

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

南兴装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-IR002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（电话会议）
-----------	---

	提高。头部品牌客户需要整厂解决方案来全面优化生产；腰部品牌客户侧重工段自动化，以提升生产效率和质量；中小客户为增强市场竞争力，也有设备升级迭代的需求； 3、随着公司产品性能和质量提升，公司设备性能和质量已接近或达到进口产品水平，部分产品性能还超越了进口产品。价格上，公司产品仅为同类进口产品的 1/2 或 1/3，相比之下，国产设备性价比高，进口替代是发展大趋势； 4、公司在海外已经建立了完善的经销商网络和服务体系，近年来公司在海外市场的份额不断提升，产品在全球市场的竞争力和影响力增强，目前专用设备海外销售占比已超 25%； 5、产品更新换代加快以及跨界企业进入市场，也有效带动了公司设备的销售。 二、专用设备业务市场拓展规划 公司将借助国内头部家居品牌客户的示范效应，积极开展标杆客户营销，同时围绕工段自动化需求及整厂整体解决方案，推出针对性的营销方案，通过多渠道推广产品，为销售渠道赋予更强的竞争力。同时，公司将充分调研海外市场的产品需求，持续引入市场资源和销售渠道丰富的专业经销商，不断扩大海外销售网络，重点提升在东南亚、欧洲、美洲市场的市场占有率。 三、公司专用设备产品优势 1、公司为客户提供智能工作站和整厂智能生产线解决方案，通过算法优化实现智能控制，覆盖各生产工段的中控系统，包含仓储管理、开料、封边、钻孔、分拣、包装等方面的中控软件，同时运用机器人分拣、上下料、码垛等自动化技术，为生产过程提供了高效、精准的自动化解决方案。 2、公司坚持研发创新，持续升级产品性能和提高产
--	---

	品质量，开料、钻孔、封边均有新的产品推出。其中公司新研发的全伺服控制的智能封边机，最高速度可达45m/min；而新研发的智能电脑裁板锯，专为大规模定制裁切打造，是对电脑裁板锯的一次技术革新，集成机器人配置真空吸盘替代人工抓板、转板、缓存等操作；多组智能电脑裁板锯并联，前段能与平面仓无缝对接，后段能与智能封边对接。 公司的优势产品还包括智能开料工作站、后上料高速电脑裁板锯（双推手）、智能柔性封边连线（带规方）和双工位六面数控钻孔中心等。 四、IDC 及云计算业务的未来发展规划 1、继续深化与三大运营商的互动，增进交流，稳固合作关系，挖掘更多合作机遇； 2、深入分析客户生态格局，推动合作模式转型升级，拓展至多领域、多线条的多元化合作，增强客户粘性； 3、积极投身于运营商云业务及其他创新产品的合作项目，拓展产品线； 4、聚焦运营商和互联网客户，紧跟人工智能与数字化转型浪潮，借助头部厂商生态和运营商合作生态，打造产品端的核心竞争力； 5、加大机柜销售力度，借助与互联网客户、运营商的合作优势，挖掘本地重点客户资源。同时，强化互联网客户新节点建设，带动机柜上架量增长，提升市场份额； 6、强化内部管理，严格控制成本，通过实施精细化管理策略，优化资源配置，提高运营效率，降低运营成本，提升公司盈利能力。 五、唯一网络管理层的情况 唯一网络核心管理层人员稳定性高。核心团队拥有深厚的专业知识、成熟的管理经验和强大的决策能力，
--	--

	能够高效地协同工作。在长期的合作中，核心团队形成了统一的价值观和发展理念，对公司的战略方向有着清晰且一致的认知，保障公司业务稳步发展。 六、公司商誉减值情况 根据业绩预告,2024 年公司 IDC 及云计算服务板块营业收入预计同比持平。经初步测算，基于审慎原则，预计 2024 年报告期内公司拟对商誉计提减值准备约 32,000 万元至 38,000 万元，归属于上市公司股东的净利润亏损 19,880 万元—12,128 万元。剔除商誉减值影响，2024 年公司实现归属于上市公司股东的净利润预计为 18,000 万元—23,800 万元。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无