中国重汽集团济南卡车股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20250115

投资者关系活动	■特定对象调研 □分析师会议
类别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称	兴业证券 于鹏亮 杭银理财 陈兰芳
及人员姓名	景领投资 宋玖伟 华泰自营 汤捷、张端锋、甘力
时间	2024年1月15日 10:00-11:30
地点	公司办公室
上市公司	董事会秘书助理兼证券事务代表 张欣
接待人员姓名	投关专员 胡啸
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事会秘书助理兼证券事务代表张欣女士简要介绍了公司情况,并针对投资者关心的问题进行了沟通和交流。主要内容如下: 1、谈一谈公司 2024 年的生产经营情况以及目前的整体形势。 根据中汽协数据,2024 年我国重卡市场销售各类车型90.17 万辆,同比降幅1.03%。公司2024 年的产销情况同比均保持增长,总体好于行业水平。同时,公司产品的市场占有率及整体盈利水平均实现稳步提升。
	进入 2025 年,根据公司近半个月的排产情况,生产有

序开展,且保持稳定的态势。

2、如何看待新能源重卡行业的发展趋势?公司新能源 重卡的经营情况怎么样?

根据第一商用车网数据,2024年新能源重卡年终销量8.2万辆,同比大增140%。截止到2024年12月份,新能源重卡已连续19个月跑赢行业"大盘"。在政策与市场双轮驱动下,新能源重卡市场处于迅速增长阶段。随着技术的不断进步和市场需求的持续增长,新能源重卡将在更多领域实现替代。

公司依托于集团公司强大的研发实力,在新能源领域快速突破,在充电和换电重卡的渗透率稳步提升且增幅明显好于行业。未来,公司将不断优化产品,扩大产品优势,持续提升市场份额。

3、介绍下公司产品的出口情况如何?

公司的出口业务主要通过集团旗下的重汽国际公司予以实现,该公司已连续 19 年保持行业第一。2024 年公司产品出口保持良好态势,占总销量的近五成。产品的主要出口区域是非洲、东南亚、中东等市场,同时在战略新兴市场实现突破。

未来,公司将持续借助重汽国际公司加大对潜力市场和 区域的开发拓展,创造新的增量,从而对公司的销量形成强 有力的支撑。

附件清单(如有)	无
日期	2025年1月15日