浙江铖昌科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20250120

投资者关系活动 类别

□特定对象调研

□分析师会议

□媒体采访

□业绩说明会

□新闻发布会

□路演活动

□现场参观

√其他(电话会议)

活动参与单位

汇丰晋信、恒生前海基金、中邮基金、朱雀基金、泓德基 金、上银基金、青岛朋元资产、天治基金、时代复兴、天 风证券、鹏华基金、国联安基金、创富兆业、长城财富保 险资管、华泰证券、易方达基金、敏一基金、财通证券、 新华资产、国联人寿、富荣基金、成都万象华成投资、信 达澳亚、百年资管、兴业基金、中汇人寿保险、青骊资产、 信泰人寿、安信基金、华泰柏瑞基金、东方资产、诚旸投 资、创金合信基金、中金基金、兴证军工、上海混沌投资、 汇安基金、申万菱信、广发证券、嘉实基金、上海添橙投 资、正圆投资、懿坤资产、宝盈基金、上海汐泰投资、东 方资管、长江证券、上海雅策投资、粤港澳大湾区科技创 新产业投资基金、中信建投基金、首创自营、中金资管、 盘京投资、华安基金、博笃投资、圆信永丰、工银瑞信、 兴银理财、太保资产、东方阿尔法基金、长江资管、华泰 资产、景顺长城、大家资产、天风国际资产、杭州睿银投 资、博时基金、华夏基金、上海笃诚私募基金、凯石基金 管理有限公司、LCRICH CAPITAL MANAGEMENT、中杰 (厦门)投资、上海利幄私募基金、广东正圆投资、重庆 市金科投资、上海季胜投资、中银基金、永赢基金、汇泉 基金、中国人保资产、东兴基金、合众资产、深圳宏鼎财

富、摩根士丹利基金、佛山市东盈投资、深圳汇升同道资产、AIIM、上海沃霖资产、北京凯读投资、长沙浩源投资、中邮人寿保险、江苏第五公理投资、上海东方证券资产、Willing Capital Management Limited、北京清和泉资本、光大保德信基金、上海健顺投资、中欧基金、广州钜米资本、深圳港丽投资咨询、深圳市新思哲投资、深圳宏鼎财富、太平养老保险、华夏财富创新投资、东兴证券、新华基金、农银汇理基金、国寿安保基金、上海沣杨资产、序列(海南)私募基金、浙江圣熙资产、颐和久富投资、海南兴高私募基金、长信基金、华夏久盈资产、广州金控资产。

上市公司接待人 员姓名

董事长:罗珊珊

总经理、董事: 王立平

财务总监、副总经理、董事: 张宏伟

副总经理、董事会秘书: 赵小婷

证券事务代表: 朱峻瑶

时间

2025年1月20日

地点

会议室

一、情况介绍

现就公司发布的 2024 年年度业绩预告情况跟各位做下汇报。

交流内容及具体 问答记录

从营收方面来说,公司在手项目还是很充足的,但受到下游用户的需求及采购计划下达时间等因素的影响较大,2024年,存在客户项目招标延期、审批周期延长导致交付验收延迟等情况,但自2024年第三季度起,下游的需求在逐步加快恢复了,公司也在积极备产交付,因前三季度营收规模较小,公司整体交付确认的规模不达预期。

利润方面,一是应收账款增加,公司应收账款来源主 要为大型集团下属企业及院所,客户普遍资信良好,应收 账款安全性相对较高,但因为客户的经费、采购预算等流 程比较长,所以公司应收账款账龄及规模有所增加,导致2024年计提的应收账款信用减值损失增加,对公司的净利润直接影响较大。公司一直在积极跟客户沟通回款的情况,陆续已在回款。

另外,公司作为一个技术密集型的企业,一直在布局 多领域研发任务,2024年研发费用相比上期增加,对净利 润产生了一定的影响。近几年的研发费用增速还是比较快的,是为公司的持续发展提供相应的技术储备。

虽然公司 2024 年营收及净利润短期承压,但公司已在 积极推进相关计划、措施促进业务的发展,落实提升经营 业绩的各项工作。

二、问答环节

1、2024 年整体行业波动较大,目前是不是已经出现了行业性的向好?

