、公司在技术创新和研发上的投入占总营收的比例是多少? 有增加这部分投入的计划吗?
- 答:尊敬的投资者,您好!公司自成立以来,始终高度重视科技研发工作,先后荣获多项重大奖项及荣誉称号。近年来,公司一直专注于模具、汽车检具、自动化工装设备等产品的自主研发和创新。2023年度,公司研发费用为39,365,075.53元,占营业收入比例为6.28%。公司系高新技术企业,截至2023年12月末拥有133项专利,其中包括61项发明专利和72项实用新型专利。感谢您对公司的关心与支持!
- 6、公司有哪些在研的新技术或产品,预计何时能投入市场? 答:尊敬的投资者,您好!公司系高新技术企业,具备原始创新能力并拥有自主知识产权。截至2023年12月末拥有133项专利,其中包括61项发明专利和72项实用新型专利。公司坚持走技术创新之路,在自主研发的基础上,亦高度重视产学研合作,先后与上海交通大学、南通大学等院校建立了产学研合作关系,积极开展多层次、多方式的合作研究,充分借鉴和吸收其最新的实验研究成果,利用外部资源提升公司的研发和技术水平。经过多年来的持续创新,公司已形成了包括"浮动模带定位限位装置的软内饰冲切模具"、"地毯边缘均剪切刀口冲切技术"、"仪表台翻转冲切表皮技术"、"多腔软内饰成型模中间

分切刀的快换技术"、"带整体骨架后座、靠背发泡产品收缩率的预判控制技术"、"汽车整车匹配主模型模拟块调整机构及调整方法"在内的多项国内及国际领先的核心技术。感谢您对公司的关心与支持!

7、公司的主要客户有哪些,客户集中度如何?

答: 尊敬的投资者,您好! 在国内市场上,公司客户基本覆盖各大国际知名汽车内外饰企业在我国设立的独资或合资一级供应商以及大多数知名的本土汽车内外饰一级供应商; 在国际市场上,公司主要为国际知名汽车内外饰供应商在欧洲、北美、亚洲地区投资设立的工厂提供汽车内外饰模具及配套产品。近年来,公司与佩尔哲(HP Pelzer)、佛吉亚(Faurecia)、安道拓(Adient)、泰佛(Treves)、李尔(Lear)、欧拓

(Autoneum)、安通林(Antolin)等全球知名汽车内外饰供应商以及延锋安道拓、申达股份、长春富维安道拓、长城汽车、上汽通用、吉利汽车、比亚迪等本土汽车内外饰供应商及整车厂商建立了长期稳定的合作关系。感谢您对公司的关心与支持!

8、如何维护与主要客户的长期合作关系?

答: 尊敬的投资者,您好!目前公司主要客户为国内外知名汽车零部件企业,在双方确定长期合作关系之前,客户一般要对公司进行一段较长时期的考察,通过"交流接触→过往业绩调查→小规模接单生产→长期合作",逐步发展成为长期稳定的合作关系。按照行业内惯例,除企业出现重大变故或者产品质量连续出现重大问题外,客户一般不会更换供应商。

公司销售人员了解到目标客户的产品需求后,通过邮件、 电话、实地拜访等方式主动接洽目标客户,在技术部门的协助 下完成客户需求沟通和商务谈判,在获取合同(订单)后,组 织产品的设计和生产,由项目部经理对该订单的生产、交付全 程跟踪负责。此外,公司在欧洲、北美设立了全资子公司,负 责海外销售产品在交付后的技术服务与支持。

公司与主要客户均保持了稳定的合作关系。公司在模具行业内拥有较高的知名度和影响力,通常不需要采用广告宣传等营销手段。针对目前尚未有业务合作的国际知名汽车内外饰件一级供应商,公司积极组织专门的营销团队负责客户开发与接洽。感谢您对公司的关心与支持!

9、公司如何管理供应链以确保原材料的稳定供应?

答:尊敬的投资者,您好!为建立稳定的采购渠道,保证原材料及时、充足供应,降低采购风险,公司在日常生产经营过程中形成了一套供应商考核准入评价体系,实行合格供应商制度,与具有一定规模和经济实力的供应商建立长期稳定的合作关系。公司在与供应商建立合作前,首先搜集公开信息,然后进行实地考察以初步筛选,并形成初步评审表,评估合格后方能进入供应商名录。公司对进入名录的供应商进行持续跟踪、评估和管理。感谢您对公司的关心与支持!

10、公司是否有备选供应商以应对潜在的供应链中断?

答: 尊敬的投资者,您好!一般来说,除极少数客户指定供应商外,公司同类型原材料通常有3个以上的合格供应渠道。感谢您对公司的关心与支持!

11、能否说一下企业在主营业务方面,模具、检具和自动化装 备板块分别的占比?

答: 尊敬的投资者,您好!公司系国内领先的汽车内外饰模具供应商,主要从事模具、汽车检具、自动化工装设备及零部件的研发、生产与销售。公司主营业务以模具为核心,其中汽车内外饰模具是模具产品最主要的构成部分。公司2023年度实现营业收入为627,172,485.57元,其中,模具产品业务收入占比约57.17%,汽车检具产品业务收入占比约10.03%,自动化工装设备及零部件产品业务收入占比约26.92%,其他产品业务收入占比约5.88%。感谢您对公司的关心与支持!

12、公司在新能源汽车领域的产品布局和研发投入情况如何? 答: 尊敬的投资者,您好!公司主要从事内外饰件模具生产,适用于燃油车的产品一般同样也适用于新能源车,公司目前生产的新能源电池结构件产品包括新能源汽车电池结构件、储能电池结构件,可以应用于新能源汽车和储能行业。感谢您对公司的关注和支持!

13、公司的主要竞争对手有哪些,与它们相比,超达装备的竞争优势在哪里?

答:尊敬的投资者,您好!公司目前同行业可比公司包括但不限于宁波方正汽车模具股份有限公司、青岛海泰科模塑科技股份有限公司等公司。公司是国内能够实施全流程制造及服务的汽车内外饰模具企业,能够独立完成汽车内外饰模具从研发、设计、木模、铸造、CNC加工、装配、试模到后续修改及维护的全流程制造与服务。公司的全流程制造服务优势较同行业显著。感谢您对公司的关注和支持!

日期

2024年12月10日