## 桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025007

|                 | ☑特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会                 |
|-----------------|---|
| 投资者关系活动类别       | □新闻发布会  □路演活动                               |
|                 | □现场参观<br>  □其他                              |
|                 | · · · · ·                                   |
|                 | 国盛证券 建信基金 3人                                |
| <br>  活动参与人员    | 桂林三金董秘 李春                                   |
|                 | 桂林三金证代 朱烨                                   |
|                 |   |
| 时间              | 2025年03月05日                                 |
| 地点              | 会议室   |
| 形式              | 线上交流  |
|                 | 1、公司 2024 年全年业绩怎样,是否可以拆分一下,2025 年度业绩公司如何预期? |
|                 | 公司 2024 年业绩尚未披露, 具体情况请关注公司拟于                |
|                 | 2025年4月底披露的定期报告。从整体上来看,公司个别                 |
|                 | 品规因国家政策调整,在销售进度上受到一定影响,公司                   |
|                 | 采取了一系列针对性的应对措施,如对渠道价格进行梳理,                  |
|                 | 对相关产品品规进行调整、加大销售力度等。2025年度,                 |
|                 | 公司将继续坚定不移的落实相关政策,积极采取各种措施,                  |
|                 | 努力完成既定目标。                                   |
|                 | 2、基药目录公司做了哪些工作,公司这边有什么预判?                   |
|                 | 国家基本药物目录调整工作由国家相关部门主导,通                     |
| <br>  交流内容及具体问答 | 过一系列的工作后形成目录。国家基药目录调整工作并无                   |
| 记录              | 企业申报阶段,因此基药目录调整期间我司并未开展申报                   |
|                 | 等相关工作,也无法确定公司产品能否进入到目录内。基                   |
|                 | 药目录公布时间由国家相关部门根据调整工作开展情况公                   |
|                 | 布,目前国家暂未宣布新版基药目录公布时间。<br>                   |
|                 | 3、公司目前动销情况怎么样?                              |
|                 | 公司通过积极的促销活动,拉动终端消费,目前无论                     |
|                 | 是公司本身的库存,还是渠道端、终端库存,都处于正常                   |
|                 | 水平,甚至比往年同期还要偏低一些,维持在一个半月到                   |
|                 | 两个月的库存。<br>                                 |
|                 | 4、2025 年预计销售费用投入以及销售费用率是否会有变                |
|                 | 化?  |
|                 | 从近年的销售费用率来看,公司对销售费用投放使用把                    |

|  | 控较为严格,呈现出愈加精准化,有侧重的投放趋势。目前,公司销售费用投放使用重点向二、三线品种倾斜,并根据产品的销售进度和市场变化做出相应调整,总体销售费用和公司的销售收入相匹配,全年的销售费用率不会有很大变化。  |
|--|--|
|  | 5、员工持股计划还会继续推出吗?<br>公司第一期员工持股计划为公司提高员工凝聚力和整体竞争力,调动员工的积极性和创造性并促进公司快速发展起到了较好的作用。公司将积极总结本次员工持股计划经验和不足,不断完善绩效考核机制,提升激励效果。同时,公司也不仅仅只有员工持股计划这个激励手段,还会通过如薪酬调整、企业年金、竞聘上岗等其他激励方式。未来,公司将根据阶段发展实际情况,结合各项考核激励机制,择机选择合适的激励方案。 |
| 关于本次活动是否涉<br>及应披露重大信息的<br>说明                 | 无  |
| 活动过程中所使用的<br>演示文稿、提供的文<br>档等附件(如有,可<br>作为附件) | 无  |