

证券代码：300930

证券简称：屹通新材

杭州屹通新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（电话会议）
-----------	---

	4.2%，软磁材料：8.4%，焊材：5.8%，冶金辅料：2.8%，电池材料：9.3%，其他：7.6%。随着磷酸铁锂电池生产规模的继续增长，应用于该领域的铁粉占比预计会进一步提升。 3、今年整体销量情况如何？磷酸铁锂电池用铁粉的销量占比怎么样？其毛利率和粉末冶金用铁粉相比如何？市场前景如何？ 答：根据2024年三季报数据，1-9月份公司铁粉销量约为6.7万吨，同比增长约33%，其中磷酸铁锂电池用铁粉销量占比25%左右。由于生产工艺与粉末冶金用铁粉存在差异，磷酸铁锂电池用铁粉毛利率低于粉末冶金用铁粉。 公司产品已经和湖南裕能、宁德时代子公司邦普循环、中创新航等国内头部企业建立了业务合作关系。公司继续加大该领域新客户的开发力度，电池粉销量同比有所增加。根据客户沟通了解，2025年国内磷酸铁锂电池的销量仍将保持较高增长。 4、公司磁性材料生产进度如何？主要有哪些产品？毛利率如何？磁性材料以后的发展战略规划如何？ 答：公司整体规划的合金软磁粉末的产能是25000吨/年，公司根据市场开发情况采取逐步增加投资的方式进行项目建设，2023年合金软磁粉销量约为1000吨，2024年中期由于进行了工艺和设备的更新改造。项目规划的主要产品是铁硅系类、铁镍系列、非晶和纳米晶系列。由于合金软磁粉目前产量较小，没有达到规模化量产，毛利率相对较低。公司看好磁性材料未来在光伏、新能源汽车、储能及电子领域的应用和发展，后续公司会根据市场的发展情况再决定下一步的产能扩充计划。 5、公司进入新能源零部件行业的优势是什么？目前进展情况如何？有无明确客户和订单？2025年销售情况如何？ 答：从“双碳”目标的提出到中央经济工作会议的定调，我们
--	--

	认为清洁能源及相关产业的发展是一个确定的长期趋势。我们结合了行业未来发展趋势和公司现有的产业优势，充分利用公司部分现有设备、厂房和人员协同生产，特别是可以充分发挥企业研究开发中心的技术实力和共用研发测试平台，可以避免重复性投资、实现新项目快速达产，提高生产效率，降低设备折旧、固定电费、经营费用等成本支出，并能有效和公司现有业务相互促进和提升。 新能源零部件项目规划产品包括风机主轴、水轮机轴、制氢储氢等特种压力容器锻件、船用和海工装备锻件等产品。公司根据市场发展情况，采取分期投入建设方式。 目前二期项目部分主要设备分阶段完成了安装调试，尚有部分工序的生产设备未完成安装调试工作。项目建设过程中公司和潜在意向客户进行了沟通和对接。目前正在办理前期各项资质认证，预计2025年会形成一定的销售收入，由于处于市场开发前期，完全达产尚需一定时间。
附件清单（如有）	无
日期	2025年2月11日