答:前期下游需求及采购计划下达时间影响还是比较大的。从 2024 年第三季度开始,行业的采购需求已逐步恢复,传导到公司需要一些时间,到第四季度,批产计划、备产计划等陆续的确定,我们已经感受到了采购加速和恢复的态势。从在手项目及需求来看,已经进入恢复状态,我们对今年的交付确认情况很有信心。

2、请介绍公司各个产品品类的项目情况及展望?

答:从产品应用领域来拆分介绍:首先星载领域一直 是公司的优势领域,推出的星载 T/R 芯片系列产品在多系 列卫星中实现了低成本、大规模应用,客户对公司的产品 的认可度和信任度是非常高的。公司继续保持领先优势, 一直不断拓展在星载领域产品应用的卫星型号数量,部分 遥感星载具有规模量级的项目于 2024 年进入小批阶段, 2025 年进入批产阶段,增速可观。低轨卫星方面,持续进 行卫星通信 T/R 芯片解决方案的迭代研制,从客户需求来看,节奏已经在加快。随着卫星的批量发射和组网应用,该领域将成为公司营收新的增长点。

公司前期布局的多个项目中,机载领域配套产品自2023年的小批阶段陆续进入批产阶段,目前客户已陆续下达新的需求订单及合同,公司已进行备货并在交付中。机载领域作为公司发展的重点领域之一,已经成为了营收中的重要组成部分。地面领域产品受到下游客户需求影响较多,2024年交付规模较上年有所下降。公司地面领域近年来积累了很多项目和型号,随着客户需求计划的恢复,多个项目已在启动,逐步进入批产阶段。

结合以上几个领域的综合情况来看,下游的需求已经 逐步恢复、加快。公司将继续拓展下游应用领域,扩大产 品在多领域的市场份额。

3、可以看到公司 2024 前三季度毛利率有一定的波动,项目在进入批量阶段后能否看到一个回升的一个趋势?

答:高性能、低成本、小型轻量化和高集成化的 T/R 芯片是相控阵雷达技术发展的趋势。公司已经在进一步提高研发效率,降低研发成本,提高预研的成功率和产品转化率进行降本增效;另一方面,前期因行业原因产品价格有些波动,随着需求计划的逐步恢复,产品价格体系已趋于稳定,2024年公司毛利率较前期已回升。目前根据在手的项目备产和订单情况,产品价格体系保持平稳,有信心毛利率能保持合理的水平。

4、公司目前的产品交付计划和节奏如何?

答:从我们目前手上的需求和备产来看,我们现在已 经在积极备产及交付中,客户验收的节奏已在加快。

5、看到之前公司做了股权激励计划,请问 2025 年股 股权激励目标是否可以完成?

答:前期我们做的激励计划是 2024 年-2026 年三年, 2024 年因为前述相关原因预计难以达成,具体会和年报 一起披露。我们对 2025 年的经营情况很有信心,结合我 们在手的需求项目和订单情况,不同领域的项目规模均有 所增长,尤其是新型号项目和低轨卫星市场的发展迅速。 总体来看,需求在加快,订单数量和规模亦在增加。

6、请介绍公司研发投入的布局以及占比的趋势?

答:研发投入的布局上主要分为两个方面,一方面结合客户对芯片产品的功能和性能等需求,依托积累的技术与经验,承担多领域新装备研发需求,不断提升性能、保持产品的技术先进性及成本优势,为下游应用提供更全面、完整的产品解决方案。另一方面公司坚持技术引领方向,重点把握市场发展趋势,在前瞻性技术应用领域进行布局,进一步提高产品的竞争力。

近些年公司持续加大研发投入,从 2024 年营收的规模来看,研发费用比重预计相对高一些。公司将持续增加研发投入,研发费用占比将相对趋于稳定。

7、根据公司 2024 年的业绩预告,公司预计会被*ST 风险警示,请问公司怎么样可以撤销风险警示?

答:按照规则要求,若公司 2025 年年度报告中经审计的利润总额、净利润、扣除非经常性损益后的净利润三者孰低为正值,或扣除后的营业收入高于 3 亿元,满足上述二者条件之一,公司可以申请撤销*ST 风险警示。公司已在积极采取一系列应对措施加快推进业务发展,努力给各位投资者一个好的答卷。

关于本次活动是	无
否涉及应披露重	
大信息的说明	
活动过程中所使	无
用的演示文稿、	
提供的文档等附	
件(如有,可作为	
附件)	