

投资者关系活动记录表

证券代码：002398

证券简称：垒知集团

垒知控股集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中信证券、金圆资本
时间	2025年2月18日10:00—2025年2月18日12:00
地点	科之杰建设科技大厦德垒合（3楼大会议室）
上市公司接待人员姓名	林祥毅、万樱红、刘婉欣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>董事会秘书林祥毅就公司基本情况、业务发展以及公司发展前景等进行了介绍，对投资者所关心的问题进行了认真回答。主要问答如下：</p> <p>1、请问公司开展外加剂业务中有哪些优势？</p> <p>答：（1）行业龙头：公司作为中国混凝土外加剂行业的领军企业，拥有强大的品牌认知度和忠诚度使得公司在市场中具有较高的议价能力，能够吸引更多的客户。（2）基地布局优势：全国布局多个生产基地能够更好地覆盖全国市场，快速响应市场需求，提高市场占有率。（3）规模化效应：规模化生产降低生产成本和提高生产效率。（4）产品研发优势：建科院背景的创新积淀，专设产品研究机构。（5）技术服务优势：公司拥有先进研发能力和优秀的技术服务团队，能够持</p>

	<p>续推出高性能、高环保的产品，不仅提升了产品的市场竞争力，还降低了生产成本。</p> <p>2、请问公司选择全国范围布局模式的原因？</p> <p>答：第一，市场覆盖：全国布局多个生产基地能够更好地覆盖全国市场，快速响应市场需求，提高市场占有率。第二，降低成本：就近供应，降低运输成本。第三，贴近客户：深入了解客户需求，提供定制化解决方案，及时有效解决使用过程中的问题，为终端客户提供优质的配套服务，确保产品的使用效果。第四，本土优势：利用对地方性材料熟悉，快速根据地方性材料性能进行设计配比，提供符合客户需求的解决方案。</p> <p>3、请问公司新能源汽车检测业务开展情况？</p> <p>答：公司在新能源汽车电子检测领域已获得了赛力斯汽车及东风柳汽两家车企的授权认可实验室资质，并为上述两家公司全国范围内的电子零部件供应商提供检测、数据和报告服务，获得了客户的高度认可，也为检测业务板块带来了新的业务增长点。公司当前正积极寻求与更多新能源汽车厂商的合作，获取更多的授权实验室资质，持续布局新能源汽车检测服务领域。</p> <p>4、请问公司海外市场整体情况？</p> <p>答：公司高度重视外加剂新材料海外市场，持续加速推进国际化战略布局，已在多个国家开展相关业务并取得显著成果，2023年成功完成老挝外加剂产业基地的投建运营，以此为基点辐射泰国、越南等东南亚市场。目前，公司正依托自身技术创新优势和服务经验，积极推进与相关方的合作洽谈，探索新模式，稳健拓展海外市场。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025-2-18