

证券代码：300705

证券简称：九典制药

债券代码：123223

债券简称：九典转 02

## 湖南九典制药股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-03

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华洲投资、兴业证券、国金证券、鑫巢资本、德福资本、招商资管、见素私募、思宝资管、文多资管、财信信托机构投资者代表共 10 人
时间	2025 年 2 月 11 日下午 2:00-3:00 2025 年 2 月 12 日上午 10:00-11:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书：曾蕾 证券事务代表：甘荣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要采用解答投资者提问的方式进行，主要问题回复如下：</p> <p>1、2025 年公司对院外市场的销售有怎样的目标？</p> <p>回复：公司在持续强化院内销售的同时，正积极拓展院外市场。目前，公司已制定新的销售策略，计划加大院外市场的资源投入，重点推广洛索洛芬钠凝胶贴膏、酮洛芬凝胶贴膏及消炎解痛巴布膏。公司将充分发挥先发优势、规模优势和成本优势，全力打造“久悦”贴膏品牌，进一步提升在经皮给药领域的影响力。</p> <p>2、公司认为洛索洛芬钠凝胶贴膏单品在院外市场的空间有多大？</p>

**回复：** 公司认为洛索洛芬钠凝胶贴膏单品在院外市场具有较大的发展潜力。根据市场数据显示，外用贴膏剂在零售端的占比显著，表明院外市场对这类产品有稳定的需求。随着消费者对便捷用药方式的偏好增加，院外市场将成为重要的增长点。公司将继续加强市场推广和渠道建设，进一步挖掘院外市场的机会，提升产品渗透率和市场份额。

### 3、公司如何看待竞品的获批对公司的影响？

**回复：** 从成本端来看，公司拥有完整的产业链布局，能够自产原料药和关键辅料，从源头把控产品质量和成本。从销售端来看，公司实现了全渠道覆盖，包括院内、院外等渠道都有了比较好的市场基础。其中院外市场已成为新的增长点，未来将继续加大投入以提升市场份额。从研发与产品端来看，公司持续投入研发，不断推出新品种，丰富产品矩阵，充分发挥先发优势、规模优势和成本优势，全力打造“久悦”贴膏品牌，提升在经皮给药领域的影响力，进一步巩固在经皮给药领域的领先地位。

### 4、公司未来其他外用制剂产品上市节奏？

**回复：** 除了已经上市销售的洛索洛芬钠凝胶贴膏、酮洛芬凝胶贴膏、酮洛芬凝胶、利丙双卡因乳膏及消炎解痛巴布膏五款外用制剂产品外，按照目前的研发进展和产品申报情况，预计 2025 年将获批吲哚美辛凝胶贴膏、氟比洛芬凝胶贴膏、利多卡因凝胶贴膏和洛索洛芬钠贴剂等。预计 2026 年获批的外用制剂有酮洛芬贴剂、氟比洛芬贴剂、克立硼罗软膏、双氯芬酸二乙胺乳剂、盐酸丁卡因凝胶等。

### 5、公司销售费用降低的主要原因？是否还有下降空间？

**回复：** 销售费用降低的主要原因有三点：一是主导品种

	<p>洛索洛芬钠凝胶贴膏在集采地区陆续执行，减少了部分销售费用；二是公司营销模式转型，费用率得到有效控制；三是院外市场占比进一步提升。未来，公司将继续通过拓展院外市场、优化营销模式等方式，进一步降低销售费用。</p> <p><b>6、公司是否有再次推出股权激励的计划？</b></p> <p><b>回复：</b>股权激励是完善公司治理机制的重要手段，也是企业行稳致远的重要助力。未来，公司将根据市场发展、战略规划和员工需求，适时推出股权激励计划，进一步绑定公司与核心员工的利益，充分调动员工积极性，支持公司业务持续发展壮大。</p> <p><b>7、公司 2025 年的经营规划如何？</b></p> <p><b>回复：</b>公司目前正处于持续健康发展的阶段，未来战略规划将聚焦三大关键领域：一是积极拓展销售渠道，重点加大对院外市场的渗透，同时提升品牌影响力；二是持续加大研发力度，推动新产品开发，丰富产品线；三是优化生产流程，强化成本控制，确保高效运营，为股东创造更大价值。</p>
附件清单	无
日期	2025 年 2 月 12 日