

证券代码：300580

证券简称：贝斯特

无锡贝斯特精机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-投 001

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他：_____
参与单位名称及人员姓名	易方达 王坤 易方达 王羽希 民生证券 曹雅博 易方达 陈礼昕 易方达 汤杰 易方达 唐博伦 民生证券 完颜尚文
时 间	2025 年 2 月 11 日（星期二）10:00-11:30
地 点	江苏省无锡市滨湖区胡埭工业园陆藕东路 186 号 公司三期厂区四楼会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 陈斌， 证券事务代表 邓丽
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题以及公司回复情况： 1、公司基本情况介绍 答：公司成立于 1997 年，自成立以来，公司一直专注于精密零部件和智能装备及工装产品的研发、生产及销售，并且利用在智能装备及工装领域的各类先发优势，还将业务延伸至高端航空装备制造以及工业自动化装备领域。公司发展至今，形成了“工装夹具、铸造产业、精密加工、智能制造”四大产业联动发展的核心竞争优势。鉴于新能源汽车迅猛的发展势头，以及国家大力推动“工业母机”、“高端装备制造”等战略产业的契机，公司将充分发挥“精密加工为特长、铸造产业为支撑、智能装备为驱动”的产业联动发展的核心竞争优势，构建紧密相连、无缝对接、齐头并进的三梯次产业链：第一梯次产业，持续做实做强原有业务，并向增程式、混动汽车零部件拓展，夯实巩固公司业务基本盘；第二梯次产业，结合先发优势，定位电动汽车、氢燃料以及天然

	气燃料汽车核心零部件，夯实向新能源汽车零部件赛道的转型升级；第三梯次产业，充分利用现有资源，发挥公司竞争优势抢抓机遇，全面导入“工业母机”、“人形机器人”、“汽车传动”以及“自动化产业”等新赛道。 2、公司布局第三梯次产业有何优势？ 答：公司布局第三梯次产业是在原有智能装备及工装业务的延伸和突破，已具备了相对成熟的条件或优势：一方面，公司汽车零部件业务建立了规模化、智能化生产的技术和管理体系。并且公司利用产业化验证平台，不断提升滚动功能部件质量、效率。另一方面，公司结合自身多年深耕智能装备、工业自动化集成的丰富经验，建立了一支专业技能过硬、行业经验丰富、创新能力较强的技术团队，对滚动功能部件有丰富的经验和深入的理解。 3、公司涡轮增压器业务发展情况 答：今日全球节能减排标准趋严，混合动力汽车销量显著长，涡轮增压器渗透率不断提升。公司凭借多年来在增压器行业形成的良好口碑以及优质客户资源深挖潜在客户需求，已实现对行业主要头部客户全面业务覆盖并且随着公司新增产能的持续释放，24年公司涡轮增压器业务预计持续保持稳定增长。
附件清单 (如有)	无
日期	2025-2-11